البيان الاقتصادية
مجلة مالية اقتصادية اجتماعيّة
العدد ٤٤٠ • السنة الثامنة والثلاثون • تموز (يوليو) ٢٠٠٨
AL BAYAN Economic Mag • Issue N° 440 • 38th Year • July 2008



الشيخ خليفة بن زايد آل نهيان

لبنان مثل طائر الفينيق ينهض من تحت الرماد ليحلّق عالياً

القمة المصرفية العربية في باريس مطلوب إرساء معالجات تأخذ في الاعتبار العوامل الإنسانية

تقوية الصناعات في العالم العربي تخفّف من مشكلة التضخم

عائقان أمام قيام العملة العربية الموحّدة

لماذا ترتفع أسعار العقارات في لبنان؟

أقساط التأمين الإفريقية تمثل ١,٢٪ من الإنتاج العالمي

شركات النقل الـ ٢٠ الأولى في العالم

أملاك تنوي شراء بنك صغير في الإمارات

تنوي شركة أملاك للتمويل العقاري شراء بنك صغير في الإمارات من أجل الحصول على تمويل رخيص.
وأوضح المدير المالي للشركة عارف الهرمي ان التركيز حالياً يقوم على التوسع في المنطقة، وقد بدأنا عملياتنا في السعودية ومصر ونتوقع ان نبدأ العمل في الأردن وقطر وسوريا في العام الجاري.

بورصة دبي العالمية تتحول الى منصة «نازداك أو أم أكس»

تحولت بورصة دبي العالمية ابتداء من الأسبوع الأول للشهر الجاري الى استخدام منصة تعاملات جديدة للأوراق المالية.
وسيتم استخدام منصة التداول المزودة تكنولوجياً من قبل بورصة «نازداك أو أم أكس» للقيام بعمليات التداول كافة في البورصة بما في ذلك تداول المشتقات المالية، والتي تخطط بورصة دبي العالمية لإدراجها للمرة الأولى في وقت لاحق من العام الجاري.

دو DU تخفض تكاليف خدمة التجوال ٥٠ في المئة

قدمت «دو» DU للإتصالات عرضاً خاصاً لعملاء الإشتراك الشهري خلال فصل الصيف، يوفر ٥٠ في المئة على هؤلاء عند تلقيهم المكالمات الدولية أثناء استخدامهم خدمة التجوال خلال سفرهم خارج الإمارات.
وقال فريد فريدوني النائب التنفيذي للرئيس للخدمات التجارية: «نصمم عروضنا في دو لتلبي احتياجات عملائنا أفراداً ومؤسسات خلال المواسم المختلفة من العام، وندرك أهمية بقاء عملائنا على اتصال مع عائلاتهم وأصدقائهم وأعمالهم خلال سفرهم في فصل الصيف، ولذا أطلقنا هذا العرض ليكون التواصل أثناء التجوال في متناول عملائنا وأكثر سهولة».

ما هو مصير سيتي بنك الأميركي ؟

سعر سهمه ينخفض من ٢٠ دولاراً الى ١٦

نقلت رويترز عن غولدمان ساكس ان مجموعة سيتي بنك سوف تسقط أصولاً بقيمة ٨,٩ مليارات دولار في الربع الثاني من العام الحالي، ممّا سيزيد من خسائرها وانخفاض أرباحها، ويحرم مساهميها من أنصبة أرباح للمرة الثانية.
وحث غولدمان ساكس المستثمرين ان يضاربوا على أسهم أكبر بنك أميركي تتراجع أسعار أسمه حيث وصلت في نهاية حزيران (يونيو) الماضي الى ١٦ دولاراً للسهم بدلاً من ٢٠ دولاراً.
وأوصى أحد المحللين الماليين ببيع أسهم سيتي بنك «على المكشوف» لأن انخفاضه سوف يتواصل.
وبالأرقام نذكر ان سيتي بنك أسقط أصولاً في سنتين متتاليتين تقدر بـ ٤٦ مليار دولار وتكبد خسائر بقيمة ١٥ مليار دولار.

المعلنون في هذا العدد

ADVERTISER	PAGE
ABG	027
ABOU MERHI GROUP	301
ABU DHABI NATIONAL TAKAFUL	229
ACE ARABIA	021
ACER	017
ADCB	081
ADIR	165
ADNIC	045
AFRICAN INS	193
AGILITY	309
AHLEIA INS / KUWAIT	201
AHLIA INS / KSA	137
AHLIA INS / OMAN	225
AHLIA REAL ESTATE	047
AIG/MEMSA	043
AJIG	207
ALA	237
ALLIANCE	127
ALLIANZ SNA	161
AMAN	179
AMAN / YEMEN	231
AMANA	119
AMI	221
AON SOCARGEST	223
ARAB ORIENT / JORDAN	181
ARAB RE	173
ARABIA	313
ARABIA INS / SYRIA	129
ARCH & ARTS	065
ARIG	215
AROPE SYRIA	177
ASEZA	297
AUG	055
AWRIS	233
BA	252
BA SHIPPING	261
BANK OF PALESTINE	077
BANKMED	097
BANQUE DU LIBAN	085
BARAKA BANK	125
BARAKA ISLAMIC BANK	073
BEIRUT BANK	121
BEST RE	249
BLOM	115
BNPI	109
BSO	095
BUSTAN CENTRE & RESIDENCE	291
CHERFAN TAWIL & CO	057
CIG CAPITAL	149
CITY REINSURANCE	156
CPC	035
CREDIT FINANCIER	103
CREDIT LIBANAIS	089
CREDITBANK	105
CROWNE PLAZA / ABU DHABI	287
CSC	087
CUMBERLAND	117
DGPIP	025
DOHA BANK	083
DU	012
EGYPTIAN ARAB LAND BANK	093
EMIRATES NBD	071
ESA	019
ESKADENIA	209
FAJR AL GULF	213
FENCHURCH FARIS	163
FUJAIRAH NATIONAL	141
GENERAL ARABIA	049
GEZAIRY SHIP	265
GLOBE MED SYRIA	183
GULF UNION	123
IIR	256
IIR	257
INDUSTRIE SUCRE LIBANAISE	048
INITIATIVE	259
INVEST BANK	037
ITP	277
JABR ASSAAD	029
JOFICO	253
JORDAN COMMERCIAL BANK	075
JORDAN INS	315
JUELMIN	243
KHALEEJ INS/QATAR	143
KHAZNA INS	283
KINGDOM HDG	053
LABUAN RE	247
LEBANESE CANADIAN BANK	111
LEBANESE CARTS	061
LIBANO ARABE	279
LIBANO SUISSE	113
MEDGULF	175
MEDNET LIBAN	195
MEGA EVENTS	293
MENA CAPITAL	003
MILLENIUM	316
MISR INS	205
MSC	263
MUNICH RE	153
NASCO KARAOGLAN	159
NBK	002
NCTH	285
NEXT CARE	191
NORTH	107
OMAN INS	145
OMDURMAN NATIONAL BANK	091
PLUS PROPERTIES	131
PLUS PROPERTIES	303
PMA	269
PROSERVICES	039
QATAR ISLAMIC INS	139
QATAR TAKAFUL	033
QIB	011
SAFAT TAKAFUL	203
SAGR NATIONAL	147
SALAMA INS / SUDAN	241
SAUDI BROKERS	169
SAUDI PEARL	167
SCR	219
SEALINE	271
SNIC	031
SONY	007
SOROUH	004
SOROUH	005
SUEZ CANAL	133
SYRIA INT'L ISLAMIC BANK	099
SYRIAN ARAB INS	251
TAKAFUL RE	211
TAMER FRERES	295
TECHNOSYS	157
TRADE UNION	135
TRUST ALGERIA	239
TUNIS RE	245
UFA	150
UFA	299
UIB	235
UIC / SYRIA	255
UNDP	059
UNISHIP	258
UNITED CAPITAL BANK	079
UNITED/LYBIA	185
UNITED/UAE	171
UNITED/YEMEN	041
UPS	067
VEN INVEST	008
VEN INVEST	009
ZAKHOUR J.E	180

كلنا عالوطن



يكتبها د. عبد الحفيظ البربير

الأمر محبط للغاية، فما يجري بيننا وحولنا هو غير مبرر ولا مفهوم. فبشق النفس نكاد ان نحصل على نصف انفراج أو نصف استقرار أحياناً. وإلاّ ما معنى كل هذه العراقيل والتعقيدات والإرباكات التي لا تزال تعيق انطلاقة العهد الجديد، والتي يجب ان تكون ميمونة وميسورة، لا معسّرة ومعسورة. كذلك ما الهدف من وضع العصي في دواليب الدولة ومنعها من بناء ورشات العمل، وبذل الجهد مضاعفاً، ومحاولة تعويض ما فاتنا، وهو الكثير الكثير!؟ أسئلة محيرة فعلاً، والإجابات عليها مقلقة. «فمع كل طلوع شمس تطالعنا مشكلة جديدة، فكيف يصطلح البلد، وتنهض المؤسسات وكل واحد يريد كل شيء لنفسه» بهذه التعابير البسيطة، وصف غبطة البطريرك صفير أحوالنا المؤسفة اليوم. حتى الصيف الهادئ الموعود الذي نبني عليه الآمال العراض، بات مشكوكاً فيه وبهدوئه، ومحط تصاعد مشبوه في المناخات السياسية، وتأزيم أمني متنقل، وظيفته، إبقاء حال التوتر والاحتقان والمراوحة على جهوزية عالية، في الوقت الذي تتوارى فيه سلطة الدولة وهيبتها، ويضمحل فيه وقارها ومبادرتها، أمام الفلتان المفتعل والضارب أفقياً وعمودياً في جغرافية الوطن، وتقسيمه مربعات ومقاطعات وزواريب، حيث الهدف هو تحويلنا بلداً وشعباً واقتصاداً ومستقبلاً الى وقود حرب للآخرين وجسر عبور لمصالحهم.

من هنا إبقاؤنا في دوامة عدم الاستقرار والغموض، معلقين بجبال القلق والخوف. ومن هنا الإجهاض المنهجي لأي محاولة أو جهد أو وساطة، وقتل أي بارقة أمل تلوح، مما يترك الأوضاع مفتوحة على كافة الاحتمالات. ففي جميع دول العالم مثلاً، لا أحد هو أكبر من دولته، ولا سلطة فوق سلطتها، إلاّ هنا، حيث بات الكل يعتبر أنه أقوى من الدولة، وله من السلطة ما يفوق ما للدولة، بل ان له عليها حقوقاً، دون أن يكون عليه واجبات تجاهها أو حتى تجاه المواطنين الآخرين. من هنا احساس بعضنا بالإحباط والخوف على المصير وعلى مستقبل وطن النوعية والوسطية والتعايش، لبنان، بلد الحياة والإنسان والحرية، والذي أصبح اليوم فريسة التآكل والقضم، كياناً ومؤسسات وسلطات، وبحيث يختفي رويداً رويداً نموذج المجتمع المنفتح والاقتصاد الحر والمبادرة الفردية، أي لبناننا الذي عهدناه وعرفناه ووضعنا نظامه الليبرالي السياسي والاقتصادي بروح الرؤية الرسولية، وارتضيناه نهجاً ونمطاً وأسلوب عيش وحياة. فإن كان أثلج صدورنا انتخاب الرئيس الجديد للدولة والعهد بعد طول معاناة وقهر، وغمرتنا موجة عارمة من التفاؤل والأمل، وإن كان قد غمر أرواحنا حبوراً التطويب المقدس للكبوشي يعقوب، فأنار بعض ظلماتنا، وبدلاً من الفرح العظيم الذي من حقنا الاحتفال به بهاتين المناسبتين الرائعتين، ترانا ما زلنا محبطين وحزينين لاصطدام مشروع قيامة الدولة واستعادة مقوماتها بالمطبات والعراقيل والشروط التي لا نزال نعانيها.

فمع انتخاب الرئيس الجديد ظننا أننا نسجل عودة رائعة لميثاقنا الأبدي مع الحياة والتطور والازدهار، لنستعيد قصة حب شعب ووطن، وظننا ان أيام الجنون قد ولّت الى غير رجعة، وبأن العصفورية قد أصبحت وراءنا، فاندفعنا نحتفل بعودة الروح الى جسد الوطن، وعودة النبض الى قلب عاصمته، وموئل الثقافة والحرية والتعبير لكل العرب، فإذا بهم يفاجئوننا بالعودة الى المناكدة والمشاكسة والتعطيل، ووضع العصي في الدواليب، وذلك بدل الانصراف مع العهد الجديد الى بدء مرحلة جديدة حافلة بالجهد والبناء والتعاون، لمواجهة التحديات والصعوبات، تخفيفاً من آلامنا، ومن اثقال أوضاعنا المعيشية والحياتية والاجتماعية، خصوصاً وان التطورات الاقتصادية الدولية انعكست أزمات غذائية وخدماتية وتضخماً، وارتفاع أسعار غير مسبوق (٨٠٪ خلال السنوات القليلة الماضية).

فحتى متى نبقى إذاً خارج الرجاء والأمل!؟ فلعدم الاستقرار السياسي والأمني هذا كلفة مرتفعة على الإقتصاد من جهة، وبالتالي انعكاس مباشر على أوضاعنا المعيشية والحياتية الضاغطة / أصحيح ان بعضنا لم يشعر بذلك بعد، أم ان الأمر لا يهمه!؟/ فنحن نعاني اليوم اقتصاداً مثقلاً بمصاعب ومتاعب السنوات الثلاث الماضية، ولن يكون من السهولة بمكان تعويضها بسرعة، هذا على الرغم من مؤشرات موسم الصيف الإيجابية المتكاثرة، والمتمثلة بحجوزات وحركة الطيران / أكد مدير الخطوط الجوية الكويتية ان الحجوزات من الكويت الى لبنان تبشر بقدوم عشرات الآلاف من الكويتيين ممّا سيرفع رحلاته الى ٣ أو ٤ رحلات يومياً / كذلك حال إشغال الفنادق والشقق، حيث من المتوقع ان يتجاوز القادمون الى لبنان النصف مليون خلال الشهرين المقبلين، ولكن، شرط.. شرط ان ننفض عن أنفسنا صفة البلد الذي بات هشاً وسريع العطب، ومصيره على كف عفريت، وشرط... شرط ان ننتصر على انفسنا ونضع حدا لنزواتنا وأنانياتنا، ونساعد على قيام الدولة القادرة والقوية والعادلة، دولة الجميع، والدولة للجميع، هذا ان كنا فعلا عازمين على استعادة مكانتنا ودورنا كمركز اقليمي لأنواع مختلفة من النشاطات، وخصوصا في قطاعات الخدمات المصرفية والمالية والعقارية والاعلانية والصحية والثقافية، وفي ميادين النقل الجوي والبري والبحري، وميداني الوساطة والتأمين، الى جانب السياحة والاصطياف وصناعة المؤتمرات والمعارض، وكلها امور تحتاج الى الاستقرار السياسي والامني، والتحديث التشريعي والقانوني والقضائي، الى جانب الاهتمام بالبنى التحتية المرادفة لكل قطاع على حدة، مما يشكل تسهيلا وتحفيزا للاستثمار، وتركيزا له في لبنان، حيث يتمتع البلد بنسبة عالية من الكفاءات العلمية والخبرات الفنية والتقنيات الملائمة، مما يدفع بالوضعين الاقتصادي والاجتماعي الى التحسن ويساعد على الاهتمام بتأمين المناخ الاستثماري الملائم من الناحية السياسية والأمنية من جهة، ثم من الناحية التشريعية والادارية من جهة اخرى (تم طرح هذا الموضوع في المؤتمر ١٢ للمستثمرين العرب الذي انعقد في بيروت في ١٩ حزيران الماضي والذي شارك في اعماله اكثر من ٥٠٠ مندوب من ٢١ بلدا تقدمتهم مجموعة من السفراء والدبلوماسيين والمستثمرين ورجال الاعمال اللبنانيين والعرب والاجانب)، خصوصا مع توفر سيولة ناتجة عن الفورة النفطية في المنطقة العربية تزيد على ٣ تريليونات دولار، ووسط تحقيق فوائض مالية هائلة ومعدلات نمو عالية بلغت احيانا ١٠٪.

من هنا اهمية الاستقرار، خصوصا مع توافر الكفاءة والادارة والخبرة والمعرفة، فعلى سبيل المثال استطاعت الحكومة احراز تقدم ملحوظ في مسار برنامجها الاصلاحي البنيوي رغم المصاعب والعراقيل، انعكس تحسنا في المالية العامة / اظهر التقرير السنوي لعام ٢٠٠٧ لوزارة المال تراجع العجز المالي للخزينة بنسبة ١٦٪ رغم عجز كهرباء لبنان وخدمة الدين العام والاوضاع السياسية والأمنية الضاغطة، كذلك تم تسجيل فائض اولي قياسي بلغ ١,١ مليار ل.ل. بعدما كان قد سُجل عجزٌ خلال عام ٢٠٠٦، ويعود هذا التحسن في مداخيل الخزينة (٢٠٪) الى تحسن عمليات التحديث والتطوير والمتابعة في ادارة اعمال وزارة المال / كذلك يجري العمل على تعزيز النمو والتنمية والانتاجية من جهة دعم القطاعات الخاصة في ادارة بعض المؤسسات المنوي تخصيصها، حيث الغاية من تحرير القطاعات الخدماتية الاساسية تلك هي تحويلها الى روافد ربحية ثابتة ودائمة، بدل الاستمرار في تحمل خسائرها الفادحة مما يساعد في اعطاء الفرصة لقطاعات اخرى لتنمو وتتطور وفق قواعد السوق / قطاعا الكهرباء والطاقة اللذان باتا يشكلان نزيفا هائلا في مالية الدولة وكلفة عالية على المواطن، وضررا مباشرا لغيرها في القطاعات مع عجز يفوق المليار ونصف مليار دولار سنويا جراء المنحى التصاعدي لأسعار النفط عالميا، خصوصا ان الانتاجية هي في الحقيقة نصف الحاجة الفعلية للبلد، وهدر يتراوح بين ٣٥ و٤٥٪ من الطاقة المنتجة / من هنا ضرورة تقليص دور الدولة في المؤسسات تخفيضا للإنفاق الحكومي غير المجدي، وذلك ضمانا للمصالح البعيدة المدى للاقتصاد الوطني والمالية العامة، علما ان تحرير الاقتصاد الوطني الممهد لتحفيز الاستثمارات العربية والاجنبية انما يبدأ بالاستقرار السياسي والامني وبناء الخبرات والكوادر البشرية والبنية التحتية المتطورة والمتجانسة مع القواعد الموحدة للقرية الكونية الكبرى ومتطلبات الاقتصاد العالمي واسواقه. فنحن اليوم نواجه تحديات نوعية ومصيرية خطيرة تضعنا امام مفترق طرق، حيث وحده الاستقرار السياسي والأمني والاجتماعي يمكننا من الاستفادة من الفرص الهائلة التي تعجّ بها المنطقة، وتحويلها الى انجازات نعوّض بها ما فاتنا من الفرص الكثيرة الضائعة، ولنعيد بناء البلد والدولة، ونحافظ على الوطن الفريد العَصيّ على كل جبّار عنيد. ■

بصراحة

لماذا لا «يقترض» لبنان النفط من أخوته الخليجيين؟

سماسرة نافذون يمنعون حصول لبنان على نفط مجاني لتظل لهم الساحة خالية لاحتكار عملية الشراء وجني الأرباح.

الذين يقرأون ويسمعون يومياً عن ارتفاع أسعار النفط الى ما وصل اليه، وعن وقوع معظم اللبنانيين في عجز متواصل عن تأمين وسائل تنقلهم بالأسعار التي تناسب دخلهم،

والذين يقرأون ويسمعون عن اكتشافات حقول لآبار جديدة للنفط في البلدان الخليجية وبصورة خاصة في المملكة العربية السعودية،

يتساءلون: تعمل المملكة العربية السعودية لإنقاذ لبنان من أزماته السياسية والاجتماعية، وهي توفر للبنان المساعدات لرد شبح الانهيار الاقتصادي عن شعبه الشقيق، فلماذا لم نسمع يوماً، من المسؤولين اللبنانيين انهم سيطلبون من إخوانهم السعوديين والخليجيين النفطيين عموماً، مساعدة نفطية، وإذا كانوا يخجلون من طلب المساعدة لأن لبنان أتعبهم بطلبات المنح والقروض المالية، فلماذا لا يطلبون من أخوتهم الخليجيين قرضاً نفطياً، أي أن يبيعوننا النفط بيعاً، وليس بدون مقابل، على ان نسدد ثمنه لهم عندما تتوفر لدينا الإمكانيات المادية، تماماً كما يسدّد لبنان قيمة القروض والتسليفات المالية، مع الفوائد في المواعيد المحددة.

هل جرت محاولة لتأمين النفط للبنانيين على مدى سنوات، عن طريق الاستدانة بأسعار تحددها الدول الراغبة في المساعدة؟

يقول خبراء بتروليون، ان تجارة البترول في لبنان محصورة بجهة سياسية معينة، وهذه الجهة هي التي تمنع لبنان من طلب المساعدات النفطية، حتى في أسوأ الظروف وأغلى الأسعار، فهذه الجهة هي التي تشتري للبنان حاجته من البترول «بأسعار الأسواق العالمية» وبطريقة المناقصة حيث يتنافس على عمليات الاستيراد، تجار ينتمون الى معسكر السماسرة إياهم.. فترسو المناقصة على واحد يكون دائماً من «الشلة».

وماذا يضير هؤلاء ان تستورد الدولة النفط مباشرة من الدول الشقيقة، حيث نعطى مهلة لدفع القيمة، وربما تتحول العملية الى منحة، فيعفى لبنان من دفع الثمن..

هنا الضرر بالتحديد، فعندما تستورد الدولة البترول مباشرة، أو عندما تمنح كميات على سبيل المساعدة الأخوية، يحرم السماسرة من العمولات وبالأخص من تعويضات تأخير تفريغ البواخر في المواعيد المتفق عليها، فتضطر الدولة الى دفع التعويضات بمئات آلاف الدولارات.. وهذا يحصل بشكل شبه دائم، مع العلم ان السماسرة هم أنفسهم من يشتري للدولة البترول ومن يستأجر البواخر ومن يضع ويحدد شروط الدفع وتعويضات التأخير..

ربما بتزويد القارئ بهذه المعلومات، نحل له لغز عدم طلب المسؤولين اللبنانيين «المساعدات النفطية» من الدول الخليجية النفطية الغنية الراغبة دائماً بمساعدة لبنان.

في حال صارت للبنان حكومة جديدة، يدخلها الفريق الآخر، وفي حال كان الفريق الآخر من أصحاب المصداقية، يمكنه ان يكشف «سر» عدم طلب لبنان المساعدة النفطية رغم ان أسعار النفط زادت عجزه حوالى المليار دولار سنوياً.

هل يتصور أي لبناني، ان خادم الحرمين الشريفين أو رئيس دولة الامارات العربية المتحدة، أو ملك البحرين أو أمير دولة الكويت يردون للبنان طلباً، وهم الذين ينشغلون بالبحث عن حلول لأزمته، ولإنقاذ شعبه المقهور والمسالم؟

وهل يتصور أي لبناني أن أمير قطر يرد للبنان طلب مساعدة لمده بالغاز، وهذا الأمير يعمل للبنان أكثر مما يعمل لقطر.

إذا أردنا حقاً مساعدة الأخوة الخليجيين «نفطياً» علينا ان نطلب ذلك، فهم يعلمون جيداً، حقيقة ما يجري في قطاع المحروقات منذ العام ١٩٧٥ لغاية تاريخه. ويعلمون ان «قطع الأرزاق» سيخلق لهم أزمات.. وربما قطع علاقات.. فتجار النفط أقوى من مصلحة لبنان وشعبه!

«أ.ز»

البيان الاقتصادية
مجلة مالية اقتصادية اجتماعيّة

اسبوعية تصدر شهريا مؤقتا
تأسست عام ١٩٧٠
تصدر عن شركة البيان
للطباعة والنشر والتوزيع ش.م.ل.

رئيس مجلس الادارة –المدير العام: **انطوان زخور**
نائب رئيس التحرير المسؤول: **اميل زخور**

المستشار القانوني: **مكتب المحامي كمال ابو ظهر**
طباعة: **مطبعة شمص**
توزيع: **الشركة اللبنانية لتوزيع الصحف والمطبوعات**

المركز الرئيسي: جادة سامي الصلح
بناية رحال – الطابق السادس
هاتف: ٣٩٦٨٠٥ ١ ٩٦١+
فاكس: ٣٩٦٤١٧ ١ ٩٦١+
ص.ب. ١٥١٠ – ١١ لبنان
رياض الصلح بيروت ١١٠٧٢٠٨٠

AL BAYAN ECONOMIC MAG

CEO: **Antoine ZAKHOUR**
Editorial Manager: **Emile ZAKHOUR**

Lebanon
Beirut Head Office:
Sami El Solh Boulevard
Rahal Building - 6th Floor
P.O.Box: 11-1510
Riad El Solh 11072080
Phone: +961 1 396805
Fax : +961 1 396417

Algeria:
+ 213 7 95127003

Bahrain:
+ 973 3 6518878

Egypt:
+ 20 1 61796279
+ 20 1 69528866

France:
+ 33 1 40509012
+ 33 1 45002222

Jordan:
+ 962 78 5133439

Kuwait:
+ 965 6 584624
+ 965 6 924535

Oman:
+ 968 99696685

Qatar:
+974 5 320211

Saudi Arabia:
+ 966 55 8846200
+ 966 56 1209464
+ 966 2 6601847

Sudan:
+ 249 910 443322

Syria:
+ 963 11 6667102
+ 963 11 6626670

Tunisia:
+ 216 24931222

United Arab Emirates:
+ 971 4 3356501/2
+ 971 50 3794655
+ 971 50 2812266
+ 971 50 7594858
+ 971 50 9637944

Yemen:
+ 967 711 200322

بدل الاشتراك السنوي:
لبنان، سوريا، فلسطين، الاردن، مصر والعراق 100$ US
باقي الدول العربية والاجنبية 200$ US

ثمن النسخة: لبنان ٥٠٠٠ ل.ل.، سوريا ٥٠ ل.س.، مصر ١٠ جنيهات، الاردن ٢ دينار، قطر ١٥ ريالا، السعودية ١٥ ريالا، الكويت ١,٥ دينار، الامارات ١٥ درهما، البحرين ٢ دينار، سلطنة عمان ٢ ريال، العراق ٤ دينارات، السودان ٣ جنيهات، اليمن ٢٠ ريالا، ليبيا ٥ دنانير، المغرب ٥٠ درهما، FRANCE 5 EURO، U.K. 3,5 Stg، CYPRUS 3 C.P، GERMANY 5 EURO، USA 7 US $

Barghoud & Co. Représentant

DIFFUSION CONTROLE
OJD



اقتصاد عربي ودولي

الشيخ خليفة بن زايد آل نهيان رئيس دولة الإمارات تحدث عن لبنان بعاطفة وحنان وقال: انه كطائر الفينيق الذي ينهض من تحت الرماد ليحلق عالياً

ص: ١٨



اقتصاد عربي وعالمي

وضع خادم الحرمين الشريفين الملك عبدالله بن عبد العزيز آل سعود حجر الأساس لمشاريع في مدينة الملك عبدالله الاقتصادية بقيمة ١٣٠ مليار ريال

ص: ٢١



في هـذا العـدد

حصاد الشهر: كلنا عالوطن – بقلم د. عبد الحفيظ البربير – ١٠
رأينا: أحذروا عواقب الحرمان ١٦

اقتصاد عربي وعالمي

الشيخ خليفة بن زايد آل نهيان: لبنان كطائر الفينيق ينهض من تحت الرماد ويحلق عالياً ١٨
خادم الحرمين الملك عبدالله وضع الحجر الاساس لمدينة الملك عبدالله ٢١
تغطية لمؤتمر المستثمرين ورجال الأعمال العرب في بيروت ٢٢
أسامة بن لادن باع حصته في شركة بن لادن للمقاولات سنة ١٩٩٣ ..... ٢٦
فيصل عقيل (CPC): فرصة متاحة لتعزيز القطاعات الصناعية في العالم العربي ٣٠

عقارات

المهندس أيمن السنيورة (ASAM): خدماتنا العقارية متكاملة ٣٤
زاد سعر السهم في صروح للتطوير العقاري ١٢٩ في المئة ٣٩
جورج شهوان (PLUS PROPERTIES): جزيرة الريم ستكون أجمل المشاريع السكنية والسياحية ٤٠
ميادين توقع خمسة عقود مع شركات كبرى لمشروعيها اورورا وداري ٤٤
درة الدوحة تفتتح حجوزات الشراء في امبريال تاورز ٥٠

مال ومصارف

تغطية للقمة المصرفية العربية في باريس
أزمة الغذاء العالمية أخطر تحديات الاقتصادات المتقدمة والنامية ٦٨
أحاديث مع مشاركين بارزين: سليمان المزروعي (الإمارات دبي الوطني)، د. نعمة صباغ (بنك ميد)، د. جواد حديد (بنك التجارة الأردني)، هاشم الشوا (بنك فلسطين)، مناف الهاجري (المركز)، دانيال بوتون (سوسيته جنرال – فرنسا)، الشيخ سالم عبد العزيز الصباح (البنك المركزي الكويتي)، محمد عيسى المطاوعة (بنك البركة الإسلامي – البحرين)، غسان عساف (بنك بيروت والبلاد العربية)، عبد الرحمن عبد الرحمن (بنك أم درمان)، كمال الزبير (بنك المال المتحد)، د. مروان قدورة (CSC)، جورج صايغ (بنك سوريا والمهجر)، محمد الديب (الأهلي سوسيته جنرال – مصر)، وليد روفايل (اللبناني الفرنسي)، عايدة داغر (بنك ميد – سويسرا)، حازم محمد يوسف (البنك العقاري المصري العربي الأردن) ٨٢
رياض سلامه: تراجعت الدولرة الى ٦٧ في المئة ١٠٤
شقيق بنك الشارقة في لبنان البنك يعرض ٣٠٪ من الأسهم على مجموعة منتقاة من المستثمرين ١٠٤
د. فرنسوا باسيل: المصارف تتوسع إقليمياً لتنويع المخاطر وزيادة الأرباح – أسرار مصرفية ١٠٦
مجموعة البركة المصرفية ناقشت خطتها الخمسية لمصارفها حول العالم ١٢٤
بنك الكويت الوطني أفضل بنك في الشرق الأوسط ١٢٨
د. هنري عزام: انتاج ١٥ مليون برميل من النفط يؤمن لدول مجلس التعاون ١,٥ مليار دولار يومياً ١٣٢
أحاديث مع مصرفيين بارزين: خميس بو هارون (بنك ابو ظبي الاسلامي – ADIB)، عبدالله جناحي (البنك الدولي المتحد – البحرين)، سامي لحود (باركليز)، احمد الحسيني (CITADEL CAPITAL)، اياد الدوجي (شعاع كابيتال) ١٤٦

تأمين

مفكرة ضامن – الغلبة للتأمين التعاوني يكتبها جوزف زخور ١٥١
المجمع العربي لإعادة التأمين: عود على بدء بقلم جميل حجار ١٥٢
أقساط البطاقة البرتقالية في لبنان ٢,٧٥ مليون دولار خلال العام ٢٠٠٧ ..... ١٥٨
WILLIS تستحوذ على HRH شركة الوساطة التاسعة عالمياً ١٦٠
العملاق الصيني يقلق شركات التأمين في أوروبا وأميركا ١٦٦
فرع جديد لـ AON الشرق الأوسط في DIFC دبي ١٧٢
أقساط التأمين في العالم وفقاً لسويس ري ٤,٠٦١ تريليونات دولار ١٧٢
تصنيف A لترست ري من وكالة أ.م. بست ١٧٨
«أمان سوريا» شركة جديدة تابعة لمجموعة دبي الإسلامية ١٨٢
«العربية» احتفلت بافتتاح فرعها الثالث في سوريا ١٨٦
شركة TPA جديدة في لبنان توتال كير ليبانون T.L.C ١٨٨
ندوة حول الاستشفاء والفاتورة الصحية: شركات التأمين الإلزامي على السيارات تتهرب من الدفع ١٩٠
ندوة CAPE حول برنامج التأمين الخاص بمعاهدة النقل البري ١٩٤

ملتقى الكويت ١٩٨
ملتقى الجزائر ٢١٦
ملتقى المغرب ٢٤٨

نقل: الشركات العشرون الأولى في العالم في حزيران (يونيو) ٢٠٠٨ ..... ٢٥٧
تكنولوجيا: ٢٨١
سياحة ٢٨٤
مجتمع: اعداد ميراي فارس بويز ٣٠٠
نقاط سوداء: لقد فهمنا – بقلم المهندس زياد زخور – ٣١٤

مال ومصارف

برؤية واضحة لعالم المال، يرى خميس بو هارون (بنك أبوظبي الإسلامي) انه من الأفضل ان يكون فك الارتباط اقتصادياً

ص: ١٤٦



اقتصاد عربي وعالمي

رأى فيصل عقيل (CPC) ان الحل لمشكلة التضخم في العالم العربي هو في زيادة المصانع والمجمعات الصناعية لتنمية الإنتاج

ص: ٣٠



عقارات

أسباب ارتفاع أسعار العقارات في لبنان وتحديداً في بيروت وتأثيره على الدورة الاقتصادية عددها لنا المهندس أيمن السنيورة، الى حديثه عن شركته ASAM ومشاريعها الحالية والمستقبلية

ص: ٣٤

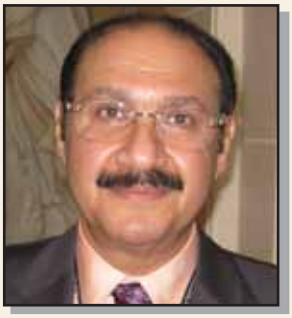


مؤتمرات

شارك لمجد بو خريص (AMI) تونس، في الندوة الخليجية المغاربية وكان له مع «البيان الإقتصادية» حديث مشوق عن أوضاع التأمين في تونس وورشة الإصلاح التي يتم تنفيذها

ص: ٢٤٨





مال ومصارف

خلافاً لما يعتقده محافظو المصارف المركزية الخليجية، قال الشيخ سالم عبد العزيز الصباح لـ «البيان الإقتصادية» ان فك ارتباط الدينار الكويتي بالدولار كان خطوة مناسبة ص: ٨٢



مال ومصارف

القمة المصرفية العربية ناقشت أزمة الغذاء العالمية على اعتبارها أخطر تحد لاقتصادات الدول ص: ٦٨

IN THIS ISSUE

LAST MINUTES NEWS 6

CROP OF THE MONTH - ALL OF US AGAINST OUR HOME COUNTRY - BY DR ABDEL HAFIZ BARBIR - 10

EDITORIAL: DEPRIVATION IS MOTHER OF VIOLENCE 16

ARAB AND WORLD ECONOMY

KING ABDALLA LAID THE FOUNDATION STONE OF KING ABDALLA CITY 21

HISHAM AL IMADI (QATAR ENERGY CITY): WE OFFER ATTRACTIVE SERVICES 32

REAL ESTATE

EXCLUSIVE INTERVIEW WITH AYMAN SANYOURA 34

DAMAC DELIVERS 2300 HOUSING UNITS IN 2008 AND 7100 OTHERS IN 2010 42

TAMEER BUILDING UP ABDALLY'S HIGHEST TOWER 48

BANKS AND FINANCE

PARIS: ARAB BANKERS CONFERENCE DISCUSSED SENSITIVE ISSUES (COMPLETE COVERAGE) 68

LEBANON'S BDL: NEW ACHIEVEMENTS 104

LEBANESE CANADIAN BANK: A NEW ASSET MANAGEMENT COMPANY ESTABLISHED IN UK 110

BLC: MAURICE SEHNAOUI ELECTED CHAIRMAN 112

SYRIA: INAUGURATION OF QATAR INTERNATIONAL BANK HEAD QUARTERS IN DAMASCUS 123

AL BARAKA BANKING GROUP: 5 YEAR PLAN DESIGNED 124

YEMEN CENTRAL BANK: $ 20 MILLION IS THE MINIMUM CAPITAL ACCEPTABLE FOR BANKS 134

IRAN CENTRAL BANK GOVERNOR: MACRO ECONOMIC PRINCIPLES ARE BEING OVERLOOKED 134

ITHMAAR AND GLOBAL TAKE MAJOR SHARES IN BAHRAIN KUWAIT BANK 142

ABU DHABI ISLAMIC BANK'S KHAMIS BUHAROON: WE BETTER DEPEG THE GCC CURRENCIES AWAY FROM THE US DOLLARS 146

EYAD DOUJI (SHUAA CAPITAL): THE BIGGEST CHALLENGE IS TO PROTECT OUR INVESTMENT 147

UNITED INT'L BANK'S ABDALLAH JANAHI: WE ARE LOOKING TO ACQUIRE VIABLE COMPANIES 148

AHMAD AL HUSSAINI (CITADEL EGYPT) FURTHER REGULATIONS ARE STILL AWAITED 149

INSURANCE

ARAB INSURER'S DIARY: COOPERATIVE INSURANCE IS MORE COMPATIBLE THAN TAKAFUL - BY JOSEPH ZAKHOUR- 151

ARAB REINSURANCE POOL: WHY NOT GROWING ENOUGH BY JAMIL HAJJAR 152

ACAL ELECTED A NEW CHAIRMAN 154

UNITED HEALTH REFUNDS PREMIUMS OVERCHARGED TO CLIENTS 160

WARREN BUFFET LOOKING FOR MEDIUM SIZE EUROPEAN INSURERS TO BUY 166

CHINA'S GIANTS GIVING WORRIES TO EUROPEAN INSURERS 166

SOLIDARITY PAID UP 60% OF ITS SAUDI AFFILIATE CAPITAL 185

ARABIA SYRIA: INAUGURATION OF 3RD SYRIAN BRANCH OFFICE 186

SPECIAL

KUWAIT FIRST INSURANCE FORUM IN KUWAIT 198

AIO 35th CONFERENCE IN ALGIERS 216

GULF-MAGHREB AUTO INSURANCE FORUM IN TUNISIA 248

SHIPPING: TOP 20 SHIPPING COMPANIES IN THE WORLD 275

CULTURAL SOCIAL EVENTS .....

AUTO SHOW ROOMS - HIGHTECH - TOURISM CULTURE 278

SOCIAL LIFE - BY MIREILLE FARES BOUEZ 300

BLACK POINTS MESSAGE UNDERSTOOD - BY ZIAD ELIE ZAKHOUR (CIVIL ENGINEER) - 314



مقابلة

القضايا السياحية والعقارية والاستثمارات والذكاء اللبناني تحدث عنها مرعي أبو مرعي (مجموعة أبو مرعي) وقال انه في سعي دائم الى وضع لبنان على الخارطة السياحية العالمية ص: ٥٦



مال ومصارف

قال لنا محمد عيسى المطاوعة (بنك البركة الإسلامي – البحرين) انه يوجد عائقان يحولان دون اعتماد عملة عربية واحدة: التوجهات السياسية وتفاوت مستوى الاقتصادات العربية ص:٨٢



مؤتمرات

تحدث الى «البيان الإقتصادية» ناجي بن طالب (الإفريقية للتأمين – ليبيا) عن السوق الليبي ونتائج شركته وتطلعاتها المستقبلية ص:٢١٦



تأمين

أقساط التأمين الإفريقية لا تزال في حدود ١,٢ في المئة من إجمالي الإنتاج العالمي.. هذا ما حدثنا عنه محمد الدخيلي رئيس الإعـادة التونسية TUNIS RE ص:١٧٢

ارتفاع اسعار الغذاء والمحروقات

احذروا عواقب الحرمان !

تاريخيا كان القطاع الخاص هو الرافعة التي تنتشل لبنان من عثراته.

ومع مضي السنين وتفاقم الازمات منذ حرب السنتين ١٩٧٥ – ١٩٧٧ وما بعدها، ضعف دور القطاع العام في مجال توفير الحاجات الاساسية للمواطنين ليقتصر على تقديم قليل القليل من الرعاية والخدمة.

ومع ان القانون يحصر حق استخدام الشبكات العامة بالدولة دون سواها، فقد اتاح الغياب شبه الكامل للمرافق العامة لمجموعة من النافذين السياسيين والانتهازيين وقبضايات الاحياء، دخول الساحة، وتقديم خدمات بديلة او رديفة لتلك التي يفترض بالدولة ان تقدمها في مجالات الكهرباء والمياه والهاتف.

وشهد لبنان خلال الربع الاخير من القرن العشرين بروز بضع عشرات من الملياردیرية، الذين حققوا ثرواتهم من خلال المتاجرة بالخدمات الاساسية التي عجزت الدولة عن تقديمها.

ويسهل تحديد هويات هؤلاء من خلال الاطلاع على سجلات اصحاب الطائرات الخاصة واليخوت، والمنتجعات البحرية والمجمعات السكنية «المخملية» داخل لبنان وفي الخارج.

الا ان الغلاء الذي ضرب اسواق العالم والمواد الغذائية والمحروقات خلال الاسابيع الاخيرة، جعل اسعار الطاقة الكهربائية والنقل تتجاوز قدرات المستهلكين من ذوي الدخل المحدود.

وفي آخر الارقام المتداولة في بورصة محركات توليد الطاقة ان ثمن الـ ٥ امبير، وهو الحد الادنى الذي يحتاجه رب العائلة للتخلص من الظلمة وتمكين اولاده من اعداد فروضهم المنزلية، ارتفع ٥٠ دولارا اميركيا شهريا اي ما يعادل ٢٥ بالمئة من الحد الادنى للراتب المعمول به في لبنان. وهذا المبلغ يتعين دفعه اضافة الى الاشتراك الشهري المستحق لمصلحة كهرباء لبنان.

ولما كان يتعذر على ذوي الدخل المحدود ان يتحملوا ذلك العبء، فقد تخلى كثيرون عن اشتراكهم الذي كان يوفر لهم الطاقة من محطة التوليد التي يملكها قبضايات الاحياء ومن وراءهم من النافذين بلديا وسياسيا.

كما ألغى كثيرون اشتراكات الهاتف الثابت منه والمحمول. وتخلى كثيرون ايضا عن شراء المياه من الشركات الخاصة، واخذوا يكتفون بالكميات المحدودة التي تأتيهم مرة او مرتين بالاسبوع من مصلحة المياه.

نحن نتكلم هنا عن الحاجات الاساسية للمواطن وليس عن كماليات، والتكفل بتوفير الحاجات الاساسية هي المهمة الاولى للدولة في كل زمان ومكان، وليس من عذر يبرر استمرار غياب الدولة عن المرافق الثلاثة التي اتينا على ذكرها آنفا.

ونحن اذ نقف اليوم على عتبة عهد جديد لا بد لنا ان نلفت المعنيين الى أن القطاع الخاص تولى ملء الفراغ الذي خلفه انكفاء الدولة في مرحلة ما بعد حرب السنتين، ولو بطرق ملتوية ومخالفة للقوانين. وليس من شك في ان دخول القطاع الخاص المجالات التي كانت حكراً على الدولة، وتوليه تقديم خدمات رديفة او بديلة، ساعد على «تبريد» النقمة الشعبية واحتوائها. اما اليوم، وقد فقد ذوو الدخل المحدود القدرة على دفع اثمان التزوّد بحاجاتهم الاساسية من الاسواق الرديفة والبديلة، فلم يبق لهم الا ان يعودوا ويتطلعوا الى الدولة كي توفر لهم تلك الحاجات.

والمسؤولون يدركون جيدا ان اللبناني عندما كانت له القدرة على ذلك لم يتقاعس عن تدبير اموره «بالتي هي احسن»، حتى ولو اقتضى ذلك ان يتحمل أعباء اضافية.

اما وقد دخل اللبنانيون فعلا للمرة الاولى ربما عتبة الحرمان، فلا بد للمسؤولين ان يمعنوا النظر في التبعات التي يمكن ان تنشأ عن استمرار «استقالة الدولة» من مسؤولياتها. فالحرمان هو البيئة التي تولّد العنف وتشد عصبه. وبين العنف ولبنان تاريخ حافل بالمآسي، وليس من احد من اللبنانيين يريد لهذا الوطن ان يستعيد ذلك التاريخ. ■

« البيان الاقتصادية »



خليفة بن زايد آل نهيان رئيس دولة الامارات

تعودنا على لبنان ان يكون مثل طائر الفينيق الذي ينهض من تحت الرماد ليحلّق عاليا

عندما بلغ ابناء الجالية اللبنانية في دولة الامارات، ان سمو الشيخ خليفة بن زايد آل نهيان رئيس الدولة ادلى بحديث على مساحة صفحة كاملة في جريدة «النهار» في ٢٨ حزيران (يونيو) الماضي، اتصلوا بعائلاتهم واصدقائهم ووكالات الانباء في لبنان ليصار الى تزويدهم بنص الحديث الذي وصف لهم بالمثير والمشوق والذي يصب في مصلحة لبنان الشقيق الاعز لدولة الامارات وفي مصلحة ابناء الجالية «الشطار» بشكل خاص.

بالفعل كان حديث الشيخ خليفة مشوقا ولافتا جدا، لما تضمنه من أجوبة ومعلومات، اكدت مدى اطلاع سموه على اوضاع لبنان والشعب اللبناني، ومدى تقدير رئيس دولة الامارات للبنان وشعبه، الى حكمته في الرد على الاسئلة بصراحته المعهودة.

ابرز مقاطع الحديث

نقتطف هنا المقاطع المتعلقة بلبنان والعلاقات بين دولة الامارات ودولة لبنان:

نحن وقطر نتكامل في خدمة لبنان

■ هل تعتزم دولة الامارات القيام بدور اكثر ديمومة في المسألة اللبنانية كما هو الامر بالنسبة الى دول خليجية اخرى؟

– كما قلت لك فإن دولة الامارات لم تغب عن المساعي العربية لايجاد اتفاق بين مختلف الاطراف. ونحن في مشاركتنا في تلك المساعي لم نكن نبحث عن دور او موقع سياسي بل كان دافعنا الشعور بالواجب والمسؤولية تجاه قضايا امتنا العربية وهو شعور وواجب لم نمارسه اليوم فقط او ازاء الازمة في لبنان بل كان على الدوام جزءا من فلسفة السياسة الخارجية التي وضع اسسها المغفور له الشيخ زايد بن سلطان آل نهيان.

واذا كنت تشير في سؤالك الى الشقيقة قطر التي لعبت دورا مهما في اتفاق الاطراف اللبنانية، فإننا لا نشعر بأننا في منافسة مع احد، فنحن نكمل بعضنا بعضا وما تحققه اي دولة خليجية او عربية هو في المحصلة نجاح لنا جميعا لانه يعني انتصارا للتضامن العربي الذي يشكل هدفا اساسيا من اهداف تحركنا في محيطنا العربي.

الاماراتيون يعودون للاستثمار في لبنان

■ هل يؤدي الوضع الحالي في لبنان الى تشجيع مواطني الدولة على توسيع نطاق الاستثمارات الخاصة في هذا البلد؟

– الحكومة في الامارات لا تتدخل في اختيارات القطاع الخاص الاستثمارية، لانها تنتهج سياسة السوق الحرة من جهة ولان لديها الثقة الكاملة في مستوى نضج القطاع الخاص لديها، بحيث لا يحتاج معها الى توجيه استثماراته لا داخل البلاد ولا خارجها. لكن بصفة عامة فإن الامن والاستقرار هما اهم عوامل الجذب للمستثمرين وعندما يتحقق هذان الشرطان فإن المستثمرين انفسهم سيبادرون الى توجيه استثماراتهم الى الوجهة التي يعتقدون انها ستعود بالنفع والخير عليهم.

■■■

نحن نؤمن ان استثماراتنا هي جزء من التزاماتنا تجاه الاجيال المقبلة التي قد لا تتوفر لديها نفس الامكانيات التي تتوفر لدينا حاليا

■■■

ولعل لنا في الامارات تجربة واضحة، فبعد اتفاق الطائف وانتهاء الحرب الاهلية تدفقت الاستثمارات الاماراتية على لبنان كما تزايدت اعداد الاماراتيين الذين اشتروا عقارات واملاكا في لبنان. هذا الامر يمكن ان يتكرر الآن اذا تم تنفيذ اتفاق الدوحة بكافة تفاصيله والامتناع بشكل كامل ونهائي عن استخدام العنف في الخلافات بين القوى السياسية او المذهبية.

لبنان مثل طائر الفينيق

■ يعاني لبنان من وضع اقتصادي مؤسف خصوصا لجهة الدين العام المتراكم هل من امكانية لمبادرة خليجية مشتركة للمساعدة في تخفيف اعباء الديون المشار اليها؟

– تعودنا على لبنان ان يكون مثل طائر الفينيق الذي ينهض من تحت الرماد ليحلق عاليا. وانا على يقين ان مشكلة لبنان ليست في الضائقة الاقتصادية بل في الازمة السياسية. فالضائقة الاقتصادية بالنسبة لشعب حيوي مثل الشعب اللبناني لا تشكل معضلة كبيرة خاصة مع وجود استعداد عربي ودولي للمساعدة، اذا توفرت شروط الامن والاستقرار واتفق الفرقاء في لبنان على حل الخلافات بينهم. ولعلك تلاحظ ان الاوضاع الاقتصادية في المنطقة تشهد طفرة غير مسبوقة سواء لجهة الاعمار او لجهة تنقل الاستثمارات ولا اعتقد ان هذه الطفرة وهذه الاستثمارات يمكن ان تتجاهل بلدا مثل لبنان اذا توفرت فيه بيئة مستقرة وآمنة قادرة على جذب الاستثمارات والمستثمرين.

نفكر بأجيالنا المقبلة

■ تقول بعض الارقام ان محفظة الدولة من الاستثمارات السيادية في الخارج تزيد على ٨٠٠ مليار دولار. واسعار النفط لا تكف عن الارتفاع مما يزيد من دخل الدول النفطية العربية على نحو غير مألوف. هل في نية سموكم القيام بمبادرة فردية او دعوة دول الخليج الى مبادرة عامة لاقامة صندوق يساهم في تطوير الدول العربية المحتاجة؟

– بداية اعتقد ان التقديرات التي ذكرتها مبالغ بها ولا تعكس حقيقة وحجم الاستثمارات الاماراتية في الخارج. وبغض النظر عن الارقام والتقديرات فإن الصناديق السيادية التي تشير اليها تعمل وفق اسس اقتصادية وليس لاعتبارات سياسية وقد اوضحنا ذلك بجلاء لشركائنا في الاسواق العالمية. فنحن نعمل على اساس ما يتوفر لنا من فرص استثمارية في مختلف الاسواق وحيثما توفرت للاستثمار جدوى اقتصادية. ونحن نعمل في كثير من الاحيان على اساس الاستثمار الطويل الاجل لاننا نؤمن ان استثماراتنا هي جزء من التزامنا تجاه الاجيال المقبلة التي قد لا تتوفر لديها نفس الامكانيات التي تتوفر لدينا حاليا، خاصة اذا اخذنا بالاعتبار ان النفط ثروة ناضبة فيما احتياجات العالم من الطاقة في تزايد.

وبالنسبة لما جاء في سؤالك حول القيام بمبادرة لاقامة صندوق لدعم الدول العربية المحتاجة، فإنني لا اجد حاجة لاقامة مثل هذا الصندوق لان هناك صناديق وطنية في كل دولة عربية من الدول المنتجة للنفط وهي قدمت وتقدم مئات الملايين من الدولارات لتنفيذ مشروعات خدمية وتنموية وبنى تحتية في العديد من الدول العربية بما فيها لبنان. كذلك هناك صناديق اقليمية خليجية وعربية واسلامية تساهم بها الدول العربية المنتجة للنفط وهي ايضا تقدم

عندما انتهت الحرب الاهلية في لبنان تدفقت الاستثمارات الاماراتية على لبنان، كما تزايد عدد الاماراتيين الذين اشتروا عقارات واملاكا. وهذا الامر يمكن ان يتكرر الآن اذا تم تنفيذ اتفاق الدوحة بكافة تفاصيله..

معونات وقروضا ميسرة للعديد من الدول العربية.

واعتقد اننا في ظل تحسن موارد ودور القطاع الخاص لم نعد بحاجة الى اقامة صناديق او بنوك ومؤسسات تمويل حكومية جديدة. فالقطاع الخاص بات ينفذ مئات المشاريع برؤوس اموال بمليارات الدولارات في البلاد العربية ويمكن لك ان تراجع الارقام وتراقب ما ينشر في الصحف العربية عن المشروعات الجديدة. يضاف الى ذلك ان مناخ الاستثمار في العالم العربي بات اكثر جاذبية وبالتالي فإن رؤوس الاموال العربية تتحرك حاليا بحرية اكبر وتتوفر لها ضمانات افضل تفتح لها آفاقا استثمارية اوسع. المشكلة كما قلت لك ليست في توفير التمويل بل في ايجاد مناخ مؤات من الناحية السياسية والتشريعية والادارية، وعندها لن تجد احدا يتردد في الاستثمار في اي مكان.

ابناء الجالية اللبنانية شطار

■ **كيف يرى سموكم الجالية اللبنانية في الدولة؟ وكيف تقيمون مساهمتها بالنسبة للآخرين وما هو الحقل الذي تميزت به؟**

ابناء الجالية اللبنانية في الامارات شطار في كل المجالات التي عملوا فيها

– الجالية اللبنانية من الجاليات التي نعتز بوجودها ونقدر دورها وحضورها في العديد من مفاصل حياتنا في الامارات، والانطباع العام عن ابناء الجالية انهم «شطار» في كل المجالات التي عملوا بها وخاصة في مجال الخدمات السياحية والمالية، ولعل اهم ما يميزهم انهم عملوا في القطاع الخاص اكثر مما عملوا في الوظائف الحكومية وهو ما اعطاهم فرصة التطور بوتيرة اسرع من غيرهم من الجاليات

الامارات ترحب بالرئيس سليمان

■ **هل ستوجهون دعوة للرئيس ميشال سليمان في وقت قريب؟ وهل في الافق احتمال ان يقوم سموكم بزيارة للبنان؟**

– الرئيس ميشال سليمان مرحب به في الامارات دائما وانا اذ اوجه له دعوة لزيارة بلده الثاني من خلالكم فإنني ادرك ان لديه اولويات نحترمها ونقدرها ونأمل ان يكون قادرا على تلبية دعوتنا في اقرب وقت.

اما بخصوص زيارتي للبنان فهي ضمن جدولي وآمل ان تتاح لي الفرصة في اقرب وقت لزيارته والالتقاء بفخامة الرئيس سليمان وتهنئته على ثقة الشعب اللبناني وقياداته السياسية.

لبنان منارة علم وحضارة

■ **ماذا يعني لبنان في ذاكرتكم؟ ماذا يعني لسموكم كدور وحضور في منظومة هذه الامة؟**

– لبنان كان على الدوام منارة من منارات العلم والحضارة وحضنا دافئا لكل العرب. ونحن نأمل ان يستعيد هذا الدور وان يظل مصدرا من مصادر الالهام للشعراء الذين تغنوا بجمال طبيعته وحيوية شعبه. ■



درع التميز والحضارة للأمير الوليد بن طلال



الأمير الوليد بن طلال يتسلم درع التميز من طلال أبو غزالة والأمير نايف بن ممدوح بن عبد العزيز

منحت موسوعة التميز والحضارة صاحب السمو الملكي **الأمير الوليد بن طلال بن عبد العزيز آل سعود**، رئيس مجلس إدارة شركة المملكة القابضة درع التميز والحضارة لعام ٢٠٠٨، وقد سلّم الدرع لسمو **الأمير الوليد** أمين عام الموسوعة صاحب السمو الملكي **الأمير نايف بن ممدوح بن عبد العزيز**، ورئيس مجموعة **طلال أبو غزالة** الدكتور **طلال أبو غزالة** خلال زيارة قاما بها مؤخراً لمكتب سموه. وقد جاء هذا التكريم تقديراً لأعمال سموه في دعم العديد من المشاريع الإنسانية والتعليمية والثقافية حول العالم.

وتم التكريم بحضور **أسامة الطوري** مستشار الموسوعة، و**عبد العزيز علي مسلم** مدير الاستشارات التعليمية والتدريبية في مركز تاجي للتدريب، ومن جانب شركة المملكة القابضة الأستاذة **هبة فطاني** المديرة التنفيذية لإدارة العلاقات والإعلام، و**نهلة العنبر** المساعدة الخاصة لسمو رئيس مجلس الإدارة. وخلال اللقاء، أثنى أمين عام الموسوعة على سموه وتميّزه المنقطع النظير على المستوى الدولي في المجال الإستثماري والإنساني وغيره، وأعرب عن سعادته بقبول سموه الترشيح كعضو شرف لموسوعة التميز والحضارة.

ومن التصنيفات الأخيرة لسمو **الأمير الوليد**، قامت مجلة أرابيان بيزنس مؤخراً بمنح سموه جائزة الإنجاز الحياتي للأعمال الخيرية.

٥٠٥ ملايين درهم أرباح الخليجية للاستثمارات العامة النصفية

حققت الشركة الخليجية للإستثمارات العامة GGICO أرباحاً في النصف الأول للعام ٢٠٠٨ بلغت ٥٠٥ ملايين درهم بنمو مقداره ٩٤ في المئة، مقارنة مع ٢٦٠ مليون درهم للفترة نفسها من العام السابق.

وقفزت الإيرادات بنسبة ٥٤ في المئة الى ٤,٣ مليارات درهم خلال الشهور الستة الأولى مقارنة بـ ٢,٨ مليار درهم للفترة نفسها من العام السابق.

وقال نائب العضو المنتدب للمجموعة **محمد علي السري** «ان جميع الشركات التابعة والزميلة وخصوصاً الشركات التصنيفية والصناعية والتجارية ساهمت في شكل إيجابي بنمو المجموعة».

والشركة الخليجية للإستثمارات العامة شركة مساهمة مدرجة في سوق دبي المالي تعمل في أنشطة متعددة من خلال شركاتها التابعة والزميلة والتي يبلغ عددها ٣٠ شركة.

دبي العالمية تتطلع الى اقامة مشروعات في ٦ دول افريقية

تتطلع شركة دبي العالمية الحكومية الى اقامة مشروعات جديدة في ست دول افريقية وهي بنين والغابون واوغندا وتنزانيا وبتسوانا وناميبيا. وستكون الاستثمارات الجديدة في الاساس بقطاع السياحة وعمليات الموانئ.

واستثمرت دبي العالمية ٢٣٠ مليون دولار في مشروعات سياحية في رواندا، وتقوم بعمليات موانئ في موزمبيق والسنغال، وتملك ساحة ترفيهية في جنوب افريقيا، ومشروعا عقاريا وترفيهيا في مدينة كيب تاون بالبلد نفسه.

وقبل ١٨ شهرا اسست «صندوق دبي العالمية افريقيا» برأسمال ١,٥ مليار دولار للاستثمار في مشروعات مختلفة في القارة.

الشيخة هنادي ضمن افضل ٢٠ سيدة اعمال عربية – عالمية



صنفت صحيفة «فاينانشال تايمز» اليومية البريطانية الرائدة الشيخة **هنادي بنت ناصر بن خالد آل ثاني**، مؤسس ورئيس مجلس ادارة شركة «اموال»، ضمن افضل ٢٠ سيدة اعمال عربية – عالمية في قطاع المال والمصارف.

وتمتلك الشيخة **هنادي** سجل انجازات حافلا على الساحة المالية الدولية، كما تعتبر من ابرز رواد قطاع الاعمال، فضلا عن كونها مثلا اعلى يحتذى به للاجيال القادمة في العالم العربي.

الى جانب منصبها كمؤسس ورئيس مجلس الادارة لشركة «اموال»، تشغل الشيخة **هنادي** منصب الرئيس التنفيذي لمشروع مدينة «الوعب» احد اكبر المشاريع العقارية التي يتم تطويرها في القطاع الخاص، وهي ايضا نائب الرئيس التنفيذي في مجموعة ناصر بن خالد القابضة، احدى اكبر الشركات العائلية في قطر.

استثمار كويتي بـ ١٤ مليون دولار في شوارع الأردن

«التاكسي المميز» مشروع جديد لـ«النور الأردنية الكويتية»

يشهد قطاع النقل في الأردن خلال شهر آب (أغسطس) المقبل نقلة نوعية، حيث سيطلق مشروع التاكسي المميز الاول من نوعه في البلاد وربما في المنطقة بأكملها.

ويشكل مشروع التاكسي المميز إضافة جديدة لقطاع النقل، حيث يفترض ان يتم فيه طرح أعداد كبيرة من السيارات ذات المواصفات والإضافات الخاصة، والتي سيتم توزيعها على مناطق العاصمة الأردنية كافة بالتساوي، بما يضمن وصول الخدمات الى السكان كافة وبالنوعية نفسها.

وستتولى شركة النور الأردنية الكويتية تشغيل نحو ٢٦٠ سيارة من أصل ٤٠٠ من المقرر ان يتم طرحها قبل نهاية العام الحالي، وفي توضيح لمدير عام الشركة أياد رشاد «استدعاء السيارات سيكون عبر الهاتف، وسيكون في كل سيارة تاكسي خريطة للاستدلال على المناطق، وأجهزة اتصال، وشاشات تلفزيونية، وتكييف صيفي وتدفئة شتوية، كما ستضمن الشركة وصوله الى كل من يطلبه خلال ٧ دقائق فقط من تسجيل الطلب عبر الهاتف».

وبحسب رشاد، فإن هذه السيارات سيكون متاحاً فيها الدفع النقدي أو عبر بطاقات الإئتمان، أو بطاقات الدفع البنكية، وسيتم فرض زي خاص على السائقين وإلزامهم بتعليمات محددة تضمن تقديم الخدمة المميزة للزبائن.

وكشف ان إجمالي الاستثمار في التاكسي المتميز يبلغ ١٠ ملايين دولار (١٤ مليون دولار)، لكنه ليس الاستثمار الوحيد للشركة، حيث تمتلك شركة النور ما نسبته ١٠٪ من شركة الاتصالات الأردنية، ولديها كثير من الاستثمارات الأخرى في الأردن.

«ميريل لينش» ثروات أثرياء العالم ٤١ تريليون دولار

ذكر تقرير الثراء العالمي الثاني عشر الذي أطلقته ميريل لينش وشركة الاستشارات كابجيميناي ان ارتفاع قيمة أسهم الأسواق في الاقتصادات الناشئة زاد أثرياء العالم ثراء بنسبة ٩,٤ في المئة ليبلغ مجموع أموالهم ٤٠,٧ تريليون دولار في عام ٢٠٠٧.

وقد ازداد عدد الأثرياء في العالم بنسبة ٦ في المئة في عام ٢٠٠٧ ليصل الى ١٠,١ ملايين شخص، فيما ازداد عدد كبار الأثرياء بنسبة ٨,٨ في المئة، وللمرة الأولى في تاريخ التقرير، تجاوز متوسط قيمة الثروات الفردية عتبة الأربعة ملايين دولار.

وعلى صعيد المناطق الجغرافية لا تزال أميركا الشمالية تحتكر القسم الأعظم من الثروات وعدد المليونيرات حيث قدمت ٣,٣ ملايين مليونير يملكون نحو ١١,٧ تريليون دولار. تبعها في المركز الثاني أوروبا بعدد مليونيرات بلغ ٣,١ ملايين تقدر ثرواتهم بنحو ١٠,٦ تريليونات دولار.

خادم الحرمين وضع حجر الاساس لمشاريع في مدينة الملك عبدالله الاقتصادية بقيمة ١٣٠ مليار درهم



الاستقبال الحاشد الذي اقيم لجلالته لدى وصوله الى مقر الحفل ويظهر الاميران مشعل وسلطان بين الامراء



جلالته يسجل كلمته

رعى خادم الحرمين الشريفين الملك **عبدالله بن عبد العزيز آل سعود** يوم الاربعاء الموافق ١٢ حزيران (يونيو) الماضي حفل وضع حجر الاساس لعدد من المشاريع الاستثمارية في مدينة الملك عبدالله الاقتصادية تصل قيمتها الى ١٣٠ مليار ريال، وقد حضر الحفل الامراء **مشعل** رئيس هيئة البيعة، الامير **سلطان** ولي العهد رئيس مجلس الوزراء وزير الدفاع والطيران والمفتش العام.

استقبل الملك **عبدالله** بنشر الورود حيث كان في استقباله الامير **خالد الفيصل بن عبد العزيز** امير منطقة مكة المكرمة والامراء ومحافظ الهيئة العامة للاستثمار **عمرو بن عبدالله الدباغ** وشخصيات مسؤولة.

جال الملك على المعرض المصاحب لحفل وضع حجر الاساس، حيث ابدى اعجابه بما شاهد، لا سيما مجسم مدينة الملك عبدالله الاقتصادية.

كلمة الملك عبدالله

وقد دوّن الملك في سجل الزيارات الكلمة التالية:..سعادتنا في هذا اليوم غامرة، ونحن نشهد تأسيس عدد من المشاريع في مدينة الملك عبدالله الاقتصادية.

اننا في واقع الامر نعول الكثير على هذه المدينة لتكون مشاريعها الحالية والمستقبلية اضافة نوعية لاقتصادنا الوطني، من خلال تهيئتها للبيئة المناسبة لجذب الاستثمارات، وتوطيد التقنية عبر الشراكة مع المؤسسات الاقتصادية الرائدة في الوطن والعالم وتوفير فرص العمل للمواطنين.

أسأل الله العلي القدير ان يكون التوفيق حليف الجميع، وان يبارك في جهود المخلصين من ابناء الوطن، وان يعود نفع هذه المشاريع على الوطن والمواطنين وعلى الامة الاسلامية جمعاء، وان يبارك في هذه المشاريع الخيرة لما فيه رخاء ونماء المسلمين، واطلب من القائمين على هذه المدينة ان يتم إنشاء مسجد في كل حي من احيائها ليكون اسم الله يتردد في احياء المدينة.

شكرا له جل وعلا على ما أنعم على هذه البلاد من أمن وأمان وعيش كريم، وحتى يعم الخير ويبارك لها والقاطنين فيها والعاملين بها لما فيه مصلحة البلاد والعباد.



حداد ممثلاً السنيورة في مؤتمر المستثمرين ورجال الأعمال العرب: عازمون على استعادة دور لبنان كمركز إقليمي لمختلف القطاعات



من اليسار: غازي قريطم، رياض سلامة، الوزير سامي حداد، عدنان القصار، ميرفت تلاوي، فهد الراشد ابراهيم ورؤوف ابو زكي



جانب من الحضور

عدنان القصار: السيولة الموجودة في الأسواق العربية تقارب ٣ تريليونات دولار



من اليسار: صالح فهد مرزوق، بدر الدفع، نصري خوري، النقيب محمد البعلبكي، النقيب ملحم كرم وروجيه نسناس



من اليمين: د. فرنسوا باسيل، فريد روفايل ونبيل عيتاني

انعقد في بيروت في ١٩ حزيران (يونيو) الماضي المؤتمر الثاني عشر للمستثمرين ورجال الأعمال العرب، في مبنى عدنان القصار للاقتصاد العربي بحضور نحو ٥٠٠ مشارك من ٢١ بلدا الى فاعليات سياسية واقتصادية ودبلوماسية أجنبية وعربية.



من اليسار: فهد راشد ابراهيم، صلاح الشامسي، د. عصام فخرو، العين حيدر مراد، د. عثمان عائدي ود. مكرم صادر

الوزير سامي حداد

مثل راعي المؤتمر رئيس مجلس الوزراء فؤاد السنيورة في المؤتمر وزير الاقتصاد والتجارة سامي حداد الذي ألقى كلمة الرئيس السنيورة، فأعرب عن تفاؤله بمستقبل اقتصادي واعد في لبنان مع عودة الحياة الى المؤسسات الدستورية التي بدأت بانتخاب رئيس جديد للجمهورية، وستستكمل قريباً بتشكيل الحكومة التي نص عليها اتفاق الدوحة. والمؤشرات الاقتصادية التي برزت خلال الأسابيع القليلة الماضية تدعم هذا المسار، مشيراً الى الحجوزات الكثيفة على الطائرات الآتية الى لبنان وفي الفنادق، ما يبشر بموسم اصطياف مثمر، والإقبال الملموس على شراء الليرة اللبنانية والزيادة الكبيرة في أسعار الأسهم والعقار.

ودعا المستثمرين ورجال الأعمال الى الإستثمار في لبنان في شتى الميادين «لأننا عازمون على استعادة دورنا كمركز إقليمي لمختلف القطاعات، بما فيها النقل البحري والجوي والخدمات المالية والصحية والتعليمية».

عدنان القصار

وألقى رئيس الاتحاد العام لغرف التجارة والصناعة والزراعة للبلاد العربية عدنان القصار كلمة أكد فيها أهمية الاستفادة من الفورة النفطية، «نظراً للتأثير الكبير لها في اقتصاديات المنطقة، واهمية الاستفادة منها في تنمية الاستثمارات العربية البينية، وتوجيهها نحو المشاريع والفرص الجديدة والمهمة للتنمية في المرحلة الحالية والمستقبلية، خصوصا وان حجم السيولة المالية الموجودة اليوم في الاسواق العربية تقارب ٣ تريليونات دولار».

وقال «ان الاقتصاد العربي حقق خلال السنوات الماضية معدلات نمو اقتصادي ايجابية تعدت ١٠ في المئة كمعدل سنوي، وزادت حركة التبادل التجاري البينية من ٣٢ الى ٥٤٪ بين العامين ٢٠٠٠ و٢٠٠٧، كما زادت تدفقات الاستثمار الاجنبي المباشر من ٣ مليارات دولار عام ١٩٩٥ الى ٦٢ مليارا عام ٢٠٠٧».

ووجه القصار مجموعة من الاسئلة دعا فيها

رياض سلامه: قيمة الدين العام في لبنان أصبحت أقل بسبب التضخم وارتفاع أسعار الأصول



من اليمين: عمر الشائط، فاروق جود، راتب الشلاح، صائب نحاس، عبد القادر الدويك وعبد القادر حصرية



من اليسار: اللواء بحري ابراهيم صديق، هشام طلعت مصطفى، محمد عبد الفتاح المصري، عصام رجب ود. فيصل العقيل



من اليسار: نائب رئيس جمعية شركات التأمين في لبنان فادي شماس



من اليسار: عبد القادر دويك ومحمد ابو زيد



من اليسار: انطوان عيد وفي الصف الثاني جان رياشي ونجيب سمعان

الحكومات العربية الى الالتزام بالاتفاقات التي تقرها، وخصوصا منطقة التجارة الحرة العربية الكبرى التي لا تزال تواجه عقبات اساسية، كما دعا الى تطوير الاتفاقية الموحدة لاستثمار رؤوس الاموال العربية في الدول العربية، وسأل عن اسباب التأخر في برامج الخصخصة ولماذا لا تعالج العوامل السلبية التي تضعف كفاءة الاستثمار الخاص، وقال «نحن مستعدون كقطاع خاص للقيام بدورنا والمساهمة بقدراتنا وخبراتنا واستثماراتنا في مواكبة التحديات الجسيمة، كما اننا جاهزون للمشاركة في الآليات العربية المشتركة التي تتفق الحكومات على وضعها موضع التنفيذ».

رياض سلامه

حاكم مصرف لبنان رياض سلامه قال في كلمته: «إن الأسواق اللبنانية تشهد ارتفاعاً كبيراً في أسعار أسهم القطاعين العقاري والمصرفي، وارتفاعاً ملحوظاً في الاكتتابات بصناديق الاستثمار والأدوات المالية المركبة».

ورأى ان «على المصارف والمؤسسات المالية المساهمة في تحويل دين القطاع الخاص الى رأسمال عن طريق تأسيس صناديق استثمار وحث المؤسسات الخاصة على إصدار أسهم، والأرضية لذلك موجودة».

وتابع قائلاً: «إن الارتفاع الذي شهدناه في قيمة الأصول خصوصاً منذ آب (أغسطس) ٢٠٠٧، أسهماً كانت أو عقارات، قد أعاد القيم الى مستويات مقبولة ومنطقية»، لكنه حذر من المبالغة ومن المضاربة العمياء.

وأضاف: «نجحنا في الماضي بتجنّب خسائر ناتجة عن أزمات في الأسواق المالية الناشئة أو في أسواق سندات الرهون العقارية. ونأمل أنه بالوعي والإدراك لن تستعمل السيولة التي أنقذناها من هذه الأزمات لتأسيس مشكلات محلياً. ما يحتاج له لبنان الآن هو إطلاق الإستثمار المنتج».

وقال: «إننا نعتبر ان هذا التوجّه هو الأفضل لإحداث نمو حقيقي مرتفع ومستمر، فيذوب الدين العام باقتصاد ذي حجم أكبر، خصوصاً إذا ترافق ذلك مع إصلاحات تخفض العجز السنوي في الميزانية، مضيفاً ان «مبلغ الدين العام الذي بلغ ٤٣,٥ مليار دولار أصبحت قيمته الفعلية أقل بسبب عودة التضخم وارتفاع أسعار الأصول في لبنان. إنما واقع هذا الوضع قصير الأجل ان غابت عنه المبادرات المطلوبة للإصلاح والتحفيز على الاستثمار، وتحقيق النمو لما سيواكب التضخم والتوقع لمزيد من التضخم من زيادات في التكلفة».

وكانت كلمات لكل من السادة: غازي قريطم رئيس اتحاد الغرف في لبنان، رؤوف أبوزكي مدير عام مجموعة الاقتصاد والأعمال، فهد الإبراهيم مدير عام المؤسسة العربية لضمان الإستثمار، ميرفت التلاوي نيابة عن الأمين العام لجامعة الدول العربية. ■



من اليمين: محمد المصري، د. حاتم حلاواني، محمد عبد السيد عنان، د. محمد شعيب وعدنان احمد ابو راغب



من اليمين: محمد القباطي، حافظ معياد، صلاح محمد سعيد العطار، محمد عبدو سعيد وزيد ناظم

صلاح الشامسي: رؤية أبوظبي ٢٠٣٠ تتمثل في تعظيم فعالية الأداء الإقتصادي والتوظيف الأمثل للموارد المادية



رئيس مجلس إدارة اتحاد غرف التجارة والصناعة في دولة الإمارات رئيس غرفة تجارة وصناعة أبوظبي المهندس **صلاح سالم بن عمير الشامسي** أشار في كلمة له الى إطلاق عدد من المبادرات المهمة في الإمارات تركز على التنمية الإقتصادية وتدعم أنشطة الاستثمار الخاص المحلي والأجنبي.

وان ملامح رؤية أبوظبي ٢٠٣٠ تتمثل في تعظيم فعالية الأداء الاقتصادي من خلال التوظيف الأمثل للموارد المادية المتاحة لتحقيق التوازن الهيكلي في قطاعات الاقتصاد المحلي لمصلحة التنوع الانتاجي وزيادة الإنتاجية وترقية الخدمات والجودة، وبناء ورفع مستوى أداء البنى المؤسسية والقانونية والإجرائية المنظمة للحركة الإقتصادية، ترسيخاً للانفتاح والشفافية ودفع القطاع الخاص الى موقع متقدم في قيادة التنمية الشاملة.

وقال **الشامسي** «تؤكد التوقعات ان الناتج المحلي الإجمالي لدولة الإمارات العربية المتحدة بالأسعار الجارية سيحقق العام الحالي ٢٠٠٨ نمواً بنسبة ١٤,٧٪ ليرتفع الى نحو ٨٠٠ مليار درهم مقارنة مع ٦٩٨مليار درهم في عام ٢٠٠٧ ونحو ٦٠٠ مليار درهم في عام ٢٠٠٦.

لقد أصبحت إمارة أبوظبي مركزاً مهماً في المنطقة للنشاط الشامل في قطاع الأعمال، وذلك بالتركيز على القطاع العقاري والسياحي والصناعة الصغيرة والمتوسطة، حيث أطلقت إمارة أبوظبي برنامجاً للتنمية الشاملة وضخت فيه مليارات من الدولارات».

ودعا **الشامسي** الشركات العربية الكبرى الى تكثيف استثماراتها المباشرة في أبوظبي ورفعها «بعد ان هيأت بلادنا الأرضية والمناخ المناسبين لجذب الاستثمارات الأجنبية المباشرة».



من اليمين: زياد عيتاني

د. فيصل العقيل (مواد الإعمار القابضة – CPC): المستقبل القريب للإقتصاد الصناعي العربي سيكون مبشراً



مدير إدارة تطوير الأعمال في شركة مواد الإعمار القابضة الدكتور **فيصل العقيل** أكد وجود مؤشرات عدة تدل على ان المستقبل القريب للإقتصاد الصناعي العربي سيكون مبشراً، وليس أدل على أهمية دور الإستثمار في التنمية الصناعية، ما أكدته سياسة الدول العربية لتشجيع الاستثمار في مجالات عدة والإستمرار في دعم القطاع الخاص وجعله شريكاً استراتيجياً في الاقتصاد، وتذليل العقبات التي تواجه المستثمر العربي أو الأجنبي، وذلك بالإستفادة ما أمكن من المزايا النسبية في النظم وقوانين الاستثمار التي تفتح المجال أمام إنشاء صناعات وخصوصا التحويلية منها.

ولفت **العقيل** الى «إننا نحتاج في هذا العالم الواسع والجديد الى شركات قوية، شركات قادرة.. شركات متكتلة في خبرتها وقدراتها، ومن هنا نضجت فكرة إنشاء شركتنا في المملكة العربية السعودية لتكون أداة مساهمة في صياغة الحاضر، وأحد جسورنا القوية لبناء المستقبل ولمواجهة تحدياته بصفة عامة والتي تعتبر وبكل فخر الذراع الصناعي لشركة مجموعة بن لادن السعودية، وقد تفرع منها شركات في كل من سوريا، مصر، الإمارات، السنغال والآن في الجزائر ثم الهند».

وختم: «إن خلق وإنتاج التنمية الصناعية ليس من خلال لوائح وأنظمة وإنما من خلال مبادرة استثمارية من القطاع الخاص، أما الدولة فستكون المشرف على عملية الإنتاج».



من اليمين: فيصل العقيل وعمر ابو الفرج



من اليمين: د. جوزف طربيه



من اليمين: صبيح نحاس، فهد المديان وعبد المحسن الحكير



من اليمين: محاسن محمد، مايا الامين ورشا رمضان

جولة ميدانية لرئيس وزراء البحرين في المناطق

خليفة بن سليمان: من حق المواطن التمتع بأفضل الخدمات



قام رئيس الوزراء في مملكة البحرين الشيخ **خليفة بن سلمان آل خليفة**، بجولة ميدانية لتفقد المشاريع التنموية في منطقة المحرق وقال بعد الجولة: من حق المواطن البحريني ان يتمتع بأفضل الخدمات، وأرقاها باعتباره محرك التنمية الذي يعتمد عليه.

وأكد أنه من حق المناطق والمحافظات، وبخاصة تلك التي انتظرت دورها على سلم أولويات المشروعات الحكومية التنموية ان تنعم الآن بفرصتها، وان الوقت قد حان ليتم التركيز عليها، الى حين ان تحصل على حظها من التنمية قبل الانتقال الى التركيز على غيرها من المناطق وصولاً نحو تحقيق هدف الحكومة في التنمية الشاملة التي تعم سائر المحافظات والمدن والقرى.

ودعا رئيس الحكومة الى الشروع في تنفيذ المركز الصحي الجديد بالمحرق بأسرع وقت ممكن، وتضمينه من المرافق والخدمات ما يجعله مركزاً صحياً متكاملاً في خدماته الصحية والعلاجية.

وأكد الشيخ **خليفة** ان البنى التحتية والخدمات في مملكة البحرين متكاملة سواء في المدن أو القرى، فلا تخلو اليوم أية قرية أو مدينة من مشاريع كهرباء أو ماء، وكذلك الصرف الصحي وتطوير الطرق والشوارع.

استثمار تفوز بجائزة أفضل بيت للإستثمار في قطاع الملكية الخاصة



عادل الشيراوي في الوسط يتسلم الجائزة

حصلت استثمار وورلد كابيتال الذراع الإستثمارية في قطاع الملكية الخاصة والإستثمارات البديلة لشركة استثمار العالمية، التي تعد بدورها الذراع الإستثمارية لشركة دبي العالمية، على جائزة «أفضل بيت للإستثمار في قطاع الملكية الخاصة» من مجلة بانكر ميدل إيست، وذلك تقديراً لدورها المتنامي في قطاع الملكية الخاصة العالمي.

ومنحت استثمار العالمية هذه الجائزة خلال حفل توزيع جوائز بانكر ميدل إيست ٢٠٠٨. وقام **عادل الشيراوي**، نائب رئيس مجلس إدارة شركة إستثمار العالمية بتسلم الجائزة بالنيابة عن الشركة.

وتم ترشيح شركة استثمار العالمية للفوز بهذه الجائزة من قبل لجنة مؤلفة من خبراء عالميين متخصصين في هذه الصناعة، حيث تم بعد ذلك اختيارها للفوز عن فئتها في منافسة شديدة بين عدد من شركات الاستثمار في قطاع الملكية الخاصة الرائدة في المنطقة.

أسامة بن لادن باع حصته البالغة ٢ في المئة من شركة بن لادن للمقاولات سنة ١٩٩٣

محامون أميركيون يشككون في عملية البيع ويتهمون الشركة بتوفير الدعم المالي للقاعدة



اسامة بن لادن

هل ينجح المحامون الأميركيون في توريط مجموعة بن لادن للمقاولات وتحميلها تبعة الهجوم الذي نفذه انتحاريو القاعدة صباح ١١/٩/٢٠٠١ في الولايات المتحدة الأميركية.

فقد قدم محامون أميركيون دعوى أمام محكمة منهاتن في نيويورك يتهمون فيها مجموعة بن لادن السعودية بدعم منظمة القاعدة مادياً ومعنوياً، ما أمكن لها ان تنفذ الهجوم الذي أودى بما يزيد عن ٣ آلاف شخص، وإصابة مئات.

إلاّ ان القاضي **فرنك ماس** FRANK MAS وجد ان الدعوى تفتقر الى الأدلة. أضف الى ذلك ان المجموعة المدعى عليها قدمت إثباتات تظهر ان أسامة بن لادن باع حصته البالغة ٢ في المئة من أسهم الشركة في العام ١٩٩٣. غير ان محامي الادعاء عرضوا شريطاً يظهر أسامة بن لادن وهو يستقبل أفراد عائلته ومن بينهم والدته وأعمامه في العام ١٩٩٧، وبدا هؤلاء في الشريط وكأنهم متعاطفون مع أسامة ويتمنون له النجاح في تحقيق الأهداف التي يسعى اليها.

ويضيف المحامون ان مجموعة بن لادن السعودية لم تثبت انها دفعت الى أسامة بن لادن بالفعل ثمن أسهمه في الشركة، وان الحكومة السودانية حجزت أصول مجموعة بن لادن في السودان في العام ١٩٩٦ ما يعني ان أسامة بن لادن كان لا يزال حتى ذلك التاريخ شريكاً في مجموعة بن لادن.

القاضي **ماس** وافق على إمهال المدعين مدة شهر واحد لتقديم أدلة على وجود علاقة بين اسامة بن لادن والمجموعة المدعى عليها. وإلاّ ردّ الدعوى لعدم توافر الأدلة.

أجيليتي تدعم المنتدى الاقتصادي العالمي في إطلاق «دليل تسهيل التجارة» للعام ٢٠٠٨

تحت عنوان «دليل تسهيل التجارة» أصدر المنتدى الاقتصادي العالمي تقريره الخاص للعام ٢٠٠٨، وذلك بمساهمة من أجيليتي AGILITY التي أدت دوراً فعالاً في توفير الإرشادات والبيانات اللازمة للتقرير الذي من المقرر ان يكون له دور مهم في تسهيل التجارة العالمية، ومن أهدافه تحسين أداء الأفراد والمؤسسات.

وللمناسبة قال رئيس مجلس الإدارة والعضو المنتدب للشركة طارق سلطان: مما لا شك فيه ان إقامة حوار بين الحكومات والقطاع الخاص حول كيفية تحسين الاقتصاد والنهوض به من خلال تسهيل سبل التجارة بين الدول له أهميته الكبرى. ويمثل هذا التقرير الوسيلة الأولى والجيدة لتحقيق ذلك.

ويقيس تقرير «دليل تسهيل التجارة» العوامل والسياسات والخدمات التي تسهل التدفق الحر للبضائع عبر الحدود وحتى تصل الى وجهتها. وقد تم تطوير هذا الدليل في إطار برنامج الشراكة بين قطاع الخدمات اللوجستية والنقل التابع للمنتدى الاقتصادي العالمي، وبالتعاون مع شركات كغلوبال إكسبرس أسوسيشن GLOBAL EXPRESS ASSOCIATION (GEA)، والاتحاد الدولي للنقل الجوي (إياتا) International Air Transport Association (IATA)، ومركز التجارة الدولي TRADE CENTRE INTERNATIONAL (ITC)، ومؤتمر الأمم المتحدة للتجارة والتنمية (أونكتاد) Trade And Development United Nations Conference On (UNCTAD)، والبنك الدولي THE WORLD BANK ومنظمة التجارة العالمية WORLD TRADE ORGANIZATION (WTO) والذين شاركوا بتوفير البيانات.

تقديراً لمكانة دبي العالمية وسجلها الحافل بالإنجازات
عادل الشيراوي يقرع جرس بدء عمليات التداول في «ناسداك»



عادل الشيراوي يترأس فعالية قرع جرس بدء التداول والى جانبه عامر علي وفراس كلثوم

في خطوة فريدة وتقديراً للمكانة العالمية المتميزة التي تحتلها شركة دبي العالمية قام نائب رئيس مجلس إدارة شركة استثمار العالمية ISTITHMAR WORLD الذراع الاستثمارية لـ دبي العالمية **عادل الشيراوي** بقرع جرس بورصة ناسداك في نيويورك معلناً بدء عمليات التداول فيها.

وحضر هذه الفعالية الى جانب **الشيراوي**، **عامر علي**، المدير التنفيذي لـ مدينة دبي الملاحية التي تعد أول مدينة ملاحية متكاملة في العالم والعضو في مجموعة شركات دبي العالمية. وتعتبر مدينة دبي الملاحية أيضاً الداعم الرئيسي لشركة مارين ماني ويك التي تم الاحتفاء بها في وقت سابق في بورصة ناسداك.

وقال **الشيراوي** خلال كلمته التي ألقاها في صالة التداول في بورصة ناسداك: «يشكل تواجدنا اليوم في ناسداك دليلاً قاطعاً على التقدم الاقتصادي والسياسي والازدهار الذي حققناه في دبي خصوصاً وفي الإمارات العربية عموماً، وذلك تماشياً مع الرؤية الثاقبة والقيادة الحكيمة لكل من صاحب السمو **الشيخ خليفة بن زايد آل نهيان** رئيس الدولة، وصاحب السمو **الشيخ محمد بن راشد آل مكتوم** نائب رئيس الدولة رئيس مجلس الوزراء حاكم دبي».

وأضاف: «نحن فخورون بهذا التكريم والفرصة المشرفة اللتين منحتنا إياهما ناسداك البورصة الأولى على الصعيد العالمي، من خلال دعوتها لنا لفعالية قرع جرس الإعلان عن بدء التداول لعملياتها. وانطلاقاً من تنامي دور دبي وتواصلها بشكل مطرد مع الأسواق العالمية، فإن شركات مثل دبي العالمية وبورصة ناسداك تتحمل مسؤولية كبيرة للعب دور هام في تحفيز وجذب الاستثمارات الخارجية وزيادة رأس المال».

وتم دعوة شركة دبي العالمية لقرع جرس بدء عمليات التداول في بورصة ناسداك تقديراً لسجل الشركة الحافل بالإنجازات على صعيد الاستثمارات العالمية من جهة، وتنامي مكانة دبي في أميركا الشمالية والعالم من جهة أخرى. وتعتبر دبي العالمية واحدة من أوائل الشركات التي تتخذ من منطقة الخليج مقراً لها، والتي تدعى على هذه الفعالية في بورصة ناسداك.



عادل الشيراوي متوسطا فريق العمل امام بورصة ناسداك في نيويورك

تفاهم بين موارد للتمويل ومنتدى رواد الاعمال لدعم مشاريع الشباب في اطار حملة «فالك طيب»



من اليمين: محمد النعيمي وعبد المنعم بن عيسى السركال

اعلنت موارد للتمويل عن توقيعها لمذكرة تفاهم مع منتدى رواد الاعمال بدبي بهدف دعم مشاريع الشباب في اطار حملة «فالك طيب» للأعمال التي اطلقتها موارد وابرمت خلالها اتفاقيتين، الاولى مع مؤسسة محمد بن راشد لدعم مشاريع الشباب والثانية مع برنامج الشيخ سعود برأس الخيمة. والاتفاقية الثالثة وقعت مع منتدى رواد الاعمال بدبي والتي سيتم بمقتضاها التعاون بين الطرفين، حيث تقوم موارد بتقديم خدماتها التمويلية المبتكرة لمنتسبي منتدى الاعمال من اجل تعزيز قدرة الشباب على اطلاق وتشغيل مشاريعهم الخاصة، عبر توفير خدمات تمويلية متميزة تتوافق مع تعاليم الشريعة الاسلامية.

محمد مصبح النعيمي الرئيس التنفيذي لموارد للتمويل صرح عقب توقيعهما لمذكرة التفاهم و**عبد المنعم بن عيسى السركال** رئيس مجلس ادارة منتدى رواد الاعمال بحضور فريقي عمل كلا الطرفين، مؤكدا حرصه على التواصل المؤسسي مع كافة الجهات المعنية بدعم مشاريع الشباب بهدف المساهمة في عملية البناء والتطوير التي تشهدها الدولة، وصقل خبرات ومواهب شبابنا وابنائنا في اطار عملي ومهني.

مشاركة فعالة لغرفة دبي في مؤتمر التجارة العالمي في ستوكهولم



حمد بو عميم
غرفة تجارة وصناعة دبي

اصدر مؤتمر التجارة العالمي والذي جمع اكثر من ٣٥٠ من قادة قطاع الاعمال من اكثر من ٧٠ دولة حول العالم بيانا شدد على الاهمية الحيوية لتأسيس نظام تجاري متعدد الطرف وسلط الضوء على دور اقوى للدول اقتصاديا في مواجهة التحديات ومذهب الحماية المتعلق بالاستثمارات الاجنبية، وامكانية المحافظة على العولمة من دون حوكمة دولية، بالاضافة الى مناقشة الآثار السلبية لظاهرة التزوير والقرصنة على الاقتصاد العالمي.

وكان مدير عام غرفة تجارة وصناعة دبي **حمد بو عميم** مثل مجتمع الاعمال المحلي في المؤتمر الذي نظمته غرفة التجارة الدولية في العاصمة السويدية ستوكهولم، بحضور خبراء تجاريين من امثال باسكال لامي مدير عام منظمة التجارة العالمية وبيتر سوذرلاند رئيس شركة النفط البريطانية وغولدمان ساكس العالمية وايوا بيورلنغ وزير التجارة السويدي.



تلويث البيئة في اميركا جريمة لا تمر من غير محاسبة

صندوق البيئة سوبرفند SUPERFUND يستعيد ٢٥٠ مليون دولار اميركي من شركة تسببت في تلويث موقع صناعي

في لبنان، كما في دول عربية وافرو–آسيوية اخرى، تمر جرائم الاعتداء على البيئة بلا محاسبة، يكفي ان تنظر الى التلال التي مزقتها جرافات النافذين وحولتها الى مقالع جرداء، واكوام النفايات الملقاة على ضفاف الانهر والينابيع لتتأكد ان الاعتداء على البيئة لا يشكل جرما يحاسب عليه مرتكبه امام القضاء.

كما يكفي ان تنظر الى الدخان والغبار اللذين يتصاعدان من المواقع التي تجري فيها صناعة الترابة والاميانت شمالاً وجنوباً وجبلاً، لتتأكد ان تلويث البيئة، ونشر السموم والامراض والموت تعتبر عملية تجارية بحتة، ولا تدخل في عداد الجرائم التي يطالها القانون.

اما في الولايات المتحدة الاميركية فإن مخربي البيئة وملوثيها يلاحقون ويحاسبون مهما طال الزمان ولو بعد عشرات السنين. فقد وافقت شركة غرايس اند كو GRACE & CO ومركزها ماريلاند MARYLAND الاميركية على دفع مبلغ ٢٥٠ مليون دولار اميركي للصندوق المسمى سوبرفند SUPERFUND المخصص لتغطية نفقات تنظيف المواقع الملوثة والمشوهة، والذي تتولى الاشراف عليه كل من الوكالة الفدرالية لحماية البيئة ووزارة العدل THE US ENVIRONMENTAL PROTECTION AGENCY AND JUSTICE DEPARTMENT. وكانت شركة غرايس اند كو المشار اليها قد شغلت موقعاً لصناعة الكيميائيات في ولاية مونتانا اعتبارا من سنة ١٩٦٣ وحتى اقفاله سنة ١٩٩٠، حيث اعلن افلاس الشركة في تلك السنة ووضعت اصولها قيد التصفية بإدارة حارس قضائي. واستعملت الشركة في صناعاتها في تلك الحقبة مادة الاسبستوس ASBESTOS (او الاميانت AMIANTE). وبعد مغادرتها للموقع تبين ان السكان المقيمين في محيط الموقع يتعرضون لإصابات سرطانية قاتلة.

وبناء عليه تقدمت وكالة حماية البيئة بدعوى ضد الشركة المشار اليها لإلزامها بدفع تكاليف تنظيف وتطهير الموقع والابنية السكنية والمدارس المجاورة له.

واوضحت الوكالة انها انفقت حتى تاريخ تقديم الدعوى ١٦٨ مليون دولار اميركي من اجل تنظيف المحيط، وانها تتوقع ان تتكبد مصاريف اضافية بقيمة ١٧٥ مليون دولار اميركي لإكمال المهمة. وقد تم الاتفاق مع الحارس القضائي للشركة على ان يدفع مبلغ ٢٥٠ مليون دولار اميركي للمدعية، في اطار تسوية شاملة.

واصدرت قاضية الافلاس الاميركية جوديث فيتزجيرالد JUDITH FITZGERALD قرارا تثبت بموجبه الاتفاق الذي تم التوصل اليه بين الفريقين

دعـــوة الى مساهمي شركـة

معامل زيوت أسعد جبـر ش.م.ل.

لحضور الجمعية العمومية العادية السنوية

يتشرف مجلس ادارة شركة معامل زيوت اسعد جبر ش.م.ل. بدعوة حضرات المساهمين الى حضور الجمعية العمومية العادية السنوية المقرر عقدها في مكاتب الشركة الكائنة في بناية ستاركو – شارع بيكو – الطابق التاسع مكتب رقم ٩١١، وذلك في تمام الساعة العاشرة من صباح يوم الخميس الواقع فيه ٢٠٠٨/٧/٢٤ للنظر في جدول الاعمال التالي:

١– الاستماع الى تقارير مجلس الإدارة ومفوضي المراقبة عن أعمال وحسابات السنة المالية ٢٠٠٧.

٢– المصادقة على أعمال وحسابات الشركة للسنة المالية ٢٠٠٧ وإبراء ذمة رئيس وأعضاء مجلس الإدارة عن أعمالهم في هذه السنة.

٣– إنتخاب أعضاء مجلس الإدارة لمدة ثلاث سنوات وتحديد بدل أتعابهم.

٤– توزيع مبلغ من حساب فروقات اعادة التقييم على المساهمين.

٥– منح أعضاء مجلس الإدارة والشركة التراخيص القانونية عملا بأحكام المادتين ١٥٨ و١٥٩ من قانون التجارة اللبناني.

٦– تعيين مفوض المراقبة الأساسي للسنة المالية ٢٠٠٨ وتحديد أتعابه.

٧– أمور أخرى متفرقة.

فالرجاء من حضرات المساهمين في الشركة حضور هذه الجمعية شخصيا أو تفويض من يمثلهم فيها مصحوبين بالأسهم أو بما يثبت ملكيته لهذه الأسهم.

شركة معامل زيوت أسعد جبر ش.م.ل.

رئيس مجلس الادارة – المديـر العـام

نزيه عبد الغني قاسم



فيصل عقيل (CPC):

فرص متاحة لتعزيز القطاعات الصناعية في العالم العربي

سكرتير مجلس الادارة مدير ادارة تطوير الاعمال وشؤون الادارة في شركة مواد الاعمار القابضة CPC فيصل عقيل حدّد القطاعات التي تتخصص بها الشركة، وهي المجمعات الصناعية المنتجة لمواد البناء. وإذ رد عدم استقرار أسعار مواد البناء لارتباطها باليورو، رأى ان هناك ضرورة للعمل على استقرار سعر صرف الدولار في منطقة الخليج وصولاً الى استقرار في أسعار مواد البناء، مبدياً تفاؤله بمستقبل العالم العربي في ظل الارتفاع الملحوظ بأسعار النفط والفورة العمرانية. مقدراً عالياً توافر الفرص لتعزيز القطاعات الصناعية ذات الأثر الإيجابي على الاقتصاد العربي.

ندعم لبنان الصديق

■ ما هي آخر المستجدات في موضوع توسيع استثماراتكم؟

– نمضي قدماً في دراسة الجدوى الاقتصادية وتحديد القطاعات الصناعية التي ستسمح لنا بالانطلاق نحو فرص استثمارية في لبنان، أسوة باستثماراتنا في سوريا ومصر والأردن التي نبحث فيها أيضاً اليوم عن فرص ومشاريع استثمارية مميزة.

وميزة لبنان تكمن في مرونة النظم والقوانين والتشريعات (ضرائب، جمارك..) وبموقعه الجغرافي الاستراتيجي، الأمر الذي يشجعنا ويحفزنا على الاستثمار فيه، خصوصاً أننا متفائلون باستقرار الأوضاع اللبنانية قريباً.

استثمارات في المجمعات الصناعية

■ ما هي القطاعات التي تركزون على الاستثمار فيها؟

– تتركز معظم استثماراتنا في مجال المجمعات الصناعية المتخصصة في صناعة مواد البناء (الحديد، الألومنيوم، الزجاج..) وبالتالي، نحن نبحث باستمرار عن العوامل والحوافز كافة التي تساعد على نجاح المجمّعات الصناعية لتأمين المواد الخام، واليد العاملة والنظم والقوانين المسهلة، واستراتيجية الموقع الجغرافي لبلد معين.

ضرورة العمل على استقرار الدولار

■ كيف تنظرون الى فكرة فصل عملة الدول العربية عن الدولار الأميركي، مثلما فعلت دولة الكويت مؤخراً؟

– باعتقادي، ان عدم استقرار أسعار مواد البناء مرتبط الى حد ما باليورو، أما الريال السعودي فمرتبط بالدولار. وفي الوقت الذي نلاحظ فيه وجود فجوة كبيرة بين سعري الدولار واليورو تتجلى بوضوح وتستدعي العمل على استقرار سعر صرف الدولار. الأمر الذي سيؤدي الى استقرار أسعار مواد البناء.

وفي هذا الإطار، أتمنى النجاح لأية معادلة من شأنها ان تؤدي الى استقرار الأسعار، ليس فقط أسعار مواد البناء بل أيضاً المواد الاستهلاكية كافة من غذائية وطبية وغيرها.

مطلوب زيادة عدد المصانع والمجمّعات الصناعية لتشجيع الشباب العربي وتدريبه على الالتحاق بهذه القطاعات

تشجيع القطاعات الصناعية

■ المؤتمرات والمنتديات الإقتصادية تبحث دائماً عن حلول لمشكلة التضخم في العالم العربي، فما هو الحل النهائي لهذه المشكلة برأيك؟

– الحل في رأيي، هو في زيادة عدد المصانع والمجمّعات الصناعية، لتشجيع الشباب العربي وتدريبه على الالتحاق بهذه القطاعات. وأعتقد ان مستقبل العالم العربي يبشّر بالكثير من الإيجابيات، خصوصاً في ظل الارتفاع الملحوظ لأسعار البترول والطفرة النفطية وانتشار المشاريع الإنشائية والمدن الصناعية التي اعتمدت مؤخراً.

فرص متاحة

■ هل تعتقد ان المجال الصناعي في العالم العربي يستغل كما يجب؟

– لا شك في ان الفرص متاحة لزيادة حجم الصناعات في الدول العربية وزيادة عدد المصانع ذات النوعية الجيدة، ممّا سيترك أثراً إيجابياً على الاقتصاد العربي. ■



هشام العمادي (مدينة الطاقة ENERGY CITY - قطر):

خدمات المدينة المتكاملة عامل جذب لشركات الطاقة من مختلف دول العالم

اكد الرئيس التنفيذي في «مدينة الطاقة ENERGY CITY» في قطر هشام العمادي ضرورة الافادة من الخبرات وتوظيفها من خلال خطط مستقبلية مدروسة تواكب التغييرات العالمية، خصوصا في القطاعات المرتبطة وثيقا بأسعار النفط. واوضح ان مدينة الطاقة ليست مشروعا عقاريا فحسب وهي الموفرة لخدمات السكن والاعمال والمناخ التكنولوجي واسلوب الحياة المريح، معتبرا مدينة الطاقة عاملا جاذبا لشركات الطاقة من مختلف دول العالم.

امتدادات «مدينة الطاقة»

■ **ما هي ميزة «مدينة الطاقة» في قطر؟**

– ليست «مدينة الطاقة» محصورة في قطر فحسب بل تمتد نحو الهند وليبيا والصين وكازاخستان.

وفي السنوات القليلة الماضية عمدنا الى تطوير عدد من المشاريع العقارية الجديدة. اما ميزة مدينة الطاقة فتكمن في كونها ليست فقط مشروعا عقاريا يهدف الى توفير المساكن الحديثة ذات المستوى العالي والخدمات المتميزة، بل هي مدينة تربط منطقة الاعمال بالمنطقة السكنية . وهذا امر بغاية الاهمية للسكان حيث يوفر لهم مناخا ذا طابع تكنولوجي متقد واسلوب حياة مريحا سواء في البيت او في مركز العمل. فتكنولوجيا المعلومات المتطورة جزء اساسي من مدينة الطاقة، وهي تساهم في جعل التحرك والاقامة ممتعين وسهلين. وبالتالي هذه المدينة هي بمثابة مركز للاعمال خادم لقطاع معين.

خدمات لشركات الطاقة

■ **ما هو دوركم في تنمية الاقتصاد القطري؟**

– لا شك في ان «مدينة الطاقة» في قطر عامل جاذب لشركات الطاقة من مختلف دول العالم، حيث ستوفر هذه المدينة لهم كل الخدمات الضرورية والقوانين اللازمة التي يحتاجون اليها. ومن هذا المنطلق فإن مدينة الطاقة تقوم ليس فقط على مبدأ توفير مراكز الاعمال، بل ايضا المشاريع السكنية والسياحية واللوجستية. هذا وستضم المدينة في كازاخستان قسما متخصصا لتأهيل الكوادر البشرية العاملة في شركات الطاقة. اما مدينة الطاقة في الهند فستوفر كل الخدمات للشركات الصناعية والشركات المنتجة للنفط والغاز، الى جانب توفير الخدمات الداعمة لهذه الانشطة، مع العلم ان الهند مستهلكة للطاقة وليست دولة منتجة كما هي حال ليبيا وقطر.

تنويع في الاستثمارات.

■ **ما هي الاستثمارات التي يجب التركيز عليها في الاسواق الجديدة التي تنشأ حاليا؟**

– لا شك في ان السوق العقاري الخليجي بات مشبّعا (قطر، البحرين، الكويت، الامارات). وقد شهدت هذه الاسواق نموا عقاريا لافتا سريعا خلال السنوات القليلة الماضية. وخير دليل على ذلك نسبة النمو التي فاقت مئة في المئة في قطر. كل هذه العوامل ادت الى التخوف من نشأة شركات استثمار عقاري جديدة في قطر، وبالتالي بدأنا نلمس التوجه نحو دول شمال افريقيا والصين والهند وكازاخستان والدول المطلة على بحر قزوين.

ولا بد من الاشارة في النهاية الى اهمية التنويع في الاستثمارات. اما اختيار قطاع استثماري معين دون سواه، فيعود للمستثمر او للشركة المستثمرة نفسها.

خطط استراتيجية للمستقبل

■ **ماذا اعددتم من خطط للمستقبل مواكبة للتغييرات العالمية؟**

– تعلمنا في «مدينة الطاقة» كيفية الافادة من الخبرات الماضية وتوظيفها في المستقبل من خلال وضع خطط مستقبلية مدروسة. وباعتقادي، انه لا بد من وضع خطط على مدى السنوات الخمس المقبلة تشمل القطاعات كافة، تحضيرا لما سنشهده من تغييرات عالمية كبرى. وخير دليل على ذلك التغييرات السريعة التي نشهدها اليوم في اسعار النفط والتي ادت الى زيادة تكلفة النقل بنسبة تقارب الـ ٦٠ في المئة، وبما ان المشتقات النفطية هي المحرك الرئيسي للقطاعات الاقتصادية الاخرى، فلا بد من مواكبة التطورات والتأقلم معها. ■

مكارم باترجي (SHABABCO HOLDING - السعودية):

نجهد لإطلاق مشاريع تصب في مصلحة الشباب العربي

رئيس شركة شبابكو هولدنغ في السعودية مكارم باترجي قدّم لمحة عن نشاطات الشركة ومهماتها على الصعيد الشبابي، والجهود المبذولة لتطوير الشقق السكنية والمكاتب للشباب، وذلك بالتعاون مع البنك الإسلامي للتنمية، مع العلم ان الشركة عائلية ولاتبغي الربح، وكل مشاريعها تصب في مصلحة الشباب العربي من خلال فروعها خارج السعودية.

الاهتمام بالشؤون الشبابية

■ **هل لنا بلمحة عن شركة شبابكو؟**

– تهتم «شبابكو» بالشؤون الشبابية وبالأخص ان نسبة ٧٠ في المئة من المجتمعات العربية من الفئات العمرية الشابة. وتؤكد الإحصاءات ان نسبة ٤٠ في المئة من الشباب تنوي الهجرة من وطنهم الأم، وذلك بسبب المشكلات الاقتصادية أو الاجتماعية.

وتضم «شبابكو» خمس شركات هي: شركة كابيتال، والتي تتعاون مع رجال أعمال شباب أصحاب الأفكار الجديدة، التنسيق وإطلاق المشاريع ذات جدوى اقتصادية واجتماعية. وقد أطلقت كابيتال ثلاثة مشاريع لغاية الآن وهي مركز صحي أو SPA، سلسلة مقاه وصناديق لإدارة الأصول تعنى بمشروعات شبابية في مجال التجزئة.

أما في القطاع التعليمي، فقد أنشأنا أول مؤسسة سعودية غير ربحية وهي "SAUDI ENTREPRENEURS DEVELOPMENT INSTITUTE"، وهي تساعد على إعداد الشباب السعودي وتأهيله في مجال إدارة الأعمال.

كما أننا شركاء مع GOLD'S GIM وهو ناد رياضي أميركي، تابع لأكبر سلسلة نوادي رياضية في العالم.

يذكر أننا نعمل على تطوير الشقق والمباني والشقق المكتبية العصرية والفاخرة للشباب الذين تراوح أعمارهم بين ١٨ و٣٨ عاماً.

مشاريع ذات طابع اجتماعي

يضيف باترجي «وفي ما يتعلق بالتجزئة. لدينا مشاريع مميزة ذات طابع اجتماعي سنتحدث عنها بالتفصيل مستقبلاً.

«شبابكو» موجودة في السوق منذ حوالى ثلاث سنوات ولديها فروع في جدة ودبي. وهي شركة عائلية تتعاون مع البنك الإسلامي للتنمية». ■



المهندس أيمن السنيورة (شركة ASAM sal)

خدماتنا العقارية متكاملة ونسعى لشراكات استراتيجية مع شركات التطوير

عزا مدير شركة ASAM (AYMAN SANYOURA ARCHITECTURE & MANAGEMENT sal) المهندس أيمن السنيورة سبب ازدهار القطاع العقاري في لبنان وتحديداً في العاصمة بيروت، الى عوامل عدة منها ندرة المساحات المعدّة للبناء ونسبة الطلب المرتفعة على الشقق السكنية وارتفاع القدرة الشرائية للبنانيين العاملين في منطقة الخليج . ورأى ان تحريك العديد من القطاعات مرتبط بالأمن والاستقرار السياسي، متوقعاً ارتفاعاً تصاعدياً في أسعار العقارات، مذكراً باستراتيجية الشركة الهادفة الى البحث مع شركات التطوير عن الفرص المجزية والتوسع نحو ضواحي العاصمة بعد دراسة معمقة لشبكة الطرقات، ملقياً الضوء على مشاريع في تركيا وكازاخستان والسعودية، الى مشاريع محلية تأمل الشركة إن تنطلق خلال ستة أشهر.

ارتفاع أسعار العقارات

■ بالرغم من كل الأزمات التي شهدها لبنان، لا يزال القطاع العقاري يتميّز بازدهار كبير، فما هي الأسباب برأيكم؟

– قد يعود سبب ازدهار القطاع العقاري في لبنان والعاصمة بيروت تحديداً، بالرغم من كل الأزمات الأمنية والسياسية، الى ندرة المساحات المعدة للبناء، إضافة طبعاً الى ان نسبة الطلب مرتفعة جداً. كما أن القدرة الشرائية لدى اللبنانيين تحسّنت نظراً لما يرفده العاملون في منطقة الخليج والمغتربات من أموال توظف عقارياً في وطنهم الأم. ناهيك عن أن اللبناني يؤمن بالقطاع العقاري ويعتبره مجالاً استثمارياً واعداً وطويل الأمد. وبالرغم من كل ذلك لم تصل أسعار العقارات في لبنان الى المستوى الذي شهدته دول المنطقة مثل البحرين ودبي والسعودية وغيرها.

توجه نحو الاستثمار العقاري

■ في رأيكم ما هو تأثير ارتفاع أسعار العقارات على الدورة الاقتصادية في لبنان؟

– تحريك القطاعات الاقتصادية اللبنانية كافة، مرتبط بالأمن والاستقرار السياسي. وبالرغم من الإقبال الكثيف على العقار إلا أن ذلك لا يعني بالضرورة ان الحركة الاقتصادية المطلوبة تحققت، كون هذه الحركة شبيهة باستثمار طويل الأمد، أو استثمار شخصي. ولذلك نرى اللبنانيين يتجهون نحو الاستثمار العقاري، لأنهم يعتبرون ان كل استقرار أمني أو سياسي في المستقبل سينعكس إيجاباً عليه، مع العلم ان مخاطر هذا الاستثمار محدودة جداً.

اقبال رغم ارتفاع الاسعار

■ هل تتوقعون ارتفاعاً إضافياً في أسعار العقارات؟

– من المتوقع أن ترتفع أسعار العقارات في لبنان أكثر فأكثر، ومهمة العثور على عقار في بيروت بسعر مقبول باتت مهمة صعبة. كما أننا نلاحظ فوضى في الأسعار إذ أن أسعار الأراضي في المناطق لم تعد معروفة وواضحة. ومشروع شمس بيروت في منطقة الكولا خير دليل على ارتفاع الأسعار، فقد عرضنا منذ سنة تقريبا المتر المربع بأسعار تتراوح بين ١٢٠٠ دولار في الطابق الأول و١٣٦٥ دولاراً في الطوابق العليا، وكنا متخوفين ومترددين من عدم إقبال الناس على هذه الأسعار، إلاّ أننا تفاجأنا بهذا الإقبال الكثيف ممّا دفعنا الى مراجعة جداول الأسعار مرات عدة. اليوم يباع المتر المربع بـ ١٤٠٠ دولار في الطابق الأول، أما الطبقات العليا فوصل سعر المتر المربع فيها الى ألفي دولار.

■ كيف تصفون الإقبال الخليجي اليوم على العقار؟

– نسبة الطلب على مشروع شمس بيروت كانت لبنانية صرفة، ودهشنا أيضاً عندما لاحظنا هجمة لبنانية على مشروع صيفي فيلاج ٢ (SAIFI VILLAGE II)، وبالأخص بعد إبرام اتفاقية الدوحة، مما يؤكد ان اللبنانيين يتوقعون ان ترتفع الأسعار لذا يقبلون على الاستثمار للمستقبل.

طلب استثماري

■ لماذا في رأيكم تتركز معظم المشاريع الضخمة في العاصمة بيروت وضواحيها؟

– في اعتقادي، أن جزءاً كبيراً من الحركة مرتبط بالمستثمرين وليس بالضرورة بالمستهلك النهائي، فمعظم اللبنانيين يشترون الشقة ويفكرون ببيعها بعد فترة والإفادة من مردودها، ولهذا يتجهون الى شراء الشقق في بيروت. أما خارج العاصمة، فحجم الطلب أدنى والاستثمار مرتبط أكثر بالقطاع السياحي.

■ يعتبر البعض ان تطوير العاصمة بيروت تم على حساب المناطق اللبنانية الأخرى، ما تعليقكم؟

– هذا الامر يعود الى الفئة المستهدفة، بمعنى ان المشاريع المخصصة للمصطافين تتطلب توجهاً الى خارج بيروت، أما من يهدف الى تحقيق ربحية عالية بمخاطر محدودة فإنه يتجه الى الاستثمار في المدن حيث القدرة الشرائية ممتازة، ونسبة الطلب مرتفعة. ومن هنا، تتجلّى أهمية تحديد الفئة المستهدفة من الجمهور لضمان الإقبال الكثيف على المشاريع.

خدمات عقارية متكاملة

■ كيف تواجهون منافسة شركات التطوير العقارية وهي كثيرة؟

– الواقع أننا نقدّم خدمات مرتبطة بوضع التصاميم وإدارة المشاريع من خلال شركة ASAM sal ، فضلاً عن الخدمات الأخرى التي نقدمها من خلال شركة PRO SERVICES sal التي تقدم الخدمات العقارية المتعلقة بالبيع والتسويق وإدارة المباني وصيانتها. فخدماتنا العقارية متنوعة ومتكاملة (One stop shop)، وذلك ليس على حساب التميّز والمهنية في أي منها.

لذلك نحن لا ننافس شركات التطوير، بل نقدم لها خبراتنا وخدماتنا المختلفة ونسعى دائماً لبناء شراكات استراتيجية معها تمتد إلى عدة مشاريع، دون أن نكون مستثمرين مباشرين في أي منها، أو على الأقل حتى الآن.

■ هل تطمحون الى التوسّع خارج لبنان؟

– لقد كان لنا عدة تجارب خارج لبنان في مجال التصميم وإدارة المشاريع بالتعاون مع شركات عالمية مرموقة من خلال شركة ASAM International sal وذلك في تركيا وكازاخستان والسعودية، وقد كانت تجربتنا ناجحة ولله الحمد، ونأمل أن نبني عليها تجارب أخرى مستقبلية. كما أننا باشرنا التحضير لتأسيس مكتب لإدارة المشاريع في المملكة العربية السعودية، حيث نعتقد أنها سوق واعد، آملين أن يفتح مجال إدارة المشاريع آفاقاً واسعة للتوسّع والتقدّم في باقي المجالات بإذن الله. فنحن شركة طموحة تسعى الى تطوير وتنمية أعمالها وتبحث دائماً عن الفرص المجزية.

مشاريع مستقبلية

■ ما هي مشاريعكم التوسعية المستقبلية في لبنان؟

– نعمل منذ فترة بالتعاون مع المهندس العالمي Michael Graves على تصميم برجين سكنيين مميزين مقابل فندق فينيسيا، نأمل أن يطلق المشروع خلال ستة أشهر. كما قمنا بتصميم مبنى مكاتب على كورنيش النهر، نتوقع أن يكون الأعلى في بيروت وننتظر الحصول على موافقة التنظيم المدني لإطلاقه، إضافة إلى مشاريع عدة أخرى. ■



مشروع شمس بيروت

هيرمس توصي بشراء سهمي صروح والدار



منير حيدر
الرئيس التنفيذي لـ صروح



رونالد باروت
الرئيس التنفيذي لـ الدار

أصدرت هيرمس للخدمات المالية تقريراً عن شركة صروح للتطوير العقاري أوصت فيه بشراء سهمها مقدرة اياه عند ٢٢,١ درهماً بزيادة ١٢٩ في المئة.

وتوقعت هيرمس ان تحقق ايرادات صروح وأرباحها نمواً بمعدل ٥٨ و ٥٩ في المئة سنوياً حتى سنة ٢٠١٢ على الترتيب.

ورأت ان سهم صروح يسهل للمستثمرين التعرض للقطاع العقاري الناشئ في أبوظبي والاستثمار فيه، وان الشركة في مرحلة تطور مهمة تتضح من خلال المشاريع الجديدة للشركة وتوسعاتها في أسواق جديدة.

كما أوصت هيرمس بشراء سهم الدار على المديين القريب والبعيد وقدرت سعر السهم العادل عند ٤٤,٩ درهماً بزيادة ٢٥٥ في المئة.

وفي هذا السياق أوصى تقرير لغولدمان ساكس بشراء سهم إعمار محدداً سعره العادل عند ٢٠,١٠ درهماً.

وتوقع التقرير ان تبلغ عائدات الشركة الإجمالية في كانون الأول (ديسمبر) من العام الحالي ٢١٤١٩٨ مليون درهم صعوداً من ١٧٥٦٥٥ مليون درهم في كانون الأول (ديسمبر) ٢٠٠٧ لترتفع الى ٤٢٢١٦٧ مليون درهم في كانون الأول (ديسمبر) ٢٠٠٩.

يذكر ان الرئيس التنفيذي لشركة صروح هو السيد **منير حيدر** والرئيس التنفيذي لشركة الدار هو السيد **رونالد باروت**.

«أمنيات للعقارات» تحوز جائزة أفضل مشروع سكني في الشرق الأوسط عن «ذا باد»



مشروع ذا باد

فازت شركة أمنيات للعقارات OMNIYAT ذراع التطوير العقاري في مجموعة أمنيات القابضة بجائزة أفضل مشروع سكني في الشرق الأوسط عن مشروعها «ذا باد»، وذلك ضمن جوائز «عقارات عربية الشرق الأوسط ٢٠٠٨».

ويتكون «ذا باد» الذي يشكل ثورة في مفاهيم الأبراج السكنية عالية التقنية، من ٢٤ طبقة تضم أكثر من ٢٣١ شقة ذكية متنوعة ما بين استوديوهات، شقق ذات غرفة وغرفتين وشقق لوفتس ذات الطابقين متنوعة التصميم والمساحة. وتم تصميم كل شقة في البرج الذي يقع في منطقة الخليج التجاري بشكل مختلف وبما يلبي كل المتطلبات.

ولمناسبة تسلم الجائزة قال رئيس مجلس إدارة الشركة **مهدي أمجد**: «يرتكز نجاحنا في المقام الأول الى مكاملة مثالية بين فريق عمل عالي الكفاءة ومتخصصين في قطاع العقارات يتمعون بأفضل الخبرات والقدرات الفنية، وينسجم فوزنا بهذه الجائزة مع التزامنا بالوفاء بوعودنا لعملائنا وجهودنا الرامية الى اتاحة المجال أمامهم لعيش المستقبل من خلال تطوير مشاريع عقارية في مختلف القطاعات».

تعمير تطلق مسابقة دولية لتصميم أحد أطول الأبراج في العالم



عبد الله حاج علي
TAMEER

أطلقت شركة تعمير القابضة TAMEER مسابقة لتصميم ناطحة سحاب تعتزم تطويرها كمعلم من معالم شارع الشيخ زايد بدبي.

وتتنافس ثلاثة فروع لشركة أتكنز العالمية المتخصصة بالتصاميم المعمارية في كل من هونغ كونغ ولندن ودبي للفوز بالتصميم، حيث سبق لها تصميم أبرز المعالم العمرانية في العالم كبرج العرب ومبنى مركز التجارة العالمي بالبحرين.

وقال **عبد الله حاج علي** الرئيس التنفيذي لتعمير القابضة إن تنظيم المنافسة ينبع من حرص تعمير الدائم على تعزيز شعارها للبناء فنون، والتزامها التام بالوصول الى أرقى مستويات الإبداع والابتكار في كافة مراحل تصميم وبناء مشاريعها.

من ناحيته كشف تيم أسكيو المدير التنفيذي لشركة أتكنز لمنطقة الشرق الأوسط والهند عن السعي للخروج بأفضل تصميم للمشروع العملاق، كونه من المعالم الحديثة التي تعكس المشهد العمراني المتميز لإمارة دبي.

ويقام مشروع ناطحة السحاب على مساحة خمسة ملايين قدم مربعة ويتم تصميمه طبقاً لمعايير المباني المستدامة، ويطل على مرسى دبي ويقع على مقربة من أفخم المرافق التسويقية والمطاعم ومناطق العطلات والاستجمام والترفيه والمراكز التجارية والأكاديمية بدبي.

برج دوّار في دبي قريبا

عالم الابراج بغرائبه وفذلكاته سيظهر قريبا وبحلة جديدة في الامارات حيث اعلن عن انتهاء الاجراءات اللازمة للبدء في بناء برج في دبي يدور حول نفسه.

والبرج سيحمل اسم «٥٥» وسيبدأ العمل في تنفيذه مطلع شهر آب (اغسطس) المقبل، ومن خاصياته استقبال اشعة الشمس وتخزينها وتحويلها الى طاقة يدور بها حول نفسه دورانا كاملا (٣٦٠ درجة) كل سبعة ايام، كما سيتم تحويل تلك الاشعة الى طاقة للإنارة.

رأسمالها مليار درهم ومتخصصة في التطوير العقاري نخيل وبنك دبي الإسلامي يطلقان «تشييد»

أسست نخيل الذراع العقارية لـ «دبي العالمية» بالتعاون مع بنك دبي الإسلامي شركة مشاريع مشتركة تحت اسم «تشييد ذ.م.م.».

ويعتزم الطرفان بموجب الاتفاق تخصيص رأسمال للشركة الجديدة بقيمة مليار درهم. وستقوم الشركة الجديدة بالعمل في مشاريع تطوير عقاري في الدولة.

وقال **كريس أودونال**، الرئيس التنفيذي لنخيل: يجسّد هذا الاتفاق الذي تم إبرامه للعمل المشترك مع بنك دبي الإسلامي، مثالاً آخر على سياستنا الرامية الى التحالف مع أبرز الشركات والمؤسسات المالية.

من جهته قال **خالد الكمدة**، العضو المنتدب للمجموعة والرئيس التنفيذي لبنك دبي الإسلامي: «سيساهم دمج خبرات ومعارف نخيل وبنك دبي الإسلامي في تأسيس شركة تطوير عقاري بارزة ومرموقة في المنطقة، ونتطلع للعمل المشترك مع نخيل».

وستباشر شركة تشييد أعمالها بتطوير مشروعين كبيرين في دبي، ضمن أراض تم شراؤها من شركة نخيل.

سليمان الفهيم يضيف جائزة أفضل إنجاز للعام ٢٠٠٨ الى سجله الحافل



منحت مجلة آرابيان بروبيرتي في احتفال أقيم بدبي مؤخراً الدكتور سليمان الفهيم الرئيس التنفيذي لشركة هيدرا العقارية جائزة أفضل إنجاز للعام ٢٠٠٨.

وقال د. الفهيم معلقاً: «أشعر بسعادة وفخر كبيرين بأن التزامي الحثيث والمتواصل تجاه تحقيق أهداف شركة هيدرا يثمر أيضاً عن فوزي بمثل هذه الجائزة الراقية».

ويعد فوز الدكتور **سليمان الفهيم** بجائزة أفضل إنجاز للعام ٢٠٠٨ إضافة جديدة تضاف الى سجله الحافل بالعديد من الجوائز والإشادات المحلية والإقليمية والعالمية المرموقة، حيث احتل الدكتور سليمان الفهيم مؤخراً المرتبة الـ ١٦ للقائمة السنوية لمجلة آرابيان بيزنس لأهم وأقوى ١٠٠ شخصية عربية في العالم لعام ٢٠٠٨. كما فاز أيضاً بجائزة صاحب أفضل رؤية اقتصادية في الشرق الأوسط لمجلة CEO الشرق الأوسط، التي تصدر عن دار آي تي بي للنشر، عن رؤيته الثاقبة حول مستقبل الشركة على المدى البعيد.

رأسمالها مليارا دينار بحريني
بنك الإثمار يطلق NASEEJ مع مجموعة شركات



خلال اطلاق شركة التطوير العقاري

أطلق بنك الإثمار، المصرف الاستثماري الذي يتخذ من البحرين مقراً له شركة تطوير عقاري تحت اسم NASEEJ برأسمال مصرح وقدره مليارا دينار بحريني وبرأسمال مدفوع ٣٠٠ مليون دينار، وسوف تقدم الخدمات والحلول لكل ما يتعلق بقطاع الإنشاءات والعقارات. وباعتبارها أول شركة تطوير عقاري وبنية تحتية متكاملة في الشرق الأوسط سوف تدشن NASEEJ حقبة جديدة من التغيير في قطاع الإنشاءات في المنطقة.

وفي تصريح له بهذه المناسبة قال السيد **خالد جناحي** رئيس مجلس إدارة بنك الإثمار «يعد إطلاق NASEEJ إنجازاً هاماً في مسيرة تطور اقتصاد البحرين، ويأتي ثمرة للتعاون بين مؤسسات متنوعة من القطاع الخاص تعمل معاً في تناغم من أجل توفير خدماتها في ظل النمو الاقتصادي والاجتماعي الذي تشهده المملكة».

ويساهم في الشركة اتحاد مكوّن من تسع شركات إقليمية يقودها بنك الإثمار وهي: الهيئة العامة للتأمين الاجتماعي (الهيئة التي نتجت عن دمج صندوق التقاعد والهيئة العامة للتأمينات الإجتماعية)، وشركة الصفاة للإستثمار بالكويت، وبنك البحرين والكويت، وبنك الإسكان، والنخيل كابيتال، وفينتشر كابيتال بنك، وبيت الإستثمار العالمي بالكويت، ومصرف الشامل وشركة الإثمار للتطوير.

«فالكن سيتي اوف وندرز» الافضل في التنمية العقارية



سالم موسى
فالكن سيتي اوف وندرز

حازت فالكن سيتي اوف وندرز جائزة «افضل مواضيع التنمية» خلال حفل الجوائز العربية العقارية في الشرق الاوسط. وتضمنت المسابقة ٢٣ فئة من الجوائز وقيّمت الجوائز من قبل كبار المحررين والمديرين في "ITP".

وتعليقا على نيل الجائزة قال رئيس مجلس ادارة فالكن سيتي اوف وندرز **سالم موسى** «يسعدنا الحصول على هذه الجائزة وأود ان اهنئ الجميع في الشركة على جهودهم ومثابرتهم، ونحن نعد بأن نعطي كل ما في وسعنا لقطاع العقارات».

يحتوي ١٠٠ الف مسكن وموجه لمتوسطي الدخل
بيت التمويل الكويتي يطلق مشروع المحرق السكني

اعلن بيت التمويل الكويتي مع مجموعة من المساهمين الاستراتيجيين اطلاق مشروع ديار المحرق السكني، وهو ثاني اكبر مشروع عقاري في مملكة البحرين بعد مشروع درة البحرين.

ويمتد المشروع على مساحة ١٢ كيلومترا مربعا ومن المقرر ان يشرع في تنفيذ المرحلة الاولى منه والذي يضم ٣ آلاف وحدة سكنية ويهدف الى توفير مساكن لنحو ١٠٠ الف نسمة.

واوضح العضو المنتدب والرئيس التنفيذي لبيت التمويل الكويتي – البحرين السيد **عبد الحكيم الخياط** ان كلفة تجهيز الارض للمطورين الذين سوف يقومون بتنفيذ المشروع ستكون في حدود ٢,١ مليار دينار بحريني، اي ما يعادل ٢,٣ مليار دولار، وان المرحلة الاولى من المشروع سيتم تجهيزها خلال الاثني عشر شهرا المقبلة، وستضم هذه المرحلة ١٢٠٠ بيت مصمم بحسب الاحتياجات المناسبة للفئات والشرائح المجتمعية المتوسطة الدخل.

يتوقع ان يتجاوز ٣٠٠ مليون دولار
إصدارات تعلن عن طرح خاص لمشروع مكة العقاري

أطلقت شركة إصدارات القابضة «إصدارات» رأسمالها المصرح به ٣٧٧ مليون دولار، طرحاً خاصاً لـ ٦٠٠ مليون سهم، وذلك لتمويل استثماراتها في أكبر المشاريع التطويرية المملوكة في وسط مدينة مكة المكرمة الذي يتم تطويره من قبل شركة «المقام» التابعة لمجموعة بن لادن السعودية.

ويعتبر هذا الطرح الخاص، الذي يتوقع له ان يتجاوز ٣٠٠ مليون دولار، فرصة استثمارية تتوافق مع أحكام الشريعة تقدم للمستثمرين عوائد كبيرة. ويتوقع ان يكون الطرح العام الأولي للشركة خلال ١٢ – ١٨ شهراً وذلك حسبما تقتضيه الموافقات التنظيمية.

وقال السيد **عصام عيسى السوسي**، عضو مجلس إدارة إصدارات في تعليقه على استراتيجية إصدارات «أن استراتيجية إصدارات على المدى البعيد هي أن تصبح لاعباً رئيسياً على كافة الأصعدة في سوق العقارات في دول مجلس التعاون الخليجي، وبشكل أوسع منطقة الشرق الاوسط وشمال أفريقيا. وبالنظر الى المؤشرات القوية للإقتصاد الإقليمي والنمو المتوقع، فإن إصدارات واثقة من أن القطاع العقاري في منطقة الخليج ومنطقة مكة على وجه الخصوص أخذ في التطور بمعدلات عالية للنمو بشكل سنوي».

تأسيس شركة استشارية لخدمة المطورين في جزيرة الريم

جورج شهوان (PLUS PROPERTIES): ستكون الجزيرة أجمل المشاريع السكنية والسياحية على مستوى دولة الإمارات



«تحولت أبوظبي الى إمارة جاذبة للإستثمار والتطوير العقاري، في ظل التطور الاقتصادي في مختلف المجالات». هذا ما أكده الرئيس التنفيذي لشركة بلس بروبرتيز **جورج شهوان**، مشيراً الى ان الشركة أطلقت مشروعي الدولفين وسكاي غاردنز في جزيرة الريم، ويعتبر موقعهما قريباً من جزيرة أبوظبي ويتمتعان بإطلالات مائية خلابة.

وأضاف شهوان: «نلاحظ ان عدداً كبيراً يشترون وحدات سكنية وتجارية من شركتنا أو الشركات الأخرى من أجل السكن والإقامة والعمل، مع العلم ان المستثمرين نوعان الأول من يشتري ليبيع في ما بعد وحدته العقارية، والنوع الآخر من يريد الإقامة بالوحدة التي اشتراها.

وفي مشروع الحدائق المعلقة الذي أطلقناه في جزيرة الريم، فإن عدداً كبيراً من المشترين يهدفون للإقامة بالمشروع كون المشروع يقع في جزيرة الريم القريبة من أبوظبي، الى جانب ان مشروعنا بحد ذاته مميز، الى جانب ان المقيمين في أبوظبي يريدون تملك وحداتهم العقارية كونهم يشعرون بأنهم في بلدهم».

وذكر ان العمل يجري على قدم وساق لتجهيز البنى التحتية بالجزيرة حيث جرى تأسيس شركة استشارية تخدم كل المطورين بالجزيرة في ما يخص نشاطهم في جزيرة الريم، وتسهيل أعمالهم وتوحيد المواصفات الفنية مما سيعجل بإنهاء البنى التحتية في جزيرة الريم.

وأفاد بأن قانون التملك العقاري واضح أمام المستثمرين، وفي حال وجود قانون للتملك الحر للوحدات العقارية بأبوظبي، فإن ذلك سوف يساعد بشكل أكبر على ترويج الوحدات العقارية ويسهم في زيادة الطلب عليها ويجذب الجمهور الى الإقامة في أبوظبي.

وعما يقال إن جزيرة الريم لا تناسب إلا ذوي الدخل المرتفع فقط، أجاب: «إن جزيرة الريم تناسب ذوي الدخل المتوسط والمرتفع».



ديما بنات خلال مشاركة بلس بروبرتيز في معرض سيتي سكيب ابو ظبي

وعن رؤيته المستقبلية لجزيرة الريم في حال انتهاء المشاريع التي جرى إطلاقها فيها، قال **جورج شهوان**: «سوف تكون جزيرة الريم من أجمل المشاريع السكنية والسياحية على مستوى دولة الإمارات العربية المتحدة».

وأكد أن على جميع المطورين القيام بحملات ترويجية مشتركة لما تتمتع به جزيرة الريم من مميزات وخدمات.

«بنيان الدولية للاستثمار» تمنح «عبر الامارات للمقاولات» عقد انجاز «بوابة دبي ٢»



عبدالله عطاطرة

مجموعة BONYAN

منحت مجموعة بنيان الدولية للاستثمار BONYAN، العقد الرئيسي لمشروع «بوابة دبي ٢» البالغة قيمته ٣٥٠ مليون درهم اماراتي، الى «عبر الامارات للمقاولات» (TRANSEMIRATES CONTRACTING - TEC) احدى اهم شركات البناء في منطقة الخليج. ويتألف البرج السكني لشركة التطوير العقاري من ٣٥ طابقا، حيث يوفر ٤٤٢ شقة فخمة و٧ مساحات مخصصة للبيع بالتجزئة. ويأتي منح هذا العقد بعد النظر في سلسلة من المسائل المتعلقة بحصول تأخير في مراحل البناء من شركة المقاولات السابقة للمشروع، والتي ستتم معالجتها من قبل المقاول الجديد، وذلك في اطار التزام الشركة بتسليم المشروع بحلول عام ٢٠١٠.

وقال المهندس **عبدالله عطاطرة** رئيس مجلس ادارة مجموعة بنيان الدولية للاستثمار: «نثق بأن هذه الاتفاقية سوف تساعدنا على تحقيق اهدافنا المنشودة والمتمثلة في تلبية توقعات عملائنا من حيث الالتزام بالمهلة المحددة ومعايير البناء».

ركين تطلق مشروع جزيرة دانا في رأس الخيمة

اطلقت «ركين» ذراع التطوير العقاري التابعة لحكومة رأس الخيمة مشروع جزيرة دانا في الامارة.

وللمناسبة قال عضو مجلس الادارة **وحيد عطاالله** «يمثل اطلاق الجزيرة فرصة للمستثمرين الاقليميين والدوليين للافادة من التصميم والموقع المميزين للجزيرة، وقد اعتمدنا افضل التقنيات في قطاع الانشاءات لضمان تقليل الآثار البيئية الضارة».

اضاف: «سيكون هذا المشروع، الذي تم طرحه للبيع وفق نظام التملك الحر بأسعار تتراوح بين ٢٠٠ و٢٧٠ درهما للقدم المربعة الهوائية، مقرا للعديد من الفنادق العالمية والمجمعات التجارية والسكنية يبلغ عددها ٢٠ فندقا، حيث تمتد الجزيرة لمسافة ٧ كيلومترات داخل البحر، ويتوقع ان تزيد من طول الشريط الساحلي في الامارة بمقدار ٥٣ كيلومترا منها ٣٦ كيلومترا من الشواطئ الرملية البيضاء، وسيستوعب المشروع نحو ٢٥٠ الف نسمة عند اكتماله، وستتولى ركين تطوير الاعمال الخاصة بالبنية التحتية التي تقارب تكلفتها نحو ٣ مليارات درهم، كما ستقوم بتطوير ما نسبته ٥٪ من حجم المشروع على شاكلة مشاريع عقارية متعددة الاستخدامات».

ومع هذا المشروع يرتفع حجم المحفظة الاستثمارية لـ «ركين» الى اكثر من ٧ مليارات دولار يتركز معظمها خارج رأس الخيمة بنسبة ٧٢ في المئة.

إقبال واسع على مشاريع خيول للإستثمار

أعلنت خيول للإستثمار الشركة الرائدة في مجال التطوير والإستثمار العقاري، عن اختتام مشاركتها الناجحة في معرض إكسبو إيطاليا للعقارات ٢٠٠٨ الذي عقد مؤخراً في فييرا ميلانو، إيطاليا، حيث شهد إقبالاً واسعاً من أهم المطورين العقاريين ورواد القطاع العقاري من أنحاء العالم كافة.

وقد عرضت الشركة خلال مشاركتها في المعرض مشروعي ستاليون تاور STALLION TOWER البالغة قيمته ٣٥٠ مليون درهم، وأبجر تاور ABJAR TOWER بقيمة ٦٥٠ مليون درهم بهدف الاستفادة من تنامي قاعدة المستثمرين من إيطاليا وسائر أنحاء أوروبا والذين يسعون للإستثمار في قطاع العقارات في دبي.

وتعمل شركة خيول للإستثمار التي تتمتع بخبرة واسعة في تطوير المشاريع المتميزة وقدرة فائقة على تحديد المشاريع ذات العائدات الإستثمارية المرتفعة على الإستفادة من معرفتها بقطاع العقارات من خلال اعتماد أفضل الممارسات وأعلى المعايير خلال وضعها للتصورات المتعلقة بعروضها المتميزة، بما فيها مشروعا أبجر تاور وستاليون تاور اللذان تم إطلاقهما مؤخراً بالتزامن مع الاحتفال السنوي لتأسيس الشركة.

حجم استثماراتها يزيد على ٤٠ مليارا
«ديار» تطلق مشاريع بمليارات الدولارات



غانم بن سعد السعد

DIAR

تعتزم شركة ديار QATARI DIAR الذراع العقارية لهيئة الاستثمار القطرية اقامة مشروع متعدد الاغراض في جيبوتي للافادة من النمو المتوقع في شرق افريقيا.

واوضح الرئيس التنفيذي للشركة **غانم بن سعد السعد** ان الشركة تتطلع الى اقامة مشروع بكلفة ملياري دولار في هونغ كونغ، وقد اشترت اخيرا شركة صناعية فرنسية مقابل ١,٥ مليار يورو (٢,٣٧ مليار دولار) وثكنات تشيلسي العسكرية بالاشتراك مع مجموعة سي بي سي، متوقعا ان تنمو ديار، والتي تعمل في ٣٥ دولة، بمعدل ٢٥ في المئة سنويا.

يذكر ان حجم استثمارات الشركة العقارية يبلغ نحو ٤٠ مليار دولار.

٨٠٠ مليون درهم أرباحها لهذا العام
الاتحاد العقارية UP تعتزم تنفيذ مشروع مشترك مع حكومة دبي

توقع المدير المالي لشركة الاتحاد العقارية UP المدرجة في دبي زيد غول تحقيق أرباح تصل الى ٨٠٠ مليون درهم هذا العام وأكثر من ثلاثة مليارات درهم في ٢٠٠٩ مع إتمام مشاريعها.

وأوضح غول ان محادثات تجري مع حكومة دبي في شأن مشروع مشترك سيعلن عنه قريباً، ولهذا فإن الشركة تعتزم مضاعفة حيازاتها من الأراضي في دبي مدى العامين المقبلين.

وتعتزم الشركة التي تملك الآن ٥٥ مليون قدم مربعة من الأراضي، زيادتها ٤٠ الى ٦٠ مليون قدم مربعة.

وقال غول ان الشركة تتطلع الى اقتراض أربعة مليارات درهم لأجل ثلاث الى خمس سنوات وتجري محادثات مع بنوك محلية وأجنبية.

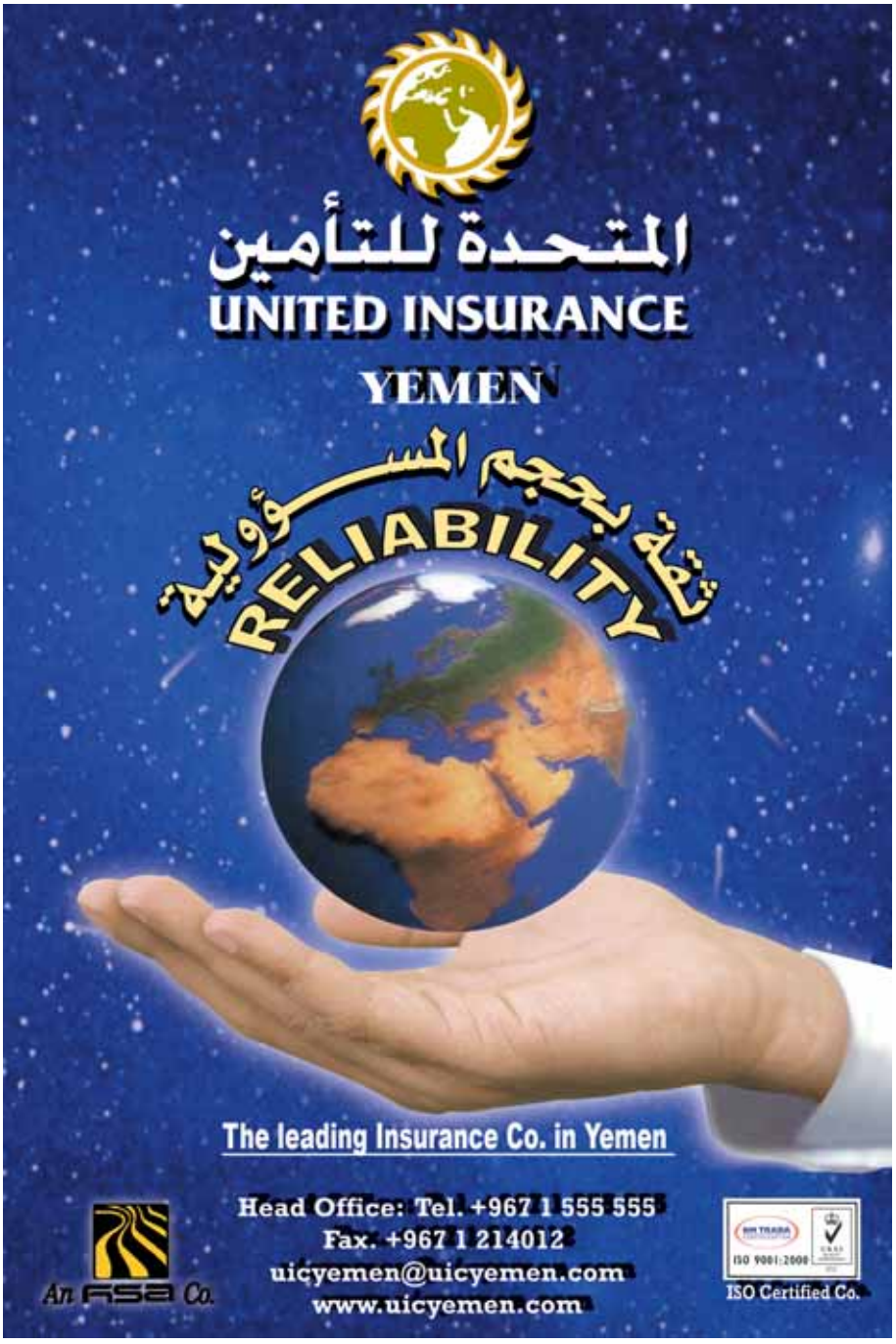
سناسكو: المشاريع الموجهة الى ذوي الدخل المتوسط تضمن عوائد استثمارية مستقرة



صالح السريع

SNASCO

مع بروز شركات تطوير عقاري في منطقة الخليج تقدم مشاريع سكنية وتجارية تتوجه الى فئة ذوي الدخل المتوسط والمحدود لكن وتيرتها لا تتناسب مع حجم الطلب، تنطلق شركة سناسكو SNASCO للتطوير العقاري بحملة مشاريع موجهة الى ذوي الدخل المتوسط. وتعليقاً على هذه الانطلاقة يقول رئيس مجلس إدارة الشركة ورئيس مجلس إدارة مركز الشارقة الاستثماري **صالح السريع** «ان القطاع العقاري في المنطقة يشهد تحولات كبيرة، وينبغي على مطوري المشاريع والممولين العقاريين ان يركزوا على المشاريع المنخفضة الى المتوسطة الكلفة، بما يضمن لهم تحقيق عوائد مستقرة على استثماراتهم».



تتولى ترتيبها ثمانية بنوك عربية واجنبية
«الدار العقارية» تزيد رأسمالها ٣,٧٥ مليارات درهم عبر اصدار صكوك



احمد الصايغ
الدار العقارية

تسعى شركة الدار العقارية الى رفع رأسمالها عبر اصدارها صكوكا بقيمة ٣,٧٥ مليارات درهم.

واوضح رئيس مجلس الادارة **احمد علي الصايغ** ان عملية زيادة رأس المال الجارية حاليا من المتوقع ان تساهم في دفع النمو المتسارع للشركة، وتعزيز ثقة المستثمرين في المنطقة وخارجها في التزام الشركة بأعلى معايير الشفافية ومبادئ حوكمة الشركات.

من جهته، قال **شفقت مالك** الرئيس التنفيذي للمالية لدى شركة الدار العقارية ان هذا الاعلان يأتي في اعقاب الاصدار الناجح للصكوك القابلة للتحويل بقيمة ٢,٥٣ مليار دولار في عام ٢٠٠٧ الذي حظي بإقبال كبير على المستويين الداخلي والخارجي.

وتتولى ترتيب صفقة الصكوك ثمانية بنوك هي بنك ابو ظبي التجاري، وبنك باركليز كابيتال، وكريديت سويس، وبنك دبي الاسلامي وبنك الخليج الاول وليمان بروذرز، وبنك ابو ظبي الوطني وبنك نور الاسلامي.

وكانت شركة الدار العقارية قد حصلت على تصنيف 3A من قبل وكالة التصنيف العالمية «موديز» وعلى تصنيف A- من وكالة ستاندرد اند بورز «اس اند بي».

تسلم ٢٣٠٠ وحدة خلال العام الحالي
«داماك» تكشف عن مشروع «تارين هيلز» في اربيل



حسين سجواني
DAMAC

اعلنت «داماك العقارية» DAMAC في مؤتمر صحافي عقد في اربيل – اقليم كردستان العراقي، وبحضور رئيس حكومة اقليم كردستان **نيشروان بارزاني** عن تطوير مشروع «تارين هيلز» على مساحة ١٧٠ مليون قدم مربعة، ويضم تجمعات سكنية وأفضل متاجر بيع التجزئة والتسلية والترفيه، وتبلغ قيمة المرحلة الاولى من المشروع ٤,٥ مليارات دولار (نحو ١٦,٥ مليار درهم).

وقال **بارزاني**: «يساعد مشروع تارين هيلز في الترويج للوجه الحضاري لمحافظة اربيل على مستوى العالم، وفي توفير العديد من فرص العمل الى جانب دعمه النمو في القطاعات الاقتصادية الاخرى مثل السياحة والضيافة.

من جهته، قال **حسين سجواني**، رئيس مجلس ادارة «داماك» القابضة: «نحن واثقون تماما بأن الطبيعة الجغرافية لمدينة اربيل تحتوي على امكانات كبيرة تؤهل المنطقة لتصبح وجهة جذابة للسياحة.

ويجسد مشروع تارين هيلز اسلوب الحياة المميز ويشمل اختيارات رائعة من المرافق التي تشكل وجهة محببة للمهتمين بشراء المنازل ولرجال الاعمال على حد سواء».

وتسعى داماك، للعمل مباشرة مع المقاولين لتزودهم بآلية الدعم الضرورية لانجاز المشاريع حسب افضل المعايير ولتسليمها للعملاء ضمن الفترة المحددة. وتتخذ الشركة كل خطوات حماية مصالح عملائها علما انها ستسلم ٢٣٠٠ وحدة خلال العام ٢٠٠٨ و٧١٠٠ وحدة اخرى بحلول العام ٢٠١٠.

تنشط في التطوير العقاري واعمال الصيانة والتأهيل
«البروج للاستثمار» تسعى الى زيادة رأسمالها ١٠٠ في المئة

تسعى شركة البروج للاستثمار العقاري الى رفع رأسمالها بنسبة ١٠٠ في المئة وفتح المجال امام شركاء استراتيجيين من الكويت ودول الخليج للمساهمة في هذه الزيادة، وذلك ايذانا للدخول في مرحلة التوسع نحو تركيا والسعودية وعمان وقطر والبحرين بعد ان تواجدت في المغرب لمدة ليست بقصيرة.

واوضح رئيس مجلس ادارة الشركة **نوري احمد السعد** ان الشركة ركزت منذ انطلاقتها على التطوير العقاري بمختلف قطاعاته التجارية والاستثمارية والسكنية، وذلك الى جانب ادارة املاك الغير وقبل عامين دخلت مرحلة التوسع فشملت التسويق العقاري المحلي والاقليمي والعالمي والقطاع الانشائي واعمال الصيانة والتأهيل، وتمت ترجمة هذه التوسعات من خلال تأسيس ادارات متخصصة تضم كوادر بشرية ذات كفاءة عالية، مشيرا الى ان خطة عمل الشركة ترتكز على قاعدتين الاولى هي تطوير المساكن المخصصة لذوي الدخل المتوسط والمحدود، والثانية بدأتها الشركة حديثا وهي تطوير مشاريع عقارية ضخمة.

«زعبيل» تسعى الى رفع محفظتها العقارية في الولايات المتحدة الى ٢٥ مليار دولار في ٥ سنوات

اعلن المدير التنفيذي لشركة زعبيل للاستثمار **روبرت نورتون** ان الشركة في صدد بحثها عن اصول عقارية في لاس فيغاس – الولايات المتحدة، بهدف تحويلها الى فنادق فخمة على ان تكرر التجربة في كل من لوس انجلوس وميامي.

وتأتي الخطوة في اطار سعي الشركة الى توسيع دائرة استثماراتها في الولايات المتحدة خلال السنوات الخمس المقبلة والوصول بحجم المحفظة هناك الى ما بين ٢٠ و٢٥ مليار دولار.

«ابعاد العقارية» تعلن رفع رأسمالها الى ٢٥ مليار دينار
هشام آل خليفة: حققنا عاما حافلا بالنجاحات

اعلن رئيس مجلس ادارة شركة ابعاد البحرينية المتخصصة في مجال الاستثمار العقاري الشيخ **هشام بن عبد الرحمن آل خليفة** ان الشركة رفعت رأسمالها من ١٠ الى ٢٥ مليون دينار بحريني سعيا للتوسع في انشطتها واستثماراتها العقارية في مختلف الاسواق.

وقال «تعد هذه الزيادة في رأس المال المدفوع اثباتا على اننا شركة ماضية على نهج صلب ودقيق وعلى خطى النمو المطرد، فقد استطاعت على الرغم من عمرها القصير ان تحقق العديد من الانجازات وتمكنت في وقت قياسي من الاستحواذ على عدد من الفرص الاستثمارية العقارية الواعدة التي سيتم اعلانها قريبا».

اضاف **آل خليفة**: «لقد حققت الشركة عاما حافلا من النجاحات من خلال مد جسور التعاون مع نخبة من المؤسسات المالية في دول الخليج، ودلالة اخرى على نجاحنا هو بدؤنا بالاستحواذ على عدد من الاراضي في مناطق استراتيجية في مملكة البحرين والامارات العربية المتحدة في خطى ثابتة لغرس بصمتنا بشكل متميز، وبوعودنا الصادقة استطعنا ان نكسب ثقة شركائنا الاستراتيجيين، حيث ان المشاريع والاستثمارات التي سوف نطرحها ستنال اعجاب كل من العملاء والمستثمرين لما سنطرحه من مشاريع مضمونة».

شراكة استراتيجية بين «تطوير» والمصمم العالمي صعب لإقامة فنادق في الخليج



سعيد المنتفق

شركة تطوير

وقّعت شركة تطوير العضو في دبي القابضة اتفاقية شراكة استراتيجية مع المصمم اللبناني العالمي **ايلي صعب** لتصميم فندق فاخر في مشروع «ذي تايغر وودز دبي» سيحمل اسم **ايلي صعب**.

للمناسبة قال رئيس مجلس ادارة تطوير **سعيد المنتفق** «نجحت تطوير مرة اخرى في تأكيد مكانتها الرائدة ودورها القيادي في قطاعات صناعة الترفيه والضيافة من خلال ارساء تحالفات متميزة مع نخبة من الشركات والاسماء العالمية لتطوير مشاريعها العملاقة».

من جهته علق **صعب**: «يسعدني ان أقوم بتصميم الديكورات الداخلية للفندق وان يرتبط اسمي مع هذا المعلم الراقي ضمن مشروع «ذي تايغر وودز دبي»، وانني اتطلع لتجسيد رؤيتي الفنية والجمالية في هذا الصرح الذي سيمثل احد المعالم البارزة في دبي. وسأحرص على وضع تصاميم متميزة تعكس نمط حياتي الشخصية وتضاهي ارقى المعايير العالمية بما يتوافق مع المكانة البارزة للمشروع».

ويجمع مشروع «ذي تايغر وودز دبي» في دبي لاند اول ملعب للغولف من تصميم اللاعب المصنف اول عالميا تايغر وودز، واول فندق من تصميم المصمم العالمي **ايلي صعب**. وستكرس الفنادق المصممة من قبل **ايلي صعب** معايير جديدة للابتكار في عالم التصميم المعماري. وستجمع هذه التحف العمرانية عناصر تصميم معاصرة تعكس التزام شركة تطوير في بناء فنادق ومشاريع استراتيجية متميزة في دبي.

الخليج للتعمير تؤسس تامكون للمقاولات



زهير سلمان

تامكون للمقاولات

اعلنت شركة الخليج للتعمير عن تأسيس شركة مقاولات باسم شركة تامكون للمقاولات TAMCON من الدرجة الاولى، وذلك بهدف دعم اعمال الشركة في مجال التطوير العقاري، وعينت المهندس **زهير سلمان** مديرا عاما للشركة.

وبهذه المناسبة صرح **احمد القطان** نائب رئيس مجلس الادارة والعضو المنتدب بتعمير رئيس مجلس ادارة تامكون «ان خطوة تأسيس تامكون تأتي ضمن استراتيجية تعمير في تأسيس شركات تقوم بدعم اعمال تعمير الرئيسية، حيث ستقوم تامكون بتطوير بعض من مشاريع تعمير بالاضافة الى تنفيذ مشاريع خاصة بالمطورين الآخرين».

وعن تعيين المهندس **زهير** يقول **القطان** «ان تعمير حرصت دائما على دعم الكوادر البحرينية واوكلت اليهم المسؤوليات من خلال أنشطة تعمير المختلفة، ايمانا منها بإمكانيات البحريني وقدرته على اداء جميع الاعمال وبكفاءة عالية، والمهندس زهير اثبت كفاءته من خلال عمله في تعمير وإشرافه على مجموعة من مشاريع الشركة».

«ميادين» توقع خمسة عقود مع شركات كبرى لتنفيذ مشروعيها أورورا وداري في شمس أبوظبي



من اليمين: ديزموند تشو من مجموعة بكين للمقاولات الهندسية، دافيد لوي من مجموعة يواندا للمشاريع، المهندس ناصر علي العطار الرئيس التنفيذي في شركة ميادين، خالد جاسم الوزان رئيس مجلس إدارة شركة ميادين، جيم ميتاكالف من شركة كانسلت مونسل، جيم وايد من شركة آر دبليو أرمسترونغ ومانوج دوت من شركة إي تي إيه.

وقعت الشركة الوطنية للميادين ميادين MAYADEEN الكويتية خمسة عقود مع شركات كبرى للبدء في الأعمال الإنشائية لمشروعيها أورورا وداري في مشروع شمس أبوظبي بجزيرة الريم.

والشركات الخمس هي شركة كانسلت مونسل مدير المشروع، ومجموعة بكين للمقاولات الهندسية المقاول الرئيسي للمشروع، ومجموعة يواندا للمشاريع مقاول أعمال الواجهات الخارجية، وشركة إي تي إيه مقاول الأعمال الكهربائية والميكانيكية، وشركة آر دبليو ارمسترونغ مشرف المشروع، حيث ستقوم هذه الشركات بأعمال المقاولات والإدارة والإشراف والاستشارات الهندسية لمشروعي أورورا وداري في مشروع شمس أبوظبي.

وقال **خالد جاسم الوزان** رئيس مجلس إدارة ميادين «ان توقيع عقود بناء مشروعي داري وأورورا مع كبرى شركات المقاولات والإشراف والإدارة والاستشارات الهندسية في المنطقة هو مناسبة خاصة تؤكد على مصداقية الشركة والتزامها التام بأعلى معايير الجودة، بل وخطوة هامة في مسيرة ميادين ستؤكد تواجدها كمطور رئيسي في المنطقة».

من جانبه قال المهندس **ناصر علي العطار** الرئيس التنفيذي في ميادين «ان الشركة كانت حريصة كل الحرص في اتخاذ قرارها لاختيار شركائها من الشركات المتميزة في مجال المقاولات والإدارة والاستشارات والإشراف الهندسي، والذين أخذوا على عاتقهم وفور التعاقد معهم مسؤولية تحويل حلم بناء مشروعي أورورا وداري الى حقيقة». وأضاف: «ان مشروعي أورورا وداري سيمتازان بملامح عمرانية خاصة تضفي لمسة جمالية ومضموناً عقارياً يلبي مختلف احتياجات السكان على الساحل الشمالي للعاصمة الإماراتية».



مشروع لشركة ميادين

الأهلية للمشاريع العقارية تغيّر إسمها الى أريبكو القابضة

جراح المطيري: يعكس العزم على ارتياد آفاق عربية وإقليمية



أعلنت الشركة الأهلية للمشاريع العقارية في الكويت عن تغيير إسمها الى شركة أريبكو AREPCO القابضة، كاشفة عن حلتها الجديدة وعلامتها التجارية التي ستجمع من الآن فصاعداً جميع أنشطتها تحت مظلة واحدة تمهيداً للإنطلاق نحو مزيد من التوسع جغرافياً وتشغيلياً، علاوة على إدراجها في بورصة الكويت مع حلول نهاية العام الحالي ٢٠٠٨.

وأوضح الرئيس التنفيذي للشركة المهندس **جراح المطيري** ان اختيار الهوية والإسم الجديد للشركة يأتي انسجاماً مع استراتيجية الشركة وفلسفتها الرامية الى المضي قدماً نحو تحقيق المزيد من التوسعات، والارتقاء بخدماتنا بما يحقق المزيد من القيمة المضافة لعملائنا والمزيد من العائدات لمساهمينا. ولفت الى ان الإسم الجديد للشركة بإيحاءاته العربية «أريبكو القابضة» يعكس بصورة جلية عزم الشركة على ارتياد آفاق (إقليمية وعربية) أكثر رحابة، معرباً عن أمله في أن الهوية الجديدة للشركة ستلقى ترحيباً في أوساط العملاء والمساهمين على حد سواء. لا سيّما وأنها تأتي بمثابة إيذان بدخول حقبة جديدة وواعدة من النشاط تحمل معها الكثير من الخير والعوائد المجزية للجميع.

«تعمير» تبني اعلى برج في العبدلي بالاردن

علوه ٢٢٠ مترا وتكلفته ٣٠٠ مليون دولار

جميع الابراج التي بنيت في الاردن لغاية اليوم سيغيب وهجها عندما يرتفع برج العبدلي المنطقة التجارية والسياحية التي يقصد متاجرها ومطاعمها الاردنيون وضيوف الاردن.

هذا البرج الذي سيكون الاعلى في الاردن سوف تقوم ببنائه شركة تعمير ضمن مشروع تطوير منطقة العبدلي بتخصيصها له ٣٠٠ مليون دولار.

وتأمل تعمير وفقا لخبرتها ان يكون البرج تحفة معمارية بأهم المواصفات، وهي كلفت شركة فوستر اند بارتنرز البريطانية لوضع تصميمه.

وابراجها في جزيرة الريم

واقامت تعمير ائتلافا يضم شركة الحبتور للمشاريع ولوراي اند روبرتس الجنوب افريقية وشركة الراجحي السعودية لإنشاء ابراجها في جزيرة الريم في ابو ظبي.

تقدر قيمة المشروع بـ ١,٩ مليار دولار وهو يشمل انشاء ستة ابراج بين البحر والمنتزه المركزي في جزيرة شمس.

«نخيل» تبني ١٥٠٠ فيلا في مشروع «الفرجان»

لزمت «نخيل» NAKHEEL مشروع الفرجان الذي يضم ١٥٠٠ فيلا الى شركة أرابيك للانشاءات التي ستباشر بأعمال البنية التحتية في شهر آب (اغسطس) المقبل. (يضم الى ١٥٠٠ فيلا ٤٠٠٠ مسكن) وتبلغ تكلفته ثلاثة مليارات درهم (ومن المؤمل ان تنتهي المرحلة الاولى منه في ٢٠١٠).

بليون ريال قطري إجمالي مشاريعها في لوسيل

أبيار قطر توافق على رفع رأسمالها الى ٢٦,٥٦٧ مليون دينار



يوسف الهاشمي

ابيار

وافقت شركة أبيار للتطوير العقاري على زيادة رأسمالها الى ٢٦,٥٦٧ مليون دينار كويتي، على ان تخصص الزيادة بواقع ١٠ ملايين دينار للمساهمين المقيدين في سجلات الشركة، وتخصيص ١,٥٦٧ مليون دينار من تلك الزيادة لمساهمين جدد مع تنازل المساهمين الحاليين عن حقهم في الأولوية بالاكتتاب.

وأوضح رئيس مجلس إدارة شركة ابيار قطر **يوسف الهاشمي** ان رأس المال الجديد سيستخدم من أجل الإفادة من الفرص العقارية الواعدة المعروضة على الشركة في السوق القطري، مشيراً الى ان حجم مشاريع الشركة المبدئي في قطر يقدّر بنحو بليون ريال قطري.

يذكر ان أهم مساهمي شركة أبيار قطر هم شركة أعيان للإجارة والاستثمار وبيت الأوراق المالية وشركة أبيار للتطوير العقاري وعبد العزيز الدخيل ومجموعة الجابر القطرية ومجموعة الرشدان.

٣٣ بليون ريال قيمة قطاع البناء في قطر

٨٠٠ برج جديد في الدوحة خلال السنوات المقبلة

توقعت دراسة أجرتها مؤسسة بيزنس مونيتور BUSINESS MONITOR ان تصل قيمة قطاع البناء في قطر الى ٣٣ بليون ريال قطري، ما يعادل ٩,٠٦ بليون دولار أميركي، وان يتم تطوير أكثر من ٨٠٠ برج جديد في الدوحة خلال السنوات العشر المقبلة.

وأشارت الدراسة الى انه وضمن هذا الإطار بادرت «أوتوديسك» (AUTODESK) الشركة الرائدة في تصميم البرمجيات الثنائية والثلاثية الأبعاد والخاصة بقطاعات الصناعة والبناء والإعلام والترفيه، الى اعتماد «بروميديا» (PROMEDIA) كموزع جديد لخدماتها في قطر، فيما تسعى «أوتوديسك» حالياً الى اتخاذ مبادرات مهمة لتسويق حلول «أوتوديسك» بشكل فعال ضمن قطاع البناء المزدهر في هذه البلاد.

وتحظى قطر باحتياطيات كبيرة من النفط والغاز، مما يساهم في نمو أهم قطاعاتها الحيوية، بما فيها قطاع العقارات.

١٩,٥ مليار جنيه القيمة السوقية لمشاريعها

«بالم هيلز» تستثمر في السعودية ٣ مليارات جنيه مصري

اعلنت شركة بالم هيلز للتعمير المصرية عن شرائها ٦,٧ ملايين متر مربع في المملكة العربية السعودية من اجل اقامة مشروعين تزيد تكلفتهما الاستثمارية على ٣ مليارات جنيه مصري، وذلك عبر شركة متخصصة أسستها بالشراكة مع مجموعات تطوير سعودية.

وسيقام المشروع الاول في مدينة الرياض على مساحة ٣,٧ ملايين متر مربع والثاني في جدة على مساحة ٣ ملايين متر مربع، ويتضمنان شققا سكنية ومكاتب ومحالا تجارية.

وتعد بالم هيلز احدى كبريات الشركات العقارية التي تعمل في السوق المصري، وبلغت القيمة الاجمالية لمشاريعها في مطلع آذار (مارس) الماضي قبل طرح جانب من الاسهم للاكتتاب العام والخاص ١٩,٥ مليار جنيه، ويصل عدد مشاريع الشركة حاليا الى ٢٢ مشروعا منها ٥ مشاريع في مرحلة الانشاء و١٢ مشروعا في مرحلة التخطيط، وتتوزع هذه المشاريع في عدد من المحافظات المصرية.

تحفة معمارية والملتقى الامثل لكبرى الشركات المحلية والعالمية

تعمير القابضة تكشف عن اعلى برج في الاردن بارتفاع ٢٢٠ مترا



من اليمين: علي المفلح، محمد حبيب وطارق العاروري

كشفت شركة تعمير القابضة الاماراتية النقاب عن اعلى برج في الاردن ضمن مشروع تطوير العبدلي باستثمار يبلغ نحو ٣٠٠ مليون دولار، وذلك في اطار خططها التوسعية في المملكة وسعيها الدائم الى تنمية استثماراتها وتطوير عملياتها.

وسيكون البرج الاعلى في المملكة بارتفاع يصل الى اكثر من ٢٢٠ مترا ليكون تحفة معمارية في قلب العاصمة عمان، وسيخصص للمكاتب بالكامل.

وتوقع مدير عام تعمير القابضة الاماراتية المهندس محمد حبيب ان يتم البدء بأعمال التنفيذ للمشروع واستقبال طلبات الشراء مطلع تشرين الاول المقبل بحيث لا تتجاوز مدة العمل بالمشروع ٣ سنوات على ابعد تقدير.

ويقدم البرج العديد من الخدمات التي تليق بعملائه المستقبليين، اذ ان هذا البرج والذي لم تشهد الاردن مثله من قبل، سيكون الملتقى الامثل لكبرى الشركات المحلية والعالمية الراغبة في الجمع ما بين الانفراد والتميز وتوفير بيئة عمل ديناميكية تزودهم بكافة متطلبات الحياة الراقية حسب المواصفات والمقاييس التي تمتلك تعمير خبرة وافرة في تقديمها.

الخليج التجاري الاسلامي (البحرين) اسس شركة متخصصة في مواد البناء وسماها «بناء»



ابراهيم الابراهيم
بنك الخليج التجاري الاسلامي

السيولة الكبيرة الفائضة في المصارف الخليجية، تدفع بهذه المصارف الى تكوين مؤسسات استثمارية توظف فيها سيولتها لتحقيق عوائد جيدة لمساهميها.

بنك الخليج التجاري البحريني الاسلامي اسس شركة لمواد البناء برأسمال مليار دولار وسماها «بناء» لتتعاطى تجارة الاسمنت والصلب والالمنيوم والزجاج وكل متطلبات الاعمار.

رئيس البنك **ابراهيم الابراهيم** برر تأسيس الشركة بقوله «ان الفرصة كبيرة الآن في السوق لشركة متخصصة في مواد البناء، وبإمكان شركة «بناء» التي اسسناها بعد اقامة تحالفات استراتيجية مع كبار مطوري اعمال الانشاءات والعقارات والبنى التحتية، ان تخدم المستهلكين من المؤسسات والافراد.

دعـوة إلى مساهمي شركة
مصانع تكرير السكر اللبنانية المساهمة
لحضور الجمعية العمومية العادية السنوية

يتشرف مجلس إدارة شركة مصانع تكرير السكر اللبنانية المساهمة بدعوة حضرات المساهمين إلى حضور الجمعية العمومية العادية السنوية المقرر عقدها في مكاتب الشركة الكائنة في بناية ستاركو – شارع بيكو – الطابق التاسع مكتب رقم ٩١١، وذلك في تمام الساعة العاشرة من صباح يوم الخميس الواقع في ٢٠٠٨/٧/٣١ للنظر في جدول الأعمال التالي:

١– الإستماع إلى تقارير مجلس الإدارة ومفوضي المراقبة عن أعمال وحسابات السنة المالية ٢٠٠٧.

٢– المصادقة على أعمال وحسابات الشركة للسنة المالية ٢٠٠٧، وإبراء ذمة رئيس وأعضاء مجلس الإدارة عن أعمالهم في هذه السنة.

٣– انتخاب أعضاء مجلس الادارة لمدة ثلاث سنوات وتحديد بدل أتعابهم.

٤– منح أعضاء مجلس الإدارة والشركة التراخيص القانونية عملاً بأحكام المادتين ١٥٨ و١٥٩ من قانون التجارة اللبناني.

٥– تعيين مفوض المراقبة الأساسي للسنة المالية ٢٠٠٨ وتحديد أتعابه.

٦– أمور أخرى متفرقة.

فالرجاء من حضرات السادة المساهمين في الشركة حضور هذه الجمعية شخصياً أو بالتفويض مصحوبين بالأسهم أو بما يثبت ملكيته لهذه الأسهم.

شركة مصانع تكرير السكر اللبنانية المساهمة
رئيس مجلس الإدارة – المدير العام
نزيه عبد الغني قاسم

درة الدوحة تفتتح حجوزات الشراء في «امبريال تاورز»



خورشيد حسن في الوسط خلال اطلاق المشروع

دشنت شركة التطوير العقاري «درة الدوحة» مشروع «امبريال تاورز» IMPERIAL TOWERS الذي يقع في المرحلة الثانية من مشروع اللؤلؤة، معلنة عن الافتتاح الرسمي للحجوزات.

وعن المشروع قال عضو اللجنة التنفيذية للشركة خورشيد حسن: «امبريال تاورز» عبارة عن خمسة ابراج سكنية يحمل كل منها اسم جوهرة ويمثل كل برج منها احدى القارات الخمس من حيث الطابع والهندسة الداخلية.

واعلنت الشركة عن تقديم تسهيلات للعملاء من خلال ابتكار نظام تمويل لم يسبق له مثيل، حيث يستطيع المشترون حجز وحداتهم بسداد ١٠٪ فقط من قيمة الوحدة ثم سداد ١٠٪ اخرى بعد مرور ستة اشهر، اما بالنسبة لـ ٨٠٪ الاخرى فإنهم سيقومون بسدادها فقط بعد استلام وحداتهم في ٢٠١٠. ولكن من يرغب في حجز شقته يمكنه القيام بذلك من خلال «أستيكو» ASTECO و«اينجل آند فولكرز» ENGEL & VOLKERS وكلاء البيع المعتمدين.

يقدم مشروع «امبريال تاورز» اطلالة ساحرة على مدار ٣٦٠ درجة، اما التصميم فهو مستوحى من انماط عالمية مختلفة توفر الراحة والرفاهية لأصحاب هذه الوحدات الذين يرغبون في الحصول على الحياة المنزلية والاستجمام في آن معاً. ويسمح مشروع «امبريال تاورز» للمستثمرين باختيار نمط حياتهم الخاص وتحقيق طموحاتهم من خلال اختيار التصميم الذي يناسب اذواقهم.

١,١ بليون دولار مبيعات طلعت مصطفى للتطوير العقاري



هشام طلعت مصطفى
رئيس مجموعة طلعت مصطفى

أعلنت مجموعة طلعت مصطفى المصرية للتطوير العقاري أنها تدرس طرح شهادات إيداع عالمية من طريق بنك يو. بي. اس. السويسري، مشيرة الى ان مبيعاتها منذ بداية العام الحالي تجاوزت ستة بلايين جنيه مصري ما يعادل ١,١ بليون جنيه بنهاية العام.

يذكر ان ارباح المجموعة للعام الماضي وصلت الى ١٠,٥ بلايين جنيه، وان لديها مبيعات فعلية بقيمة ٢١ بليون دولار لم تسجل في دفاترها بعد، وأن هذه المبيعات ستحقق ربحاً صافياً قدره ستة بلايين جنيه على ثلاث سنوات.

أملاك ومزايا توقعان اتفاقية «سكاي غاردنز» بعد تسوية خلافاتهما



عارف الهرمي
رئيس أملاك



خالد اسبيته
رئيس مزايا القابضة

وقعت أملاك للتمويل والمزايا القابضة اتفاقية لشراء ٨٠ في المئة من برج سكاي غاردنز السكني في مركز دبي المالي العالمي بقيمة ١,٦٥ مليار درهم (٤٤٩,٣ مليون دولار)، وذلك عقب تسوية الأمور العالقة بينهما.



برج سكاي غاردنز

وقال الرئيس التنفيذي لشركة أملاك **عارف الهرمي** عن الصفقة «من المتوقع ان تعزز صفقة شراء برج سكاي غاردنز مكانة شركة أملاك كلاعب رئيسي في سوق العقارات، وتضفي على أسهمها مزيداً من القيمة».

وكانت أملاك للتمويل قد ركزت جهودها مؤخراً على التمويل والإستثمار العقاري باعتبارهما النشاطين الأكثر أهمية في أعمالها، وذلك عقب الانتهاء من عملية إعادة الهيكلة التي شهدتها الشركة مؤخراً.

من جهته قال المهندس **خالد اسبيته** العضو المنتدب والرئيس التنفيذي لشركة المزايا القابضة «ان مكانة المزايا القابضة تزداد تألقاً في السوق العقاري في المنطقة، وأنه بعد اتمام هذه الصفقة ستجني المزايا وشركتها التابعة (شركة دبي الأولى للتطوير العقاري) أرباحاً تشغيلية سيتم احتسابها خلال فترة السنة ونصف السنة المقبلة.

«البادي» و «ميرفاك» تطلقان شركتين لإدارة وتطوير العقارات والفنادق في أبوظبي

وقعت مجموعة البادي عقد شراكة مع شركة ميرفاك العالمية لإنشاء شركتين تعملان في مجال التطوير العقاري والسياحي من خلال إدارة وتطوير المشاريع العقارية وإدارة الفنادق في الدولة.

وأكد **محمد بن جوعان البادي**، رئيس مجموعة البادي، على أهمية هذا الاتفاق. وقال ان توقيع العقد جاء في توقيت مهم، حيث يسهم في الخطة التي وضعتها حكومة أبوظبي، والممتدة حتى العام ٢٠٣٠، مشيراً الى ان عقد الشراكة مع «ميرفاك» سيزيد الاستثمار الأجنبي في الإمارة، ويفتح فرص عمل جديدة للشباب الإماراتيين، كما يدعم حركة التطوير العقاري وإدارة الفنادق.

وستزود «ميرفاك البادي» عملاءها المحليين والعالميين بالخدمات التجارية، المنزلية وفرص الاستثمار الفندقي مما يمنحهم الفرصة للإستفادة من كل المشاريع التجارية والعقارية والفندقية في أبوظبي ومنطقة الشرق الأوسط.

أغنى وأرقى هدية من عدنان القصار للبنان والعالم العربي

عدنان القصار: شيّد المبنى ليكون مقراً لاتحاد الغرف ولمؤتمرات رجال الأعمال والمستثمرين العرب

يوم الإثنين ١٦ حزيران (يونيو) كان رجال الإعلام على موعد مع عدنان القصار رئيس اتحاد الغرف العربية، في المبنى الذي شيده في منطقة الجناح ليكون بيتاً لرجال الأعمال والإقتصاديين والمستثمرين والمفكرين في جميع الدول العربية. ومن خلال رجال الإعلام أهداه الى لبنان والى العالم العربي ليكون منارة فكرية وعلمية تساهم في رسم التوجهات الداعمة لنمو القطاع الخاص وتسريع وتيرة التنمية وصولاً الى التكامل الاقتصادي العربي المنشود.

كان في مقدمة الحضور نقيب الصحافة محمد البعلبكي ونقيب المحررين ملحم كرم ونائب رئيس غرفة التجارة والصناعة والزراعة في بيروت وجبل لبنان محمد لمع.



عدنان القصار يرحب بالإعلاميين



جانب من الحضور

كلمة القصار

وبعد جولة في أرجاء المبنى ألقى القصار كلمة جاء فيها: تحية من القلب لكم جميعاً في بيتكم بيت الاقتصاد العربي، الذي أصررت ان تكونوا أنتم أهل القلم والكلمة الحرة الحكيمة أول من يقوم بزيارته، كيف لا وأنتم من رافقتموني خلال فترة الخمسين سنة الماضية من عملي في خدمة القطاع الخاص والاقتصاد اللبناني والعربي، وكنتم خير مؤازر وداعم ناقد إيجابي، فاستلهمنا منكم كيف يكون الموقف الجريء حين تكون مصلحة الوطن تقتضي ذلك.

ان هذا المبنى الذي شيد ليكون مقراً للاتحاد العام لغرف التجارة والصناعة والزراعة للبلاد العربية، الذي أسس عام ١٩٥١، واتخذ من بيروت مقراً لأمانته العامة، شيّد ليكون بيتاً لرجال الأعمال والاقتصاديين والمستثمرين والمفكرين في جميع الدول العربية، وليكون بيتاً لكم أيضاً أنتم من يتابع قضايا هذه الأمة اقتصادياً واجتماعياً وسياسياً.

وبدأنا منذ مطلع هذا العام ببرنامج عمل جديد للاتحاد، ونحن الآن على أبواب عهد جديد، نتمنى ان يكون ميموناً ويحمل الأمن والاستقرار والازدهار للبنان، متطلعين الى ولادة حكومة الوحدة الوطنية العتيدة، ليتمكن لبنان من تكملة مسيرة التقدم التي بدأها منذ فترة وتوقفت بسبب الظروف الصعبة التي مررنا بها.

فإلى لبنان والى العالم العربي أقدم هذا المبنى ليكون منارة فكرية وعلمية تساهم في رسم التوجهات الداعمة لنمو القطاع الخاص وتسريع وتيرة التنمية وصولاً الى التكامل الاقتصادي العربي المنشود. أشكركم على مشاركتكم وأثمن حضوركم متمنياً للبنان النهوض سريعاً من كبوته لينطلق مرة جديدة كطائر الفينيق محلقاً في الأعالي.

ثم أقيم حفل غداء على شرف الإعلاميين.



المبنى الجديد

مـؤشرات

● بلغت الميزانية المجمعة لدى المصارف التجارية في نهاية نيسان (أبريل) ٢٠٠٨ نحو ١٢٩٠٨٩ مليار ليرة لبنانية.

● بلغت تسليفات المصارف للقطاع الخاص ٣٤٦٤٥ ملياراً بزيادة ٢,٣ في المئة عن نيسان (أبريل) ٢٠٠٧.

● بلغ عدد الشيكات التي سجلت في غرفة المقاصة في نهاية أيار (مايو) ٢٠٠٨، أربعة ملايين و٥٥٣ ألفاً و٧٢٦ شيكاً قيمتها ٢٩٦٢٤ مليار ليرة.

● بلغ عدد الشيكات المرتجعة في نهاية أيار (مايو) ٢٠٠٨ نحو ٨٧ ألفاً و٢٨٧ شيكاً بقيمة ٥٢٨ مليار ليرة. وبلغت نسبة الشيكات المرتجعة بالعملات الأجنبية ٧٢,٢١ في المئة ونسبة الشيكات المرتجعة بالليرة اللبنانية ٢٦,٧٩ في المئة.

● ارتفعت الودائع بالليرة اللبنانية بنسبة ٤,١٤ في المئة خلال نيسان (أبريل) ٢٠٠٨، مقابل ١,٤٥ في المئة في الشهر الفائت، وسجلت ارتفاعاً على مدار سنة كاملة بنسبة ١٢,٣٣ في المئة.

● ارتفعت الودائع بالعملات الأجنبية في نيسان عينه بنسبة ٠,٧١ في المئة إذ بلغت ٥٣٥٦٢ مليون دولار.

● ارتفع طن البنزين في حزيران (يونيو) ٢٠٠٨ نحو ٨٥ دولاراً في يوم واحد. وارتفع طن المازوت ٩٠ دولاراً، وارتفع طن الفيول أويل ٤٧ دولاراً.

● ارتفاع أسعار المحروقات بالشكل الدراماتيكي أدى الى زيادة عجز كهرباء لبنان بنسب تزيد على ٣٥ في المئة، وقد يرتفع العجز من ١,٢ مليار دولار الى ملياري دولار في نهاية ٢٠٠٨.

● تتراكم في إدارة الضمان الاجتماعي حوالى مليون معاملة صحية واستشفائية، وفي هذا الوقت يعاني أصحاب المعاملات من ضيق وحرمان، وليس من ينظر اليهم.

● بلغ العجز في فرعي الضمان الصحي والتعويضات العائلية نحو ٢٠٠ مليار ليرة لبنانية. وهذا العجز يغطى من تعويضات نهاية الخدمة وما يحصل يشكل مخالفة للقانون ولفصل مالية الفروع الثلاثة.

تنظيم على الورق لأدوية الاعشاب الطبيعية



محمد جواد خليفة
وزير الصحة اللبناني

اصدر وزير الصحة العامة **محمد جواد خليفة** قرارا يتعلق بتنظيم الاعلانات المتعلقة بالاعشاب الطبيعية والمتممات الغذائية، منع بموجبه اجراء اعلانات في كل الوسائل الاعلامية المسموعة والمرئية والمكتوبة، الا بعد اخذ موافقة مسبقة من قبل دائرة التثقيف والارشاد الصحي في وزارة الصحة العامة، واوجب ان يكون كل مستحضر او متمم غذائي يراد الاعلان عنه مسجلا ومجازا من وزارة الصحة العامة.

ويشترط في الاعلانات عدم التشخيص المرضي المباشر او غير المباشر على التلفزيون اي اثناء الاعلان، وعدم اعطاء الوصفات الطبية، وان يعلن بشكل واضح ومتكرر اثناء الاعلان أن هذه المستحضرات ليست بأدوية، وأنها لا تقوم محل الدواء وأن المرجع الصحيح لتشخيص المرض ووصف الدواء هو الطبيب المختص، اضافة الى الإعلان ان هذه المنتجات الغذائية تستعمل الى جانب الدواء وأن المريض لا يجب عليه ايقاف دوائه الا بعد مراجعة الطبيب المختص، شرط ان تدرس هذه الاعلانات المتعلقة بالاعشاب الطبيعية والمتممات الغذائية من قبل دائرة التثقيف والارشاد الصحي.

وتؤكد لنا التجارب ان هذا التنظيم لن يكتب له النجاح، لان تجار ادوية الاعشاب الذين يحتلون شاشات تلفزيونات لبنان والعرب الكبيرة والصغيرة والذين ينفقون يوميا ما يقارب الـ ٢٥ الف دولار لنشر اعلاناتهم، هم اقوى من اي نافذ!

دفع لبنان الملايين فتمت تسوية خلافاته مع شركات تقاضيه امام المحاكم الدولية
١٢٤,٥ مليون دولار لـفرانس تليكوم و١٥٠ مليونا لـليبانسيل

يذكر اللبنانيون الخلافات التي نشأت بين وزارة الاتصالات ومعظم الشركات التي كانت تتعامل معها. ويذكرون قيمة المبالغ التي توجب دفعها نتيجة اقدام المسؤولين السابقين في وزارة الاتصالات على الغاء التزامات الشركات المشغلة للهاتف الخلوي.

ويبدو ان الوزارة الحالية وعبر الحكومة، تمكنت من اجراء تسويات لمعظم الدعاوى المقامة على لبنان امام المحاكم الدولية، وذلك مقابل عدد من ملايين الدولارات.

وهنا ما تذكره وزارة الاتصالات بهذا الصدد تحت عنوان: «اغلاق كافة ملفات النزاع بين وزارة الاتصالات وجهات اخرى».

«تم نهائيا اغلاق ملف النزاعات المتعلق بقضايا التحكيم في ملف عقود الخلوي، وذلك تمهيدا لاطلاق عمليات الخصخصة المرتقبة لهذا القطاع، والتي تشكل حجرا محوريا في سياسة الحكومة الاقتصادية.

وكذلك اغلقت باقي ملفات النزاع التي ورثتها الوزارة من الوزارات السابقة، وكان آخرها هذه الملفات:

أ- ملف النزاع مع شركة فرانس تيليكوم الفرنسية حيث تم التوصل الى اتفاق نهائي بقيمة ١٢٤,٥ مليون دولار تم دفعها في نهاية شهر نيسان (أبريل) ٢٠٠٧ لقاء تنازل نهائي عن كامل الدعاوى وتبرئة ذمة الدولة اللبنانية، عوضا عن قرار التحكيم القاضي بدفع مبلغ ٢٧٣ مليون دولار اميركي ما عدا الفوائد، اي بوفر يزيد على ١٤٩ مليون دولار اميركي.

ب – اغلاق ملف النزاع القائم حول ملف الشبكة الخليوية مع شركة ليبانسيل LIBANCELL وذلك من خلال توقيع عقد مصالحة نهائي بمبلغ ١٥٠ مليون دولار اميركي ما عدا الفوائد، اي بوفر صافي يبلغ ١١٦ مليون دولار اميركي.

ج – اغلاق ملف النزاع مع المصرف البريطاني HSBC الذي عمل مع وزارة الاتصالات والمجلس الاعلى للخصخصة، خلال تولي الوزير جان لوي قرداحي مهام الوزارة، لاعداد شروط المناقصة الدولية للخلوي. بلغت قيمة المصالحة مع مصرف HSBC مليون دولار اميركي، بدلا من المبلغ الاساسي المطلوب بقيمة ٣,٥ ملايين دولار اميركي».

سليمان هارون: ما الحاجة الى الضمان اذا لم يؤمن التغطية الصحية الكريمة للمضمون؟



المهندس **سليمان هارون** نقيب اصحاب المستشفيات في لبنان، هو اول نقيب يعمل بجدية للدفاع عن حقوق المستشفيات وحقوق المرضى في آن.

وفي تصريح له على هامش اجتماع استشاري عنوانه «مؤشرات الاداء للمستشفيات: من القياس الى تحسين الاداء» قال **هارون**: انا افهم ان الضمان الاجتماعي لديه هاجس اسمه «التوازن المالي» ولكن يجب عدم المبالغة في تضخيم هذا الموضوع، والسؤال الاساسي: هل الهدف الاول في صندوق الضمان هو التوازن المالي أم تأمين طبابة المضمون؟ وما هي الحاجة الى الضمان اذا لم يؤمن التغطية الصحية الكريمة للمضمون؟

خصخصة الخلوي تأجلت وخصخصة الكهرباء اولوية

تبدلت مقاييس خصخصة المرافق العامة في لبنان، فبعد ان كانت خصخصة الخلوي ذات افضلية، وضعت هذه الخصخصة جانبا حتى اشعار غير محدد، بينما وضعت خصخصة الكهرباء على نار حامية، وهذه تتطلب التوافق السياسي بعد تشكيل الحكومة.

ويرى الخبراء ان الموالين والمعارضين يؤيدون خصخصة الكهرباء اولا، لان ما تبتلعه من ملايين الدولارات سنوياً على حساب الخزينة «المتعثرة» يقتضي التخلص منها عبر تلزيمها الى شركة خاصة تكون لها القدرة على معالجة اوضاعها واعادة العافية والربحية اليها.

ومما زاد ازمة العجز في مؤسسة الكهرباء تفاقما، هو ارتفاع اسعار النفط بحيث ترتفع الفاتورة النفطية هذا العام الى مليار و٣٠٠ مليون دولار.

وجوه غابت

أسرة «البيان الإقتصادية» خسرت الزميل الياس أبوزيد



فقد آل أبوزيد الكرام وفقدت «البيان الإقتصادية» أحد أفراد أسرتها الزميل **الياس أبوزيد**، نتيجة مرض عضال أفقده القدرة على العمل مدة عام كامل، لم يشفه دواء ولم يسعفه مداو، فكانت إرادة الله ان تريحه من آلامه وتنقله الى العالم الآخر حيث الأمل والرجاء.

أقيم للفقيد العزيز مأتم حاشد في كنيسة مار جرجس الشياح ثم نقل الى مسقط رأسه مليخ ليوارى الثرى الى جانب الوالدين والأنسباء.

الى آل أبوزيد عموماً والى زوجته خصوصاً، نتقدم بأحر التعازي سائلين للزميل الراحة، ولهم ولنا الصبر والعزاء.

د. جورج قرم: دعوة الى استعادة التجربة الشهابية والسماح بقيام شركة مناطقية لإنتاج وتوزيع الكهرباء

التفاوض مع المصارف اللبنانية بغية خفض نسبة الفوائد على سندات الخزينة



في تصريح أدلى به الى جريدة الأخبار اليومية دعا وزير المالية السابق الدكتور **جورج قرم** الى إعادة جدولة الديون المتوجبة للمصارف اللبنانية، بحيث تخفّض نسبة الفوائد التي تستوفيها من الدولة، ويتقلص حجم خدمة الدين الى أقل من ٣٠ في المئة من نفقات الموازنة. وقال انه يمكن ان نتوصل الى ذلك من دون ان تنخفض أرباح المصارف اللبنانية بشكل كبير.

وعلى عادته دعا قرم الى تغيير المنهاج المتبع في لبنان والذي يقوم على تشجيع الإعمار دون الالتفات الى الصناعة والزراعة.

وأضاف: «٩٥ في المئة من التوجهات الاقتصادية في لبنان مبنية على النظرة الشيحية (ميشال شيحا ما بعد الاستقلال)، فالسياسات الإعمارية دفعتنا الى إغفال التجربة الشهابية المهمة والإصلاحات التي قدمتها، مثل المشروع الأخضر ومكتبي الحرير والفاكهة ودعم الصناعة وإنشاء الحوض الخامس ومصرف لبنان.. وهي كانت تعتمد الإنماء المتوازن.

الحل يكمن في الاحتكام الى المعادلة التي تعتمد نسب النمو المرتفعة المبنية على تنمية القطاعات الإنتاجية، فإذا كان مستوى متوسط الفوائد نسبة الى الدين العام يبلغ ٩ في المئة، فيجب ان تزيد إيرادات الدولة سنوياً بأكثر من ١٠ في المئة للبدء في تسديد الدين العام ووقف تزايد رأسماله. وهذا لن يحصل إذا بقيت معدلات النمو في شكلها الحالي، أي بين ٢ في المئة و٦ في المئة على الأكثر، ولدينا نماذج في العالم تؤكد ذلك، مثل كوريا الجنوبية ومالطا.. فالقطاعات الإنتاجية هي التي تقدم هذه المعدلات من النمو لا القطاع العقاري أو المصرفي اللذان أصبحا متينين، علماً بأن نمو القطاع الأول ناتج من فوائض أموال هائلة عربية، والثاني يفوق الحاجة الفعلية، مما رفع كلفته في تغطية فوائد الودائع التي تمثل مرتين ونصف الناتج المحلي الإجمالي».

خصخصة الكهرباء

وحول تخصيص الكهرباء دعا الدكتور **قرم** الى فتح المجال أمام القطاع الخاص لإنشاء شركات مناطقية تتولى الإنتاج وتوزيع الجباية.

وقال ان تخصيص الهاتف الخلوي لن يحل مشكلة الدين العام وهو يؤدي الى حرمان الخزينة من العوائد التي يحققها الخلوي، إلا أنه دعا بالمقابل الى تطوير الشبكة الحالية من خلال عقد اتفاقات جديدة مع الشركات المتخصصة لتحديثها.

خدمة جديدة مجزية من شركة «سيتا»

اوجدت شركة «سيتا» المعروفة بتقديم خدمات الاتصالات الجوية، خدمة جديدة تم الافصاح عنها في اجتماع اسرة الشركة في مدريد، اسبانيا في شهر ايار (مايو) المنصرم.

الخدمة الجديدة كما اعلن عنها سوف تشمل ٥٠٠٠ طائرة وتعمل فيها اكثر من ٣٠ شركة خطوط جوية.

والمعروف ان لشركة «سيتا» تواجد في لبنان منذ نصف قرن، وهي معفاة من الضرائب منذ ذلك التاريخ!

مع العلم ان خدمات سيتا لا تقدم لشركات الطيران بشكل مجاني، بل هي مسعّرة وتعود عليها بالارباح الكبيرة، نظرا لعلاقاتها الجيدة مع الدوائر الرسمية ومع الشركات التي تتعامل معها.

مع انتخاب الرئيس سليمان المعادي للفساد

التفتيش المركزي يتحرك بقوة لتسهيل معاملات المواطنين



القاضي جورج عواد

رئيس التفتيش المركزي

ليس المهم ان تكون لدى رئاسة التفتيش المركزي الرغبة الكبيرة في مكافحة الفساد في دوائر الدولة وفي تسهيل معاملات المواطنين، انما المهم ان تكون لدى حماة الموظفين الفاسدين الرغبة في ذلك، فهؤلاء الحماة (كبار النافذين) هم اصل العلة، فحرصهم على تأمين مصالحهم الخاصة ولو على حساب القانون، يحملهم على منع مؤسسات الرقابة وخصوصاً التفتيش المركزي من ملاحقة الموظفين الفاسدين... ومن يزور الدوائر العقارية، يرى بأم العين كيف تسير المعاملات، فالمعاملة «المدعومة» تمر اولا، والمعاملة غير المدعومة تبقى اشهراً عدة، وعند كل مراجعة، يختلق الموظف حجة لعدم انهائها (يحمّل المواطن مسؤولية التأخير).. فلماذا لا يقول للموظف ما هو المطلوب منه بالتحديد لكي لا تتأخر المعاملة؟

يبدو ان رئيس التفتيش المركزي القاضي السابق **جورج عواد** وجد في انتخاب العماد **ميشال سليمان** رئيساً للجمهورية والمعروف بعدائه للفساد والمفسدين، سندا لهيئات الرقابة، فأذاع بيانا دعا فيه المواطنين الى مراجعة التفتيش المركزي في حال تعرضت معاملاتهم لأية عرقلة من قبل موظفي الدولة.

وتأكيدا على جدية الامر، زود المواطنين برقم هاتف المفتش العام المالي وهو ٠١/ ٣٤٧٣٣٣ لمراجعته ولمراجعة اي مفتش آخر ليصار الى تسهيل معاملاتهم.

وكذلك ذكرت هيئة التفتيش ان بإمكان المواطنين التقدم بالشكاوى الى ادارة التفتيش المركزي – مصلحة الديون – باليد او بواسطة البريد الالكتروني WWW.CIB.GOV.LB . وهددت ادارة التفتيش الموظفين المخالفين بمساءلتهم مسلكيا وجزائيا.

الخبز والبنزين والريجيم القسري

الناس ينتظرون «قرارا من الرئيس سليمان يمنع تجويعهم»

وصل المواطنون اللبنانيون الى ما كان يتوقعه الخبراء الاقتصاديون منذ سنوات: «الانهيار الاقتصادي فالمجاعة».

وهل من مسبب غير وصول سعر ربطة الخبز الى ١٥٠٠ ليرة لبنانية وصفيحة البنزين الى ٣٣٠٠٠ ل.ل. لتدخل الطبقتان الفقيرة والمتوسطة جحيم المجاعة؟

لن نذكر ارتفاع اسعار المواد الغذائية بنسبة ٤٠ و٥٠ في المئة واسعار الادوية بنسبة ٢٥ و٣٠ في المئة، لا سيما ادوية الامراض «الكبيرة» مثل القلب والسكري والضغط والاعماء، الى كل الاصناف المضادة للالتهابات «الانتي بيوتيك».

شرائح عديدة من الناس جاعت وتخضع نفسها لنظام «الريجيم» لتخفض استهلاك الخبز، وهي تذهب الى اعمالها مشيا على الاقدام لتوفر بدل الانتقال وقدره صباحا ٢٠٠٠ ليرة ومساء ٢٠٠٠ ليرة، انه ريجيم قسري ومجاعة قسرية.. فإلى متى؟

اللبنانيون هللوا بانتخاب العماد **سليمان** رئيسا للجمهورية، وهم اليوم ينتظرون منه مساعدتهم على تأمين لقمة عيشهم ونفقات انتقالهم الى اعمالهم ونفقات علاجهم..

الطبقتان الفقيرة والمتوسطة تعتبران الرئيس **سليمان** من صفوفهما، ولذلك تأملان خيرا من وجوده على رأس الدولة، وان هما لا تحاولان احراجه، فهما تنتظران على أحرّ من الجمر ليقوم بمبادرة، بإعطاء امر.. لمنع تجويع الناس وقهرهم والتسبب بحرمانهم من الدواء والاستشفاء في عهده..



مرعي ابو مرعي (مجموعة ابو مرعي):

سعيُنا دائم الى وضع لبنان على الخارطة السياحية العالمية

عصامي من الطراز الاول، مؤمن ببلده مهما اشتدت عليه صنوف الشدائد، مكافح لا يتعب ولا يمل، اهدافه واضحة وشفافة ومعلنة على الملأ: اعلاء شأن لبنان الاقتصادي وتنمية مجتمعه وايجاد فرص عمل للأجيال القادمة. انه مرعي ابو مرعي رئيس مجموعة ابو مرعي الذي لا يتوانى عن البذل والعطاء واجتراح المشاريع المحركة للعجلة الاقتصادية.

في حديثه الى «البيان الاقتصادية» كشف عن مشاريع نقل سياحية من لبنان الى تركيا واليونان تمهيدا لعودة تسيير رحلات السفينة «اورينت كوين» المعتادة، وعن مشاريع عقارية للمجموعة في بيروت وصيدا، مطالبا السلطات الرسمية بضرورة تأهيل مرفأ صيدا الحيوي، ومتهما السياسيين بتأزيم الاوضاع المعيشية مذكرا بسعي مجموعة ابو مرعي الى وضع لبنان على الخارطة السياحية العالمية.

رحلات الى تركيا واليونان

■ ما هي نشاطاتكم السياحية هذا الصيف في لبنان؟ وهل ستعيدون تسيير سفينة «اورينت كوين»؟

– بعد فرض الحصار البحري على لبنان خلال حرب تموز ٢٠٠٦، وقّعنا اتفاقية عمل لتسيير "ORIENT QUEEN" في منطقة الشرق الاوسط انطلاقا من ايطاليا. ونتمنى ان تتحسن الاوضاع في لبنان كي نقوم بإجراءات وترتيبات للانطلاق السنة المقبلة من مرفأ بيروت باتجاه المرافئ المتوسطية الاخرى. فاللبنانيون يخلقون اجواء رائعة ويتفاعلون ويتقرّبون من بعضهم البعض ويقيمون علاقات اجتماعية، وقد انشأ بعض المسافرين نادي «اورينت كوين».

من جهة اخرى، سنعمد هذا الصيف الى تسيير ثلاثة يخوت تابعة لـ ABU MERHI CRUISES والقيام برحلات مميزة انطلاقا نحو اليونان ومرمريس في تركيا.

استثمارات متنوعة

■ ما هي القطاعات التي تستثمرون فيها؟

– تنشط مجموعة ابو مرعي في ميادين عدة منها العقارات والمصارف، ونساهم في بنك انترکونتيننتال، ادارة ارصفة في المانيا وبلجيكا. كذلك لدينا خطوط ملاحة بحرية سياحية وتجارية تعنى بنقل وشحن السيارات بين القارات الخمس بمعدل مليون ونصف المليون سيارة سنويا ومكاتبنا منتشرة في الولايات المتحدة، اوروبا، افريقيا حيث لدينا منطقة حرّة تصدر نحو ٧٠٠ الف سيارة سنويا الى دول افريقيا الغربية.

اللبناني المغامر

■ في رأيكم لماذا تتوجه حاليا الاستثمارات اللبنانية نحو القارة الافريقية؟

– السوق الافريقية ناشئة، غنية و«خام»، وعلى الرغم من عدم وجود استقرار أمني وسياسي في القارة السوداء، ينجح التجار والمستثمرون اللبنانيون في اعمالهم واستثماراتهم ويحققون ارباحا خيالية، اذ ان الفرد اللبناني اعتاد على المخاطر والازمات والتقلبات عكس الشركات العالمية العملاقة التي تتفادى دخول اسواق مماثلة.

لذلك نشهد توجها شديدا للاستثمارات اللبنانية وخصوصا القطاع المصرفي للعمل في افريقيا بدءا من شمالها وحاليا في المناطق الغربية منها او ما يعرف بإفريقيا السوداء.

ويستخدم اللبناني استراتيجية ذكية في دخول هذه الاسواق ويبني علاقات اجتماعية وطيدة توصله حتى الى اقتراح قوانين معينة على السلطات الرسمية في غرب افريقيا.

مشاريع عقارية في صيدا

■ ما هي مشروعاتكم العقارية في لبنان؟

– لدينا مشروعات في بيروت وفي مدينة صيدا التي نركّز عليها في شكل كبير، ونعمل على انشاء مشروع تجاري اضافة الى دراسة مشروع اقامة مستشفى ضخم ومدرسة مميزة ذات مستوى عال.

ونتمنى على السلطات الرسمية الاستجابة لطلباتنا حول اعادة تأهيل مرفأ صيدا وهو حيوي ورئيسي لمدينة ساحلية، فالمرفأ مهجور والشاطئ مغمور بالنفايات ما انعكس سلبا على صيدا وجعلها اشبه بمدينة منكوبة.

وقد طالبنا وزير النقل الاسبق ياسين جابر اثناء ولايته بإنشاء حوض جاف لارساء السفن وتاليا ايجاد فرص عمل. لكن في لبنان، تتحكم المصالح السياسية في كل المشروعات، والمطالب تنفذ اذا كانت هناك تبعية سياسية بينما المستقلون لا يلقون ردا.

عودة الى جذب الاستثمارات

■ ما هي في رأيكم الاسباب التي ادت الى ارتفاع اسعار العقارات في لبنان؟

– يعاني العالم اجمع موجة غلاء مستشرية في كل القطاعات ومن ضمنها العقارات، اذ ارتفعت اسعار مواد البناء الاولية من حديد واسمنت وغيرهما، الى جانب انخفاض سعر صرف الدولار بنسبة ٤٠ في المئة تقريبا.

وهذا الغلاء انعكس ايضا على منطقة الشرق الاوسط مدعوما بطفرة نفطية ومالية في دول الخليج، مما اوجد فائضا في الاموال وحاجة الى الاستثمار.

وقد استفاد اللبنانيون المغتربون والعاملون في دول الخليج من هذه الطفرة واقبلوا على شراء عقارات في لبنان. ولا شك في ان الاستقرار السياسي النسبي الذي ساد في لبنان بعيد انتخاب رئيس للجمهورية، ساهم في اعادة جذب الاستثمارات العربية ورفع اسعار العقارات والاراضي في شكل خيالي.

السياسيون يؤزمون الاوضاع

■ كيف تنظرون الى واقع الاوضاع المعيشية في لبنان؟

– لا شك في ان ازمة الغلاء وارتفاع الاسعار هي ازمة عالمية، لكن السياسيين في لبنان يساهمون في تأزيم الاوضاع المعيشية. فمثلا من حق المواطن المطالبة برفع الحد الادنى للاجور، لكن ما نفع رفعه الى ٩٠٠ الف ليرة لبنانية في ظل انكفاء فرص العمل وفرض ضرائب جديدة؟ فوجود فرص عمل عدة يؤدي الى فتح المجال امام الشباب وتنافس الشركات على دفع اجور اعلى لاستقطابهم.

لبنان على الخارطة السياحية العالمية

■ ما هو دور القطاع الخاص في محاولة ايجاد فرص العمل وتحريك الاقتصاد؟

– يعمل القطاع الخاص المحلي دائما من اجل مصلحة لبنان ونموه وازدهاره ومجموعة ابو مرعي تسعى باستمرار الى وضع لبنان على خارطة السياحة العالمية والى ايجاد مشروعات ونشاطات تعزز هذا القطاع الاقتصادي الرئيسي.

فقد طرحنا مبادرة حركة «١١ آذار» وهي مستقلة وغير سياسية وتكفلنا بفتح مطاعم وسط بيروت وتقديم الغداء المجاني للناس، في خطوة لاعادة انعاش هذه المدينة. لكن الدولة استهترت بخطواتنا ولم تؤمن عددا كافيا من عناصر الأمن لحماية الناس.

بينما في اليوم التالي، كان الحضور الرسمي قويا وعناصر الأمن بالآلاف لحماية مهرجان اقامته «سوليدير» في ذلك اليوم وفي المكان نفسه.

فالقطاع العام اصبح مسخّرا لحماية مصالح شخصية وسياسية، لكن كلنا أمل في تحسن سير الامور مع العهد الرئاسي الجديد.

بانتظار تبلور الاوضاع

■ هل من مشاريع مستقبلية؟

– في جعبتنا مشروعات وافكار عدة، لكن ننتظر استتباب الأمن والاستقرار في لبنان كي ننطلق بها ونساهم في تعزيز قطاع السياحة وتأمين فرص عمل للشباب وتحريك عجلة الاقتصاد المحلي. ■



تفتتح فرعين جديدين في الوسط التجاري مطلع الشتاء

انطوان عيد (مؤسسة جوزف عيد):

نتطلع الى تمثيل علامات تجارية عالمية خارج لبنان

يرى رئيس ومدير عام مؤسسة جوزف عيد السيد انطوان عيد ان المغتربين باتوا يشكلون أساس الموسم السياحي ورافده في لبنان لما يؤدونه من فائدة لوطنهم الأم لدى زيارته سنوياً وبالآلاف. واعتبر ان أسعار الملبوسات والسلع في لبنان لا تزال مقبولة مقارنة بما هي عليه في الدول العربية المجاورة والبلدان الأوروبية، كاشفاً عن تطلع المؤسسة الى تمثيل علامات تجارية في الخارج، وعن افتتاح فرعين مطلع فصل الشتاء في الوسط التجاري، يمثل الأول وكالة لانفان LANVIN الفرنسية والثاني ماركة ملابس نسائية إيطالية. آملاً أخيراً بمساعدة التجار في الوسط التجاري من خلال التوصل الى حلول جذرية لأوضاعهم المزرية جراء جمود الحركة في الوسط خلال السنتين الماضيتين.

المغتربون أساس الموسم السياحي

■ هل تستوردون منتجاتكم من الخارج او تعتمدون على تصنيعها محلياً؟

– تعتمد شركة جوزف عيد على الصناعة المحلية بنسبة ١٠ في المئة بينما تستورد نحو ٩٠ في المئة من العلامات التجارية العالمية.

■ كيف تفسرون الإقبال الكثيف للرعايا العرب والأجانب الذين يتوافدون بكثرة على لبنان؟

– لا شك في أن أعداداً كبيرة من السيّاح العرب والخليجيين يتهافتون لزيارة لبنان، ولكننا في الوقت عينه نلاحظ إقبال اللبنانيين الذين يعيشون في الخارج، على وطنهم الأم. وفي رأيي ان هؤلاء باتوا يشكلون أساس الموسم السياحي لما يؤدونه من فائدة لوطنهم. إلاّ ان الهاجس الأمني لا يزال موجوداً في أذهان العرب الذين قصدوا لبنان في صيف ٢٠٠٦. ولذا نلاحظ ان اللبناني المقيم في الخارج يخاطر ويعود الى بلده، أما الخليجي فيتردّد في اتخاذ هذه الخطوة.

أسعار مدروسة

■ كيف تنظرون الى موجة ارتفاع الأسعار العالمية، وما هو تأثيرها على سير أعمالكم؟

– عمدنا الى عدم تحميل العميل عبء ارتفاع الأسعار والذي وصلت نسبته الى ١٠٠ في المئة. ومع بداية كل موسم، بدأنا برفع أسعارنا ولكن بطريقة مدروسة وتدريجية تناسب عملاءنا، وتجنبنا الخسائر المادية.

■ هل تقدمون عروضات لتشجيع التسوّق في لبنان؟

– بالرغم من بعض المشكلات الحاصلة اليوم في بعض المناطق اللبنانية، إلاّ أننا نتوقع صيفاً وموسماً واعداً. كما وأن أسعار الملبوسات وبقية السلع في لبنان لا تزال مقبولة مقارنة بما هي عليه في الدول العربية المجاورة والبلدان الأوروبية. ولذلك، نحن لا نشجّع فكرة العروضات والحسومات المجنونة وخصوصاً على البضائع المستوردة، فقد نقوم ببعض المضاربات في الأسعار على البضائع المحلية، ولكن أسعار البضائع الأوروبية لا بد وأن تتناسب مع أسعار الأسواق المجاورة.

وكلاء لعلامات تجارية

■ ما هي مشاريعكم التوسعية خارج لبنان؟

– نظراً لتجارب الآخرين في هذا المجال، والتي لم تكن مشجعة جداً، فضّلنا عدم التوسع في الخارج تحت اسم جوزف عيد.

ولكننا قد نكون وكلاء معتمدين لإحدى العلامات التجارية نطلقها في الأسواق الخارجية، إلاّ أننا حتى الآن، لا نزال ننتظر العرض المتكامل لأن هذه الخطوة يجب ان تكون مدروسة بعيداً عن التسرّع والتباهي بافتتاح فرع جديد في الخارج، مع الإشارة الى ان معظم الدول العربية تتمتع اليوم بالاستقرار وتحقق نسب نمو هائلة وهي جاذبة ولافتة.

فرعان في الوسط التجاري

■ هل ستفتتحون فروعاً جديدة داخل لبنان؟

– من المتوقع ان نفتتح فرعين بداية فصل الشتاء تحت اسم جوزف عيد في الوسط التجاري على أساس أننا ملتزمون بعقد خارجي. أحد هذين الفرعين سيكون للعلامة التجارية لانفان LANVIN والثاني لماركة إيطالية نسائية. علماً أنه كان من المفترض أن نفتتح هذين الفرعين هذا الصيف ولكن الأحداث الأخيرة في لبنان حالت دون ذلك. كما ونعمل على تحسين الديكور في محلنا في الـ ABC ضبيه، لكننا لن نتوسّع في مناطق لبنانية أخرى قبل تشكيل الحكومة المرتقبة، حتى بعد إجراء الانتخابات النيابية لذلك نفضّل التروي والانتظار.

لبنان محط أنظار المستثمرين

■ ما كان الهدف من مشاركتكم في مؤتمر رجال الأعمال؟

– شاركت في مؤتمر رجال الأعمال بصفة كوني عضواً في غرفة التجارة والصناعة. وقد لاحظت ان رؤوس الأموال العربية تسعى للإستثمار وتسويق المشاريع في البلدان العربية المجاورة وفي لبنان، الأمر الذي يؤكد ان بلدنا لا يزال محط أنظار المستثمرين، وبالأخص ان الأسعار فيه مقبولة مقارنة بالدول المجاورة، وبالتالي، فإن نسبة مخاطرة المستثمر العربي أو الخليجي متدنية.

انعكاس الأوضاع على النمو

■ هل لنا بلمحة عن أرباح الشركة خلال النصف الاول من العام ٢٠٠٨؟

– قبل الأحداث التي شهدها لبنان في أيار ٢٠٠٨، تراوحت نسبة النمو ما بين ١٠ و١٥ في المئة، وهي نسبة جيدة مقارنة بالمحققة في النصف الثاني من العام الماضي أي بعد أحداث نهر البارد ٢٠٠٧. يبقى ان تشكيل الحكومة بسرعة سينعكس إيجاباً على أعمالنا، وفي حال ظلّت الأوضاع على ما هي عليه، وبقيت المناطق اللبنانية تتعرّض لبعض الإشكالات الطفيفة، قد نتمكن من تحقيق نسبة نمو تصل في حدها الأقصى الى ٧ في المئة.

■ ما هي مطالبكم كأحد المنتسبين الى القطاع التجاري من الحكومة؟

– من منطلق اشغالي مركز عضو في غرفة الصناعة والتجارة طُلب مني مساعدة الشركات التي تتخذ من الوسط التجاري في بيروت مقراً لها، وبالأخص ان هذه الأخيرة تكبدت نفقات باهظة ومصاريف وضرائب خلال الأحداث المأسوية الماضية، وقد حان الوقت للتوصل الى حلول جذرية لأوضاعها. وفي هذا الإطار نحاول الحفاظ على المستثمرين في الوسط التجاري مؤكدين لهم أنهم محط اهتمام وعناية.

وحالياً نعمل على وضع خطة متكاملة تأخذ بالاعتبار أوضاع المستثمرين في الوسط التجاري وإمكانية إعفائهم من الضرائب والرسوم.

ارتباط الاقتصاد بالسياسة

■ هل أنتم متفائلون بموسم الصيف؟

– نأمل في أن يكون موسم الصيف واعداً، إلاّ ان الوضع الاقتصادي مرتبط بالسياسة. وفي حال تحسنت الأوضاع الأمنية والسياسية تنعكس إيجاباً على النشاط الاقتصادي في البلاد، وإلاّ فالمناطق اللبنانية كافة لن تكون بمنأى عن تأثيرات الاضطرابات.

هولدنغ أزهري – لبنان



عمرو الأزهري

أسس د. نعمان الأزهري وقرينته صديقة وأولاده عمرو، لينا، سامر وسعد شركة هولدنغ برأسمال ١٢ مليون دولار أميركي.

أسندت رئاسة الشركة وإدارتها العامة الى السيد **عمرو الأزهري**.

اللبنانية للعقارات

أسّس آل صعب أيوب وفادي ومخايل شركة مساهمة لبنانية باسم اللبنانية للعقارات برأسمال ٣٠ مليون ل.ل. وموضوعها العقارات والأعمال.

أسندت رئاسة الشركة الى **أيوب فريد ميشال صعب**.

BEIRUT ANIMATION NETWORK

أسس روجيه نسناس ونجلاه ألان وجوزف شركة مساهمة لبنانية باسم بيروت انيمايشن نتورك برأسمال ٣٠ مليون ل.ل. وموضوعها التجارة والصناعة والإعلانات وتنظيم المهرجانات والمعارض.

أسندت رئاسة الشركة الى **ألان نسناس**.

المنصف للاستثمار العقاري

أسس السادة أنطوني ايلي اسطفان واسكندر روجيه نجار وفادي رينه نجار شركة مساهمة لبنانية برأسمال ٣٠ مليون ل.ل. باسم المنصف للإستثمار العقاري وموضوعها العقارات.

أسندت رئاسة الشركة الى السيد **ايلي اسطفان**.

WILD DISCOVERY

أسس السيدان ساندرو جوني سعاده وكريم جوني سعاده وشركة نتوركس هولدنغ شركة هولدنغ برأسمال ٣٠ مليون ل.ل. باسم وايلد ديسكوفري هولدنغ وموضوعها السياحة والسفر.

أسندت رئاسة الشركة وإدارتها العامة الى **ساندرو سعاده**.

ننشر في ما يلي اسماء عدد من الشركات التي تأسست مؤخرا وذلك وفقا للمستندات التي قدمتها الى السجل التجاري:

الشركة	نوعها	رأسمالها	موضوعها	المسؤول عنها
هولدنغ ازهري	هولدنغ	١٢ مليون دولار	–	عمرو نعمان ازهري
سركيس ابشي	هولدنغ	٢,٥ مليوني دولار	–	سركيس جريج ابشي
ريفر العقارية	هولدنغ	٣,٦ مليارات ل.ل.	عقارات	نقولا جوزف ضباعي
كريياد	هولدنغ	١,٥ مليون دولار	–	غاربيس شكيردجيان
شكيردجيان استايتس اند دفلوبمنت	هولدنغ	مليون دولار	عقارات	غاربيس شكيردجيان
ادبي الشرق الاوسط	اوف شور	٢٢٥ الف دولار	–	لان جون لي باجولك
اي كاي	هولدنغ	٢٠٠ الف دولار	–	رياض حمزه كردي
LBA	ش.م.ل.	٢٤٠ مليون ل.ل.	تجارة/خدمات	جورج البير مفرج
ستاتيوم كواريز	اوف شور	١٥٠ مليون ل.ل.	–	علي سعيد عبداللطيف
يونايتد جنرال	هولدنغ	١٠٠ مليون ل.ل.	–	احمد جلال عبدالله
سيدرار	ش.م.ل.	١٠٠ مليون ل.ل.	عقارات	ساندرا غصن ابو نادر
بيروت للتنمية العقارية	ش.م.ل.	٨٤ مليون ل.ل.	عقارات	عامر عواد بركات
تيلي كونكت	ش.م.ل.	٧٥ مليون ل.ل.	تجارة	انطوان جان فاضل
كونتشارت	اوف شور	٥٠ مليون ل.ل.	–	توفيق تحسين عيسى
FSH	هولدنغ	٣٠ الف دولار	–	فريد الفرد كتانه
فينيسيا استس	هولدنغ	٢٠ الف يورو	–	فرانك هودن
فيوتشر استايت كونسبت	هولدنغ	٢٠ الف دولار	عقارات	جوسلين عقل شديد
كيباك اند بيتر	اوف شور	٢٠ الف دولار	–	حسن محمد دبليز
سي بي اكس انترناشونال	اوف شور	٢٠ الف دولار	–	بنسن صفا
غروب وايتس سعودي	هولدنغ	٢٠ الف دولار	–	عمر ابراهيم زيدان
بي اتش ان	هولدنغ	٢٠ الف دولار	–	بول سليم ابو نصار
بروكونسلتنغ غروب	هولدنغ	٢٠ الف دولار	استشارات	ميشال نقولا حداد
ار + اتش ارشيتكتس	اوف شور	٣٠ مليون ل.ل.	هندسة	انطوان يوسف رومانوس
نيو اندستريال تكنولوجي	ش.م.ل.	٣٠ مليون ل.ل.	طباعة / تكنولوجيا	تيدي سمير زينا
انفست لاند	ش.م.ل.	٣٠ مليون ل.ل.	عقارات / مطاعم	هاني توفيق عواد
منجمنت تيم	ش.م.ل.	٣٠ مليون ل.ل.	تنظيم مهرجانات	عامر نبيه بابا
سوديكو ١٥٧٨	ش.م.ل.	٣٠ مليون ل.ل.	عقارات	جهاد لبيب باسيلا
العربية للملاحة والتعاقد البحري	ش.م.ل.	٣٠ مليون ل.ل.	وكالة ملاحية	علي فؤاد غندور
قرطاسية الترك	ش.م.ل.	٣٠ مليون ل.ل.	قرطاسية	نبيل رامز ترك
العالمية للدراسات الهندسية	ش.م.ل.	٣٠ مليون ل.ل.	دراسات / هندسة	فؤاد شامل خوري
نابولي	ش.م.ل.	٣٠ مليون ل.ل.	سياحة / مقاولات	علي محمود عبدالله
اللبنانية للعقارات	ش.م.ل.	٣٠ مليون ل.ل.	عقارات	ايوب فريد صعب
جعيتا سنتر	ش.م.ل.	٣٠ مليون ل.ل.	تجارة/عقارات	الكسندر جوزف شويري
مالانيو بروبرتيز	ش.م.ل.	٣٠ مليون ل.ل.	عقارات	سينتيا موريس خوام
المنصف للاستثمار العقاري	ش.م.ل.	٣٠ مليون ل.ل.	عقارات	أنطوني ايلي اسطفان
كوكاش انتيريورز	ش.م.ل.	٣٠ مليون ل.ل.	مقاولات/تجارة	ميساء مختار كوكاش
مركاتو	أوف شور	٣٠ مليون ل.ل.	سياحة/مهرجانات	نويل ميشال أبي نادر
اتش أف شودر	أوف شور	٣٠ مليون ل.ل.	–	عماد نديم حكيم
باكسل	أوف شور	٣٠ مليون ل.ل.	–	كريستوف عقل باسيل
وايلد ديسكوفري	هولدنغ	٣٠ مليون ل.ل.	سياحة	ساندرو جوني سعاده
بيروت انيمايشن نتورك	ش.م.ل.	٣٠ مليون ل.ل.	تجارة/مؤتمرات	ألان روجيه نسناس
مستشفى جونيه	ش.م.ل.	٣٠ مليون ل.ل.	مستشفى	جورج شيبان
كات تو سايز	ش.م.ل.	٣٠ مليون ل.ل.	صناعة/تجارة	عصام سليم شقير
براغماتيك ترانسبارنت سوليوشنز	ش.م.ل.	٣٠ مليون ل.ل.	تجارة/أدوية	روجيه وديع عون
دلتا سرفيسز لبنان	ش.م.ل.	٣٠ مليون ل.ل.	تجارة/عقارات	شادي نصري ضو
سيدارز العقارية	ش.م.ل.	٣٠ مليون ل.ل.	عقارات	داني سعدالله روفايل
هيفي اند ستريال فيولز	ش.م.ل.	٣٠ مليون ل.ل.	نفط/تجارة	حبيب عبد النور شماس
آر أي	ش.م.ل.	٣٠ مليون ل.ل.	عقارات	زينة عبدالله أسعد
جامعة الشرق	ش.م.ل.	٣٠ مليون ل.ل.	مقاولات	توفيق أحمد عوجه
ميبرو	أوف شور	٣٠ مليون ل.ل.	–	جان يوسف جريج
الصينية للتمويل والاستثمار	أوف شور	٣٠ مليون ل.ل.	استثمارات	زكي مختار طالب
ميغو غروب	أوف شور	٣٠ مليون ل.ل.	–	سيرج ميشال معوض
ستاركوم انترناشونال	أوف شور	٣٠ مليون ل.ل.	اعلانات	شوقي فؤاد حميدان
كود غروب	أوف شور	٣٠ مليون ل.ل.	–	شادي أنطونيوس رعد
بيمكو	أوف شور	٣٠ مليون ل.ل.	صناعة	حسن حسين غدار

لولا محاكم التمييز لتضرر عشرات المتقاضين

الغرفة الخامسة برئاسة مهيب معماري تكشف حقيقة ملف قيمته مليون دولار

وصلت الى غرفة التمييز الخامسة برئاسة القاضي مهيب معماري وعضوية كل من القاضيين المستشارين جان عيد وسليم الاسطا، دعوى فيها الكثير من العقد اذ صدر فيها حكم في محاكم بالخارج بحق شركة مسجلة في دبي تحمل اسما له اسم مشابه لشركة مسجلة في لبنان، والشخص الذي يوقّع عن الشركة المسجلة في الخارج هو نفسه الذي يوقّع عن الشركة في لبنان، اي انه صاحب الشركتين الا ان لكل شركة كيانها المستقل..

لم تتعمق المحاكم التي نظرت في الدعوى بداية في درس المستندات، فصدر حكم على الشركة المسجلة في الخارج لتدفع ما يزيد على المليون دولار للشركة المدعية، واستطاعت المدعية ان تحصل على صورة صالحة للتنفيذ..

الشركة التي ميزت الحكم، وكيلاها المحاميان كارلوس ابو جوده وفيليب مخيبر، استطاعت ان تقنع محكمة التمييز عبر لوائحها المتعددة بأن الشركة التي صدر بحقها الحكم، غير الشركة المراد تحصيل المبلغ منها..

ونظرا لتكاثر الدعاوى المماثلة ننشر حكم الغرفة الخامسة التي نقضت الحكم برمته وفقا للحيثيات التالي نصها:

في الاساس

بما انه يتحصل من الرجوع الى القرار المعنون فيه ان محكمة الاستئناف ردت اعتراض المميزة على قرار اعطاء الصيغة التنفيذية للحكم الاجنبي لعدم الصفة لتقديم الاعتراض، وذلك بحجة ان المعترضة ادلت باستقلاليتها عن الشركة المحكوم عليها،

فعلى السبب الرابع:

بما انه بموجب السبب الرابع تدلي المميزة بأن محكمة الاستئناف افقدت قرارها الاساس القانوني لعدم بحثها في كل المستندات المبرزة والتي تفيد استقلاليتها عن الشركة الصادر ضدها الحكم الاجنبي، مقررة رغم ذلك التنفيذ بوجه الشركة المعترضة.

وبما انه طالما تقرر ابلاغ الشركة المعترضة قرار اعطاء الصيغة التنفيذية للحكم الاجنبي فتكون حكما ذات صفة للادعاء وبإغفال محكمة الاستئناف ذكر الوقائع المدلى بها للقول ان الشركة المنفذ عليها هي غير الشركة الصادر الحكم بوجهها، فإنها تكون قد افقدت قرارها الاساس القانوني وعرضته للنقض برمته،

في الدعوى في مرحلتها الاستئنافية:

بما ان الحكم المعطى الصيغة التنفيذية صادر عن المحكمة الابتدائية في مسقط بوجه شركة وايد انجل – منقطة حرة، المحدودة المسؤولية وليس بوجه شركة وايد انجل ش.م.م. (لبنان)، وبما ان المعترضة تدلي بأن الشركة الصادر بوجهها الحكم الاجنبي المعطى الصيغة التنفيذية هي شركة مسجلة في مدينة دبي للاعلام وهي مستقلة ومختلفة عنها ولها كيانها الخاص، وبما انه من الرجوع الى الحكم المعطى الصيغة التنفيذية فإنه يتبدى انه صادر بوجه شركة وايد انجل – (منطقة حرة) ش.م.م. في حين ان المعترضة هي شركة وايد انجل ش.م.م. ومسجلة في لبنان في السجل التجاري في بعبدا.

وبما ان عبء اثبات ان الشركتين هما في الواقع شركة واحدة، او ان الشركة الصادر بحقها الحكم الاجنبي هي فرع للشركة المنفذ عليها، يقع على عاتق طالبة الصيغة التنفيذية،

وبما ان هذه الاخيرة تقول ان الشركتين هما في الواقع شركة واحدة لأن المفوض بالتوقيع عنها في لبنان وفي دبي هو ذاته سلطان جوزف توما الذي يملك كل اسهم الشركة المسجلة في دبي و٤٩٩٨ سهماً من اصل /٥٠٠٠/ في الشركة المسجلة في لبنان، وان ثمة افادة من شركة كومباس لبنان ش.م.م. المختصة بإعطاء افادات عن الشركات تثبت ان شركة وايد انجل ش.م.م. هي الشركة الام في لبنان، وان شركة وايد انجل ذ.م.م. (منطقة حرة) هي فرع في دبي للشركة الرئيسة في لبنان، وان الشركة المعترضة وجهت بواسطة وكيلها القانوني في لبنان بتاريخ ٢٠٠٥/٦/٣ فاكس الى محام في مسقط للاستفسار عن الطريقة الممكنة للطعن ونقض الحكم المعطى الصيغة التنفيذية،

وبما انه من الرجوع الى الاوراق المبرزة فإنه يتضح ان شركة وايد انجل (منطقة حرة في دبي) ش.م.م. لم تسجل كفرع لشركة وايد انجل ش.م.م. (لبنان) في السجل التجاري في بعبدا لبنان حيث تم تسجيل هذه الاخيرة، كما ان شركة وايد انجل منطقة حرة لم تسجل في منطقة دبي الحرة على انها فرع من الشركة المسجلة في لبنان، بل على انها شركة مستقلة حيث ورد في نظامها ان الشركة لها كيان قانوني مستقل تماما عن الكيان القانوني للشركاء، وبما انه ورد في شهادة التسجيل الصادرة عن غرفة التجارة والصناعة في دبي ان شركة وايد انجل – منطقة حرة – ذ.م.م. تأسست في الامارات العربية المتحدة، ولم يرد فيها انها فرع لشركة اجنبية، كما انه يتضح من افادة قلم السجل التجاري في بعبدا انه لا يوجد اي قرار في ملف الشركة المميزة بفتح فرع لها في اية دولة اجنبية،

وبما ان وحدة المفوض بالتوقيع في كلا الشركتين لا يفيد حتما ان الشركتين تشكلان شركة واحدة طالما ان شخصية الشركة تختلف عن شخصية المفوضين بالتوقيع عنها وعن شخصية الشركاء فيها، كما ان استفسار وكيل المعترضة عن كيفية الطعن بالحكم الاجنبي لا يحتم وحدة الشركتين،

وبما ان الافادة الصادرة عن شركة «كومباس» لا تعتبر افادة رسمية يمكن الركون اليها للقول بأن الشركة المسجلة في دبي هي فرع للشركة المسجلة في لبنان، طالما لم يثبت هذا الامر من القيود الرسمية في دبي ولا حتى في لبنان،

وبما انه بغياب وجوه علاقة بين شركة ام وبين فرع لها، فإنه كان من المفترض توجيه الادعاء ضد الشركة المعترضة امام القضاء الاجنبي، واثبات ان الشركتين هما بمثابة الشخص الواحد، كي يصبح ممكنا التنفيذ مباشرة بوجه المعترضة، فيتعيّن تأسيسا على ما تقدم اعتبار ان التنفيذ بوجه الشركة المعترضة للحكم الاجنبي المعطى الصيغة التنفيذية في غير محله لعدم سريان هذا الحكم عليها». ■

افلاس شركة بعقليني ودريبي

اعلنت محكمة الافلاس في جبل لبنان برئاسة القاضي بسام مولوي وعضوية القاضيين جيهان عون وفرح حاطوم شهر افلاس شركة بعقليني ودريبي ش.م.م. وحددت تاريخ توقفها عن الدفع في ٢٠٠٦/١١/٢٩.

وعينت المحكمة المحامية بولين حلو وكيلة للتفليسة.

افلاس شركة المكتب الفني للهندسة

اعلنت محكمة الافلاس في بيروت في ٢٠٠٨/٦/٢ برئاسة القاضي فادي الياس وعضوية كل من القاضيين غسان باسيل وساندرا المهتار شهر افلاس شركة المكتب الفني للهندسة والشريكين فيها باسيل فيليتشنكو وتانيا مخايل شرباكوف وحددت تاريخ توقفهم عن الدفع في ٢٠٠٦/١٢/٢.

وعينت المحكمة المحامي وسيم الرجي وكيلا للتفليسة.

افلاس شركة فيا سبيغا

اعلنت محكمة الاستئناف المدنية في جبل لبنان – الغرفة الاولى في ٢٠٠٨/٤/١٥ شهر افلاس شركة **فيا سبيغا ش.م.ل.** وارجعت تاريخ توقفها عن الدفع الى ١٨ شهرا من تاريخ الحكم.

وفي ٢٠٠٨/٥/٦ صدر عن محكمة الافلاس في جبل لبنان، برئاسة القاضي بسام مولوي وعضوية القاضيين جيهان عون وفرح حاطوم، قرار بتعيين القاضي جيهان عون قاضيا مشرفا والمحامي جورج ابي راشد وكيلا للتفليسة.

احكام البيع بالمزاد العلني تتضمن اسماء شركات معروفة

في ما يلي اسماء المدينين للمصارف وللافراد الذين لم يسددوا ديونهم وصدرت احكام ببيع ممتلكاتهم بالمزاد العلني، وذلك في اواخر شهر ايار ومنتصف شهر حزيران ٢٠٠٨، مع العلم بأننا لا ننشر اسماء من كانت ديونهم دون العشرة آلاف دولار:

الاسم	القيمة (دولار اميركي)
ورثة انيس عبده ابو جوده	٢٩,٠٠٠
ورثة سمير سعيد السوقي	٥٠,٠٠٠
شركة الهادي لتجارة الورق	١٠٢,٠٠٠
حسين علي الحاج حسن	٣٥,٠٠٠
الشركة العربية للتجارة والاستثمار السينمائي	
محمد علي الصباح وشركاه	٩٦٦,٠٠٠
جورج ملحم عبود	٣٥,٠٠٠
جورج اديب باسيلا	٢٤,٠٠٠
شركة ماشان شوز ش.م.م.	٢٨٩,٠٠٠
كمال والياس غصوب	٣٥,٠٠٠
مؤسسة ناي للتجارة وشركاه	٢٢٠,٠٠٠
عفاف عطيه	٥٢٠,٠٠٠
الياس نجيب شويري وزوجته	١٨٠,٠٠٠
الياس فيليب سلامه	١٣٥,٠٠٠
جوزف طنوس خليفة	١,٠٠٠,٠٠٠
تفليسة جوزف ملحم شمعون	١٨٠,٠٠٠
طانيوس نعمه سوبرهاوس	
وايلي فيليب ابو فاضل	٤٣٥,٠٠٠
خضر خالد الميدا	٨٠,٠٠٠
محمود وحسن عيسى	٥٧,٠٠٠
حيدر احمد نصار	٥٠,٠٠٠
محمود مصطفى فقيه	١٤,٠٠٠
ورثة محمد علي عبيد	٣٣,٠٠٠
وليد خزامي الاشقر	٤٢٥,٠٠٠
روجيه شلالا	١١,٠٠٠
ورثة بشير آغا	١٣,٠٠٠
جمانة الاحمدية	٧٥,٠٠٠
محمد مصطفى عرابي	١٨٠,٠٠٠
تفليسة خميس عبدالله	٣٠٠,٠٠٠
شركة الاخوين للتجارة والمقاولات	٧٢,٠٠٠
قره بت نوخوديان	٤٥,٠٠٠
انترانيك بيوكيان	٨٥٧,٠٠٠
محمد باسل رضا	١٠,٠٠٠
فؤاد بهيج نصر	١٣,٠٠٠
ورثة حسن بدوي النجار	١٣,٠٠٠
نهاد حليم بو كرم	٣٨١,٠٠٠
ليليان مرقص	٤٤,٠٠٠
ورثة جرجي جبرايل	٣٢,٠٠٠
تفليسة الياس جان الحاج	١,٠٠٠,٠٠٠
جوزف ديب حرب ونهى الياس حرب	٦٥٠,٠٠٠
جبران نصر	٢٢,٠٠٠
واصف اسماعيل وفاطمه الزعبي	١٥,٠٠٠
شركة يوسف موسى شقير	٦٤٠,٠٠٠
علي محمود غريبه	١٤,٠٠٠
وهيبه وهبي	١١,٠٠٠
عزيز ميشال ربيز	٢١٦,٠٠٠
اميل البير بيروتي	٣٢٦,٠٠٠
فكتور شكري عبد النور	١٠٠,٠٠٠
الشركة اللبنانية للتعمير والانماء	١,٤٧١,٠٠٠
زكريا الشامي وزكريا الزعني	٣٦,٠٠٠
شركة فرست كلاس سرفيسز	١٠,٠٠٠
منير فرغل وعبدالحميد يموت	٢,٢٢٥,٠٠٠
ماجد العنداري وفهد بو غنام	٤٣,٠٠٠
شركة قزاز الرخام	٥٨٥,٠٠٠
انطوان زلزل زلزل	٣١٥,٠٠٠
الياس فؤاد القزيلي	٨٧,٠٠٠
شركة «شقيرتو»	٦٢٤,٠٠٠
سمعان يوسف موسى	١٦,٠٠٠
ميلاد وصخر الهاشم	٩٦,٠٠٠
فلادو جبر الدمعة	٤٥,٠٠٠
مرسيل وموريس رفول	٢٠,٠٠٠
عبدالله عدره	٢٦,٠٠٠
بشير سعدو عباس	٢٥,٠٠٠
حليمة السايس	١٤٥,٠٠٠
علي محمد مظلوم	١٨,٠٠٠
تفليسة ابراهيم الشيخ علي	١٢٤,٠٠٠
فادي طانيوس نصرالله	١٥,٠٠٠
داني سمير صليبا	٣٦,٠٠٠
عميد الياس الخوري	١٥٧,٠٠٠
روجيه طعمه ومنتهى ضو وطابيطا طنوس	١٥٥,٠٠٠
شركة شلالا	٢١٧,٠٠٠
فريد اكرم طباره	٧٢,٠٠٠
ميلاد بطرس مخول	١٤٢,٠٠٠
محمد بشار محمود العبدالله	٦٠,٠٠٠
ورثة جورج ارسلانيان	٩٠٦,٠٠٠
علي صالح صفا	٢٠,٠٠٠
احمد الكردي	١٣,٠٠٠

الاسم	القيمة (بعملات مختلفة)
منير فرغل وعبد الحميد يموت	٣٠٠,٠٠٠,٠٠٠ ل.ل. و ٢,٢٢٥,٠٠٠ دولار
اسماعيل محمد رمال	١٤٧,٩٦٩,٢٣٢,٩٥ ل.ل.
وليد حسين راجح	٢١,٢٩٣,٢٨ ل.ل.
منى عبدالله جحا	١٦,٠٠٠ دولار و ١,٥٩١,٠٠٠ ل.ل.
شركة شلالا اخوان	١١٣,٠٠٠,٠٠٠ ل.ل.
عماد ابراهيم خليفة	٢,٦١٧,٢٩٣ ل.ل. و ١٠,٠٠٠ دولار
سمير ناظم غندور	١٨١,٠٠٠ دولار و٦٤٧٣٨٤٤,٠٨ استرليني
فارس جرجس طرابلسي	٥٠٠٠ دولار و٢٥ الف درهم اماراتي
قبلان وابراهيم خيرالله ولولو زريق	٢٥٠ مليون ليرة لبنانية
ريمون شكرالله ابو جوده	خمسة مليارات و٣١٢,٠٠٠ ليرة لبنانية
تفليسة ابراهيم الشيخ علي	٧٥,٠٠٠,٠٠٠ل.ل.
روجيه طعمه ومنتهى ضو وطابيطا طنوس	٣٤,٠٠٠,٠٠٠ ل.ل.
فرج خليل مقصود	١٢٨,٠٠٠,٠٠٠ ل.ل.

المنفذ عليه فارس طرابلسي وليس ميدافارم

وقع في العدد السابق خطأ في نقل اسم المنفذ واسم المنفذ عليه في صفحة بيوعات بالمزاد العلني، وحيث طاول الخطأ احدى الشركات المعروفة والتي لا يمكن ان يشك احد بملاءتها ومصداقيتها، رأينا ان نتقدم منها بالاعتذار الخطي، وهذه طريقة اتبعناها دائما في مجلتنا حرصا على مصداقيتنا ومصالح قرائنا.

وهنا نص الاعتذار

«ورد في عدد «البيان الاقتصادية» لشهر حزيران في صفحة البيع بالمزاد العلني اسم شركة «ميدافارم» كمنفذ عليها بينما الصحيح انها هي المنفذة بحق السيد فارس طرابلسي لدين قيمته ٣٠ الف دولار.

ولما كان الخطأ حصل خلال عملية الإخراج وهو ما يحدث نادرا جدا في مجلتنا، نسجل هنا اعتذارنا وأسفنا».

الشيكات المرتجعة

ننشر في ما يلي لائحة باسماء الاشخاص الذين وردت اسماؤهم في سجلات النيابات العامة كمدعى عليهم بارتجاع شيكاتهم خلال شهر ايار (مايو) ٢٠٠٨.
ان ارتجاع الشيك لا يعني بالمطلق عدم وجود مؤونة، فقد يكون هناك اشكال فني او حقوقي تسبب بارتجاع الشيك، لذلك نعلم اصحاب الشأن بأننا على استعداد لنشر اي ايضاح او تصحيح يكون متطابقا مع الواقع.

بيروت

– منير خطار على حسن البواب
– بلال خليل على محمد صلاح الخنسا
– محمد بهجت أبو قاسم على خليل حلاق ونديم الحمشو وتحسين اسماعيل
– محمد الكردي على رياض كريدية
– عثمان المصري على محمد عبد عسكر ورنا محمد شاتيلا وعادل الصباغ
– قيصر فضل يوسف على احمد داوود منصور الملقب أبو جعفر
– طعان العنان على احمد جانا وعارف الحلبي
– شركة كامل بكداش وأولاده على شركة بابكو وحسن البواب
– شركة نخال وشركاه على جورج طعمه ومصطفى المرادي
– طريف حفار على داني خوري وفرنسوا بارود
– محمد فتوني على علي محمد فواز
– الشركة اللبنانية العربية للبترول على عصام علي رضا
– بنك المشرق على زينه فائز بيطار
– شوقي بدر الدين على عماد الازهري
– انطوان الدويهي على جان المكاري وصياح حسن رباح
– ابراهيم السباعي على محمد هاشم
– سالم العنان على عباس كرشت ومحمد بلوط
– المحامية ديالا العجوز على جورج طعمه ومصطفى المرادي
– عائدة عطيه على هنا غنطوس
– احمد حسين على بسام ووسام كنعان
– بنك المشرق على هشام زهير مكحل
– اندريا نقولا لوثوبولوس على انطوان جورج الحاج
– جرجس يلدو على انطوان الحاج
– بلال جمال على هيثم دريان وجهاد المكاري
– بنك المشرق على حسن زوهير بركات
– ميلاد بطرس على منير يموت وربيع يموت
– حسن مشيك على محمد علوت ويوسف منجل
– بنك المشرق على ميليا انطون
– غسان حاطوم على هدى معتوق وزياد حجازي
– م. ايهاب الددا على محمد حسن خطاب
– علي الغرير على كميل كرم ويوسف يعقوب
– ابراهيم غلاييني على محمد خالد زنتوت
– شركة ليبانت على علي فهمي شاهين
– عمر بيضون على عبد الستار سويره
– ابراهيم السباعي على اوسكار حرقوص وعبد المنعم الحسيني
– محمد زكي السباعي على موسى ناجي بيضون وندى جمعه
– محي الدين مجبور على محمد العلي ومحمد السبع
– سليم دخل الله على شاهين ناصر الدين
– حسين حمود على محمد زياد الغادري ومحمد راضي غصن وحسين ابراهيم
– حسن حجازي على مروان عجرم
– شركة المرطبات الوطنية على باتريك سميث
– خضر مندو على ابراهيم اورفلي ومظفر حسين
– شربل نصرالله على حنا غنطوس
– منى ميشال صفير على أرنست جدعون
– فادي ناصيف على محمد خالد زنتوت
– زياد عبد النور على طلال مفيد الصلح
– هشام بو روفايل على حسن قبيسي ونعيم ابراهيم
– مارون القاعي على سامي اميل أبو منصور
– فيليب سيف على ميشال عقل
– محمد نزار غندور على أنيس سويدان
– نقولا غزال على غابي جورج فاخوري
– ابراهيم السباعي على سبع ايليا شاهين وكميل شمعون
– بيار حنا الحامض على نهاد توفيق أبو هدير
– شفيق قيس على سليم بوغوص دميرجيان
– علي العنان على كمال شكري حجيلي ومحمد خضر
– محمد الحاج حسن على سمير مصطفى حمود وزهير ابراهيم
– علي أحمد منصور على هادي فاروق قدور
– عبد الرحمن خليفة على عبد الفتاح شحاده
– عماد عليوان على زكي سعيد فواز وهادي سعيد فواز
– عدي بزي على نادر غطاس
– جورج مارون السعد على نجيب فريد أميوني
– المحامي بلال خليل على محمد الخنسا
– محمد حسن حماده على أحمد فوزي جويدي
– غسان حاطوم على جمال جانا

بعبدا

– وسام كميل شميط على عادل هاني الريّس
– منيف سكر على حازم فؤاد العنداري
– فادي استيتيه على حبيب الياس شمعون
– حسن العرب على نعمة طوني تنوري
– روجيه فرح على الياس جورج عقيقي
– انطوان حكيّم على جيزيل نعمان يازجي
– علي زكي عساف على محمد عبدالله السلطان
– جوزف جرجس عساف على طانيوس جرجس شمعون
– علي شكر على عباس علي الحركة
– جوزف نصار على وليد جان الحلبي
– شركة المستقبل للاتصالات على نزار عبد المنعم حسن
– ابراهيم نخول على جيلبير سامي زوين
– نبيل عبد الفتاح بري على فاسكين أيديان
– طوني غضبان على انطوان الياس قسيس
– جورج الحلو على حسن ابراهيم ريا واحمد ابراهيم ريا
– الياس جرجي كنعان على جيزيل نعمان يازجي
– بنك صادرات ايران على عارف احمد ريا ونينا حسن رعد
– ابراهيم السباعي على حازم فؤاد العنداري
– اسعد عجب على وليد غانم غانم
– مارون القاعي على سامي اميل أبو منصور
– جوزف سكاف على ابراهيم سليم الرحباني
– بنك المشرق على سيمون نديم كريكر
– المحامي مرسيل خويري على روز ماري سليم شمعون
– منير فرحات على توفيق داوود ابو ديوان
– حسن بابا على فادي هشام زين الدين
– جوزف فاخوري على علي منير حداد
– راضي عز الدين على عباس علي الحركة
– كامل فوزي على نويل انطونيوس نصر
– هادي نخول على شربل مطانيوس عزام
– نهاد لويس حبيقة على ايلي حنا ابراهيم
– محمد المولى على محمد عبد النبي علامة وخليل حسين محمود
– جوزف الخوري على ايلي عبد النور
– حسان عبد الرحمن على حارس نبيل طنوس
– شركة روفايل عازوري على حسن عبدالله
– هيكل غانم على الياس رامز رزّوق
– خالد صافي على علي بشير ابو دياب
– جوزف نصار على كلود بهيج مجاعص
– الياس ابو فياض على سامي اميل ابو منصور
– جوزف العكاف على محمد علي حمود
– حسن موسى فران على عدنان محمد جوهري
– حنا الحلو على سامية جدعون
– محمد بدر على ابراهيم احمد الحلواني
– توفيق صليبا على نصري جرجس لبكي
– ربيع شربل كريدي على روبير فرح يوسف
– شركة وديع مراد على جيزيل نعمان يازجي
– حسن الموسوي على هاني محمد عباس
– شادي بو رجيلي على جورج جان قطريب
– بهاء الحاج على علي محمد غدار
– فادي الشريف على اكرم حسين احمد
– شركة باور غروب على جهاد عقل العريضي
– حليم النعامي على علي احمد سنديان

صيدا

– جعفر احمد سحمراني على كاظم علي السيد محمد
– محمود عبدالله مشيك على عبد الحسين مصطفى قرعوني
– احمد محمد حسين قصير على حسين أمين ديب ونادر ديب عباس
– بسام المر على محمد عبد الغني بركات
– سلمى سليم حلواني على محمد عبد الغني بركات
– أيمن نعمان الحاج على حسن محمود قبيسي
– مارون عازار على حسن محمود قبيسي
– عامر فوزي حلاوي على نادر نمر الحاج
– محمد مصطفى غبريس على علي احمد جابر وصالح يوسف شحادي
– علي عبد الحسين قانصوه على علي احمد جابر
– بسام خليل حمادة على حسن محمود قبيسي
– الياس بطرس ضو على حسن محمود قبيسي
– علي عباس حمود على سحر حسن نصار
– عبد الله احمد نعمة على دياب حسين الغريب

زحلة

– وسيم حرب على جورج عبدو شلهوب
– عتبة البعدراني على غسان امين الخطيب
حسن منصور على جورج خليل جبور
– خالد الجدّوع على طراد محمود عرار
– ديب العكاف على طراد محمود عرار
– جهاد سليمان على بروسلي بو عاصي
– جان الفران على اسعد نقولا اشقر
– ميلاد بو حيدر على اداتيس هيرابتيان
– جوزف عون على مخايل شفيق القزي
– مروان الفوعاني على عادل محمود العريبي
– محمد الزعتري على موسى ابراهيم الرياشي
– منيف حيدر على حسين علي رزّاق
– شركة CEA على طلال سمير الخنسا
– مؤسسة فوزي ابو الجلد على ناظم محمد الحشيمي
– قزحيا الذوقي على نزار قزرجيان وغانم اسعد حميّة
– اديب ابو نعوم على جورج جوزف سابا
– ابراهيم الصقر على موسى الريّاشي

توضيح

جاءنا من السيد **ميلاد جريس عبد الله** انه ليس **ميلاد عبدالله** الوارد اسمه في صفحة الشيكات المرتجعة لعدد أيار، فاقتضى التوضيح.

مؤتمر التحكيم الدولي والعربي انعقد في بيروت

انعقد في بيروت في فندق فينيسيا منتصف شهر حزيران (يونيو) الماضي مؤتمر التحكيم الدولي والعربي.

رحبت بالمشاركين الامين العام لغرفة التجارة الدولية – لبنان السيدة **كارلا رنيه سعاده** مشيرة الى التعاون الوثيق بين غرفة التجارة الدولية – لبنان ومركز التحكيم في باريس، فهذا التعاون هو الذي سمح بتحقيق هذا اللقاء.

وجيه البزري رئيس الغرفة قال لا يمكن تجاهل اهمية التحكيم الدولي في المعاملات التجارية حيث الوقت والمال يشكلان عاملا اساسيا للجميع وخصوصا لرجال الاعمال.

وكانت محاضرة قيمة لرئيس محكمة التحكيم لدى غرفة التجارة الدولية في باريس البروفسور **بيار ترسيبه**.

والمعروف انه يوجد في لبنان تجمعات لرجال القانون يتعاطى المنتسبون اليها التحكيم.. فلماذا لا يتوحد المحكمون اللبنانيون في هيئة واحدة، تفيد المتقاضين امام محاكم التحكيم المحلية والدولية وتفيد من يلجأون اليهم؟

حل وشطب شركات في شهر حزيران ٢٠٠٨

في ما يلي اسماء الشركات التي تم حلها وشطبها من السجل التجاري في شهر حزيران بناء لطلب اصحابها:

الاسم	احد المدراء
نيو إيف	هشام مصطفى الاسد
المجموعة الدولية للاستشارات (اوف شور)	مجيد علم الدين
مؤسسة مايك M.I.C.	منير ابو الشامات
الشركة العامة للنقل البري والبحري والجوي (الشرق الاوسط) ش.م.ل.	–
دار الاستثمار هولدنغ	نجوى عيسى الخوري
الشرق الاوسط للبذور والكيماويات ش.م.م.	جورجيت قيقانو
مؤسسة فؤاد باسيل	فؤاد الياس باسيل
شركة دايموند بلو ش.م.م.	باتريك الشدياق
شركة هوسبيكا ش.م.م.	تريز عجوب
شركة يونيكم (تضامن)	ميشال يونس
شركة ميكساسي ديجيتال ش.م.ل.	ناجي اميل بطرس
شركة ريهام هولدنغ	ريهام عبد السلام قسطا
شركة دار الانماء والاعمار (داركوم)	محمد فاروق الصلح
شركة تجار العالم	محمد فاروق الصلح
شركة جنكو تيليكوم	انطوان قيصر دباس
شركة اوتيكا اسوسياتز	فؤاد اشقر
شركة بريسميان كابيلز اند سيستمز	–
شركة تكنو دراي كلينغ سرفيسز	محمد علي ضاهر
شركة الرموز للانتاج الفني	حامد بن علي بن حمدالله
شركة اصوات	ستيفاني فرحات

افلاس شركة فاكيو ليدر انترناشونال

اعلنت محكمة الافلاس في جبل لبنان في ٢٠٠٨/٦/١٠ برئاسة القاضي بسام مولوي وعضوية القاضيين جيهان عون وفرح حاطوم، شهر افلاس شركة فاكيو ليدر انترناشونال ش.م.ل. وحددت تاريخ توقفها عن الدفع في ٢٠٠٦/١٢/١٠ . وعينت المحكمة المحامي فادي البرت وكيلا للتفليسة.

اخبار الشركات الاجنبية في لبنان شهر حزيران ٢٠٠٨

في ما يلي التعديلات التي طرأت على اوضاع الشركات الاجنبية العاملة في لبنان خلال شهر حزيران (يونيو) ٢٠٠٨ وأسماء الفروع ومكاتب التمثيل الجديدة استنادا الى قرارات وزارة الاقتصاد والتجارة:

● عدّلت شركة ماستر فودز (الشرق الأوسط) أسمها بموجب شهادة صادرة عن حكومة دبي بتاريخ ٢٠٠٨/١/٢ وقد أصبح كما يلي: MARS GCC FZE.

وتم تعيين **سامي خليل درعوني** كممثل لها في لبنان.

● قررت شركة NEWELL RUBBERMAID إغلاق فرعها في لبنان المسمى «نويل روبرميد لبنان» اعتباراً من ٢٠٠٨/٤/٧.

● عدّلت شركة التعاون والجماعة للتجارة العامة والمقاولات فاديا الصباح وشركاها ش.ذ.م.م. اسمها فأصبح كما يلي: مجموعة برك وود للتجارة العامة والمقاولات فاديا الصباح وشركاها (ش.ذ.م.م).

كما تم تحديد صلاحيات مدير فرع الشركة في لبنان بحيث يمنع عليه إجراء أي عمل مصرفي على أملاك الشركة إلا بموجب قرار جماعي من الشركاء.

● قررت شركة النظم العربية المتطورة اقفالها مكتب التمثيل خاصتها في لبنان اعتباراً من ٢٠٠٨/٥/٢٦.

● أنشأت شركة KEYSTONE & EQUITY PARTNERS HOLDING إنشاء فرع لها في لبنان وعيّنت السيدة **جويل الأشقر** مديرة له.

● أنشأت شركة UNIVERSAL CONTRACTING INTERNATIONAL مكتباً تمثيلياً لها في لبنان. وعيّنت **علي حسن دايخ** مديراً له، وذلك اعتباراً من ٢٠٠٨/٥/٢٠.

● أنشأت شركة EUROPEAN MONEY MANAGEMENT CONSULTANT مكتباً تمثيلياً في لبنان. وعيّنت **جورج كنعان** مديراً له، وذلك اعتباراً من ٢٠٠٨/٥/٢١.



القمة المصرفية العربية رحّبت بالإصلاحات الاقتصادية في الدول العربية:

أزمة الغذاء العالمية اخطر تحديات الاقتصادات المتقدمة والنامية

ضرورة إرساء معالجات مدروسة تأخذ بالاعتبار العوامل الإنسانية



من اليمين: HENRI GUAINO، عثمان بنجلون، عدنان يوسف، DANIEL BUTON ود. جوزف طربيه



الجلسة الافتتاحية

باريس - كارلا موريس نجيم

اعلن المشاركون في القمة المصرفية العربية الدولية للعام ٢٠٠٨ - الحوار المصرفي العربي - الاوروبي التي انعقدت في العاصمة الفرنسية في ٢٦ و٢٧ حزيران (يونيو) الماضي بالتعاون بين اتحاد المصارف العربية واتحاد المصارف الفرنسية وبالاشتراك مع الاتحاد الدولي للمصرفيين العرب بعنوان: «الوجه الآخر للتقلبات المالية العالمية» وبحضور ٣٥٠ شخصية قيادية مصرفية ومالية واستثمارية واقتصادية من القطاعين العام والخاص وممثل الرئيس الفرنسي هنري غينو ودانيال بوتون رئيس اتحاد المصارف الفرنسية وعدد من حكام المصارف المركزية العربية والاوروبية، ان المصارف العربية والاوروبية بامكانها القيام بدور حيوي واساسي في دعم التعاون الاقتصادي بين العالم العربي والاتحاد الاوروبي وتعزيزه. اذ بإمكانهما توجيه جهودهما وامكاناتهما المشتركة لتمويل المشاريع الاستثمارية والتبادل التجاري المشترك والقيام بدور العامل المساعد لاستقطاب الاستثمارات الاجنبية. واملوا في ان تنجح «سياسة الجوار» التي اطلقها الاتحاد الاوروبي تجاه الدول المتوسطية في سد الثغرات القائمة



من اليمين: نعمه صباغ، الشيخ عبد الله باحمدان، د. جاسم المناعي، السيد سجلماسي، السيدة بنجلون وحمود الزدجالي

راهنا في اتفاق الشراكة الاوروبية - المتوسطية، بحيث تسعى هذه السياسة الجديدة الى تعزيز الواقع الراهن للتعاون التجاري والاستثماري والمالي بين الدول المتوسطية والاتحاد الاوروبي.

الاصلاحات المالية والاقتصادية

ورحبوا بالاصلاحات المالية الاقتصادية التي تطبقها الدول العربية لاغناء مناخات الاستثمار في اقتصاداتها الوطنية. واكدوا اهمية تسريع وتيرة هذه الاصلاحات وتقوية تكاملها الاقتصادي، لان ذلك ضروري لتعزيز التصنيفات السيادية للدول العربية.

اهمية دور القطاع الخاص

وركز المشاركون على اهمية دور القطاع الخاص في تصميم ورسم السياسات الاقتصادية التي تستهدف النمو والتنمية الاقتصادية والاجتماعية في اطار اتفاق الشراكة الاوروبية - المتوسطية، وعلى اهمية مراعاة هذه السياسات لتشجيع وتنمية الاستثمارات الخاصة سواء الوطنية منها او



الهادي شايب عينو يقدم المتحدثين



عثمان بنجلون يلقي كلمته



د. جوزف طربيه متوسطاً عثمان بنجلون وقرينته



من اليمين: رياض سلامه، د. فرنسوا باسيل، توفيق بكار، د. فؤاد مطره جي، د. أميه طوقان، الشيخ سالم الصباح، أحمد جشي، محمود النوري، ملهم ديبو، د. جواد حديد وسلطان الزعبي



من اليمين: مازن رحم، سليمان المزروعي، د. مروان قدوره ووسام فتوح أمام جناح CSC

الاجنبية مع التركيز على دعم الاتحاد الاوروبي لجهود الدول العربية في تطوير قطاع المشروعات الصغيرة والمتوسطة وتمويلها على اساس مستدام نظرا الى الاهمية الاقتصادية والاجتماعية لهذه المشروعات في حياة الدول العربية.

التحديث والتطوير

وشدد المشاركون على اهمية مواصلة القطاع المصرفي العربي تحديث وتطوير سياسات ومعايير وممارسات الحوكمة الجديدة، وادارة المخاطر الشاملة، ومكافحة تبييض الاموال وتمويل الارهاب، واساليب الافصاح المالي وبما يتماشى والمعايير الدولية المتعارف عليها. كذلك شددوا على اهمية تواصل الدعم من قبل المجتمعات الاوروبية والدولية لجهود الانظمة المصرفية العربية في هذا الاتجاه.

ومن التوصيات التي اتخذتها القمة:

– اعتبار ازمة الغذاء العالمية وما تفرزه من معادلة خطيرة في ازدياد الفقراء فقرا والاغنياء ثراء، من اخطر التحديات التي ستواجه الاقتصادات المتقدمة والنامية والاقل نموا. ومن الضروري ارساء معالجات مدروسة تأخذ في الاعتبار العوامل الانسانية وارساء قناعة حقيقية بأن المعالجات الاقتصادية البحت لن تكون نافعة وحدها على المدى الطويل.

– تعميم الفهم الايجابي لانتشار الصيرفة الاسلامية وتقدمها في انحاء العالم باعتبارها توفر بدائل مناسبة ومجدية للتوظيف والاستثمار وقناة حيوية للتواصل مع مجموعة كبيرة من اصحاب الثروات والرساميل.

– استكمال اتفاقيات الشراكة بإنشاء مناطق تجارة حرة.

– تحديث البنى القانونية والتنظيمية الضرورية في مجالات النوعية والتكامل القانوني بين دول حوض المتوسط واوروبا.

– تطوير آليات استحصال على المعلوماتية والخبرات التقنية الحديثة.

– تشجيع برامج الخصخصة وتقويتها بغية اقامتها في جو من التنافس المشروع والاطار القانوني الشفاف.

د. جوزف طربيه: ادعو الى مكافحة الفقر واللامساواة في العالم

في ما يلي بعض ما جاء في الكلمة الافتتاحية التي القاها الدكتور جوزف طربيه رئيس الاتحاد الدولي امام المصرفيين العرب:

ركز **طربيه** على ضرورة معالجة المشكلات الاقتصادية لانجاح العلاقات العربية – الاوروبية وطالب بمواجهة الازمات المصرفية والعالمية ومحاصرة



من اليسار: منى عجمي، شفيقة سلام ومازن رحم وفي الصف الثاني كارلا نجيم ونجوى حجار



من اليسار: د. فؤاد شاكر، الحج عطا ومن اليمين د. دنزل لاوسن



من اليسار: لينا طوقان، خليل آصاف وجورج الخوري



من اليسار: عدنان يوسف ووسام فتوح



من اليمين: د. جوزف طربيه ود. فرنسوا باسيل


نعمه صباغ وعايدة داغر


من اليمين: زياد غصن ومحمد عيسى المطاوعة


من اليمين: هاشم هاني الشوا، دنزل لاوسن و اياد الكردي


من اليمين: د. شادي كرم، جهاد الوزير والهادي شايب عينو


من اليمين: عبدو خليل، محمد مسعود وبابكر محي الدين


من اليمين: الشيخ سالم الصباح والشيخ غسان عساف

آثارها على الاقتصاد العربي والقطاع المصرفي العربي.

وأشار الى ان الاقتصاد العربي بدأ يتحسس رياح هذه الازمات، وخصوصا ازمة السيولة المصرفية، وطالب بتفعيل نشاط المؤسسات العربية المالية والاتحاد في مواجهة هذه التحديات، خصوصا الازمة الغذائية وانعكاساتها على الحركة الاقتصادية العربية.

واذ لفت الى ان «خسائر هذه الازمة قد تصل الى ٦٠٠ مليار دولار»، اكد طربيه اهمية الحوار العربي – الاوروبي، داعيا الى مكافحة الفقر واللامساواة في العالم «لاننا انسانيون قبل ان نكون مصرفيين».

واوضح انه لا يمكن التغلب على هذه الازمات التي اصبحت ذات ابعاد كونية، الا بتفعيل الشراكات الاقتصادية وخصوصا ما يتعلق منها بالفضاء العربي – الاوروبي، واعتبر الاستثمار في موضوع مكافحة الفقر استثمارا ذا عائد مرتفع لانه استمثار في الاستقرار الاجتماعي والاقتصادي، حيث لا أمن سياسيا من دون امن اجتماعي، مؤكدا ان الاغنياء اصبحوا اكثر ثراء والفقراء زادوا فقرا. واشار الى ان اتباع القواعد الاقتصادية لا يتفق دائما مع الحلول الانسانية الواجب اخذها في الاعتبار، لان القضايا المطروحة قضايا استراتيجية وليست رقمية، ويمكن للشراكة العربية الاوروبية في حال اخذت هذا الاتجاه ان تكون مفيدة للجهتين معا.

هنري غينو: نعي تماماً أهمية الشراكة مع العالم العربي

أما الطرح الموازي، فتولاه **هنري غينو** مستشار الرئيس الفرنسي وصاحب فكرة «التجمع من أجل المتوسط» التي تبناها الرئيس **ساركوزي** في برنامجه الانتخابي والرئاسي. وبادر من أجل طرحها رسمياً للدعوة الى طاولة حوار باريسية يوم ١٣ تموز (يوليو) الحالي قبيل احتفالات يوم الاستقلال وسط ترقب مشاركة واسعة، لمح غينو الى إمكانية جمع على طاولة واحدة خلال الحوار بين رؤساء سوريا ولبنان وفلسطين ورؤساء عرب آخرين من جهة، وبين رئيس الوزراء الإسرائيلي من جهة مقابلة.

وشدّد على أهمية تحقيق هذا التجمع والإجماع المتوسطي عليه، موضحاً انه إذا كانت هناك بعض الجهات التي لا تريد التعاون في ما يخص هذا المشروع فلها حرية القرار، متمنياً ان تساهم كل الدول في إنجاح هذا المشروع.

ولفت **غينو** الى ان عالم الأعمال والاتحاد الأوروبي والدول العربية تعطي


عايدة داغر بين الحضور


من اليسار: مبارك الشريف، رندى بدير وعدلي القندح


فتحي سكيك



فريق عمل BLOM ويظهر من اليمين: ميشال عدوان، جورج صايغ، سامر الأزهري، كريم سماحه ود. عدنان الأعرج



من اليسار: د. مروان قدوره، نعمه صباغ، منير ليان ومازن رحم (امام جناح CSC)



من اليمين: علي نحله، عبدالله عطيه، بشاره سعاده، سلمان منصور، عدلي قندح ورندى بدير



من اليسار: حسن عثمان، الباقر يوسف، عبدالله النقد، احمد عبد الرحمن، الرجاب التهامي وعبد الرحمن عبد الرحمن

دفعاً قوياً لإنجاح المشاريع المتوسطية المشتركة، وان فرنسا تعي تماماً أهمية هذه الشراكة مع العالم العربي، مؤكداً قدرتها على التعاون لإيمانها الكبير بأن هناك الكثير من القضايا المشتركة بينها وبين العالم العربي.

دانيال بوتون: إيجاد وسائل التعاون العربي - الأوروبي وتعزيزه ضمن فضاء مشترك

وتحدث **دانيال بوتون** رئيس سوسيته جنرال ورئيس اتحاد المصارف الفرنسية، فشدّد على أهمية الاستقرار المالي والتنافسية وفرص توسع المصارف الإسلامية، وإيجاد حلول لارتفاع أسعار الطاقة ومواجهة الأزمة الغذائية العالمية. وقال: «إننا عالمان مختلفان ولكننا قريبون بعضنا من بعض»، ولفت الى ان القطاع المصرفي الفرنسي هو أول قطاع في منطقة اليورو، ويوظف نحو نصف مليون شخص، والبنوك الفرنسية منتشرة في ٨٤ بلداً من العالم، وان ثلث مدخول أكبر وأشهر ثلاثة بنوك فرنسية يأتي من الخارج، في إشارة الى الانفتاح الكبير الذي تشهده المصارف الفرنسية. وركز بوتون على أهمية إيجاد وسائل التعاون العربي - الأوروبي، وعلى إيجاد الرغبة والإرادة لتعزيز هذا التعاون ضمن فضاء مشترك. وتطرق الى الأزمة المالية العالمية فأشار الى انها ليست وراءنا ونخشى ان يكون الآتي أعظم، مؤكداً العمل على مواجهة هذه الأزمات الواحدة تلو الأخرى.

عدنان يوسف: خطورة ظاهرة معدلات التضخم المرتفعة

وأوضح **عدنان يوسف**، رئيس اتحاد المصارف العربية ان هذه القمة التي تحتضنها العاصمة الفرنسية اليوم جاءت في ظروف حالكة تشهدها الأسواق العالمية نتيجة أزمة مصرفية حادة طالت عدداً كبيراً من المصارف العملاقة في العالم لتصل الخسائر الى نحو ٦٠٠ مليار دولار. وأشار الى معدلات النمو الاقتصادي التي تعدت ١٠٪ خلال السنوات الماضية. وتحدث عن الأزمة المالية العالمية الراهنة وخطورة ظاهرة معدلات التضخم المرتفعة في أغلب الدول، وما ينتج عن هاتين الظاهرتين من تداعيات سلبية على الأسواق والمؤسسات في مجمل الاقتصادات في العالم أو بالأخص الاقتصادات النامية أو الناشئة، وبروز بوادر أزمة مواد غذائية عالمية وارتفاع أسعار هذه المواد بنسب راوحت بين ٥٠ و٧٠٪ منذ نهاية عام ٢٠٠٧. ■



من اليسار: د. محمد بعاصيري ومحمد ولد بو عملو وفي الصف الثاني: أنور الجمال وسركيس يوغورتجيان



من اليسار: جورج الخوري وسامي صفير



من اليمين: عدنان يوسف، عيسى حيدوسي وتوفيق بكار



من اليسار: ابراهيم بنجلون تويمي، عثمان بنجلون والهادي شايب عينو



من اليمين: زهير فاسي فهري والهادي شايب عينو



من اليمين: د. جوزف طربيه ، عثمان بنجلون دنزل لاوسن

عثمان بنجلون: الشخصية المصرفية العربية للعام ٢٠٠٧



من اليسار: عدنان يوسف رئيس اتحاد المصارف العربية يقدم درع «الشخصية المصرفية للعام ٢٠٠٧» للسيد عثمان بنجلون

في ختام حفل الافتتاح، تم تكريم **عثمان بنجلون** رئيس اتحاد المصارف المغاربية ورئيس المجموعة المهنية لبنوك المغرب، ورئيس ومدير عام البنك المغربي للتجارة الخارجية بإعلانه «الشخصية المصرفية العربية للعام ٢٠٠٧»، وذلك لجهوده الكبيرة في تنمية وتطوير القطاع المصرفي العربي بشكل عام والقطاع المصرفي الغربي بشكل خاص.



عثمان بنجلون محاطاً بأركان BMCE أمام فندق جورج الخامس



من اليمين: ابراهيم بنجلون تويمي، الشيخ عبد الله باحمدان عثمان بنجلون ومحمود النوري



من اليسار: مناف الهاجري



من اليمين: أشرف غمراوي وعيسى حيدوسي



من اليمين: كمال سماحه وسامر الأزهري



من اليمين: EDWARD DE LENCQUESAING، ملهم ديبو، سليمان المزروعي، د. سحر نصر، BRIAN HILLIARD و DENZIL LAWSON



من اليسار: د. احمد جشي، د. فؤاد مطره جي، عبد الستار الخويلدي، د. عبد المنعم القوصي، GILLES VAYSSET و HUBERT REYNIER

الكلمات الرئيسية

تضمنت القمة عدداً من الكلمات الرئيسية لكل من السادة: رياض سلامه (حاكم مصرف لبنان)، د. أمية طوقان (حاكم البنك المركزي الأردني)، د. فرنسوا باسيل (رئيس جمعية المصارف في لبنان ورئيس بنك بيبلوس)، نعمه صباغ (المدير التنفيذي لـ BANKMED)، د. جاسم المناعي (صندوق النقد العربي)، د. صالح نصولي (صندوق النقد الدولي)، أحمد جشي (نائب حاكم مصرف لبنان) والسفير سيرج تللي.

الجلسات

الجلسة الأولى: ترأسها حاكم البنك المركزي الفلسطيني جهاد الوزير وتحدث فيها مدير عام جمعية البنوك المغربية الهادي شايب عينو ود. شادي كرم نائب رئيس بنك BLC اللبناني.

الجلسة الثانية: ترأسها نائب الرئيس التنفيذي لمجموعة بنك الإمارات دبي الوطني سليمان المزروعي وتحدث فيها كل من السادة DENZIL LAWSON (مدير عام MASTERCARD الشرق الأوسط)، د. سحر نصر (البنك الدولي)، ملهم ديبو (رئيس البنك العقاري السوري)، BRIAN HILLIARD (SG) أدوار دي لانكويسنغ (نائب رئيس PARIS EUROPLACE).

الجلسة الثالثة: تحدث فيها محافظ البنك المركزي التونسي توفيق بكار والمحامي انطوان صفير و PIERRE JAILLET (بنك فرنسا).

الجلسة الرابعة: تحدث فيها عبد المنعم القوصي (مدير عام بنك الجزيرة السوداني الاردني)، د. فؤاد مطره جي (مدير عام بيت التمويل العربي)، د. عبد الستار الخويلدي، جيل فايسي وهوبرت رينييه.

الجلسة الخامسة: أدارها لويس بيدوشا (مدير عام NATIXIS) وتحدث فيها كل من السادة: د. محمد بعاصيري، سركيس يغورتجيان، رينه جيفر ودانييل نوي.

الجلسة السادسة: أدارها حاتم أبو سعيد وتحدث فيها أمين عام اتحاد المصارف العربية د. فؤاد شاكر وأريان أبولنسكي وغيدو رافوي وبيكارلو بادوان.



مصافحة بين حاكم بنك الكويت المركزي الشيخ سالم الصباح وحاكم البنك المركزي اللبناني رياض سلامه

على هامش القمة

● لدى جلوس حاكم البنك المركزي الاردني **د. اميه طوقان** مكان حاكم البنك المركزي اللبناني **رياض سلامه** قال له **سلامه** ممازحاً «لا انصحك بالجلوس مكاني» فضحك جميع من سمع الحوار.

***

● من الارجح ان تعقد القمة المصرفية القادمة في بودابست عاصمة المجر.



من اليمين: توفيق بكار، انطوان صفير و PIERRE JAILLET



من اليسار: رضا سليمان، طالب وغيناش لامين



من اليمين: عيسى حيدوسي، احد المشاركين ود. شادي كرم



من اليمين: محمد الديب وحازم يوسف



من اليسار: د. أمية طوقان ود. جواد حديد



من اليمين: وليد روفايل وموريس اسكندر

د. فرنسوا باسيل

لشراكات متينة تساهم في تمويل مشروعات تنموية في الدول العربية

دعا رئيس جمعية مصارف لبنان ورئيس مجلس إدارة بنك بيبلوس الدكتور **فرنسوا باسيل** في كلمته الدول الأوروبية الى مساندة الأسواق العربية والمتوسطية التي تعيش تناقضاً ذاتياً لجهة ازدهار مؤشراتها الاقتصادية وانتعاشها يقابلها عدم استقرار سياسي وأمني، وذلك عبر قيام شراكات متينة وطويلة الأمد تساهم في تمويل مشروعات تنموية في الدول العربية خصوصاً على صعيد البنى التحتية والمياه والاتصالات والكهرباء والمستشفيات وغيرها، تعود بالفائدة الاقتصادية والاجتماعية.

وأكد **باسيل** ان القطاع المصرفي والمالي سيشكّل المحرّك الرئيسي لعجلة التنمية والتطور الدائمين. فقد خطت البنوك العربية خطوات كبرى في السنوات الخمس عشرة الماضية من حيث تنظيم البيت الداخلي واعتماد الأنظمة التكنولوجية الحديثة والاستعانة بكوادر بشرية محترفة، الى جانب الالتزام بقرارات المصارف المركزية والهيئات الرقابية المحلية، واعتماد المعايير المالية الدولية على صعيد المرونة والتمويل والإدارة الرشيدة وإدارة المخاطر وتبييض الأموال وغيرها.

وشدّد د. **باسيل** على ضرورة انتقال العلاقات الأوروبية العربية المصرفية من الطابع التقليدي للتبادل المصرفي الى نشاطات جديدة، أبرزها الاستثمار المصرفي (INVESTMENT BANKING) والخدمات المصرفية الخاصة (PRIVATE BANKING) والتي من شأنها تحويل الودائع والمدخرات الى رساميل منتجة تحقق عوائد مجزية وتوجد فرص عمل عديدة، لا سيّما أن الطفرة النفطية والأموال الفائضة لا تستثمر وتوزع بعدل على كل الأسواق العربية.

وأخيراً نوّه د. **باسيل** بعقد القمة في توقيتها حيث يواجه الاقتصاد العالمي تحديات كبرى في مقدمها هشاشة النظام المالي نتيجة أزمة الإئتمان العقاري والارتفاع الخيالي والمستمر لأسعار النفط والمواد الأولية.



من اليمين: PIER PADOAN، د. فؤاد شاكر، حاتم أبو سعيد، GUIDO RAVOET و ARIANE OBOLENSKY



من اليمين: PETER BALTUSEN، الشيخ غسان عساف وقرينته نانسي



مشاركون



من اليسار: كمال سماحه، منير ليان، د. مكرم صادر وعدلي قندح



من اليمين: د. فرنسوا باسيل، نعمه صباغ، رياض سلامه، د. أمية طوقان، جاسم المناعي وصالح نصولي



من اليمين: كمال الزبير

نعمة صباغ
تداعيات أزمة الرهن العقاري

ألقى المدير العام التنفيذي لبنك البحر المتوسط BANKMED السيد **نعمة صباغ** محاضرة خلال فعاليات القمة تحت عنوان « الجانب الثاني من الاضطراب المالي العالمي» The Flipside Of Global Financial Turbulence تحدث فيها عن تداعيات أزمة الائتمان العقاري ، لافتا الى أنه للمرة الأولى منذ زمن تحصل هكذا أزمة في الأسواق المتطورة والناضجة، وتساهم دول نامية مثل الصين وكوريا والدول النفطية في مساعدة مؤسسات مصرفية عملاقة وتثبيت الاقتصاد الأميركي.

ورأى ان هذه التطورات العالمية قد تؤدي الى إعطاء ثقل أكبر للاسواق الناشئة محفزا هذه الأسواق الى إعتماد سياسات إقتصادية حرة ذات استقلالية مصرفية ومالية. وفي هذا الإطار نوه صباغ، بحكم تجربته الخاصة بلبنان، الذي استطاع رغم الأزمات المتكررة الحفاظ على مؤشرات اقتصادية جيدة، لاسيما على قوة قطاعه المصرفي حيث بلغت ودائعه ثلاثة أضعاف الناتج القومي.

وأشار **صباغ**، بحكم خبرته أيضاً، الى حكمة السلطات المالية والهيئات الإشرافية في منطقة الشرق الأوسط وخصوصا في السعودية ولبنان حيث ساهمت في منع مصارفها من الوقوع في عثرات عبر إصدار توجيهات مالية حكيمة ، مشيراً الى أن أزمة الإئتمان ألقت الضوء على عدم تطور الرقابة بالسرعة الموازية للهندسات المالية وبالتالي الحاجة الى أطر رقابية متينة، إضافة الى إعادة النظر في كيفية وضع التصفيات من قبل المؤسسات المتخصصة.

ولفت **صباغ** الى ضرورة إعادة التفكير بمبدأ « المصرف العالمي» الذي يستخدم أموال المودعين في عمليات استثمارية قد تؤدي الى خسائر كبيرة.

في الختام اعتبر **صباغ** ان ازدهار وركود الأسواق مسالة طبيعية في الدول ذات النظام الاقتصادي الحر الذي أثبت أنه افضل نموذج لتطور البشرية ونموها، وان الازمات قد ينتج منها انعكاسات إيجابية كأن تطهر الاسواق نفسها من الشوائب والثغرات وفق عبارة « التدمير الخلاق» CREATIVE DESTRUCTION التي تحدث عنها الاقتصادي المعروف **جوزف شومبيتر**.



من اليسار:
DOUWE OPPEDIJK و
PETER BALTUSSEN



من اليمين:
DANIELLE NOUY،
RAINER GEIGER،
محمد بعاصيري،
LOUIS BEDOUCHA
وسركيس يوغورتجيان



مشاركون



مشاركون

الشيخ سالم عبد العزيز الصباح
(البنك المركزي الكويتي):
فصل الدينار عن الدولار أثبت أنه كان خطوة مناسبة



يؤكد محافظ البنك المركزي الكويتي الشيخ سالم عبد العزيز الصباح انه ثبت خلال الفترات الماضية وجود مرونة كبيرة في إدارة سياسة سعر الصرف من خلال سلة عملات بدلاً من الارتباط بعملة واحدة، خصوصاً ان حوالى ٩٠٪ من حاجات دولة الكويت من السلع مستوردة من الخارج.

وشدّد على ان فصل الدينار عن الدولار أثبت انه كان خطوة مناسبة، وانه بفضل هذه السياسة المالية والنقدية تمكنت الكويت من الحد من مستوى التضخم المحلي والمستورد، ومن آثار تقلبات سعر صرف العملات على الدينار وعلى قيمة الواردات.

ربط الدينار بسلة عملات

■ ما كان الهدف من فصل العملة الوطنية عن الدولار؟

– منذ العام ١٩٧٥ والدينار الكويتي مرتبط بسلة من العملات ترتكز على العلاقات التجارية والمالية للعديد من الدول مع الكويت، وقد ثبت خلال الفترات الماضية وجود مرونة كبيرة في إدارة سياسة سعر الصرف من خلال سلة عملات بدلاً من الارتباط بعملة واحدة. والمعلوم ان حوالى ٩٠ في المئة من حاجات دولة الكويت من السلع المستوردة. وبالتالي فإن ارتباط العملة الوطنية بعملة أجنبية واحدة خصوصاً أنها تأخذ مساراً انحدارياً مستمراً، يؤدي لا محالة الى التضخم.

من جهة أخرى، فإن استثمارات القطاعين العام والخاص متنوعة جغرافياً ومختلفة في استخدامها الأدوات وتوسلها لأنواع عدة من العملات، لذا فإن ربط عملتنا الوطنية بعملة واحدة سيعرضنا للعديد من المشكلات.

وفي ما خص إدارة السياسة النقدية فإن فك ارتباط عملتنا يساهم في تأمين المرونة اللازمة لها، لأن ليس كل ما يحصل من مستجدات اقتصادية في الولايات المتحدة سيكون شبيهاً بما يحصل من مستجدات اقتصادية في دولتنا.

الحد من التضخم

■ ما كانت انعكاسات فصل الدينار عن الدولار على الحركة الاقتصادية في الكويت؟

– من أهم صادرات الكويت النفط المقوّم، كما وأن دولة الكويت تستورد معظم السلع من الخارج، وتدفع بالدينار الكويتي مبالغ طائلة نتيجة ضعف الدولار الأميركي.

ولذلك فإن فصل الدينار عن الدولار أثبت انه كان خطوة مناسبة لدولة الكويت. أما في ما يتعلق بالدول العربية الأخرى، فلكل دولة سيادتها وهي حرة باتخاذ أو بعدم اتخاذ مثل هذه الخطوة.

الى ذلك وبفضل هذه السياسة المالية والنقدية التي اعتمدناها في الكويت تمكنا من الحد من مستوى التضخم، كما أننا خفّفنا قدر المستطاع من آثار تقلبات سعر صرف الدولار على الدينار وبالتالي على قيمة الواردات. ■

محمد عيسى المطاوعة (بنك البركة الإسلامي - البحرين):
عائقا التوجهات السياسية وتفاوت مستوى الاقتصادات العربية يحولان دون اعتماد عملة عربية موحدة



استبعد الرئيس التنفيذي وعضو مجلس الإدارة في بنك البركة الإسلامي – البحرين محمد عيسى المطاوعة أي تأثير لأزمة الرهن العقاري في الولايات المتحدة وأوروبا على المصارف العربية الإسلامية، مشدداً على ضرورة اندماج المصارف العربية في ما بينها لإيجاد كيانات عملاقة بإمكانها الدخول في منافسة مع البنوك الأجنبية، مقدراً موجودات الصيرفة الإسلامية الحالية بـ ٢٨٠ مليار دولار، متوقفاً عند عائقي التوجهات السياسية وتفاوت مستوى الاقتصادات العربية اللذين يحولان دون اعتماد عملة عربية موحدة، كاشفاً عن مشاريع توسعية في مملكة البحرين وباكستان.

بمنأى عن أزمة الائتمان العقاري

■ بعد تفاعل أزمة الإئتمان العقارية الناتجة عن التمويل العقاري في المصارف الأميركية، ما هي الخطوات التي يجب ان تتخذها المصارف العربية لتجنب أزمات مماثلة؟

– المصارف العربية نوعان: المصارف التقليدية والتي تأثرت بهذه الأزمة. والمصارف العربية الإسلامية والتي لم تتأثر أبداً بالأزمة المذكورة.

ولا بد للمصارف العربية الأخرى تفادي الدخول في عمليات إعادة التمويل، وشراء سندات دين لا يعرف مدى تصنيفها الإئتماني تفادياً من الوقوع بأزمات في المستقبل.

اندماج المصارف العربية

■ ما هي الصعوبات التي يمكن ان تواجه المصارف العربية في حال أرادت التوسّع في الدول الأجنبية؟

– تتمحور المعوّقات الرئيسية في حجم رؤوس أموال المصارف العربية والتي تعتبر متواضعة مقارنة برؤوس أموال المصارف العالمية.

ولذلك، من المفترض ان تكون المصارف العربية مجتمعة ومندمجة كمجموعة مصارف ذات رأسمال ضخم لتتمكن من الانخراط في الاسواق الأوروبية وممارسة نشاطاتها كافة، ومواجهة منافسة البنوك الدولية.

■ ما مدى انتشار الصيرفة الإسلامية في الدول الأجنبية؟

– تقدر موجودات الصيرفة الإسلامية حالياً بحوالى ٢٨٠ مليار دولار أميركي. وثمة أربع مؤسسات عربية في الدول الأوروبية حصلت على رخصة مزاولة النشاطات المصرفية الإسلامية، ثلاث منها في بريطانيا، وتقدر موجوداتها بحوالى ٨ مليارات دولار، وكان دخول هذه المؤسسات المنبثقة أصلاً عن البنوك العربية على أساس أنها تقدم منتجات مصرفية إسلامية جديدة تضاف الى المنتجات المتوافرة أصلاً في تلك الدول.

عقبات أمام العملة الموحدة

■ ما رأيكم بضرورة اعتماد العملة العربية الموحدة؟

– الهدف الأساسي من هذه الفكرة، تأمين التعاون والتقارب الاقتصادي بين الدول العربية كافة. ولكن هذه الخطوة لا تزال تواجه معوّقات عدة أبرزها: اختلاف التوجهات السياسية وتفاوت الاقتصادات العربية، فمنها ما هو ضخم ومنها ما هو هزيل لدرجة الفقر.

■ ما هي مشاريع مصرف البركة الإسلامي الحالية، وما هي أهدافه؟

– انتهينا من مشروع دمج بنك الأمين في مملكة البحرين تحت مظلة بنك البركة الإسلامي. إضافة الى مشروع آخر، وهو تحويل فروعنا الموجودة في باكستان، والتي يصل عددها الى ١٨ فرعاً، الى بنك باكستاني محلي ومن ثم طرح أسهمه للإكتتاب العام بعد إطلاقه قبل نهاية العام ٢٠٠٨.

المصارف العربية جزء من الاقتصاد العالمي

■ كيف تنظرون الى الحوار الأوروبي – العربي؟

– يهدف هذا الحوار الى مناقشة الحلول وتفادي الأزمات المصرفية في الدول الأوروبية. وبالأخص ان المصارف العربية هي جزء لا يتجزأ من الاقتصاد العالمي. ■

سليمان المزروعي (بنك الإمارات دبي الوطني EMIRATES NBD) :

ضرورة اعتماد البنوك العربية معايير عالمية في عمليات التمويل



شدّد مدير عام التسويق والاتصال المؤسسي في بنك الإمارات دبي الوطني سليمان المزروعي على ضرورة اعتماد البنوك العربية معايير عالمية في عمليات التمويل واتخاذ احتياطات مالية، الى الالتزام بالمعايير الدولية مثل بازل ١ و ٢.

ورأى ان العملة العربية الموحدة مسألة ضرورية، حاضاً على البدء بالاستعدادات والإجراءات اللازمة للخروج بحل مشرف، مشترطاً لتوسع المصارف العربية في الخارج قيامها بدراسة وافية للسوق تضمن تحقيق مردود وجدوى اقتصادية، أسوة بما يحققه بنك الإمارات دبي الوطني في العديد من البلدان العربية والآسيوية.

الالتزام بالمعايير الدولية

■ شهد القطاع المصرفي والمالي العالمي هذا العام أزمة كارثية وهي الرهن العقاري، في رأيكم وبحسب خبرتكم المصرفية الطويلة كيف يمكن للمصارف العربية تفادي الوقوع في مخاطر مماثلة؟

– أساس العمل المصرفي هو المخاطر، وهي ليست حكراً على العمليات المصرفية بل تتأتى عموماً من العمليات المالية التي تجري في الأسواق. فالمصارف الأميركية لم تتوقع وقوع هذه الأزمة الضخمة رغم اتّباعها أعلى المعايير والإجراءات المالية المتشددة.

ولتجنب مخاطر مستقبلية من هذا النوع، من واجب البنوك العربية اعتماد معايير عالمية في التمويل واتخاذ احتياطات مالية، إضافة الى الالتزام بالمعايير الدولية مثل بازل ١ و ٢.

تأثر الاقتصاد العالمي

■ وصل سعر صرف أليورو الى أعلى مستوياته في المرحلة الآنية، فما مدى انعكاس ذلك على اقتصادات الدول عموماً؟

– ارتفاع سعر اليورو قابله انخفاض شديد في مستوى سعر صرف الدولار، ما حمل تأثيرات على الاقتصاد العالمي.

فارتفاع اليورو انعكس سلباً على الاقتصاد الأوروبي في شكل كبير وخفّض نسبة التصدير من الأسواق الأوروبية الى الدول الأخرى.

من جهة أخرى أفادت الاقتصادات التي تعتمد على عملة الدولار لرفع نسبة صادراتها.

العمل على توحيد العملة العربية

■ طرح في القمة المصرفية الدولية موضوع العملة العربية الموحدة وضرورة الإسراع في إطلاقها، ما هو تعليقكم؟

– إطلاق العملة العربية الموحدة مسألة ضرورية، لكن لغاية الآن، ثمة معوقات وصعوبات تعترض التوافق على توحيد العملة في دول مجلس التعاون الخليجي، وقياساً فإن المسألة أصعب في ما لو أردنا توحيد عملة ٢٢ دولة عربية.

نتمنى ان ترى هذه المبادرة النور والبدء بالاستعدادات والإجراءات اللازمة من الآن للخروج لحل مشرّف.

التوسع نحو مشروعات جديدة

■ هل لديكم نيّة في إنشاء مشروع اندماجي مصرفي جديد شبيه ببنك الإمارات دبي الوطني؟

– مجموعة الإمارات دبي الوطني هي حالياً أضخم مؤسسة مصرفية من حيث الأصول في العالم العربي ومنطقة الشرق الأوسط، ولديها وقعها وحضورها على المستوى الإقليمي والعالمي. وفي هذا الإطار نحاول التوسع والمبادرة في مشروعات كبرى للتطور والتقدم.

جدوى التوسع الخارجي

■ في رأيكم، هل تواجه المصارف العربية صعوبات لافتتاح فروع والعمل في الأسواق الأوروبية والأجنبية؟

– في اعتقادي، لا صعوبات كبرى تواجه المصارف إذا عرفت كيف تدخل الأسواق الأجنبية.

فبداية، يجب ان تعمد المصارف الى دراسة السوق الذي ترغب في دخولها لجهة المنافسة السائدة. فليس المهم وجود مصرف عربي في سوق أجنبية بل الفائدة من هذا الوجود وإمكانية تحقيق مردود وجدوى، وإلا مُني البنك بخسائر ضخمة.

وبنك الإمارات دبي الوطني له وجود في بريطانيا، إيران، الهند، سنغافورة والسعودية ونحقق حتى الآن عوائد مميزة. ■

د. نعمة صبّاغ

(بنك البحر المتوسط - BANKMED) :

وجود فروع لمصارف عملاقة يحدُّ من توسع المصارف العربية



الرئيس التنفيذي لبنك البحر المتوسط BANKMED الدكتور نعمة صبّاغ استبعد ان يكون لدى المصارف العربية حالياً نية التوسع في أسواق أجنبية جديدة، نظراً لمحدودية الأرباح والعوائد في ظل المنافسة الحادة التي تشهدها تلك الأسواق، والمتأتية من وجود فروع لمصارف أوروبية وأميركية عملاقة فيها.

صعوبة دخول أسواق جديدة

■ هل ترون أن هناك صعوبات تمنع توسّع المصارف العربية خارج أسواقها؟

– توسعت المصارف العربية منذ الثمانينات خارج الوطن العربي، لكن الأساس هو دخول أسواق تستطيع هذه المصارف تحقيق ربحية مجزية فيها. ولا أظن ان البنوك العربية حالياً تسعى الى الإنتشار في الخارج، إذ أن الأرباح محدودة والمنافسة قوية وحادة في ظل حضور فروع تعود لمصارف عملاقة أوروبية وأميركية.

خدمات ذات قيمة مضافة

يضيف د. **صبّاغ**: «أما بالنسبة الى مصرفنا، فنركّز على أسواق المنطقة العربية وتركيا حيث يمكننا تقديم خدمات ذات قيمة مضافة ومواجهة المنافسة وتحقيق عوائد جيدة. كما نعمل في سويسرا في مجالي إدارة الأصول وتقديم الخدمات المصرفية الخاصة، لكن لا طموح لنا لدخول الأسواق الأجنبية الأخرى. ■

وليد روفايل (البنك اللبناني الفرنسي BLF - لبنان):

نجاح المصارف الوطنية في الخارج يتوقف على نوعية نشاطها وخدماتها



نائب مدير عام البنك اللبناني الفرنسي BLF وليد روفايل نوه بدور مصرف لبنان في توفير الملاءة والكفاءة للمصارف المحلية التي تخولها دخول الاسواق الخارجية والنجاح فيها، معددا البلدان التي توسع فيها BLF حتى الآن ان كان عبر فروع له او انشاء مصارف جديدة او اقامة مكاتب تمثيلية، مؤكدا ان نجاح المصارف الوطنية في الخارج يتوقف على نوعية نشاطها والخدمات التي توفرها للعملاء، مبينا بعض التأثيرات لارتفاع سعر صرف اليورو على القطاع المصرفي.

دور فاعل للمصرف المركزي

■ في رأيكم، هل حققت المصارف اللبنانية نجاحات في الخارج؟

– من المعروف ان مصرف لبنان يلعب ولا يزال دورا فاعلا في دعم المصارف اللبنانية، وقد فرض تطبيق معايير بازل٢ عليها حتى قبل تطبيقها في الدول المتقدمة، لذا فلا عجب ان تنجح المصارف المحلية متى دخلت الاسواق الاوروبية والاجنبية، لما تتمتع به من ملاءة واداء مميز وحرفية مهنية.

توسع عربي واجنبي

■ ما مدى انتشار البنك اللبناني الفرنسي في الخارج؟

– يملك البنك اللبناني الفرنسي بنك SOCIETE BANCAIRE ARABE (SBA) في فرنسا الذي تبلغ قيمة موجوداته مليار يورو ورأسماله ٨٠ مليون يورو، وينشط في مجال الصيرفة التجارية والخدمات المصرفية الخاصة.

ولدينا مؤسسة مالية في جنيف تعمل في مجال الخدمات المصرفية الخاصة.

ويملك BLF فرعا في قبرص لأعمال التمويل. وقد حصلنا على رخصة لإنشاء مصرف تابع في سوريا تحت اسم بنك الشرق، وسنفتتحه في تشرين الثاني (نوفمبر) ٢٠٠٨ ويبلغ رأسماله ٥٠ مليون دولار اميركي.

هذا وقد اطلقنا مكتبنا التمثيلي في ابو ظبي ونعمل على دخول ثلاثة اسواق جديدة في المنطقة وافريقيا، وكذلك نقوم بدراسات عدة للتوسع وفتح فروع في دول نخدمها انطلاقا من لبنان.

قاعدة عملاء عربية

■ في رأيكم، هل تواجه المصارف العربية معوقات للانتشار في الاسواق الاجنبية في ظل ما يتردد عن انخفاض في الارباح في تلك الاسواق؟

– نجاح المصارف العربية في الخارج يتوقف على نوعية نشاطها وخدماتها. ومصرف BLF ينتشر في الاسواق حيث يملك قاعدة عملاء معظمهم من اللبنانيين والسوريين ومن دول الخليج والذين يشكلون الحافز الاول لتوسعنا في اوروبا، افريقيا، دول الخليج وغيرها. ونجاح وازدهار عملائنا في الخارج ينعكس ايجابا على أعمالنا.

تأثير مباشر للأورو

■ ما مدى تأثير ارتفاع سعر اليورو على اعمال المصارف العربية؟

– لارتفاع سعر اليورو تأثير مباشر على نشاطنا في لبنان فالاسعار ارتفعت في كل القطاعات، حيث الكلفة بعملة اليورو بينما ترتبط عملتنا بالدولار، مما يعني زيادة المصاريف وخفض هوامش الربح.■

عايدة داغر (بنك ميد BANKMED - سويسرا):

صناديق التحوط فرصة مهمة أمام المستثمرين



المديرة العامة لبنك ميد BANKMED في سويسرا عايدة داغر أشارت الى انطلاق عملية إعادة هيكلة شاملة للمصرف بعد استقطاب مدير تنفيذي من «دويتشه بنك» بهدف تطوير الخدمات المصرفية وتحسينها. وكشفت عن سعي الإدارة المركزية لجعل الفرع مركزاً للخدمات المصرفية في العالمين العربي والغربي، محذرة من الاستثمار في السندات، مذكرة بأهمية صناديق التحوط كونها تشكل فرصاً مهمة أمام المستثمرين. لافتة الى انقلاب في الأدوار حيث الدول النامية اليوم أضحت قادرة على مساندة الدول المتقدمة في التخفيف من أزماتها الكارثية.

إعادة هيكلة

■ بعد تعيينكم في منصب مدير عام بنك ميد – سويسرا، ما هي الخطة أو التغييرات التي ستحدثونها؟

– نخضع البنك حالياً لإعادة هيكلة وقد عيّنا رئيس استثمار تنفيذياً جديدا استقطبناه من دويتشه بنك، وذلك بهدف تقديم خدمات مميزة إضافة الى تحسين منتجاتنا الحالية وإطلاق أخرى جديدة.

■ هل سيشكّل بنك ميد في سويسرا نقطة للتوسّع في الأسواق الأوروبية الأخرى؟

– بنك ميد في سويسرا موجود منذ ٢٣ عاماً لكن هدفنا جعله مركزاً للخدمات المصرفية تابعاً للمجموعة في العالمين العربي والغربي وتوسعته وزيادة حجم أعماله.

لا صعوبات أمام أدائنا

■ هل واجهتم أي صعوبة كبنك لبناني عربي في دخول أسواق أجنبية؟

– تعتبر سويسرا عاصمة الخدمات المصرفية، وبنك ميد بمثابة بنك سويسري في هذه السوق، وعملنا وأداؤنا لا يختلفان عن أي مصرف محلي أو أجنبي أو عربي.

■ هل تأثرت أعمالكم في المصرف سلباً بسبب ارتفاع سعر صرف اليورو؟

– لم نلمس تأثيرات سلبية، بل على العكس بعض أدواتنا الاستثمارية مثل تجارة العملات تتأثر إيجاباً من ارتفاع سعر صرف اليورو، وقد أفاد الجهاز المصرفي المتخصص بهذه الأعمال من الفرص المناسبة.

■ ما كانت تأثيرات أزمة الرهن العقاري على بنك ميد؟

– لا يتعاطى بنك ميد قروض الرهن العقاري، ونحن نشجّع العملاء على الاستثمار في مصرفنا، الأكثر أماناً على الاستثمار في مصارف كبرى.

فرص صناديق التحوّط

■ في رأيكم، ما هي المجالات والأسواق الأكثر وعداً للاستثمار وتحقيق الأرباح حالياً؟

– في الوقت الحاضر، وفي ظل غلاء المعيشة وارتفاع سعر الفائدة، من الأنسب الابتعاد عن الاستثمار في السندات التي هي عرضة لانخفاض في قيمتها والتحفظ في عملية التداول بالأسهم والأسواق المالية. بالمقابل نلحظ فرصاً مهمة للاستثمار في صناديق التحوّط والاستفادة من السلع بطريقة مدروسة لتحقيق مردود عال.

أما بالنسبة الى الدول، فالأسواق النامية ومنطقة الشرق الأوسط وشمال افريقيا تعتبر واعدة، إذ انقلبت الأدوار وأصبحت الدول النامية قادرة على مساندة الدول المتقدمة التي تعاني أزمات كارثية.■

كمال الزبير (بنك المال المتحد - السودان):

نتجه الى توفير خدمات التجزئة للأفراد وافتتاح فروع جديدة



لفت مدير عام بنك المال المتحد UNITED CAPITAL BANK في السودان كمال الزبير الى مشكلة تواجه المصارف العربية حالياً تتمثل في الفوائض المالية لديها مع محدودية آفاق توظيفها. ونبّه المصارف المركزية والهيئات الرقابية في العالم العربي الى هذه المعضلة حرصاً منها على حماية القطاع المصرفي، كاشفاً عن مجالات استثمار واسعة في السودان باستثناء الاستثمارات الطويلة الأمد، منوهاً بمساهمة القمة في التقارب بين المصارف العربية والأوروبية، مشيراً الى إطلاق بنك المال المتحد عملية توسع تدريجية عبر افتتاح فروع جديدة والتوجه نحو توفير خدمات التجزئة الموجهة للأفراد.

مشكلة الفوائض المالية

■ بعد تعرض أضخم مصارف الولايات المتحدة وبريطانيا لمخاطر ائتمانية ضخمة نتيجة أزمة الرهن العقاري، ما هي في اعتقادكم الخطوات التي من واجب البنوك العربية اتّباعها لتفادي مخاطر مماثلة؟

– بدأت أزمة الرهن العقاري منذ خمس سنوات تقريباً، وقد تنبهت لها مؤسسات التصنيف العالمية والبنوك المركزية والسلطات والهيئات الرقابية وكذلك إدارات المصارف الكبرى مثل UBS، CITIBANK و CREDIT SUISSE. لكن على الرغم من ذلك، انخرطت المصارف في التمويلات العقارية من دون وعي لمخاطرها ممّا نتج عنها تعثرات وأزمات وخسائر كارثية ضخمة.

هذه الهزة التي تعرض لها القطاع المصرفي العالمي حملت المصارف العالمية على تخصيص رؤوس أموال جديدة، لكن المصارف العربية لم تتأثر بذلك.

من جهة أخرى، تواجه البنوك العربية مشكلة لجهة وجود فوائض مالية ضخمة وآفاق توظيف محدودة. هذا التناقض قد يدفع بها الى استثمار أموالها في مجالات خاطئة.

من هنا نتمنى على المصارف المركزية والهيئات الرقابية في العالم العربي التنبه الى هذه المعضلة حرصاً على حماية القطاع المصرفي العربي.

فرص استثمار متنوعة في السودان

■ في رأيكم، لمَ تتركز معظم الاستثمارات العربية في قطاعي البورصة والعقارات؟

– معظم الاستثمارات العربية تصب في قطاعي العقار والأسهم نظراً لمحدودية مجالات الاستثمار في دول الخليج. لكن بعض الأسواق الأخرى مثل السودان توفر فرص استثمار في الزراعة والصناعة والنقل والبنية التحتية وغيرها، لكن بعض الجهات والمستثمرين إما لا يعلمون بوجودها أو يتخوفون من دخول سوق السودان نتيجة الدعاية الغربية المغرضة.

دور في تمويل النشاط الإقتصادي

■ ما مدى مساهمة القطاع المصرفي السوداني في تفعيل الاقتصاد المحلي؟

– يلعب القطاع المصرفي دوراً مهماً في تمويل النشاط الاقتصادي عموماً والتجاري والزراعي خصوصاً. أما في مجالات الصناعة والاستثمارات الطويلة الأمد، فلا تزال المصارف السودانية غير قادرة مادياً على مواكبة متطلباتها.

■ كيف تنظرون الى الشراكة بين المصارف الأوروبية والعربية والتي طرحت خلال القمة المصرفية العربية الدولية؟

– ساهمت القمة في جمع فاعليات المصارف الأوروبية والعربية للحوار والنقاش وتبادل وجهات النظر والخبرات. فمعظم المصارف الأوروبية لها حضورها في العالم العربي والعكس صحيح، وقد عزز المؤتمر التفاهم والتقارب.

توسع وخدمات تجزئة

■ ما هي أهم مشاريعكم المستقبلية في بنك المال المتحد؟

– بدأ بنك المال المتحد نشاطه منذ عام ونصف العام ولدينا فرع واحد متخصص في تمويل الشركات وتوفير الخدمات المصرفية الاستثمارية. ويعمل البنك على إنشاء صناديق استثمارية لتمويل مشروعات البنى التحتية والصرف الصحي والكهرباء.

وحالياً، ينشط البنك في عملية توسع تدريجية من خلال افتتاح فروع، كما ويتوجه نحو تقديم خدمات التجزئة الموجهة للأفراد. ■

د. مروان قدورة (CSC):

ميزتنا الرئيسية المستوى العالي للخدمات والاحتراف في العمل



تتميز شركة CSC لخدمات بطاقات الإئتمان اللبنانية المنتشرة عربياً بمستوى الخدمات التي تقدمها وباحترافية نشاطها، بهذه العبارة وصف رئيس مجلس إدارة الشركة ورئيسها التنفيذي د. مروان قدورة أداء CSC التي تتعاون مع ٨٥ مصرفاً منتشراً في ٢٦ بلداً وتقدم لها الخدمات بتكلفة متدنية.

ولفت الى ان توسع الشركة كان سهلاً باستثناء بعض المعوقات القانونية البسيطة، وان تعطش بعض الأسواق يبشر بآفاق واعدة للمزيد من التوسع.

■ ما هي ميزة CSC ؟

– CSC هي شركة لبنانية ميّزت نفسها بمستوى الخدمات التي تقدمها وبمستوى الاحتراف في العمل. واليوم، تتعاون مع ٨٥ مصرفاً منتشراً في ٢٦ بلداً في مجال تزويدها ببطاقات الإئتمان والحلول المرافقة والعديد من الخدمات بأقل تكلفة.

ومع ان المقر الرئيسي للشركة في لبنان، إلاّ أننا نعمل منذ حوالى ٨ سنوات في الخارج ونقدّم خدماتنا للمصارف المحلية في الدول الـ ٢٦ الموجودين فيها، إضافة الى المصارف العاملة في أكثر من بلد. فالقطاع المصرفي اللبناني، والعربي عموماً انفتح على أسواق جديدة، ونحن نواكب توسعات تلك المصارف.

توسع بلا صعوبات

■ ما هي الصعوبات التي تواجهونها في مسيرة توسعكم في الخارج؟

– توسعنا كان سهلاً نسبياً، بمعنى أننا تمكنا من تخطي كل الصعوبات. أما أبرز المعوقات التي واجهناها فتمثلت بالنواحي القانونية واختلاف السياسات المصرفية بين بلد وآخر.

■ ما هي أهم مشاريعكم المستقبلية؟

– هناك بعض الدول التي لا تزال أسواقها بحاجة الى مثل هذا النوع من الخدمات، ونحن نسعى للدخول اليها. كما أننا نسعى الى تدعيم آلية عملنا والأرضية التي نعمل انطلاقاً منها لأن توسعنا كان سريعاً، وقد اختصرنا نقاطاً عدة، علماً ان حرب تموز ٢٠٠٦ والأحداث التي شهدها لبنان مؤخراً نبهتنا الى ضرورة وجود مراكز رديفة. ولدينا اليوم أربعة من هذه المراكز، إثنان في لبنان، وإثنان خارجه منهما واحد في قبرص، وذلك بهدف توزيع المخاطر على مناطق مختلفة، تحسباً لما يمكن ان تتعرض له إحدى الدول من مشكلات أو اضطرابات.

ندرة الكفاءات في العالم العربي

■ هل تواجهون صعوبة في إيجاد الكوادر البشرية المؤهلة؟

– لا شك في أن العالم العربي يفتقر الى الخبرات البشرية في هذا المجال. إضافة الى ان الشركات المنافسة، خصوصاً في الخليج تستقطب كوادرها الكفوءة بالمغريات التي تقدمها. وحالياً لدينا حوالى ٣٠٠ موظف يشكلون فريق عمل متكاملاً إضافة الى ٢٣٠ آخرين. ونتيح لهؤلاء فرصة التقدم ونعمل على إدخال عناصر جديدة في الشركة، ناهيك عن أننا نستعين أحياناً بأصحاب خبرات معينة بحسب الحاجة. ■

د. جواد حديد (البنك التجاري الأردني JCB) :

مجال المصارف العربية إقليمي وعلينا استخلاص العبر من أزمة الرهونات



اعتبر الرئيس التنفيذي للبنك التجاري الأردني الدكتور جواد حديد، ان سبب عدم تأثر العالم العربي بأزمة الرهونات العقارية هو ان الأوراق المالية للديون العقارية كانت ضمن الأطر المحددة والجهات الرقابية كانت فاعلة، لافتاً الى وجوب استخلاص العبر من هذه التجربة وعدم التركيز على قطاع واحد في الإقراض.

ورأى انه من الأفضل للمصارف العربية ان تكون محلية وإقليمية لا عالمية لأن حجم رؤوس أموالها يفرض ذلك، وعليه فدورها الأفضل على هذا الصعيد، هو دور الوسيط بين المودع العربي والمقترض أو المستثمر الأجنبي. وفيما استبعد قيام عملة عربية موحدة لأكثر من سبب، رأى أنها قد تكون خطوة جيدة إذا توصلت دول الخليج الى عملة موحدة تتبعها دول المغرب العربي وبلاد الشام ولو بعد وقت طويل.

لا أزمة إئتمان في المصارف العربية

■ شهدت المصارف الأميركية أزمة إئتمان نتيجة التمويل العقاري، فما هي الخطوات التي يفترض بالبنوك العربية اعتمادها لتفادي مثل هذه الأزمات؟

– لم تتأثر المصارف العربية بهذه الأزمة باستثناء ثلاثة أو أربعة بنوك تأثرت في شكل طفيف ولكنها تمكنت من تعويض خسائرها المحدودة نسبة الى رؤوس أموالها.

بالنتيجة فإن العالم العربي لم يتأثر بأزمة الرهن العقاري، وبالأخص أن المصارف لم تدخل في مجال الأوراق المالية للديون العقارية (SUBPRIME) وبقيت ضمن الأطر المحددة قانوناً، كما وان الجهات الرقابية في الدول العربية اشترطت تصنيفاً معيناً للأوراق الأجنبية ولطالما تميزت بجودتها، مع العلم ان المصارف التي تعرضت للأزمة لم تكن تخضع لرقابة مشددة كونها تعمل في المناطق الحرة.

من كل ذلك يمكن استخلاص العبر ومن بينها عدم تركيز الإقراض على قطاع واحد وهذا ما وعته السلطات الإشرافية في الأردن حيث لا يتعدى الإقراض للمشاريع العقارية ٢٠ في المئة من إجمالي تسليفات البنوك الأردنية وذلك ضماناً لتوزيع المخاطر على القطاعات الاقتصادية المختلفة.

البنوك العربية إقليمية

■ برأيكم ما الذي يحول دون تحول المصارف العربية من إقليمية الى عالمية؟

– باعتقادي أنه من الأفضل للبنوك العربية ان تكون إقليمية. بمعنى ان تكون محلية وإقليمية لأنها أساساً لم تنشأ لتمويل مشاريع في الدول الغربية، مع العلم أن حجم رؤوس أموال المصارف العربية، لا يساعدها للعب دور عالمي. فأكبر بنك عربي، يصل رأسماله الى ٤ مليارات دولار وهو غير قادر على اختراق الأسواق الدولية بطريقة تحقق له أرباحاً مجزية.

ولكن، وبالرغم من محدودية رؤوس الأموال، يمكن تأسيس مصارف عربية في الدول الغربية تكون مهمتها تمويل التجارة البينية مع الدول العربية. وفي رأيي لا بد ان يقتصر عمل المؤسسات المالية العربية، التي تنشأ في الخارج على تمويل مشاريع عربية، خصوصاً أنها تأخذ ودائعها عادة من منطقتها وليس من البلد الأجنبي التي تؤسس فرعاً فيه، من هنا دور هذه المؤسسات في التنمية العربية ولعب دور الوسيط بين المودع العربي والمقترض أو المستثمر الأجنبي.

وقد أثبتت التجارب ان البنوك العربية التي تركّز على الأسواق الأجنبية في عمليات الاستثمار والإقراض، تصاب فجأة بصدمة أما من طريق سعر صرف العملة أو تدني أسعار العملات وانخفاض سندات الدين.

العملة الموحدة دونها جهد ووقت

■ ما رأيكم في ضرورة اطلاق العملة العربية الموحدة؟

– المشروع طموح جداً ولكنه يحتاج الى جهد كبير ووقت طويل. فالمقررات السياسية ليست متوافرة حالياً، إضافة الى ضرورة توحيد الاقتصاد وإزالة الحواجز الجمركية بين الدول العربية.

وحالياً، ثمة إجراءات وقائية بين الدول العربية ولذلك فإن توحيد السياسات المالية والنقدية في العالم العربي لا يزال يحتاج الى تخطيط طويل المدى.

وقد تكون دول مجلس التعاون الخليجي مؤهلة أكثر من غيرها لاتخاذ مثل هذه الخطوة، لأن اقتصاداتها متشابهة ومواردها المالية متأتية بغالبيتها من النفط والصناعات البترولية.

وقد تكون خطوة جيدة إذا استطاع اتحاد دول المغرب العربي ان يتوصل الى عملة مغربية واحدة، تتبعه الدول الخليجية وبلاد الشام، لتتشكل بذلك ثلاثة أقاليم قد تتوحد بدورها في المستقبل ولكن بعد سنوات. ■

هاشم هاني الشوا (بنك فلسطين) :

القطاع المصرفي الفلسطيني ينمو رغم الاضطرابات ونخطط للتوسع الإقليمي



مدير عام بنك فلسطين هاشم هاني الشوا أكد ان النظام المصرفي الفلسطيني بمنأى عن مخاطر أزمة الإئتمان العالمية، وأنه برغم الأوضاع المضطربة في فلسطين فقد سجل القطاع المصرفي نسبة نمو بلغت ٣٠ في المئة في العام الماضي، كما ان بنك فلسطين حقق أرباحاً وصلت الى ٦٠ في المئة.

وأشار الى ان البنك يخطط للتوسع إقليمياً خلال العامين المقبلين، معتبراً انه من الضروري ان تتفاعل المصارف العربية مع أوروبا وان تطبق معايير بازل ٢.

المصارف الفلسطينية تنمو رغم التوترات

■ بعد أن تعرضت المصارف في الولايات المتحدة الأميركية الى أزمة الرهن العقاري، ما هي التدابير الوقائية التي يفترض بالمصارف العربية اعتمادها لتجنب مخاطر مماثلة؟

– الجهاز المصرفي الفلسطيني وسلطة النقد الفلسطينية أسّسا ما يسمى CREDIT BUREAU، وهو عبارة عن نظام من شأنه مساعدة المصارف على تجنّب مثل هذه المخاطر.

■ هل يلعب القطاع المصرفي الفلسطيني دوره الاقتصادي، بالرغم من الأوضاع الأمنية المتوترة التي تشهدها الأراضي الفلسطينية؟

– واقعاً وبالرغم من كل الأوضاع الأمنية السائدة في البلاد، سجّل القطاع المصرفي الفلسطيني نسبة نمو ملموسة وصلت الى ٣٠ في المئة في العام ٢٠٠٧. كما ان موجودات بنك فلسطين زادت بنسبة ٥٠ في المئة وحققت أرباحاً بحدود ٦٠ في المئة. وقد شهد القطاع نمواً وتطوراً تكنولوجياً ملحوظاً من خلال الأنظمة الجديدة التي تم اعتمادها مثل CREDIT BUREAU على مستوى سلطة النقد، وغيرها من الأنظمة الحديثة.

توسع نحو العالم العربي

■ ما هي مشاريعكم المستقبلية، وهل من نيّة للتوسّع؟

– نتطلّع للتوسّع في الأردن، مصر والخليج خلال العامين المقبلين ٢٠٠٩ و٢٠١٠. وحالياً نعمل على افتتاح فرع لنا في الأردن.

■ ما هي العوامل المطلوبة لتأمين الشراكة بين الصيرفة العربية والأوروبية في رأيكم؟

– اليورو كعملة، والجهاز المصرفي الأوروبي يحققان تقدماً ملموساً، ما يعكس قوة كل منهما ويؤكد احتلالهما مكانة مرموقة بمواجهة البنوك الأميركية.

ومع ظهور مشروع تجمّع المتوسط الذي تحدث عنه الرئيس الفرنسي نيكولا ساركوزي ستتقارب كل من أوروبا، افريقيا والمشرق. علماً أننا نشجّع اتخاذ مثل هذه الخطوات ونعتبر ان نجاح هذا المشروع سيشكل إنجازاً كبيراً ومهماً.

وفي اعتقادي، أنه من الضروري ان تتفاعل المصارف العربية مع أوروبا وأن تطبّق معايير بازل ٢. وبالتالي ستصبح الأنظمة المصرفية العربية بمستوى ما هو معتمد في أوروبا، وبالأخص لجهة أعمال الرقابة. ■

جورج صايغ (بنك سوريا والمهجر BSO):

نسعى الى تقديم خدمات جديدة والتوسع عبر زيادة الفروع



صنّف مدير عام بنك سوريا والمهجر جورج صايغ المصارف العربية بين مصارف ذات قدرات مالية ضخمة وهي السعودية والخليجية التي بإمكانها دخول الأسواق الأجنبية والمنافسة فيها، ومصارف قادرة على ممارسة نشاطها المصرفي خارج حدودها من دون ان تتمتع بقدرة التنافس.

واذ استبعد أي تأثيرات سلبية لارتفاع سعر صرف اليورو كون نسبة ٨٠ في المئة من التبادل التجاري أساسه العملة الأميركية، رأى انه من الصعب فك الدول العربية ارتباط عملاتها بالدولار، كاشفاً عن السعي الى تقديم خدمات جديدة ودخول فروع متنوعة، والتوسع عبر زيادة عدد الفروع المنتشرة على الأراضي السورية الى ١٨ أو ٢٠ فرعاً في نهاية العام الحالي.

■ في رأيكم، هل تستطيع المصارف العربية دخول الأسواق الأجنبية والمنافسة فيها؟

– المصارف العربية نوعان، الأول يتضمن المصارف السعودية والخليجية صاحبة الإمكانات المالية الضخمة، والقادرة على دخول الأسواق الأوروبية والأجنبية والمنافسة فيها خصوصاً إذا اجتمعت في كيان عملاق.

الثاني ويتضمن المصارف في دول لبنان وسوريا والأردن والعراق والتي باستطاعتها العمل في الأسواق الخارجية من دون المنافسة. وهذا ينطبق على بنك لبنان والمهجر BLOM الذي توسّع خارجاً في لندن وباريس وسويسرا ورومانيا ومصر من خلال عشرة فروع محاولاً استقطاب العملاء العرب في مناطق انتشارهم.

■ إذا، إلام تحتاج المصارف العربية كي تنافس البنوك الخارجية؟

– المطلوب من المصارف العربية ان ترتقي الى مستوى المصارف الأجنبية من حيث الملاءة والإمكانات وقدرات الموارد البشرية ونسج علاقات وطيدة مع غيرها من المصارف. فليس من السهل منافسة بنوك عريقة لها حضورها القوي منذ سنوات طويلة، وهذا ما ينسحب على المصارف الأجنبية التي لا يمكن ان تنافس المحلية في عقر دارها إلا في نشاطات وعمليات محددة.

■ ما مدى تأثير ارتفاع سعر صرف اليورو على أعمال مصرفكم في المنطقة؟

– لا تزال دول المنطقة المحيطة بنا تتعامل بالدولار الأميركي ونسبة ٨٠ في المئة من حجم التبادل التجاري بين منطقة الشرق الأوسط ودول الشرق الأقصى تتم بالدولار، لذا لا تأثيرات سلبية إلاّ في حال اتخذت الحكومات قرارات رسمية تقضي بالتعامل باليورو.

■ هل تؤيدون فك ارتباط المصارف العربية بالدولار والتعامل وفق سلّة عملات؟

– في رأيي أنه طالما يسعّر النفط بالدولار الأميركي في الدول العربية، فمن الصعب فك هذا الارتباط.

■ ما هي أبرز مشاريعكم المستقبلية؟

– نركّز في المصارف على توسيع رقعة انتشارنا الجغرافي في سوريا، إضافة الى زيادة رقم الأعمال والأرباح.

كما نشدّد على تقديم خدمات جديدة ودخول فروع متنوعة مثل قروض التجزئة والسيارات. ويعمل بنك سوريا والمهجر عبر ١٣ فرعاً في الدولة مع السعي الى رفع العدد الى ١٨ أو ٢٠ فرعاً مع نهاية العام الحالي. ■

محمد الديب (البنك الأهلي سوسيته جنرال NSGB - مصر):

المنافسة احدى التحديات التي تواجه المصارف العربية في التوسع الخارجي



يشير رئيس مجلس الإدارة العضو المنتدب للبنك الأهلي سوسيته جنرال محمد الديب الى ان سوق الرهن العقاري في الولايات المتحدة مختلف عمّا هو عليه في البلدان العربية، وعليه فلا ينتظر حدوث أزمة رهونات مماثلة في العالم العربي، معتبراً انه على الرغم من ذلك لا بد من توخي الحذر في التمويلات العقارية.

ويرى ان المنافسة هي احدى التحديات التي تواجه المصارف العربية في مسيرة توسعها نحو الأسواق العالمية، خصوصاً أنها باتت مشبعة. ولفت الديب الى ان الأهلي سوسيته جنرال هو من أكبر بنوك القطاع الخاص في مصر ويقدم خدمات متنوعة ذات مستوى عالمي.

■ بعد الأزمة التي شهدتها المصارف الأميركية والتي أدّت الى مخاطر ائتمانية كبيرة، ما هي الخطوات التي يجب ان تتخذها المصارف العربية لتجنّب مثل هذه الأزمات؟

– لا شك في أن سوق الرهن العقاري في الولايات المتحدة الأميركية مختلف عمّا هو عليه في الدول العربية التي لا تقدّم هذا النوع من القروض. لكن لا بد للمصارف الخليجية من توخي الحذر في التمويلات العقارية تحديداً.

أضف الى ذلك ان المشكلة هنا محصورة بالمصارف أكثر من كونها مشكلة عقارية نظراً لارتباط المسألة بنوعية التمويل الذي تقدمه المصارف، ومن غير المتوقع حدوث أزمة مماثلة في الدول العربية.

■ البنوك التي تعرضت للأزمة هي بنوك ذات تصنيفات عالية، ما هو تعليقكم على هذا الموضوع؟

– طبعاً، البنوك التي تعرضت للأزمة هي مصارف كبيرة جداً ولها موقعها الريادي، لكنها وللأسف برغم مقررات بازل ٢ والاختبارات التي خضعت لها، اتخذت قراراً خاطئاً أدى الى استقالة بعض المسؤولين فيها. وفي رأيي لو طبقت كل المعايير لما حصل ما حصل في سوق الرهن العقاري في الولايات المتحدة.

وجود المنافسة رغم اختلاف الأهداف

■ ما هي الصعوبات التي تواجه المصارف العربية، التي تتجه للتوسع نحو الأسواق الأوروبية والغربية؟

– المنافسة موجودة وخصوصاً ان السوق الأوروبي ناضج. علماً ان افتتاح فرع لمصرف مصري مثلاً في فرنسا، يكون له هدف محدد ومعروف، وهو خدمة عملاء المصرف وتقديم الخدمات للرعايا المصريين والعرب الموجودين هناك، وتفعيل حركة الاستيراد والتصدير بين فرنسا ومصر، وذلك بعيداً عن منافسة المصارف الفرنسية التي تعتمد على عمق علاقتها بعملائها.

■ لماذا تُتهم المصارف العربية بكونها مصارف إقليمية لا تملك القدرة على التوسّع لتصبح عالمية؟

– لأن المنافسة باتت حادة، والمصرف لا يتوسّع إلاّ في الأماكن التي توفر له فرص نمو مجزية بعيداً عن الأسواق المشبعة. ففي الأسواق المشبعة نلاحظ ان البنوك المركزية لا تعطي تراخيص لإنشاء مصارف جديدة. أما في الأسواق النامية فتبرز دول شمال افريقيا التي تجد المصارف فرصاً للتوسع فيها.

خدمات متنوعة

■ ما هي مشاريع البنك الأهلي سوسيته جنرال في مصر؟

– يعتبر البنك الأهلي سوسيته جنرال في مصر مصرفاً مصرياً فرنسياً من أكبر مصارف القطاع الخاص في البلاد، ويتقلب بين المرتبة الأولى والثانية في ترتيب المصارف، ويمتلك سوسيته جنرال الفرنسي ٧٨ في المئة من أسهمه.

ويوفر خدمات التجزئة وله فرع متخصص بإصدار وثائق التأمين على الحياة وآخر لتأجير السيارات، وبالتالي، فإن خدماتنا متنوعة وشبيهة بتلك التي تقدمها أرقى البنوك العالمية. أمّا هدفنا فهو أن نصبح مصرفاً عالمياً. ■

منـاف الهاجري (المركز MARKAZ - الكويت):

أسواقنا العربية تفتقد للتشريعات الراعية للصناديق الاستثمارية



مدير عام المركز المالي الكويتي (المركز MARKAZ)، المؤسسة الاستثمارية الرائدة في الكويت منـاف الهاجري عدد مراحل الدورة الطبيعية لأسواق المال حول العالم، مشيراً الى ضعف البنية التشريعية في الأسواق العربية، خصوصاً في مجال التشريعات الراعية لإدارة المدخرات والصناديق الاستثمارية والمحافظ المالية، وتقديم سبل الحماية لصغار المستثمرين، مبرزاً خدمات المركز على صعيد تأسيس الصناديق الاستثمارية على مستوى المنطقة، لافتاً الى العمل على تأمين أفضل الفرص للمستثمرين.

■ الملاحظ ان معظم الاستثمارات في العالم العربي تتركز في قطاعي العقار والبورصة، ما هو السبب في رأيكم؟

– باعتقادي ان هذه الدورة طبيعية في كل أسواق المال حول العالم. فالبداية دائماً تكون مع المجال العقاري ثم البورصة وصولاً الى مرحلة إدارة الأصول.كما وان العقار يعتبر من القطاعات الثابتة والآمنة وقد شهد قفزات جبّارة خلال العقدين الماضيين. ويلي القطاع العقاري الأسواق المالية أو البورصات التي شهدت خلال السنوات الخمس الماضية نقلة نوعية، حيث وصل حالياً حجم التداول الى تريليون دولار في أسواق دول مجلس التعاون والشرق الأوسط. أما المرحلة الثالثة وهي إدارة الأصول فيجب على المستثمر ان ينظر اليها بجدية وبالأخص مع ظهور عدد كبير من الشركات العائلية التي تحتاج الى إعادة هيكلة وتنظيم وتوسّع، بحسب المقاييس العالمية لتحقيق انطلاقات جديدة في مختلف القطاعات الصناعية والزراعية وتجارة المواد الغذائية وإدارة الامتيازات وغيرها. ولا بد من الإشارة الى ضعف البنية التشريعية في أسواقنا العربية التي لا تزال حديثة العهد نسبيا. وبالأخص، ان الاقتصاد ككل تهيمن عليه مؤسستان: البنك المركزي راعي السياسة النقدية وهيئة سوق المال المتخصصة في اعتماد وسائل توظيف المدخرات الاستثمارية، وما يحصل اليوم، ان معظم بنوكنا المركزية قوية وتتولى إدارة السياسة النقدية بكفاية تامة، لكن للأسف لدينا نقص تشريعي كبير في ما يسمّى بالبنية المالية المتعلقة بإدارة المدخرات والصناديق الاستثمارية والمحافظ المالية، إضافة الى افتقاد أسواق المال الى الشفافية وتقديم سبل الحماية لصغار المستثمرين. غير ان هذه المسألة ليست عصية على الحل، ففي دول مجلس التعاون على سبيل المثال هناك أربع من ست دول توجد فيها هيئات اشرافية على أسواق المال، ونتمنى ان تنعم الكويت وعمان قريباً بمثلها بعد صدور مرسوم تشريعي بذلك.

متخصصون في إدارة الصناديق

■ ماذا يقدم المركز من خدمات تميزه عن غيره من الشركات العاملة اليوم في السوق؟

– يقدّم المركز خدمة إدارة الأصول والخدمات المالية والتمويلية (INVESTMENT BANKING)، بمعنى أننا نساعد الشركات على تنمية رؤوس أموالها وإصدار الصكوك وأدوات الدين لتوفير مصادر التمويل على المدى الطويل.ويحتل المركز المرتبة الأولى في مجال إدارة الصناديق على مستوى الكويت، حيث تبلغ حصته السوقية منها ٢٥٪، والمرتبة الرابعة على مستوى الخليج حيث تبلغ حصته السوقية ٨٪ من هذا القطاع إذ تسبقنا ثلاثة بنوك سعودية، مما يجعلنا الشركة الكويتية الأولى الرائدة في هذا المجال على مستوى المنطقة.

والجدير بالذكر ان للمركز تاريخاً عريقاً حيث انطلق في مهماته منذ خمسة وثلاثين عاماً كمؤسسة مالية تكرّس ميزتي التحفظ والشفافية في منتجاتها الاستثمارية. وأسواقنا سواء كانت في الكويت أو في المملكة العربية السعودية أو قطر أو أبوظبي، تتمتع جميعها بفوائض مالية ضخمة تفوق بكثير حجم الفرص المتوافرة في تلك الأسواق. وذلك لأن أسواقنا تعتمد على القطاع النفطي من جهة، ورقابة الحكومة من جهة ثانية.

■ ما هي أبرز مشاريعكم التوسعية؟

– نتطلع لمزيد من التوسع الاقليمي والإفادة من الفرص الثمينة المتوافرة. ولدينا تواجد دائم وثابت في الولايات المتحدة الأميركية، وفي قطر، لبنان، سوريا، المملكة العربية السعودية ومؤخراً في الجزائر. ونؤمن ان هدفنا هو إدارة الفرص والمخاطر في شكل يتناسب وتطلعات المستثمرين.

لكل سوق مقوماته

■ ما هي المقومات الضرورية التي تعتمدون عليها للإنخراط في سوق معيّن؟

– لا شك في أننا ندرس الأسواق قبل الانخراط فيها، إلاّ ان هذه المقوّمات تختلف باختلاف الدراسات والأسواق. فعادة، نلقي نظرة شمولية على اقتصاد الدولة التي نريد الإنخراط في سوقها. وعلى سبيل المثال السوق السعودي واعد، ولكن لا بد من توخي الحذر بسبب التهافت الشديد للمؤسسات المالية وإقبالها على هذا السوق. وقد لاحظنا ان بعض تلك المؤسسات لم تنجح في استغلال الفرص فكان مصيرها الانسحاب. وأخيراً فإننا نعتمد مفهوم المشاركة والانفتاح الأساسي لكي نتمكن من إفادة الأسواق التي نتواجد فيها. ■

دانيال بوتون

(سوسيته جنرال SG - فرنسا):

الأهم والأكبر في منطقة الشرق الأوسط والعالم العربي



دانيال بوتون يتحدث الى مندوبة «البيان الاقتصادية» كارلا موريس نجيم

رئيس بنك سوسيته جنرال – فرنسا دانيال بوتون DANIEL BUTON قدم لمحة عن حضور البنك في منطقة الشرق الأوسط والعالم العربي، موضحاً ان فرع البنك في لبنان خضع لعملية إعادة توزيع الأسهم حفاظاً على دوره الريادي في المجتمع اللبناني.

أهم وأكبر المصارف في الشرق الأوسط

■ ما هو موقع سوسيته جنرال في منطقة الشرق الأوسط؟

– يعتبر بنك سوسيته جنرال SOCIETE GENERAL من أهم وأكبر المصارف الأجنبية في منطقة الشرق الأوسط، إذ يحتل المرتبة الأولى أو الثانية في مصر كمصرف خاص، المرتبة الخامسة في تونس والرابعة في المغرب حيث يتعاون مع ٢٥٠ وكالة. أما في الجزائر فلدى المصرف قاعدة عملاء واسعة ويتعامل مع ٣٣ وكالة.

وسوسيته جنرال يتوسع بقوة في العالم العربي ومنطقة الشرق الأوسط على الرغم من تواجده الخجول تاريخياً في دول الخليج.

إعادة توزيع الأسهم في لبنان

■ ما حقيقة المعلومات حول الحد من تواجدكم في سوسيته جنرال في لبنان؟

– لقد أعدنا توزيع الأسهم والحصص في مصرفنا في لبنان كي يكمل سوسيته جنرال دوره الرائد بفضل مساهمين لبنانيين لهم علاقاتهم التاريخية مع المصرف. ■

غسان عساف

(بنك بيروت والبلاد العربية BBAC):

شروط ومعايير تأسيس مصارف عربية في الخارج تنحو نحو التشدد



«شروط ومعايير تأسيس مصارف عربية في الاسواق الخارجية تنحو نحو التشدد» هذا ما اكد رئيس مجلس ادارة ومدير عام بنك بيروت والبلاد العربية BBAC غسان عساف الذي حصر قدرة المصارف المحلية بتقديم الخدمات للرعايا المغتربين والعرب في الاسواق الخارجية، مستبعدا حاليا اي توسع لـ BBAC في اسواق اوروبية جديدة، متوقفا عند تأثيرات ارتفاع سعر صرف الاورو على خطوة التوسع.

قدرة محدودة على المنافسة

■ **في رأيكم، ما مدى صعوبة انتشار المصارف العربية في الاسواق الاوروبية حيث المنافسة على اشدها؟**

– من الصعب الدخول الى الاسواق الاوروبية الا عبر المكاتب التمثيلية، فالمصارف المركزية تضع معايير وشروطا صارمة لاعطاء رخص لمصارف غير محلية. ومن الضروري ان تبرهن هذه المصارف عن قدراتها وادائها القوي عبر المكاتب التمثيلية اولا ولمدة طويلة قبل الحصول على الرخص.

وفي ظل المشكلات والازمات المالية والرهن العقاري، اتجهت هذه الشروط والمعايير نحو التشدد اكثر واكثر.

وفي رأيي ان قدرة المصارف اللبنانية على المنافسة في الخارج محدودة باستثناء خدمة الانتشار اللبناني في مختلف الاسواق. اما بالنسبة الى استقطاب العملاء الاجانب المحليين، فالمسألة صعبة بوجود المصارف الاجنبية التي تقدم الخدمات المصرفية كافة.

لا نية لدخول اسواق اوروبية

■ **هل لديكم نية لدخول الاسواق الاوروبية؟**

– بنك بيروت والبلاد العربية موجود في قبرص وهي دولة اوروبية وتعتبر مفتاحا للدخول الى اسواق اوروبية اخرى، في ما لو قررنا ذلك.

■ **هل تساعد هذه القمة المصرفية الدولية على تمهيد الاجواء للمصارف العربية لدخول الاسواق الاجنبية؟**

– لا شك في ان هذا المؤتمر يساعد المصارف العربية واللبنانية على نسج علاقات مهنية والتواصل مع المعنيين في حال كانت راغبة وتبحث عن التوسع خارج اسواقها، لكن لا نية لنا حاليا لدخول اية اسواق اوروبية جديدة.

سعر اليورو عائق امام الاستثمارات

■ **ما مدى تأثير ارتفاع سعر صرف اليورو على نشاط المصارف العربية واللبنانية؟**

– وصل سعر صرف اليورو الى مستوى قياسي ما صعّب الاستثمارات في الاسواق الاوروبية ورفع تكلفتها. وقد يكون الدخول الى هذه الاسواق اقل كلفة في المستقبل في ما لو عاد اليورو الى مستوى صرفه الطبيعي. ■

عبد الرحمن عبد الرحمن (بنك أم درمان الوطني - السودان):

المصارف الإسلامية ميزة التوسع والانتشار في الأسواق الخارجية



يتصدر بنك أم درمان الوطني OMDURMAN NATIONAL BANK ترتيب البنوك السودانية بمؤشراته كافة، إذ يستحوذ منفرداً على ٣٣ في المئة من إجمالي الودائع المصرفية.

المدير العام في المصرف عبد الرحمن حسن عبد الرحمن نوّه بقدرة المصارف الإسلامية العربية على التوسع والانتشار في الأسواق الخارجية، داعياً البنوك العربية الى الإفادة من ميزة التخصص في الصيرفة الإسلامية.

وكشف عبد الرحمن عن ان لا مشكلة للقطاع المصرفي السوداني لجهة التعامل مع العملة الأوروبية الموحدة «اليورو»، لاعتمادها هذه العملة منذ سنوات نتيجة الحظر المفروض على السودان في تعاملها بالدولار الأميركي، مذكراً ببرنامج المصرف المركزي القاضي بدفع البنوك السودانية نحو الاندماج في ما بينها أو عقد شراكات استراتيجية لإيجاد كيانات عملاقة قادرة على منافسة المصارف الأجنبية.

■ **في رأيكم، هل تعتبر المصارف العربية قادرة على دخول الأسواق الخارجية والمنافسة فيها؟**

– باعتقادي ان المصارف العربية لديها القدرة على التوسع في الخارج داخل الأسواق الأوروبية والأميركية مثل البنك العربي وغيره، وتحديداً المصارف الإسلامية. وإذا ركّزنا على أسلمة المصارف وامتدادها، فأي مصرف عربي سيتمتع بميزة مختلفة عن بقية البنوك تساعده على الانتشار في الأسواق الأجنبية، لا سيّما ان المصارف العالمية تسعى بنفسها الى افتتاح نوافذ إسلامية.

من هنا، فإن سعي البنوك العربية الى رفع رساميلها لن يساعدها في منافسة مصارف عالمية لها شهرتها وحضورها على الساحة المصرفية منذ وقت طويل.

لا مشكلة مع اليورو

■ **هل تأثر اقتصاد السودان والمصارف السودانية سلباً بارتفاع سعر صرف اليورو؟**

– السودان من أكثر الدول إفادة من ارتفاع سعر صرف اليورو نظراً لارتباط عملتها به. فالاقتصاد السوداني واجه منذ سنوات حظراً أميركياً كان بنتيجته ان توجهت الحكومة الى التعامل باليورو، وقد تأقلمنا مع هذه العملة منذ ست سنوات تقريباً. وهذا الارتباط جنّب الاقتصاد السوداني التأثر سلباً بهبوط سعر الدولار.

أما بالنسبة الى القطاع المصرفي، فالبنك المركزي السوداني فرض على المصارف السودانية التعامل باليورو كي لا تواجه مشكلات متعلقة بالحظر. وقد أصبح استخدام اليورو ثقافة في السودان وفي تعاملاتها مع الخارج.

حاجة الى كيانات عملاقة

■ **في رأيكم، هل يعتبر عدد المصارف العاملة في السودان كبيراً ويتخطى قدرة استيعاب السوق؟**

– في اعتقادي ان عدد المصارف العاملة في السودان لا يفوق المطلوب، لكنها تفتقر الى رؤوس الأموال الضخمة، فالسودان تضم مصارف جيدة تجارية ومتخصصة وأجنبية ولها انتشارها المناطقي وتقدّم خدمات متنوعة، لكن المصرف المركزي وضع برنامجاً لزيادة رؤوس أموالها قبل نهاية عام ٢٠١٠، إما عبر شراكات استراتيجية مع مصارف خارجية أو الاندماج مع بنوك محلية لإيجاد كيانات ضخمة قادرة على المنافسة.

بنك ام درمان الوطني في الصدارة

■ **ما هو موقع بنك أم درمان الوطني في السودان؟**

– يحتل بنك ام درمان الوطني الصدارة في السودان بحسب احصاءات البنك المركزي للربع الأول من عام ٢٠٠٨، إذ يستحوذ المصرف على نسبة لا تقل عن ٣٣ في المئة من إجمالي الودائع، و٣٥ في المئة من إجمالي التمويلات المصرفية الممنوحة، و٥٤ في المئة من جملة الودائع المستقرة أي الودائع الإدخارية والاستثمارية في الجهاز المصرفي.

ويمكن القول ان بنك أم درمان الوطني يستحوذ على نسبة لا تقل عن ٥٠ في المئة في مجمل المؤشرات التي تقوّم أداء وقوة المصارف التجارية. ■

يرفع رأسماله الى ٣٠ مليون دينار اردني نهاية ٢٠٠٩

حازم محمد يوسف (البنك العقاري المصري العربي - الأردن):

نولي اهتماماً كبيراً بتطوير الأعمال وتأهيل الموارد البشرية



سلط المدير العام للبنك العقاري المصري العربي في الأردن EGYPTIAN ARAB LAND BANK حازم محمد يوسف الضوء على خدمات البنك المميزة التي يوفرها حالياً لعملائه، وعلى خدمات جديدة يستعد لإطلاقها قريباً من أبرزها تمويل المشاريع الصغيرة. ووصف أداء البنك بالمميز حيث حقق نمواً في ودائعه بنسبة ٣٥ في المئة، مقارنة بمعدل البنوك الأردنية والذي لم يتعدَّ ١١ في المئة.

وركز يوسف في حديثه الى «البيان الإقتصادية» على العناية الكبيرة التي توليها إدارة البنك بالموارد البشرية عبر تدريبهم وتأهيلهم ومنحهم الزيادات السنوية على رواتبهم، وعلى تطوير أعماله من حيث إنشاء الإدارات المتخصصة لحسن سير العمل وتطوير النظم والإجراءات البنكية، والعمل على استمرار صورة البنك في أذهان عملائه.

ووعد يوسف بزيادة رأس المال ليصبح ٣٠ مليون دينار بدلاً من ٢٠ مليوناً، متوقفاً عند المشكلات التي تواجه مسيرة البنك والمتمثلة بمضاربة المصارف العاملة في الأردن، وقلة الخبرات المصرفية المتميزة في الوظائف الإشرافية.

خدمات متكاملة

■ ما هي الخطوات الجديدة التي سيتخذها البنك في التعامل مع زبائنه عام ٢٠٠٨؟

– بدأ البنك مع بداية عام ٢٠٠٨ في تقديم الخدمات المصرفية الإلكترونية لعملائه وذلك لتمكين العميل من الاطلاع على أرصدته وحركة حساباته وإنجاز معاملاته من موقعه، بالإضافة الى تقديم الخدمة المميزة لعملاء البطاقة الذهبية، وخدمات تداول الأسهم والأوراق المالية لمن يرغب من العملاء، بالتعاون مع إحدى الشركات الكبرى المتخصصة في هذا المجال، كما سيتم تقديم منتجات تجزئة جديدة والتوسع في عدد الفروع وعدد أجهزة الصراف الآلي، وسنقوم بالدخول الى مجال تمويل المشاريع الصغيرة.

■ كيف تقيّمون أداء عام ٢٠٠٧ على المستوى المحلي وعلى مستوى المقارنة مع البنوك الأردنية الأخرى؟

– كان أداء مصرفنا في عام ٢٠٠٧ أداء متميزاً فقد نمت الودائع بنسبة ٣٥ في المئة، وكذلك التسهيلات الممنوحة للعملاء سواء في مجال قروض الأفراد ومنتجات التجزئة، أو في مجال التسهيلات الممنوحة للشركات حيث نمت الموجودات بصفة عامة بنسبة ١٣ في المئة، وهذه النسب تفوق نسب النمو في البنوك الأردنية الأخرى التي بلغت ١١ في المئة، وتقلص حجم الديون غير العاملة وزادت ربحية البنك بنسبة كبيرة بلغت ١١١ في المئة بعد الضريبة، وأصبح مصرفنا يتبوأ مكانة مرموقة بين البنوك المحلية الأخرى.

اهتمام بتطوير الأعمال والموارد البشرية

■ هل تغيرت فلسفة عمل البنك عما كانت عليه قبل سنوات وما هي أبرز مظاهر هذا التغير؟

– يولي البنك عناية كبيرة بالعملاء وكذلك يولي موظفيه العناية الخاصة التي يستحقونها، حيث يهتم اهتماماً فائقاً بتحسين أوضاعهم المعيشية، وذلك بالحرص على منحهم زيادات سنوية على رواتبهم بنسبة لا تقل عن البنوك المحلية الأخرى، وهناك اهتمام كبير بتعيين الموظفين الجدد وتأهيلهم فهم ركيزة التقدم في المستقبل، والاهتمام بالتدريب لكافة العاملين بما فيهم الموظفون القدامى والوظائف القيادية من مديري الفروع والإدارات، حيث يتم إيفادهم الى دورات خارجية متميزة. كما ان البنك يعمل وفق منهج وخطط وموازنات قصيرة وطويلة الأجل، ويهتم اهتماماً كبيراً بتطوير أعماله من حيث إنشاء الإدارات المتخصصة لحسن سير العمل وتطوير النظم والإجراءات البنكية وتطوير البنية التحتية وتقنية المعلومات، ومنح مزيد من الاهتمام للحملات الإعلانية المنظمة والمدروسة للمحافظة على استمرار صورة البنك في أذهان العملاء.

رأس المال الى ٣٠ مليون دينار

■ هل تفكرون في زيادة رأسمال البنك وما هي أبرز المشكلات التي تواجهونها سواء في السوق أو في التعامل مع البنك المركزي؟

– بالنسبة لزيادة رأس المال بعد إتمام عملية إعادة الهيكلة واستكمالاً للمسيرة على النهج المخطط، سيقوم البنك نهاية عام ٢٠٠٩ بزيادة رأس المال ليصبح ٣٠ مليون دينار بدلاً من ٢٠ مليوناً كما هو في الوضع الحالي. وذلك على الرغم من عدم وجود أية تعليمات من المركزي بخصوص زيادة رأس المال للبنوك الأجنبية والمحلية العاملة في المملكة.

أما عن المشكلات التي تواجهنا فهي تتمثل أولاً: مع السوق، وهي لا تخص العملاء، حيث انه من خلال وجود عدد كاف من البنوك في المملكة كانت النتيجة وجود وعي مصرفي لدى العميل الذي يدرك قيمة الخدمة المقدمة ولكنه يبحث عن الأفضل، لذا فالمشكلات تتلخص في شقين:

١) المزايدات التسعيرية المقدمة من بعض البنوك بخصوص أسعار الفائدة على الودائع فهناك مبالغة في ارتفاع الأسعار المقدمة.

٢) ارتفاع معدل دوران الموظفين وندرتهم حيث قام ويقوم مصرفنا بتدريب وصقل موظفيه ويتم هجرتهم لبنوك زميلة، ولكن في النهاية ستكون الاستفادة للجهاز المصرفي بالكامل وهذا ما يسعدنا ويجعلنا مستمرين في تقديم المزيد والمزيد.

ويضاف الى ارتفاع معدل دوران الموظفين ظاهرة قلة الخبرات المصرفية المتميزة في الوظائف الإشرافية. ■

تكريم المشاركين في القمة المصرفية العربية

أقام كل من بنك بيبلوس أوروبا وماستر كارد الشرق الاوسط وبنك الاعتماد اللبناني ٣ مآدب تكريمية للمشاركين في القمة المصرفية العربية التي جرت في باريس في ٢٦ و٢٧ حزيران (يونيو) الماضي. وذلك في فندق جورج الخامس في باريس.



من اليمين: د. فرنسوا باسيل، الشيخ عبدالله باحمدان، د. جوزف طربيه، وزيرة المالية الفرنسية كريستين لاغارد، عثمان بنجلون وحمود الزدجالي



من اليسار: نعمه صباغ، دنزل لاوسن، دانيال بوتون، عدنان يوسف، دانيال نوي ومحمود النوري



من اليمين: د. أمية طوقان، جاسم المناعي، حمود الزدجالي وعدنان يوسف



من اليسار: توفيق بكار، عيسى حيدوسي، سامر الازهري ود. احمد جشي



من اليمين: وليد روفايل، هادي الأسعد، موريس اسكندر، احد المشاركين، عايده داغر وزينة زامل



من اليمين: د. شادي كرم وقرينته، الشيخ غسان عساف وقرينته



من اليمين: نجوى حجار، منير ليان، د. مكرم صادر وقرينته



من اليسار: محمد البعاصيري، سركيس يوغورتجيان، سلمان المنصور، عبد الله العطيه، خليل آصاف وعلي نحلة



طاولة ابراهيم بنجلون تويمي (من اليمين)



من اليسار: محمد عيسى المطاوعة ومن اليمين: لينا طوقان، د. جواد حديد وسلطان الزعبي



من اليسار: د. مكرم صادر، مازن رحم، شفيقة سلام، د. مروان قدوره ومنى عجمي



من اليسار: كمال سماحه، سامي صفير، جورج الخوري، خليل آصاف وقرينته



مدعوون الى عشاء MASTERCARD



من اليسار: انطوان غصن، السيدة سماحه، عبد الله عطية، سابين عطية وزينة عطية



خلال حفل غداء بنك بيبلوس أوروبا



الوفد السوداني



من اليمين: هادي الأسعد، كارلا نجيم وفادي حلوط



من اليمين: دنزل لاوسن والشيخ عبدالله باحمدان



د. جوزف طربيه ووسام فتوح يقدمان درعاً للسيد الهادي شايب عينو (BMCE)



د. جوزف طربيه يقدم درعاً تقديرياً للدكتور فرنسوا باسيل (بنك بيبلوس)



د. جوزف طربيه ووسام فتوح يقدمان درعاً للسيد سامر الأزهري (BLOM)



د. جوزف طربيه ووسام فتوح يقدمان درعاً للدكتور مروان قدوره (CSC)



د. جوزف طربيه ووسام فتوح يقدمان درعاً للسيد دنزل لاوسن (MASTERCARD)



د. جوزف طربيه ووسام فتوح يقدمان درعاً للسيد زياد غصن (BANKMED)



د. جوزف طربيه ووسام فتوح يقدمان درعاً للآنسة كارلا نجيم (مجلة البيان الإقتصادية)



د. جوزف طربيه ووسام فتوح يقدمان درعاً للسيد جورج خوري (بنك الاعتماد اللبناني)



من اليمين: رفقة الحوت، محمد مسعود، وسام فتوح، ربيع حرب (وقوفاً)، منير اكحل، عماد نجيم، دينا قدوح وخضر الصغير



راغده شمص وزكريا حمود

في اللقاء الشهري بين حاكم مصرف لبنان وجمعية المصارف

رياض سلامه: تراجع الدولرة الى ٦٧ في المئة مطلوب المزيد من الشفافية لتفادي اي عمليات مفاجئة



انعقد اللقاء الشهري بين حاكم مصرف لبنان رياض سلامه ومجلس ادارة جمعية مصارف لبنان، في ١٩ حزيران (يونيو) الماضي بحضور نواب الحاكم: مروان نصولي ومجيد جنبلاط وألان باليان، واعضاء مجلس ادارة جمعية المصارف: د. فرنسوا باسيل، سعد الازهري، د. جوزف طربيه، د. جورج عشي، نعمه صباغ، نديم القصار، نجيب سمعان، جمال منصور، عبد الرزاق عاشور، تنال الصباح وامين عام الجمعية د. مكرم صادر، وحضر عن لجنة الرقابة على المصارف رئيسها وليد علم الدين، د. امين عواد، كمال سماحه وعبدالله عطية وفاروق محفوظ.

سلامه

بدأ الحاكم حديثه باستعراض اهم التطورات النقدية والمصرفية مطمئنا الى ان سوق القطع كان ايجابياً، الامر الذي ادى الى عمليات تحويل من الدولار الى الليرة اللبنانية، ولكثرة التحويل انخفضت نسبة الدولرة الى ٦٧ في المئة.

طلب كبير على سندات الخزينة

وقال الحاكم ان هذه المبالغ توظف باكتتابات في سندات الخزينة، ونظرا لكثرة الطلب، اعتمدت وزارة المال «النظام التناسبي» (prorate) لتلبية الجميع. كما عمدت الى اجراء اكتتابات اسبوعيا لكل الفئات، الامر الذي سيريح الاسواق وسيؤمن استيعابا تدريجيا لهذه الكتلة النقدية.

استقرار الفوائد

وبالنسبة للفوائد، ونظرا لاجواء التضخم العالمية، قال سلامة «نحن متمسكون بالسياسة التي كانت متبعة، وهي استقرار الفوائد»، كما طمأن الى ان الاسواق تتفاعل في اجواء مريحة.

ظاهرة المضاربة

وتناول الحاكم موضوع ظاهرة المضاربة بأسعار الاصول (اسهم و/او عقارات)، وقال «يجب التعاون معا لاستدراكها والحد منها»، مشيرا الى ان «اسعار هذه الاصول كانت منخفضة نوعا ما مقارنة بالاسعار في المنطقة، الا انه عند عودة الاجواء الى طبيعتها ارتفعت الاسعار سريعا».

واضاف ان «هذا الارتفاع يعود جزء منه الى الحقيقة وجزء آخر بفعل المضاربة، وان افضل طريقة لتجنب ذلك هو حسن تطبيق التعاميم الصادرة عن مصرف لبنان، فالرجاء تسليط الضوء على ذلك».

تقيدوا بالتعاميم

وأردف ان «مصرف لبنان اصدر عددا من التعاميم تتعلق بالشركات القابضة (هولدنغ)، لا سيما تلك التي تمتلك اسهما في المصارف، والهدف من ذلك هو المزيد من الشفافية لمعرفة اي تغيير ملحوظ او جوهري لتفادي اي عمليات مفاجئة».

د. باسيل

من جهته، تناول رئيس جمعية مصارف لبنان د. فرنسوا باسيل التعميم رقم ٨٤ المتعلق بالاحتياط الالزامي، ونقل الى الحاكم طلب جمعية المصارف ضرورة اعادة النظر بالموعد المعتمد لاحتساب الحد الاقصى لتنزيل الاحتياط الالزامي». فوعد الحاكم بدراسة الموضوع في المجلس المركزي، لا سيما ان الحاكمية هي مع كل امر يساعد على تفعيل الاقتصاد.

بعد استحواذه على بنك البقاع ومحفظة الـ BNP PARIBAS لبنان

بنك الشارقة يعرض نسبة ٣٠ في المئة من الاسهم على مجموعة منتقاة من المستثمرين



فاروج نركيزيان
بنك الشارقة

كل المعلومات التي قدمتها «البيان الاقتصادية» منذ استحواذ بنك الشارقة عبر مصرفه في بيروت بنك البقاع على محفظة بنك الـ BNP PARIBAS في لبنان، كانت صحيحة مئة في المئة، وهنا بيان من بنك الشارقة وبنك BNP PARIBAS يزود القراء بكل المعلومات حول عملية الاستحواذ، والمراحل التي مرت بها، وماذا بالنسبة للمستقبل:

اعلن بنك الشارقة و«بي ان بي باريبا» (BNP PARIBAS) في بيان لهما صدر في ٢٠٠٨/٦/٢٢ انهما بصدد تقديم استدعاء للحصول على موافقة الجهات المختصة لشراكتهما المتوخاة في لبنان.

وبموجب الاتفاقات المبرمة بين الطرفين والتي لا تزال خاضعة لموافقة مصرف لبنان المركزي، سوف يستحوذ البنك الاماراتي عبر فرعه اللبناني بنك الامارات ولبنان ش.م.ل. (EMIRATES LEBANON BANK) (بنك البقاع ش.م.ل. سابقا) على اصول وخصوم «بنك ناسيونال دو باري انتركونتيننتال» (BNPI) التابع لمجموعة «بي ان بي باريبا». وسيتملك بنك الشارقة حصة قدرها ٨١ في المئة في بنك لبنان والامارات ش.م.ل، فيما سيحتفظ «بي ان بي باريبا» بنسبة ١٩ في المئة، كما سيقوم بنك الامارات ولبنان ش.م.ل. بعقد اتفاق تعاون مع بنك «بي.ان.بي. باريبا» يشمل مستويات عدة منها الخدمات المصرفية الخاصة وادارة الاصول.

وبناء على عملية الاستحواذ هذه سيتمكن عملاء «بي ان بي اي» الحاليين من الاستفادة من علاقة متواصلة مع مصرفهم، فضلا عن منتجات وخدمات مصرفية متطورة. كما ستواصل ادارة البنك الحالية مهامها بالتعاون مع بنك «بي ان بي باريبا»، في حين ان الموظفين الحاليين سيتمتعون ببرنامج حماية لوظائفهم لفترة تمتد الى ٣ سنوات.

وافاد العضو التنفيذي والمدير العام لبنك الشارقة ورئيس مجلس ادارة بنك الامارات ولبنان ش.م.ل. **فاروج نركيزيان** ان البنك يعتزم عرض نسبة ٣٠ في المئة من الاسهم على مجموعة منتقاة من المستثمرين من القطاع الخاص في لبنان والخليج العربي، ولا يزال في انتظار موافقة السلطات المعنية.

وكان بنك الشارقة قد اعلن في وقت سابق عزمه توسيع نشاطاته تدريجيا في كافة انحاء منطقة الشرق الاوسط. وفي هذا الصدد، قام اخيرا بزيادة رأسمال بنك الامارات ولبنان ش.م.ل. الى ٥٠ مليون دولار اميركي، واضاف على رأس المال مساهمة نقدية بقيمة ١٠٠ مليون دولار اميركي من اجل رفع حقوق المساهمين الى ١٥٠ مليون دولار.

واليوم، تشكل عمليات بنك الشارقة في لبنان منصة للتوسع المستقبلي في المشرق العربي، حيث ان البنك يعتزم الاستفادة من التعاون الاستثنائي البناء مع قاعدة عملائه القائمة في منطقة الخليج العربي.

الجمعية العمومية للمصارف وافقت على أعمال مجلس الإدارة والعقد الجماعي

د. فرنسوا باسيل: المصارف تتوسع إقليمياً لتنويع المخاطر وزيادة الأرباح



من اليمين: د. مكرم صادر، تنال الصباح، د. فرنسوا باسيل، سعد الأزهري وانطوان مرعب



الحضور

التأمت الجمعية العمومية العادية العامة السنوية لجمعية مصارف لبنان في ٣٠ حزيران (يونيو) الماضي بحضور ممثلين عن ١٤ مصرفاً من أصل ٦٠ مصرفاً منتسباً الى الجمعية.

كلمة د. باسيل

بدأ الاجتماع بكلمة لرئيس جمعية مصارف لبنان **د. فرنسوا باسيل** الذي عدّد أهم منجزات مجلس الإدارة حتى حزيران ٢٠٠٨ وتطرق الى الأوضاع العامة والمالية في البلاد، مشيراً الى الاجواء التفاؤلية التي تلت توقيع اتفاق الدوحة وانتخاب رئيس جديد للجمهورية وما ولدته من الأمل بانتعاش الأحوال الاقتصادية في النصف الثاني من هذا العام، وإمكان تحقيق نمو اقتصادي جيد بمعدل ٣ في المئة في نهاية هذا العام.

استقرار نسبي

وقال **باسيل**: أسارع الى القول ان المالية العامة للدولة اللبنانية، رغم الأوضاع التي كانت قائمة، حافظت على استقرار نسبي على صعيد العجز وتراكم المديونية. وما زلنا كمصارف مصدر التمويل الرئيسي بحصة تفوق ٥٤٪ من إجمالي الدين العام كما في آخر شهر نيسان (أبريل) ٢٠٠٨. وكان الاستقرار كذلك السمة البارزة على صعيد الوضع النقدي، بحيث لم يضطر المصرف المركزي الى القيام بهندسات مالية تذكر كتلك التي كان يلجأ اليها في مراحل سابقة.

توسع المصارف إقليمياً

وحول القطاع المصرفي قال: شهد قطاعنا المصرفي في النصف الأول من العام ٢٠٠٨ كما في العام ٢٠٠٧، استمراراً لحالة التوسع الإقليمي وتنويع الخدمات، بما يتلاءم مع تطورات الصناعة المصرفية إقليمياً وعالمياً، من جهة، وسعياً الى تنويع المخاطر وزيادة الأرباح، من جهة ثانية. وقد بات لـ ١٧ مصرفاً لبنانياً تواجد في أكثر من ٢٠ بلداً، من خلال ٥٦ وحدة مصرفية تملك بدورها ٩٥ فرعاً منتشراً في عدد من الدول. كما عمدت مصارف كثيرة الى زيادة رساميلها من خلال إصدار أسهم جديدة عادية أو تفضيلية، والى زيادة مواردها ذات الآجال المتوسطة والطويلة، عبر توقيع مزيد من الاتفاقيات الإقراضية مع مصارف ومؤسسات وصناديق دولية وإقليمية.

التحديات

وتحدث **باسيل** عن تحديات تواجه القطاع المصرفي فقال: نواجه على الصعيد المهني جملة من التحديات نعمل كل من موقعه في إدارات المصارف أو في الجمعية على التعامل معها وفق الأصول المصرفية ومعايير الصناعة المصرفية العالمية. وتتطلب منا جهداً متجدداً ودائماً في مجال تعزيز كفاءات موظفينا بمختلف مستوياتهم الإدارية خصوصاً إزاء النزف المستمر باتجاه الأسواق الإقليمية. وقد جهدنا كذلك في مجال أسعار الفوائد في سوق بيروت بحيث تضبط ضمن سقوف تتلاءم مع أكلاف الاستثمار وضرورات التطوير ومستلزمات الربحية، خاصة وأن تنويع قاعدة المساهمين يفرضان توجهات جديدة لم تكن بالضرورة قائمة سابقاً.

العقد الجماعي

بعد كلمة **باسيل** ناقشت الجمعية العمومية الصيغة الجديدة لعقد العمل الجماعي لعامي ٢٠٠٨ و٢٠٠٩، المقدمة من مجلس الإدارة. ووافقت الجمعية العمومية على التقرير السنوي لمجلس الإدارة وأقرت الموازنة التقديرية للجمعية لسنة ٢٠٠٩. ■

اسرار مصرفية

● استطاع مصرفي سابق ان يجري تسوية على ديونه لأحد المصرفيين السابقين والبالغة تسعة ملايين دولار، بقيمة مخفضة وصلت الى مليون دولار وقد حصل على براءة ذمة قضائية.

***

● فرض مصرف لبنان على عدد من المصارف زيادة رساميلها بعد امهالها مدة غير قصيرة لتحصيل ديونها من عملائها دون ان تتمكن من ذلك.

***

● بعض المصارف اصبحت متخصصة بعمليات المضاربة بأسعار العملات والمواد الاولية.

ويلاحظ ان المصارف المعنية يعمل موظفوها على شاشات الكومبيوتر ٢٤/٢٤.

● حكم على مصرفي سابق باع مصرفه عبر سماسرة ولم يدفع لهم اتعابهم، بعمولة قدرها حوالى مليون دولار.

استأنف المصرفي الحكم فخسر الاستئناف، ولما حاول السماسرة تنفيذ الحكم تبين لهم ان الرجل اقدم على نقل كل ما يملك بعد صدور الحكم الاول بشهرين، الى افراد عائلته.

السماسرة اعدوا دعوى جزائية بتهمة تهريب اموال الدائنين!

***

● اكتشف مصرف لبنان ان عدد المصارف التي توظف ودائعها في مشاريع عقارية خاصة عبر شركاء من الاصدقاء والاقرباء قد تزايد كثيرا، ويتردد في توجيه اية ملاحقة للمصارف المشار اليها، تقديرا منه لأوضاع البلد ومخاطر التسليف لغير القطاع العقاري.

سلامه طمأن الرئيس سليمان الى الاوضاع المالية

قام حاكم مصرف لبنان **رياض سلامه** يوم الاثنين ٢٣ حزيران (يونيو) الماضي بزيارة القصر الجمهوري حيث التقى رئيس الجمهورية **ميشال سليمان** (وهي زيارة قد تتكرر شهريا).

اطلع الحاكم **سلامه** الرئيس **سليمان** خلال الزيارة على الاوضاع المالية في البلاد، مؤكدا ثبات الاستقرار النقدي وايجابية السوق على صعيد القطع حيث يوجد عرض للدولار. وابلغ سلامه الرئيس **سليمان** عن حصول ايداعات في المصارف مما يعني عدم تأثير الاحداث الداخلية على الوضع النقدي.



الرئيس ميشال سليمان مستقبلا الحاكم رياض سلامه

مميزة عالية الطراز ذات امتيازات استثنائية

بنك بيبلوس يطلق بطاقة VISA INFINITE



من اليمين: جورج فارس، طوني غوغاسيان، جومانا باسيل شلالا، وليد رزق، ايلي ابو خليل وشيرين صفير



جومانا باسيل شلالا



من اليمين: ايلي ابو خليل، شيرين صفير وجورج فارس

اطلق بنك بيبلوس خلال مؤتمر صحافي عقد في مبنى البنك الرئيسي في الاشرفية بطاقة VISA INFINITE وذلك بحضور مدير الادارة المصرفية للافراد **جومانا شلالا**، المدير الاقليمي لفيزا انترناشيونال **طوني غوغاسيان**، مدير سوريا ولبنان لشركة فيزا انترناشيونال **وليد رزق**، وعدد من مديري المصرف وموظفيه وجمع من رجال الاعلام.

بداية قدم مدير مديرية تطوير سلع التجزئة للمجموعة **ايلي ابو خليل** لمحة عن البطاقة فأشار الى انها بطاقة عالية الطراز مخصصة للزبائن المميزين، حيث تلبي متطلباتهم من شراء بطاقات للسفر او ايجار يخت، او شراء بطاقات لحضور حديث او حتى تقديم هدية قيّمة.

بدوره تناول رئيس وحدة البطاقات للمجموعة **جورج فارس** مزايا البطاقة التي تميز حاملها عبر تزويده بامتيازات استثنائية تشمل خدمة على مدار الساعة طيلة ايام الاسبوع، النفاذ الى اكثر من ٥٠٠ VIP LOUNGES في المطارات حول العالم، سقف مرتفع للشراء ولسحب المال النقدي. نفاذ الى خدمة CONCIERGE، الاستفادة من عروض خاصة للسفر الى اماكن مميزة والحصول على المساعدة لتنسيق كافة التفاصيل المتعلقة بالسفر بهدف توفير الوقت والتعب على الزبون عند تنظيم رحلته وتمكينه من الحصول على تأمين على السفر، تأمين شامل لحامل البطاقة وعائلته يصل الى حدود مليون دولار اميركي.



جانب من الحضور

واضاف: بطاقة الـ VISA INFINITE هي استكمال لسلة البطاقات التي يقدمها بنك بيبلوس والتي صمم كل منها لشريحة معينة من الزبائن بحسب حاجاتهم. وكباقي بطاقات بنك بيبلوس تخوّل هذه البطاقة حاملها الاستفادة من برنامج LOYALTY PROGRAM وجمع النقاط واستبدالها بهدايا قيمة.

أضف الى ذلك، ان بطاقة VISA INFINITE تدلل حاملها عبر معاملة مميزة واستثنائية في عدد من الأماكن الرفيعة المستوى حول العالم، ولا سيّما في أفخم الفنادق وأحدث المراكز الرياضية وأجمل المطاعم والـ SPA.

وأشار **فارس** الى ان البطاقة سوف توزع مجاناً في السنة الأولى على زبائن مميزين هم مدراء وكوادر الشركات والمؤسسات، على ان تكون كلفتها ٣٥٠ دولاراً سنوياً في ما بعد.

اللبناني الكندي اسس شركة في بريطانيا ووقع اتفاق شراكة مع ثالث اكبر مجموعة مصرفية سويسرية



جورج ابو جوده والى يساره محمد حمدون محاطان باركان الشركة الجديدة

يسر البنك اللبناني الكندي ان يعلن عن تأسيس LCB CAPITAL MANAGEMENT UK LTD وهي شركة تهتم بادارة الثروات ورؤوس الاموال مركزها لندن. انشئت هذه الشراكة بين البنك اللبناني الكندي وبين بنك(EFG (EUROPEAN FINANCIAL GROUP PRIVATE BANK LTD وهو مصرف خاص ينتمي الى ثالث اكبر مجموعة مصرفية في سويسرا.

تقدم LCB CAPITAL MANAGEMENT جميع الخدمات المصرفية الخاصة معتمدة على فريق من ذوي الخبرات العالمية المتخصصة في ادارة الثروات التي يتميز بها EFG INTERNATIONAL وعلى الانتشار الوطني ومعرفة السوق المحلي اللذين يتميز بهما البنك اللبناني الكندي.

الهدف من هذه الشراكة تمكين العملاء من الافادة من قدرات EFG PRIVATE BANK الكاملة في مجال الخدمات المصرفية الخاصة اضافة الى الاعمال الاخرى التي يؤمنها EFG INTERNATIONAL.

سوف توفر LCB CAPITAL MANAGEMENT (UK) LIMITED لعملائها علاقات وخدمات تتلاءم واحتياجاتهم الشخصية وفق متطلباتهم الاستثمارية لتتناسب واهدافهم المالية.

EFG PRIVATE BANK LIMITED فرع من EFG INTERNATIONAL المدرج في سوق البورصة السويسرية تحت اسم (EFGN) المتواجد في ٥٠ موقعا وفي اكثر من ٣٠ بلدا ويضم حوالى ٢٠٠٠ موظف ويدير ثروات تفوق ٩٠ مليار دولار اميركي.

وجاء في الاعلان عن هذه الشراكة ان الشريكين سيتعاونان لتنمية الاعمال وتقديم خدمات مصرفية هامة رفيعة المستوى من خلال LCB CAPITAL MANAGEMENT (UK) LIMITED كشريك امثل للمستثمرين.

والى اتفاقاته العديدة المحلية والدولية، وقع اللبناني الكندي اتفاقية تعاون مع شركة «اكسا» للتأمين وسوف نأتي على تفاصيلها بعد الاعلان عنها.

مجموعة سويسرية اشترت ٤٣٪ من «نير ايست بنك» NECB ومجموعة كويتية تفاوض لشراء كامل الاسهم

علمت «البيان الاقتصادية» ان مجموعة سويسرية اشترت ما نسبته ٤٣ في المئة من بنك نير ايست NECB، احد انظف وأصلب المصارف الصغيرة في لبنان والذي يرأسه بيار كالان.

وعلم ان مجموعة كويتية تقدمت لشراء نسبة ٥٧ في المئة، وهي تجري مفاوضات للوصول الى شراء كامل الاسهم بما فيه اسهم المجموعة السويسرية التي ترددت مؤخرا بزيادة رأسمال البنك نظرا للاوضاع التي كانت سائدة في الشهرين المنصرمين.

وتقول مصادرنا ان اصحاب البنك يعرضون البنك ككل بقيمة ٣٩ مليون دولار، على اساس ان ثمن الرخصة قد وصل مؤخرا في لبنان الى ١٥ مليون دولار.

توقيع اتفاقية خطوط ائتمان قيمتها ١٢ مليون دولار بين البنك اللبناني الفرنسي وبرنامج تمويل التجارة العربية



فريد روفايل
رئيس البنك اللبناني الفرنسي



د. جاسم المناعي
رئيس برنامج تمويل التجارة العربية

تم في مقر جمعية المصارف اللبنانية في بيروت يوم الجمعة الموافق ٢ ايار ٢٠٠٨ وخلال حفل مشترك، التوقيع على اتفاقية خطوط ائتمان بين البنك اللبناني الفرنسي BLF وبرنامج تمويل التجارة العربية، وذلك بحضور عدد من كبار المسؤولين والعاملين في القطاع المصرفي.

وقع الاتفاقية رئيس مجلس ادارة البنك اللبناني الفرنسي، **فريد روفايل**، ورئيس مجلس ادارة برنامج تمويل التجارة العربية الدكتور **جاسم المناعي**، وتبلغ قيمة هذه الاتفاقية ١٢ مليون دولار اميركي لاستخدامها في تمويل التجارة الخارجية. وتوفر الاتفاقية تسهيلات ائتمانية بشروط ميسرة، الغاية منها ترويج التجارة في قطاعات انتاجية متنوعة ورفع القدرات التنافسية للمنتجين والمصدرين، وذلك للاسهام في دفع مسيرة البناء والتنمية الاقتصادية.

وان البنك اللبناني الفرنسي من خلال شبكة فروعه سيعمم الاستفادة من هذه التسهيلات على المنتجين والمصدرين اللبنانيين، مع ما في ذلك من اثر ايجابي في دفع مسيرة التنمية الاقتصادية. كما ان المصرف يمول القطاع الخاص من خلال برامج كفالات والقروض المدعومة بالاضافة الى قروض طويلة الاجل من خلال العقود الموقعة بين المصرف والوكالة الاميركية للاستثمار ما وراء البحار – اوبيك، الوكالة الفرنسية للتنمية، ومؤخرا البنك الاوروبي للتثمير.

وتجدر الاشارة الى ان البنك اللبناني الفرنسي هو بين المصارف العشرة الاولى في لبنان، وقد بلغ مجموع موجوداته بتاريخ ٢٠٠٧/١٢/٣١ حوالى ٦ مليارات دولار اميركي، وحقق ارباحا صافية بعد الضريبة بقيمة ٥٣ مليون دولار.

رفع قيمة القرض السكني وتخفيض فائدته في الـ BBAC



طور BBAC مؤخرا قرض السكن ليتناسب وحاجات الزبائن في السوق العقاري بشكل افضل. وهذا القرض من BBAC هو برنامج مبسّط مصمم وفقا للقدرات الشخصية من اجل المساعدة على شراء او بناء او ترميم منزل.

وقد رفع بنك بيروت والبلاد العربية BBAC قيمة قرض السكن الى ٥٠٠ الف دولار اميركي او ما يعادلها باليورو، ليغطي حتى نسبة ٨٠ في المئة من قيمة المنزل الاجمالية. كما انفرد بإضافة رسم تسجيل المنزل الى قيمة القرض.

وخفض BBAC نسبة الفائدة للسنة الاولى لغاية ٥ في المئة وليبور + ٤ في المئة للقرض المستوفى بالدولار الاميركي او اليوروبور + ٤ في المئة للقرض المستوفى باليورو، ويطبق بدءا من السنة الثانية وحتى انتهاء مدة تسديد القرض التي مددت الى ٣٠ سنة.

يخضع قرض السكن لفترة سماح تمتد ١٨ شهرا حيث يسدد الزبون خلال الفترة نسبة الفوائد فقط. لقد عود بنك بيروت والبلاد العربية زبائنه على مبادراته المتجددة والسباقة لتقديم افضل الخدمات وذلك ضمن شعار المصرف «الاهتمام بالفعل مش كلمة بالتم».

الاسرع والاكثر أمانا في مجال الدفع الالكتروني

BLC يطلق بطاقة PAY PASS باكورة خدماته الجديدة



من اليمين: باسل التل، نديم القصار، موريس صحناوي، دنزل لوسن وجوزف خنشت



من اليمين: دانيا دقاق، لمى الديك، ماي ريحان، فيليب الحاج، احمد خليفة وانطوان رعد

اطلق البنك اللبناني التجاري (BLC) من ضمن جهود التطوير الهيكلي والتوسعات النوعية التي يشهدها في اعقاب انضمامه الى مجموعة فرنسبنك في شهر آب من العام ٢٠٠٧ الماضي، احدث خدماته من خلال بطاقة ائتمان MASTER CARD PAY PASS الاسرع في مجال الدفع الالكتروني.

ويستفيد حاملو البطاقة الجديدة من مزاياها التنافسية بوصفها اسرع وسيلة للدفع الالكتروني والاكثر أمانا، حيث لا حاجة لتمرير البطاقة على الاجهزة التقليدية في نقاط البيع والاكتفاء بلمسة سريعة على جهاز قارئ حديث (PAY PASS). اضافة الى التمتع بالمزايا التي يمنحها البنك لحاملي بطاقاته المصرفية، ومنها التغطية التأمينية خلال السفر وخدمة الرسائل القصيرة لإبلاغ العميل عن عملية الصرف فور حصولها.

وبالتزامن مع اطلاق البطاقة الجديدة، باشر البنك اللبناني للتجارة باعتماد برنامج متميز لمكافآت نقدية (CASH BACK REWARD PROGRAM) يتيح للعملاء جمع نقاط معينة عند كل استعمال للبطاقات المصرفية المصدرة من البنك ومبادلتها بمبالغ نقدية يتم ضخها في حساب البطاقة سنويا.

ويشرف السيد **موريس صحناوي** رئيس مجلس الادارة والمدير العام للبنك مباشرة «على اطلاق الخدمات الجديدة من ضمن مخططات متكاملة لاعداد واطلاق مشاريع وبرامج حديثة في مجال الصيرفة بالتجزئة RETAIL BANKING والصيرفة للمؤسسات والشركات CORPORATE BANKING.

واشار **صحناوي** الى اهمية القرار الاستراتيجي باستمرارية البنك اللبناني للتجارة كوحدة مصرفية مستقلة ضمن مجموعة فرنسبنك بهدف تأمين افضل الخدمات وتنويعها في تلبية حاجات الاسواق.

وشدد على مواصلة مسيرة BLC الطموحة لجهة تنمية حصته السوقية وقاعدة عملائه وشبكة فروعه، والتطوير المستمر للخدمات والمنتجات من داخل الميزانية وخارجها، والتزام القواعد والمعايير المصرفية والمالية السليمة مع استثمار عناصر القوة في مجموعة فرنسبنك، بما يؤدي في المحصلة الى تكريس وتعزيز مبدأ القيمة المضافة في الاعمال والخدمات لصالح العملاء.

من جهته اكد السيد **نديم القصار** باسم مدير عام مجموعة فرنسبنك اهمية دور البنك اللبناني للتجارة ضمن المجموعة، وأوضح «ان الخدمة الجديدة ستعزز الموقع التنافسي للبنك بين البنوك الناجحة والمتقدمة في لبنان كما ستدعم دوره الاستراتيجي في المجموعة».

من جهته، تطرق مدير عام ماستركارد ورلد وايد الشرق الاوسط وبلاد الشام **دنزل لوسون** الى اهمية اطلاق هذه البطاقة في بيروت، دليلا على استعادتها المكانة التي لطالما تحلّت بها. كما اوضح مدى سرعة وسهولة استعمال بطاقة PAY PASS، مركزا على الناحية التقنية التي تتميز بها والتي تثبت مدى الأمان عند استعمالها داخل لبنان وخارجه.

وبحسب البيانات المالية لنهاية العام ٢٠٠٧ الماضي، يحوز البنك اللبناني للتجارة على موجودات اجمالية تزيد عن ١,٧٣ مليار دولار وقاعدة ودائع تناهز ١,٥ مليار دولار. فيما ارتفعت ارباحه بنسبة ٢٢,٤ في المئة لتصل الى ١٥ مليون دولار.



من اليمين: موريس صحناوي، دنزل لوسن ونديم القصار



من اليمين: جويس قزيلي، مايا يونس، ساره بيبي



الحضور

شارلز هول (HSBC- لبنان)

نحن نتوسع في الوقت الذي تنسحب المصارف الاجنبية الاخرى من لبنان
فرع جديد لبنك اتش اس بي سي HSBC في الاشرفية مطلع ٢٠٠٩



شارلز هول

HSBC – لبنان

شارلز هول المدير العام لمصرف اتش اس بي سي (HSBC) قال ان ٥٥ بالمئة من واردات المصارف اللبنانية تأتي من توظيف الودائع في سندات الخزينة حيث تنال فائدة مرتفعة نسبيا، وهذا يمكن لها ان تدفع بدورها فوائد مرتفعة نسبيا لأصحاب الودائع.

اما نحن في اتش اس بي سي HSBC فنعتمد على منتجات مستحدثة تأتي علينا بواردات جيدة، ويمكن لنا ان نجاري الفوائد التي تدفعها المصارف اللبنانية لأصحاب الاموال المودعة لديها. واتش اس بي سي HSBC سوف يفتح فرعا جديدا في الاشرفية مطلع ٢٠٠٩ بينما تنسحب المصارف الاوروبية من لبنان، وهذا يعود الى انها اصبحت ملزمة بتطبيق معايير بازل٢ التي توجب عليها ان تودع احتياطات مالية كبيرة مقابل التسليفات التي تمنحها في الدول النامية ومنها لبنان.

طوني جبران

طوني جبران المدير التنفيذي في اتش اس بي سي HSBC قال ان تسليفات البنك في المجال العقاري ارتفعت بنسبة ٣٠٠ بالمئة خلال النصف الاول من هذه السنة. كما ان اتش اس بي سي HSBC هو احد اللاعبين الكبار في مجال التسليف لشراء سيارات AUTO LOANS ، والبنك مستمر في استنباط منتجات وتسهيلات جديدة ومصمم على الاستمرار في تقديم خدماته في لبنان.

العملات الاجنبية بمصرف لبنان: ١٤,٧ مليار دولار

اعلن مصرف لبنان المركزي، ان موجوداته من العملات الاجنبية زادت ١,٣ في المئة او ١٨٨,١ مليون دولار في النصف الاول من حزيران (يونيو) الماضي لتبلغ ١٤,٧ مليار دولار، فيما تراجعت قيمة موجودات الذهب ١ في المئة او ٨١,٦ مليون دولار الى ٨,٠٢ مليارات دولار، علما ان الذهب في ميزانية المصرف يقوّم على اساس السعر الفعلي للأونصة.

ورشة عمل تدريبية لمديري فروع المصارف في الشمال

نظم منتدى المصارف في جمعية العزم والسعادة الاجتماعية ورشة عمل تدريبية لمديري المصارف في الشمال بعنوان «التميز في الاداء»، شارك فيها ٢٢ مدير فرع في قاعة المحاضرات في الرابطة الثقافية في طرابلس، وحاضر فيها الخبير في القطاع المصرفي **عبدو بردويل**، الذي قدم على مدى يومين متتاليين، عددا من التمارين العملية ابرزها طريقة التحكم بمنهجية التفكير والتعاطي مع عملاء المصرف، وطريقة الاقناع والاسلوب اللائق في اقامة علاقة جيدة مع الزبائن.

وركز **بردويل** على «عملية المنافسة الصحيحة لجذب الزبائن عبر تحسين اداء الموظف لتقديم احسن الخدمات في المصارف اللبنانية، والتي ترتقي بالعمل المصرفي ليكون نموذجا حضاريا في تطور المجتمعات الراقية في العالم».

وفي نهاية الورشة، القى المشرف العام على جمعية العزم والسعادة الاجتماعية **عبد الاله ميقاتي** كلمة قال فيها «اننا نتطلع بأمل كبير الى ان تصبح طرابلس والشمال جزءا فاعلا في الاقتصاد الوطني، وهذا لا يمكن ان يكون الا اذا ادرك كل مسؤول وكل طرف فيه اهمية الدور المنوط به، وعمل بكل جهده للقيام بهذا الدور على اكمل وجه بما يخدم انماء المنطقة ورفعة اهلها على جميع المستويات التربوية والبشرية والصحية والاقتصادية بكل تفرعاتها».

لبنان والمهجر (BLOM) افضل مصرف في لبنان



د. نعمان الازهري

رئيس بنك لبنان والمهجر

اختارت مؤسسة EUROMONEY العالمية بنك لبنان والمهجر BLOM افضل مصرف في لبنان لسنة ٢٠٠٨. وقد اقيم حفل بهذه المناسبة في دبي في ١١ حزيران (يونيو) لتوزيع جوائز التميّز على صعيد الشرق الاوسط.

واشادت EUROMONEY في خلال الحفل بالنتائج والاداء المميز لبنك لبنان والمهجر، حيث بلغت ارباحه ٥٦,٥ مليون دولار في خلال الفصل الاول من ٢٠٠٨ وارتفع مجموع موجوداته ٥,٠١ في المئة مقارنة مع نهاية ٢٠٠٧. كذلك حقق عائدا على متوسط مجموع الموجودات بلغ ١,٣٣ في المئة وعائدا على متوسط حقوق المساهمين بلغ ١٦,٠٩ في المئة.

وتعود حيازة بلوم على جائزة افضل مصرف في لبنان، الى توسع المصرف اقليميا، وزيادة عدد فروعه في كل من مصر والاردن وسوريا ولبنان. وفي نهاية ٢٠٠٧ مثل مجموع موجودات المصرف خارج لبنان ٣٠ في المئة من مجموع موجودات القطاع المصرفي اللبناني خارج لبنان، كذلك مثلت ودائع زبائن المصرف خارج لبنان ٣٣,٨ في المئة من مجموعة ودائع زبائن القطاع المصرفي اللبناني خارج لبنان.

ترتيب مصارف مجموعة «ألفا» في لبنان
عوده الاول بالموجودات وبلوم الاول بالارباح

يتضح من تقرير لبنك عوده عن الفصل الاول من سنة ٢٠٠٨ ان المصارف العشرة الاولى في لبنان والتي صارت تعرف بمصارف «الفا» حققت ارتفاعا في ارباحها الصافية بلغت ٣٠١ مليون و٨٧٠ الف دولار نسبته ٢٠,٣ في المئة مقارنة بالفترة عينها من العام ٢٠٠٧.

وقد زاد ارتفاع عدد فروع هذه المصارف من ٥٨٠ فرعا في نهاية آذار ٢٠٠٧ الى ٦٩٠ فرعا في نهاية آذار ٢٠٠٨ .

وجاء ترتيب مصارف «ألفا» بالنسبة لمجموع الموجودات كما يلي:

اسم المصرف	الموجودات (مليار ل.ل.)
مجموعة عوده سرادار	٢٦٤٥٧
بنك لبنان والمهجر	٢٦٣٢١
بنك بيبلوس	١٥١٧٩
بنك ميد	١٣٢٠١
فرنسبنك	١١١٠٦
بنك بيروت	٨٠٩١
بنك الاعتماد اللبناني	٥٨٩٤
البنك اللبناني الكندي	٥٣٢١
بيروت والبلاد العربية	٤٥٣٠
سوسيته جنرال	٤٤٨٥

شركة إي.ام.فايننشالز ش.م.ل.

وافق مصرف لبنان على طلب شركة الموارد للخدمات المالية ش.م.ل. بتعديل اسمها الى شركة إي.ام.فايننشالز ش.م.ل. لبنان.

مؤتمر حول النفط بمبادرة من «اللبناني الفرنسي» ومركز الدراسات الإقتصادية والأسواق المالية في جامعة البلمند



من اليمين: بول دويهي، بيار ترزيان ووليد روفايل



من اليمين: جمال منصور، كمال حمدان، ايلي نحاس، د. مروان اسكندر، د. مكرم صادر، د. أنطوان كرم وبرنار بريدي

نظّم البنك اللبناني الفرنسي BLF بالتعاون مع مركز لدراسات الإقتصاد والأسواق المالية في جامعة البلمند، مؤتمراً حول المشكلة النفطية: تحليلها وتأثيرها على الاقتصاد الدولي في فندق البريستول.

افتتح المؤتمر المدير العام المساعد في البنك اللبناني الفرنسي **وليد روفايل**، فأشار الى الشراكة القائمة بين المصرف ومركز الدراسات الاقتصادية والأسواق المالية. وقال سيصدر عن المركز تقارير يومية عن الأسواق الاقتصادية العالمية، وروزنامة اقتصادية أسبوعية، وملخّص شهري، علماً ان إحدى مهام المركز هي مراقبة الواقع الإقتصادي والمالي وتحليله.

وخلال المؤتمر، تحدّث **بيار ترزيان** رئيس بيتروستراتيجي (PETROSTRATEGIES) وهو أحد الخبراء الدوليين الملمين بقضايا الطاقة، عن الجغرافيا السياسية للنفط والطاقة في العالم في الساحة. تلاه **بول دويهي** مدير مركز لدراسات الإقتصاد والأسواق المالية، بكلمة تحدث فيها عن أزمة السكن، والمشكلة النفطية في دورة الأعمال التجارية في بلدان مجموعة السبعة.

وتلى المؤتمر حفل كوكتيل جمع كبار المسؤولين الرسميين والإقتصاديين وممثلي المصارف والمؤسسات المالية والعديد من الصحافيين الإقتصاديين.



من اليمين: ريّا نحاس وتانيا رزق ناكوز



من اليمين: كايم نصر ود. نديم كرم



من اليمين: كمال حمدان، ايلي نحاس، كريم نصر، بيار ترزيان، وليد روفايل وبول دويهي



من اليمين: زينه طربيه وريم شدياق

محاضرة لبنك HSBC في حبتور غراند
حول خدماته ومشاريعه التعليمية والخيرية والبيئية



من اليمين: بيار فرنسون، يوسف نصر، شارلز هول، جهاد اشقر وسوسي حاموش يستقبلون المدعوين



من اليمين: بيار فرنسون، يوسف نصر وشارلز هول



من اليمين: بيار فرنسون، يوسف نصر، ليلى صيداني وشارل هول



من اليمين: ديمتري عيد وكارلا عجاقة

نظم بنك اتش اس بي سي الشرق الأوسط المحدود HSBC محاضرة بعنوان «إعادة تقييم النجاح»، ألقاها نائب الرئيس والمدير العام التنفيذي للبنك **يوسف نصر**، وذلك في فندق حبتور غراند دعا اليها زبائن القسم التجاري وزبائن البريمير.

بداية ترحيب من المدير التنفيذي في لبنان **شارلز هول** الذي رحب بالحضور وقال: «نحن في بنك اتش اس بي سي فخورون بجميع إنجازاتنا عالمياً، أما في لبنان فقد استمرينا منذ تأسيس المصرف عام ١٩٤٦ وخلال الأوقات الجيدة والعصيبة التي مرّت بلبنان فإننا لم نقفل حتى يوماً واحداً. وإننا نؤكد بقاءنا من خلال فتح فرع جديد للمصرف خلال ٢٠٠٩ بعد الحصول على موافقة الجهات الرسمية. إن مصرف اتش اس بي سي في لبنان يتعهد خدمة المجتمع اللبناني الى ما وراء العمل. ولقد أنفقنا أكثر من ٦٠ ألف دولار أميركي العام الماضي على المساعدة في مشاريع تعليمية، خيرية وبيئية».

تلاه السيد **نصر** مؤكداً على الخدمة الممتازة التي يقدمها المصرف من خلال كونه المصرف العالمي الأفضل من خلال توزيعه الجغرافي، حيث يتواجد في ٨٣ بلداً في العالم وتقديمه منتجات متخصصة ترضي احتياجات العميل كافة.

وشدّد أحد المسؤولين في البنك **بيير فرنسون** على ان امتداد المصرف الجغرافي هو مركزه التنافسي الأول في عصر الانفتاح العالمي، حيث يقدم لزبائنه خدمة لا مثيل لها من خلال استخدام التكنولوجيا التي تمكّن العميل من إجراء معاملاته كافة متى أراد وأينما كان في العالم.

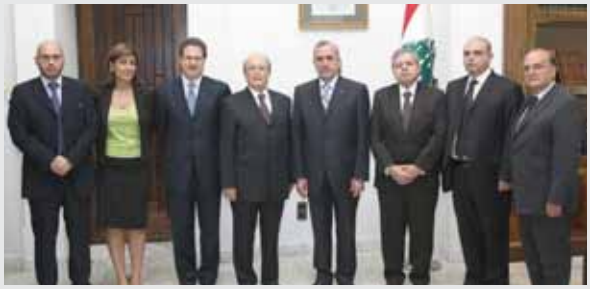


من اليمين: رائد بستاني، جورج نجم، عبدو سويدان، فايز رسامني (جنيور)، ندى ايوب وكميل شمسي



جانب من الحضور

استقبل وفد المؤسسات المالية في لبنان
الرئيس سليمان: سيبقى لبنان سويسرا الشرق



الرئيس العماد ميشال سليمان محاطا برئيس واعضاء جمعية المؤسسات المالية في لبنان

قام وفد من الهيئة الادارية لـ «جمعية المؤسسات المالية في لبنان» في ٢٠٠٨/٦/١١ بزيارة رئيس الجمهورية العماد **ميشال سليمان**، ضم الرئيس السيد انطوان ديب والسادة نائب الرئيس خالد شبارو، طارق قمبرجي، وديع فاخوري، اياد بستاني والسيدة جومانا حاتم، الامين العام السيد ميشال بردويل. وكان هدف الزيارة تقديم واجب التهنئة لفخامته بمناسبة انتخابه رئيسا للجمهورية اللبنانية.

رئيس الجمعية تمنى على الرئيس اشراك القطاع المالي في نشاط حكومات العهد الجديد لما لهذا القطاع من ثقل اقتصادي وامكانات بشرية متخصصة تمكن لبنان من اللحاق بقطار التحديث، اسوة بما يجري في بعض البلدان المجاورة.

وقد رد الرئيس **سليمان** شاكرا للوفد زيارته، واكد ان لبنان سيبقى سويسرا الشرق وذلك بفضل سواعد ابنائه ذوي الخبرة والقدرة، وبفضل ثقافتهم المتنوعة المتميزة التي تستفيد منها حاليا بلدان العالم والجوار.

موريس صحناوي تسلم رئاسة اللبناني للتجارة
وشادي كرم مستشاراً لرئيس الجمهورية



موريس صحناوي
رئيس BLC



د. شادي كرم
مستشار رئيس الجمهورية

انتهى في مطلع هذا الشهر العقد الموقّع بين الدكتور **شادي كرم** مدير عام البنك اللبناني للتجارة وآل القصار، ومن المتفق عليه ان يتسلم رئاسة البنك وادارته العامة من يتقدم لشرائه.

وحيث ان السيد **موريس صحناوي** قد اشترى حصة كبيرة في البنك بعد ان باع اسهمه الى فرنسبنك، وهذا الاخير عاد وباعها الى سوسيته جنرال محققا ربحا كبيرا، فإن رئاسة مجلس ادارة البنك وادارته العامة قد انتقلت الى السيد **صحناوي**.

السيد **صحناوي** تسلم رئاسة وادارة البنك في الشهر الماضي وقد استعان بالسيد **راوول نعمه** مستشاره السابق في السوسيته جنرال ليكون مستشاره في الـ BLC وهو قد باشر في ممارسة عمله ايضا.

اما الدكتور **شادي كرم** الذي حقق لبنك الـ BLC انجازات عدة، فقد اختير مستشاراً لرئيس الجمهورية العماد **ميشال سليمان**.



ورشة عمل لمكافحة تبييض الاموال وتمويل الارهاب

شاكر وبعاصيري: مطلوب تعزيز الالتزام بالقواعد الدولية



من اليسار: محمد بعاصيري، د. فؤاد شاكر ووسام فتوح



من اليمين: سلمان منصور، زينب فواز، بهيج الخطيب، ناهدة شمص، ناصر لبّس وأرز المر



من اليمين: فؤاد نقفور، غبريال شكيبان، طلال ابو زكي، فيرا الهاشم، وديم شبير

بالتعاون مع الاتحاد الدولي للمصرفيين العرب نظم اتحاد المصارف العربية ورشة عمل في ٦ و٧ حزيران (يونيو) في مقر البيت المصرفي العربي وبحضور عدد من المصرفيين العرب واللبنانيين، وقد جرى في نهاية الورشة في اليوم الثاني توزيع الشهادات على المشاركين.

تحدث في جلسة الافتتاح امين عام الاتحاد **فؤاد شاكر** فقال «انها اولى ورشات العمل ضمن سلسلة ورشات عمل متخصصة ستعقد في هذا المقر، وقد تناولت الورشة الاولى قضية الالتزام وهي المسألة التي تشكل الشغل الشاغل لرجال المصارف والرقابة حول العالم، كونها تهدف الى تعزيز الالتزام بالقواعد والتشريعات الدولية والاقليمية لمكافحة غسل الاموال وتمويل الارهاب».

واضاف «ان الورشة تستهدف التركيز على الحالات العملية، والحوار وتبادل الخبرات بين مديري الالتزام والمشاركين من المصارف الخاصة والمراقبين من المصارف المركزية والهيئات الدولية».

وكانت الكلمة الثانية لأمين سر هيئة التحقيق الخاصة في مصرف لبنان **محمد بعاصيري** الذي اعطى المشاركين فكرة عن الورشة وقال «ان تبييض الاموال وتمويل الارهاب هما محط انظار المجتمع الدولي، حيث لم يسلم من اذاهما اي اقتصاد، فالفساد وغياب الشفافية واستغلال النفوذ السياسي والمركز الاداري ، فضلا عن التراخي في الرقابة اثرت على تزايد حجم الجرائم المالية بشكل لم يسبق له مثيل».

ودعا **بعاصيري** الدول لكي تعي مصلحتها في بناء انظمة متينة لمكافحة تبييض الاموال وتمويل الارهاب، ليقام قطاع مالي سليم وقطاع مصرفي حيوي.

وكانت المفوضية الاوروبية قد ارسلت في مطلع حزيران (يونيو) تحذيرات الى ١٥ دولة عضوا في الاتحاد الاوروبي لانها لم تعتمد تشريعا اوروبيا يعزز مكافحة تبييض الاموال.

وفي حال لم تتلق المفوضية ردودا كافية على تحذيرها في غضون شهرين، فإنه سيكون بإمكانها احالة الامر الى محكمة العدل الاوروبية.

وقد شهدت الورشة مناقشات ومداخلات من قبل عدد من المشاركين، لا سيما الخبراء منهم، وقدم المحامي الدكتور **بول مرقص** مداخلة مستفيضة دعا فيها الى اعارة اهمية اكبر لتصنيف من اسمتهم «غافي» في توصياتها الجديدة العملاء ذوي المخاطر المرتفعة.. والذين كانت لجنة بازل قد وصفتهم بالمتنفذين.. ودعا الى عدم التعامل مع من يحتلون مناصب عامة ويكونون قد تورطوا بالفساد وسوء استعمال الاموال العامة، وكذلك مع الاشخاص او الشركات ذات الصلة الواضحة بهم.

انجاز جديد في شهر حزيران لبنك بيروت

بطاقة الالفة الائتمانية مع جامعة سيدة اللويزة



من اليمين: سهيل مطر، الاب روجيه شكري، الاب سمير غصوب، الدكتور امين الريحاني وجورج عواد وجلوساً الاب وليد موسى وسليم صفير يوقعان على الاتفاقية

في كل شهر يكون لبنك بيروت انجاز جديد.. فماذا كان له في شهر حزيران الماضي؟

وقع بنك بيروت ش.م.ل. على اتفاقية شراكة مع جامعة سيدة اللويزة لإصدار بطاقة ائتمانية من بنك بيروت مخصصة لأسرة الجامعة، بحيث يستفيد من تقديماتها الاساتذة والموظفون والتلاميذ والخريجون، على ان يعود جزء كبير من ارباحها الى الجامعة بهدف مساعدة الطلاب غير المقتدرين وتطوير العمل الاكاديمي فيها.

سليم صفير

وقع الاتفاق عن الجامعة رئيسها الاب **وليد موسى** وعن بنك بيروت رئيس مجلس الادارة المدير العام **سليم صفير** الذي القى كلمة قال فيها: «ان هذا الاتفاق يأتي تكملة لاستراتيجية بنك بيروت التي تهدف الى دعم وخدمة جيل الشباب الساعي الى الثقافة والعلم وذلك من خلال السعي الدائم لتحسين الظروف الاكاديمية وتطويرها، بهدف تمكين شبابنا من اخذ موقعه في سيرة بناء الوطن».

الاب وليد موسى

بدوره شكر الاب **وليد موسى** رئيس الجامعة الجميع على عملهم الدؤوب الذي اثمر تنفيذ هذا الاتفاق، معتبرا ذلك انطلاقة لمرحلة تعاون جديدة ومسيرة مثمرة وطويلة الامد مع بنك بيروت لما تعنيه هذه الاتفاقية من التزام بنك بيروت تجاه المؤسسات التربوية، متمنيا تعزيز العلاقات ومساندة الجامعة في تأدية رسالتها تجاه الاجيال الطالعة.

ومن شأن هذه البطاقة ان توفر افضل التسهيلات امام اسرة جامعة سيدة اللويزة وتوفير المزيد من التقديمات والتسهيلات امام الراغبين بالانضمام اليها. بالاضافة الى ما يقدمه حامل البطاقة من مساهمة في دعم الجامعة لدى استعمالها في نفقاته اليومية، وذلك من دون اي كلفة اضافية عليه، علما ان نسبة كبيرة من مردود بنك بيروت الناجم عن هذه العمليات سيحول الى الجامعة كهبة باسمه. اما المساهمات فستستثمر في اعتمادات داعمة لتعزيز برنامج المساعدات المالية للطلاب غير المقتدرين ومشاريع مستقبلية في الجامعة.

شركة وساطة مالية جديدة: اكسيس كابيتال

وافق حاكم مصرف لبنان رياض سلامه على طلب مؤسسي شركة اكسيس كابيتال ش.م.ل. شركة وساطة مالية، على لائحة مؤسسات الوساطة المالية، واعطيت الرقم ١٤.

مذكرة تفاهم بين موريا للتنمية السياحية وبنك عمان العربي لتقديم قروض عقارية



عبد القادر عسقلان
رئيس بنك عمان العربي

وقعت شركة موريا للتنمية السياحية مذكرة تفاهم مع بنك عمان العربي، يقدم البنك بموجبها خدمات شاملة لزبائنها تمكنهم من الإفادة من حلول تمويلية متكاملة لشراء العقار في عمان، إضافة الى سرعة الإجراءات والموافقة على طلبات القروض وأسعار الفائدة المميزة.

تجدر الإشارة الى ان شركة موريا للتنمية السياحية ومنذ تأسيسها في عام ٢٠٠٦ بين كل من شركة أوراسكوم للفنادق والتنمية بنسبة ٧٠٪، وشركة عمران ممثلة للحكومة العمانية بنسبة ٣٠٪، قامت بتدشين مشروعين هما جبل سيفه وشاطئ صلالة، إضافة الى مجمع المدينة في مسقط وجزيرة السودة، وتأتي شراكتها مع بنك عمان العربي ضمن سعيها لتقديم خدمات رفيعة الجودة لزبائنها بحيث يمكنهم الحصول على قرض مميز بسهولة ويسر.

بنك الخليج الأول يفوز بجائزة أفضل بنك تجاري في الإمارات

أندريه الصايغ: لا زلنا نرسي معايير جديدة للتميز في القطاع



منحت مجلة ASIAMONEY جائزة أفضل بنك تجاري في دولة الإمارات لبنك الخليج الأول، وذلك بعد دراسة دقيقة شملت المكانة المالية للبنك ومجموعة من الأبحاث وآراء مدراء صناديق مالية ومحللين وخبراء ماليين مستقلين.

وبهذه المناسبة علق الرئيس التنفيذي للبنك **اندريه الصايغ**. «تعكس الجائزة النتائج المالية المتميزة للبنك، كما تؤكد على مكانته الريادية في القطاع المصرفي. وحيث ان هذه هي السنة الأولى التي تمنح فيها مجلة ASIAMONEY جوائز لمؤسسات من دول مجلس التعاون الخليجي، فإننا نفخر بأن نكون أول بنك في دولة الإمارات ينال جائزة بنك تجاري».

وأضاف: «تأسس بنك الخليج الأول قبل نحو ٣٠ عاماً، وتؤكد جائزة ASIAMONEY أننا لا زلنا نرسي معايير جديدة للتميز في القطاع المصرفي. ولم تكن هذه الإنجازات لتتحقق لولا الرؤية الثاقبة لمجلس الإدارة والإدارة الحكيمة وفريق عملنا المحترف، وهو ما ساهم في النمو المستمر للبنك فضلاً عن تعزيز أرباح المساهمين والارتقاء بالخدمات المقدمة للعملاء».

مؤتمر آرابيان بانكنغ اند فاينانس عن العملة الخليجية الموحدة

المتحدثون عرضوا لأهمية تطبيقها في سياسات التضخم ونظام الخزينة



آرمين بابازيان
بورصة دبي العالمية



روسيل كروغر
صندوق النقد الدولي



ايروين نيروب
البنك المركزي



ألارد ماركس
INCIDE

ناقش نحو ٥٠ متخصصاً في القطاع المالي في مؤتمر آرابيان بانكنغ اند فاينانس للعملة الخليجية الموحدة ٢٠٠٨، والذي عقد الشهر الماضي في مدينة الجميرا، القضايا الحيوية والمهمة المؤثرة على العملة الخليجية الموحدة.

وكانت مداخلة لنائب الرئيس في بورصة دبي العالمية DIFX **آرمين بابازيان** قال فيها «ان العملة الخليجية الموحدة وسياسة قيمة الصرف المالي وسياسات التضخم ونظام الخزينة المالية في الخليج العربي والعملة الموحدة هي من المسائل المهمة جداً للإمارات وكل دول المنطقة».

وفي عرض مشترك قدمه كل من السيد **روسيل كروغر** من صندوق النقد الدولي **وايروين نيروب** المندوب الرسمي من البنك المركزي تم التركيز على الجهود المبذولة في أكثر من منطقة للوصول الى العملة الموحدة. وقد تحدثا عن التأثيرات التي تسببها العملة الموحدة على اقتصاد الدول التي تنضم اليها، وعن بيئة العمل القانونية، وعن آلية الانتقال من العملة الحالية الى العملة الموحدة.

وحث **ألارد ماركس** المدير العام لشركة إنسايد INCIDE الاستشارية في كلمته على تطبيق العملة الموحدة وعلى قبول مثل هذا التغيير الكبير، محاولاً عرض الفوائد التي يمكن ان تجنيها هذه التجربة الهامة بمرور الزمن.

كما تحدث السيد **أحمد محمد أحمد البهار** نائب رئيس مجلس الإدارة والمدير العام في شركة غلف كستودي GULF CUSTODY من الكويت والراعي الرسمي للمؤتمر قائلاً: «ان شركة غلف كستودي فخورة بالمساهمة في مؤتمر العملة الخليجية الموحدة». كما قال مندوب شركة MAYFAIR PACIFIC ASSET MANAGEMENT الشريك في تنظيم الحدث بأنه ومع توحيد العملة في دول الخليج العربي فإن شركة MAYFAIR تؤمن بأن ذلك لا يقوي النمو في المنطقة فحسب، بل إنه يدفع به ويسرّعه بصورة كبيرة».

الاسد استقبل رئيسي قطر الدولي والقطرية للتأمين

افتتاح حاشد لمقر البنك في دمشق



خالد بن ثاني آل ثاني
بنك قطر الدولي الاسلامي



عبد الباسط الشيبي
بنك قطر الدولي الاسلامي



عبد القادر الدويك
بنك سوريا الدولي الاسلامي

دمشق – زار دمشق في الخامس من حزيران (يونيو) الماضي الشيخ **خالد بن ثاني بن عبدالله آل ثاني** رئيس مجلس الادارة والعضو المنتدب لبنك قطر الدولي الاسلامي والشيخ **عبدالله بن ثاني بن عبدالله آل ثاني** رئيس مجلس ادارة الشركة الاسلامية القطرية للتأمين، للمشاركة في افتتاح مبنى المقر الرئيسي للبنك.

واغتنم الزائران المناسبة وقاما بزيارة رئيس الجمهورية السورية الرئيس **بشار الاسد** حيث شكرا المسؤولين السوريين على ما يقدمونه من تسهيلات لبنك قطر الدولي الاسلامي ليتم انطلاقه بنجاح.

الرئيس **الاسد** اعرب عن ارتياحه لمسيرة وتطور العلاقات الاخوية التي تجمع بين البلدين الشقيقين في مختلف الميادين، مركزا على العلاقات الاقتصادية والاستثمارية التي تنمو بوتيرة تماشي تطلعات قيادتي البلدين.

افتتح وزير المالية السوري الدكتور **محمد الحسين** مبنى الفرع الرئيسي لبنك سوريا الدولي الاسلامي، وقد شهد الافتتاح **اديب ميالة** محافظ مصرف سوريا المركزي والشيخ **خالد بن ثاني آل ثاني** رئيس مجلس ادارة الدولي الاسلامي والعضو المنتدب والسيد **عبد الباسط الشيبي** الرئيس التنفيذي لبنك قطر الاسلامي.

واشاد الدكتور **محمد الحسين** بأداء بنك سوريا الدولي الاسلامي وما حققه من نتائج مالية مبشرة في فترة وجيزة، واصفا التجربة بأنها مؤشر لتطور ونجاح الصيرفة الاسلامية في سوريا والمنطقة العربية، وعامل جذب اضافي للاستثمارات في البنوك الاسلامية. واكد ان وجود بنك سوريا الدولي الاسلامي يشكل قيمة مضافة مهمة للاقتصاد والسوق المصرفي في سوريا. واشاد بالشراكة القطرية – السورية عبر «الدولي الاسلامي» في سوريا الذي يشكل نقلة نوعية في تفعيل اداء اوجه الصيرفة بصورة عامة، وان بنك سوريا الدولي الاسلامي يعد جزءا من التعاون الثنائي المتعدد بين قطر وسوريا، وقال ان البلدين يقطفان الآن ثمار التعاون المشترك في جميع المجالات.

مؤتمر صحافي لـ عبد القادر الدويك

وفي مؤتمر صحافي للسيد **عبد القادر الدويك** المدير العام لبنك سوريا الدولي الاسلامي قال ان البنك قد وضع خططا لتنويع محفظته المالية والاستثمارية جغرافيا واقتصاديا ليكون بنكا شاملا يقدم كافة الخدمات المصرفية والاستثمارية. واوضح انه في اطار الاستراتيجية للبنك سيتم افتتاح فروع جديدة ليرتفع عدد فروع البنك العاملة الى ستة فروع.

وقال **الدويك** ان حجم الايداعات بالليرة السورية وبالعملات الاجنبية تجاوز حاجز الـ ١٦ مليار ليرة تم استقطابها من مختلف فئات المجتمع من الشركات والافراد.

شركة عقارية

واعلن الدويك ان البنك بصدد انشاء شركة استثمارية عقارية برأسمال ١٠٠ مليون دولار، حصة البنك منها ١٢٪ اضافة الى مستثمرين آخرين، لتساهم الشركة بدور اكبر في التنمية العقارية الشاملة في سوريا.

GULF UNION INSURANCE
& PROJECT MANAGEMENT HOLDINGS (EC)



Saudi Arabia :
GULF UNION INSURANCE & RISK MANAGEMENT CO. (E.C)
Dammam, (Head Office)
Saudi Arabia Al-Moajil Centre Building,
Dhahran Street Corner Prince Moh'd Street
Dammam, Saudi Arabia
P.O.Box 5719, Dammam 31432
Tel: 8333802 / 8333646 / 8333544 /8334556
Fax: 8333517 • Telex: 802458 GUINCD SJ

Riyadh
Al-Olaya Building, Olaya Main Street, Riyadh
P.O.Box 8539, Riyadh 11492
Tel: 4656784 / 4624485 • Fax: 4656801

Jeddah
Zagzoug Commercial Center, 3rd. Floor; Al-Maadi Street
P.O.Box 17282, Jeddah 21484
Tel: 6523286 (5 lines) • Fax: 6523283

Al-Khobar
ABACORP Car Care 2000 Building, Khobar-Dammam Hwy, Al-Khobar
P.O.Box 30445, Al-Khobar 31952
Tel: 8827793 • Fax: 8826617

Bahrain :
GULF UNION INSURANCE & REINSURANCE CO. BSC (C)
Manama, (Head Office)
Gulf Union Building 0331, Road 5616, Shaikh Salman Highway,
Manama 356, State of Bahrain
P.O. Box 10949
Tel. : 17 238880 (10 lines), 17 255292 (8 lines) • Fax : 17 255090
E-mail : gfunion@gulfunion.com.bh

Sitra
Gulf Union Automotive Repair Centre
Bldg. 195, Road 4904, Area 949
East Riffa, Bahrain, Near Alba Roundabout
P.O. Box 10949
Tel: 17 703007 • Fax: 17 703365

Claims Service Office
Bldg. 195, Road 4904, Area 949
East Riffa, Bahrain, Near Alba Roundabout
P.O. Box 10949
Tel: 17 703716, 17 703718 • Fax: 17 701241

WITH US YOUR SUCCESS IS PROTECTED

مجموعة البركة المصرفية ناقشت خطتها الخمسية لبنوكها

عدنان يوسف: محورها التوسع والتنوع في المنتجات وفقاً للمعايير الدولية

موسى شحاده: الاجتماع يأتي ضمن إطار التوجهات الإستراتيجية للمجموعة الرامية لتعزيز مكانتها المصرفية الإقليمية والعالمية



صورة تذكارية لأركان مجموعة البركة المصرفية



من اليسار: عدنان يوسف وموسى شحاده



من اليمين: مأمون دركزلي وحسن حساني



مجموعة من الإعلاميين وتظهر من اليسار مندوبة «البيان الإقتصادية» سمر القصاب

ناقشت مجموعة البركة المصرفية ABG في اجتماعها الاستراتيجي الثاني الذي عقد في العاصمة الأردنية عمان برئاسة الرئيس التنفيذي للمجموعة **عدنان يوسف** الخطة الخمسية المستقبلية لبنوك المجموعة، والهادفة الى تأكيد مكانتها الرائدة في الأسواق الإقليمية والتعرف على مدى قدرة المجموعة وبنوكها في التحول الى بنك إسلامي عالمي يقدم الخدمات الاستثمارية المتوافقة مع الشريعة الإسلامية.

وقال **يوسف**: «ان الخطة الخمسية ستكون لسنوات ٢٠٠٨ – ٢٠١٢ والمحور الرئيسي بزيادة الربحية والتوسع والتنوع في المنتجات وفقاً للمعايير الدولية، مشيراً الى اهتمام المجموعة بإرسال بعثات لحضور ندوات في البحرين موجودة في المدارس ابتداء من الصفوف الابتدائية. وقد بدأت بعض التخصصات تدخل مادة الصيرفة وإعطاء شهادة جامعية متخصصة في الصيرفة، وشهادة قانونية وشركات التصنيف للمعايير الإسلامية، وهناك أيضاً دورات كثيرة وفي المواقع الألكترونية كتب تم إصدارها باللغة العربية والفرنسية والإنكليزية.

من جهته أوضح السيد **موسى عبد العزيز شحادة** نائب رئيس مجلس الإدارة المدير العام للبنك الإسلامي الأردني ان هذا الاجتماع يأتي ضمن إطار التوجهات الإستراتيجية للمجموعة، والرامية لتعزيز مكانتها المصرفية الإقليمية والعالمية، وتنسيق جميع جهود الوحدات المصرفية التابعة لتنفيذ هذه الإستراتيجية وتقييم الأداء المالي والمصرفي للمجموعة، والخروج بتوصيات هامة تساهم في ضمان تنفيذ استراتيجيات العمل الموحد بصورة سهلة وميسرة مما ينعكس إيجاباً على أداء المجموعة ونتائجها.

الجدير بالذكر ان مجموعة البركة المصرفية هي شركة مساهمة بحرينية مدرجة في بورصتي البحرين ودبي، وهي من أبرز المصارف الإسلامية العالمية الرائدة، كما أنها حاصلة على تصنيفات ائتمانية طويلة وقصيرة الأجل بدرجة -BBB و A-3 على التوالي من قبل مؤسسة ستاندرد أند بورز العالمية.

وتقدم المجموعة خدمات التجزئة المصرفية والتجارية والاستثمارية بالإضافة الى خدمات الخزانة، وذلك وفقاً لمبادئ الشريعة السمحاء. هذا ويبلغ رأس المال المرخص به للمجموعة ١,٥ مليار دولار أميركي، كما يبلغ مجموع حقوق المساهمين نحو ١,٥٧ مليار دولار. وللمجموعة انتشار جغرافي واسع ممثل في وحدات مصرفية تابعة ومكاتب تمثيل موزعة في اثنتي عشرة دولة تدير بدورها أكثر من ٢٥٠ فرعاً

مصرف السلام البحريني أنشأ شركة «آمار القابضة»



يوسف تقي

آمار

أنشأ مصرف السلام – البحرين شـركـة قـابضـة بـاسـم آمـار وبمشاركة عدد من المستثمرين الاستراتيجيين، وعين **يوسف تقي** رئيسا لمجلس ادارتها ود. **حسن البستكي** رئيسا تنفيذيا لها.

وقال **يوسف تقي** ان مشروع تـأسـيس هـذه الشـركـة ينضـم الـى المشاريع التنموية والاستثمارية الطموحة الاخرى التي قام المصرف بطرحها في مملكة البحرين.

وأكد ان الكفاءة التي يتمتع بها الدكتور **البستكي** قد أهلته ليتبوأ مثل هذا المنصب، مثبتا جدارته من خلال ادائه المتميز لمهام عمله اثناء الفترة التي قضاها في منصبه الاخير كنائب للرئيس التنفيذي في مصرف السلام – البحرين ش.م.ب.، مما حدا بمجلس ادارة شركة آمار القابضة الى اختياره لشغل هذا المنصب الجديد والهام.

موديز تصنف السندات السيادية في الكويت Aa2 وتعتبر بنوكها مليئة مع تحفظ حول نمو القروض المتزايد

اصدرت وكالة التصنيف العالمية موديز تصنيفات سيادية للكويت، وصنفت سندات الحكومة بالعملتين المحلية والاجنبية Aa2 مع نظرة مستقبلية مستقرة. وتفيد الوكالة بأن لائحة الحكومات التي تحمل التصنيف نفسه تضم قطر والامارات وهونغ كونغ وايطاليا وسلوفينيا. وعزت ذلك بسبب استغلال الحكومة للفوائض المالية الضخمة التي سجلتها الميزانية بفضل ارتفاع اسعار النفط، والتي تدير الهيئة العامة للاستثمار جزءا منها. ووصفت الوكالة الاصول المالية للهيئة العامة للاستثمار، والمستثمرة في معظمها خارج القطاع النفطي، بأنها في منزلة «صندوق تحوط» ارتفعت عوائده وايراداته بشكل لافت في الفترة الماضية.

وتوضح موديز في تقريرها المرفق مع التصنيف ان الاقتصاد الكويتي ما زال يعتمد بشكل كبير على الصادرات النفطية، ففي عام ٢٠٠٧ شكل النفط مباشرة حوالى ٦٠ في المئة من اجمالي الناتج المحلي و٨٠ في المئة من الايرادات المالية و٧٠ في المئة من الحسابات الجارية. وهذا الاعتماد الكبير على النفط، العائد الى تمتع الكويت برابع اكبر احتياطي نفطي في العالم مع عدد سكان لا يتعدى ٣ ملايين نسمة، يعرّض الاقتصاد الى تقلبات اسعار النفط العالمية.

الى ذلك تعتبر موديز القطاع المصرفي الكويتي قوياً مع C كمتوسط تصنيف لملاءته المالية، وهو المستوى نفسه للبنوك في السعودية واليونان. ومعدل تصنيف الملاءة المالية للبنوك في العالم هو C+ . ومع الاعتراف بالملاءة المالية للبنوك الكويتية تسجل موديز تحفظها وقلقها بالنسبة لنمو القروض المتزايد، خصوصا المتعلق بشراء العقارات والاسهم، وكذلك بالنسبة للخطر على مستقبل الائتمان الذي قد يخلقه تأسيس الحكومة لصندوق يساعد المقترضين المتعثرين. وتضيف ان اي هبوط في سوق المال او انخفاض اسعار العقار بشكل حاد قد يؤثر على نوعية اصول البنوك الكويتية.

«البركة الإسلامية» تعتزم الدخول في استحواذات في آسيا

تعتزم مجموعة البركة المصرفية الإسلامية في البحرين انفاق نحو ٢٠٠ مليون دولار لتدعيم وجودها في الشرق الأوسط تشمل عملية استحواذ محتملة في آسيا هذا العام. أكد ذلك الرئيس التنفيذي للمجموعة عدنان يوسف موضحاً ان ثمة خطة تقضي باللجوء الى طرح أولي عام للأسهم لتمويل التوسع في ١٢ دولة، حيث للمجموعة ٢٥٠ فرعاً وفرت لها أوسع انتشار لبنك إسلامي.

الخليجي مصرف جديد في خدمة ا لجيل القادم اشترى من الإماراتيين فرع الـBLC في فرنسا



طارق المالكي

المصرف الخليجي

أعـلـن «الـخـلـيـجـي» وهـو مصرف إقليمي جديد (مقره في الـدوحـة – قـطـر) عـن افـتـتـاح «مركز الخليجي كيوبوست» في الدوحة في ١٦ حزيران (يونيو) الماضي.

طارق المالكي رئيس مجلس الإدارة العضو المنتدب للبنك قال: «يشكل وصولنا الى هذه المرحلة معلماً بارزاً وكبيراً في رحلتنا، وفيما يترسخ وجودنا الفعلي تدريجياً في الدوحة، سيكون باستطاعة عملائنا رؤية وتجربة ما يميزنا ويجعل منا الجيل القادم من العلميات المصرفية المتطورة».

وكان الخليجي قد فاوض الإماراتيين على شراء فرع بنك الـ BLC في فرنسا وتوصل معهم الى شراء الفرع، وهو حالياً ينتظر موافقة بنك فرنسا المركزي وبنك الإمارات المركزي.

ازمة الرهن ابتلعت ١٢٠ مليار دولار من المصارف الاميركية ولا زالت تحتاج الى ٦٥ مليارا

بالفعل قصمت ازمة الرهن العقاري «ظهر» المصارف الاميركية التي لم يكن احد يتصور ان اية هزة يمكن ان تهز خصرها وليس ان تكسر ظهرها..

فلم يكف تلك المصارف لتبعد خطر الانهيار عنها مبلغ ١٢٠ مليار دولار تم جمعه من المصارف المعنية بالازمة، فهي لا زالت تحتاج الى جمع ٦٥ مليار دولار، لتتمكن من «النجاة» ومن ابعاد خطر الافلاس عنها.

وهذا الرقم الاخير حدده محللون لدى غولدمان ساكس اندكو بعد دراستهم للازمة ولتداعياتها كافة.

وخفض غولدمان ساكس اسعار اسهم ١٤ مؤسسة مصرفية بينها ١١ مصرفا ومنها: بي بي اند تي ومجموعة بي ان سي للخدمات المالية وبنوك صن تراست ويو اس بنكورب وويلس فارجو اند كو.

تعيين رئيس تنفيذي لبنك ظفار العماني

عين بنك ظفار العماني «كرس بابيتشي» رئيسا تنفيذيا للبنك. وكان بابيتشي قد انضم الى البنك في شهر تشرين الاول (اكتوبر) ٢٠٠٧ كرئيس تنفيذي للعمليات.

وقال بابيتشي بعد تعيينه انه فخور بالثقة التي اولوها له وهو سيعمل على إحداث تغييرات كثيرة مع فريق العمل داخل البنك تساعد على تسهيل المعاملات وتلبية احتياجات الزبائن بالسرعة المرجوة.

وكان رئيس مجلس ادارة بنك ظفار عبد الحافظ بن سالم العجيلي قد اقترح هذا التعيين، ومن ثم اعلن عنه مشيدا بخبرة بابيتشي (٣٠ عاما في القطاع المصرفي)، وقد تولى مناصب عدة في مصارف نيوزيلندا وستاندرد تشارترد.

سر مصرفي عربي

وقع خلاف بين شقيقين يملكان معظم الأسهم في أحد المصارف الخليجية.

وكان سبب الخلاف تمسك أحدهما بمساعد آسيوي رغم اتخاذ قرار بصرفه من الخدمة.

ويخشى ان يصل الخلاف الى حدود الانفصال وبيع احدهما أسهمه الى مستثمر آخر.

تفاهم بين مركز دبي المالي ومصرف الامارات المركزي لإنشاء نظام مدفوعات الكترونية



صورة تذكارية خلال تبادل مذكرة التفاهم بين السويدي وسليمان

وقع مركز دبي المالي العالمي مذكرة تفاهم مع مصرف الامارات العربية المتحدة المركزي يقضي بتوفير نظام مدفوعات الكترونية تزامنية في المركز (RAPID).

وللمناسبة قال محافظ مصرف الامارات المركزي **سلطان بن ناصر السويدي** «نحن سعداء بهذه الشراكة الاستراتيجية لضمان توافق نظام المدفوعات الالكترونية التزامنية مع جميع الانظمة المبنية عليه».

بدوره اعتبر محافظ مركز دبي المالي العالمي **محمد احمد بن سليمان** «يعكس تأسيس نظام المدفوعات الالكترونية التزامنية الجديد التزام مركز دبي المالي العالمي بتوفير بنية تحتية مالية متكاملة وفق ارقى المعايير العالمية، بما يسهم في تطوير القطاع المالي في الشرق الاوسط. وبصفته المركز المالي الاسرع نموا في العالم والوجهة المالية الاولى في المنطقة، فإن مركز دبي المالي العالمي يدرك مسؤوليته ازاء توفير احدث المنتجات والخدمات المبتكرة لدفع عجلة نمو القطاع المصرفي والمالي».

وبموجب هذه الاتفاقية، يصبح مصرف الامارات المركزي المنظم الرئيسي للمدفوعات المنفذة عبر نظام المدفوعات الالكترونية التزامنية، ويتولى المسؤولية المطلقة عن توافق النظام مع المبادئ الاساسية لنظم المدفوعات وفقا لما هو محدد من قبل البنك الدولي للتسوية.

بنك الكويت الوطني يدير بيع شبكة عراقنا الى «زين»



شيخة خالد البحر

بنك الكويت الوطني

نوهت نائب الرئيس التنفيذي لبنك الكويت الوطني **شيخة خالد البحر** بإتمام بنك الكويت الوطني ترتيب وادارة بيع شبكة عراقنا في العراق التابعة لمجموعة اوراسكوم، الى شركة زين العراق، في صفقة بلغ حجمها ١,٢ مليار دولار اميركي، وتعد من اكبر الصفقات التمويلية على مستوى المنطقة خلال العام الجاري، مشيدة بقدرة الوطني والبنوك العربية الكبيرة على ترتيب وادارة مثل هذا النوع من الصفقات العملاقة.

جدير بالذكر ان بنك الكويت الوطني يرتبط بشراكة وثيقة مع كل من مجموعة زين التي تعد من اكبر شركات الاتصالات على مستوى المنطقة والعالم وكذلك مجموعة اوراسكوم تليكوم الرائدة في مجال الاتصالات بالمنطقة.

التضخم يسيء الى المقيمين في منطقة اليورو

بلغت نسبة التضخم في منتصف حزيران (يونيو) الماضي في منطقة اليورو مستوى قياسيا مسجلة ٣,٧ في المئة كمعدل سنوي، وهو اعلى مستوى له منذ انشاء المنطقة في العام ١٩٩٩.

ويعزو مسؤولو العملة الاوروبية سبب التضخم الى ارتفاع اسعار النفط والمواد الغذائية.

١,٤ مليار دولار ارباحه في ٢٠٠٧
بنك الكويت الوطني افضل بنك في الشرق الاوسط وفي الكويت



ابراهيم شكري دبدوب يتسلم جائزة افضل بنك في الشرق الاوسط



عصام الصقر يتسلم جائزة افضل بنك في الكويت

منحت مؤسسة يوروماني العريقة في عالم المال والمصارف بنك الكويت الوطني NBK لقب «افضل بنك في الشرق الاوسط لعام ٢٠٠٨» بالاضافة الى لقب «افضل بنك في الكويت»، وذلك في اعقاب منافسة حادة مع اهم البنوك والمؤسسات المالية العربية الاخرى في المنطقة.

وقد تسلم الجائزة الرئيس التنفيذي لمجموعة بنك الكويت الوطني، **ابراهيم شكري دبدوب** خلال احتفالية خاصة اقيمت في فندق مدينة جميرا بدبي. كما تسلم ايضا الرئيس التنفيذي لبنك الكويت الوطني في الكويت **عصام جاسم الصقر** لقب افضل بنك في الكويت عن عام ٢٠٠٨.

واعرب **دبدوب** عن اعتزازه لفوز الوطني بهذه الجائزة المرموقة ومنحه لقب افضل بنك في الشرق الاوسط لعام ٢٠٠٨، مؤكدا ان هذه الجائزة تأتي بمثابة اعتراف جديد بالمكانة المرموقة والريادية التي يتبوأها بنك الكويت الوطني في السوق المصرفي، ناهيك عن انجازاته اللافتة والخبرات الرفيعة التي تتمتع بها ادارة البنك.

ووصفت يوروماني بنك الكويت الوطني بأنه احد المؤسسات البارزة عالميا واحد المصارف القليلة في الشرق الاوسط التي تضع المعايير للآخرين ليحذوا حذوها. وفي معرض تقييمها لعناصر القوة والتميز التي ينفرد بها البنك، اشارت يوروماني الى ان بنك الكويت الوطني حقق خلال السنة المالية ٢٠٠٧ ارباحا صافية بلغت قيمتها ١,٤ مليار دولار اميركي، في حين لم تكن المعطيات الرقمية الاخرى اقل تألقا، حيث قفز اجمالي اصول البنك بنسبة ٢٩٪ في عام ٢٠٠٧، فيما شهدت القيمة الاجمالية لحقوق المساهمين ارتفاعا بنسبة ٦٥,٨٪. كما نجح البنك على صعيد الخدمات المصرفية والاستثمارية للشركات في توفير الدعم اللازم لتمويل صفقة استحواذ شركة زين (ام تي سي) لرخصة خدمات الاتصال المتنقلة في المملكة العربية السعودية، ووفرت الخدمات الاستشارية اللازمة للبنك التجاري الاهلي ومكنته من انجاز صفقة شراء شركة التمويل التركية TURKIYE FINANCE .

واكدت يوروماني في معرض توضيحها لمبررات منح بنك الكويت الوطني جائزة «افضل بنك في الكويت» ان الوطني لا يزال يتبوأ على الصعيد المحلي مكانة رائدة ومهيمنة في قطاع التجزئة والخدمات المصرفية الشخصية.

اعلن رسميا إدراج اسهم «السلام-السودان» في بورصة دبي

محمد العبار: هذه الخطوة تحفزنا للتوسع والانتشار في الخارج



حسين الميزة
مصرف السلام – السودان



عبده محمود خليل
مصرف السلام – السودان

ادرج مصرف «السلام – السودان» أسهمه في سوق دبي المالي بدءا من مطلع حزيران (يونيو) الماضي.

حضر حفل الادراج **عيسى كاظم** رئيس مجلس ادارة سوق دبي المالي و**حسين محمد الميزة** نائب رئيس مجلس ادارة مصرف السلام – السودان بالاضافة الى **عبده محمود خليل** المدير العام للمصرف، وعدد من اعضاء الادارة التنفيذية للمصرف و«سوق دبي المالي» بالاضافة الى ممثلي الصحافة والاعلام.

وقام رئيس مجلس ادارة «سوق دبي المالي» ونائب رئيس مجلس ادارة «مصرف السلام – السودان» بقرع الجرس معلنين بدء التداول في اسهم المصرف.

وقال **محمد علي العبار** رئيس مجلس ادارة مصرف السلام – السودان: «يأتي ادراج اسهم مصرف السلام – السودان في سوق دبي المالي في اطار استراتيجية المصرف للتوسع والانتشار خارج السودان، وضمن توجهات المصرف للتوسع في أنشطته وتطوير خدماته التي يقدمها لمساهميه ومستثمريه».

ومن جهته قال **الميزة**: «ان التطور الاقتصادي الكبير الذي تشهده دولة الامارات دفع ادارة المصرف لاختيار سوق دبي المالي نقطة انطلاق لتداول اسهمه خارج السوق السوداني».

واضاف: «ان إدراج اسهم مصرف السلام – السودان في سوق دبي المالي يعد نقلة نوعية في عمليات المصرف وتجسيدا لاستراتيجيته ولأهدافه الرامية الى خلق البيئة الملائمة للمساهمين للتداول في اسهمه وتعزيز القيمة السوقية للمصرف».

اشرف عيسى ينضم الى كريديه سويس رئيسا للعمليات المصرفية الخاصة بالشرق الاوسط وشبه القارة الهندية



انضم **اشرف عيسى** الى كريديه سويس CREDIT SUISSE رئيسا للسوق العالمي في دول مجلس التعاون الخليجي والمملكة العربية السعودية للعمليات الخاصة بالشرق الاوسط وشبه القارة الهندية اعتبارا من مطلع شهر ايار (مايو) ومقره في جنيف – سويسرا.

ويعول على **عيسى** تعزيز النمو والربحية لكريديه سويس في اسواق دول مجلس التعاون الخليجي والمملكة العربية السعودية الاستراتيجية المهمة جدا.

وينضم السيد **عيسى** الى كريديه سويس قادما من بنك اميركان اكسبريس حيث عمل هناك رئيسا للعمليات المصرفية للشرق الاوسط وتركيا. وعمل قبل ذلك في بنك اميركان اكسبريس في القاهرة وجنيف، بالاضافة الى ميريل لينش (MERRILL LYNCH) في البحرين، وبنك اوف اميركا (BANK OF AMERICA) في جنوب كاليفورنيا – الولايات المتحدة. ويحمل السيد **عيسى** في جعبته شهادة بكالوريوس في العلوم وادارة الاعمال من جامعة ولاية كاليفورنيا، وشهادة ماجستير ادارة اعمال من جامعة ناشيونال في لوس انجلوس.

قرار بتسجيل بنك الدوحة في سجل البنوك الكويتية

صدر قرار بتسجيل فرع بنك الدوحة القطري في سجلات البنوك لدى بنك الكويت المركزي. وسيسجل الفرع بناء على القرار ٢٣ للعام ٢٠٠٨، الذي يسمح بوجود البنوك الأجنبية في دولة الكويت من خلال افتتاح فروع مصرفية.

ويعتبر فرع بنك الدوحة الثالث من بنوك دول الخليج الذي يتم تسجيله في سجل البنوك بعد فرعي بنك أبوظبي وقطر الوطني، كما أنه السادس لبنك أجنبي منذ صدور التشريعات الأخيرة التي سمحت بتواجد البنوك الأجنبية.

بنك قطر الوطني في تصنيف جديد + أ ايجابي



علي العمادي
الرئيس التنفيذي لبنك قطر الوطني

رفعت وكالة كابيتال انتليجنس فئة تصنيف بنك قطر الوطني «الائتماني الطويل الاجل» من AA الى +A. اما بالنسبة الى تصنيف القوة المالية للبنك فقد تم ترفيعه من A1 الى +أ ايجابي.

ويعتبر هذا التصنيف الاعلى في منطقة الشرق الاوسط وشمال افريقيا.

موظف سابق في بنك دبي الاسلامي يلاحق البنك امام القضاء في الولايات المتحدة الاميركية لاتهامه بالاختلاس زورا وتعريضه للتعذيب

تقدم **رفعت الاسلام عثماني**، الباكستاني الجنسية والذي شغل في وقت سابق منصب مدير القروض العقارية في بنك دبي الاسلامي DUBAI ISLAMIC BANK بدعوى ضد البنك المذكور امام المحكمة في ميامي ولاية فلوريدا الولايات المتحدة الاميركية، مطالبا بتحميل البنك تبعة توقيفه من قبل شرطة دبي، وتعذيبه، بعد ان نسب اليه زورا مشاركته في عمليات احتيالية في تركيا، وذلك دون ان تكون لدى البنك اي ادلة جرمية.

وذكرت جريدة فايننشال تايمز ان رفعت الاسلام يطالب بإلزام البنك دفع تعويضات له تتناسب وحجم العذاب الذي تعرض له جراء الظلامة التي لحقت به، على ان يحدد قيمة التعويض المطالب به في وقت لاحق.

ويقول **رفعت الاسلام** في دعواه ان البنك صادر جواز سفره بعد ان اتهمه باختلاس اموال للبنك في تركيا، وقد اوقفته شرطة دبي وحاولت انتزاع اعترافات منه بالقوة.

وقال المحامي **مايكل دياز**، وكيل المدعى عليه انه سوف يحدد قيمة التعويضات المستحقة لموكله بعد ان يستكمل جمع المستندات المتعلقة بتوقيفه في دبي اعتبارا من شهر ايار (مايو) الماضي.

وفي حال فاز المدعي بحكم قضائي لمصلحته سوف يمكن له ان يلقي الحجز على اموال البنك بما عليه في الولايات المتحدة الاميركية.

د. هنري عزام في مؤتمر الاستثمار المؤسسي في دبي:

انتاج ١٥ مليون برميل يومياً من النفط يؤمن لدول مجلس التعاون الخليجي ١,٥ مليار دولار يومياً



د. هنري عزام
DEUTSCHE BANK



د. ناصر السعيدي
مركز دبي المالي العالمي

عقد في دبي في ٢٩ حزيران (يونيو) الماضي مؤتمر الاستثمار المؤسسي بحضور عشرات الخبراء في الاستثمار والمال والنفط.

وكانت الصناديق السيادية أبرز ما بحثه المشاركون الذين توقعوا ان يرتفع حجم هذه الصناديق من ١,٥٤٤ تريليون دولار عام ٢٠٠٧ الى ٣ تريليونات دولار عام ٢٠١٠ وصولاً الى ١٥ تريليون دولار عام ٢٠٢٠.

وأكد الخبراء أهمية إيجاد قواعد عمل تنظم أنشطة الصناديق المؤسسية بوجه عام، ولا تقتصر فقط على الصناديق السيادية.

د. عزام

الدكتور **هنري عزام** المدير الإقليمي لـ «دويتشه بنك» DEUTSCHE BANK ألقى في المؤتمر كلمة جامعة اختصرت للمشاركين دور الصناديق المؤسسية والسيادية وعلاقتها بالاستثمارات، وقال «من غير المنطقي الدعوة الى تنظيم عمل الصناديق السيادية وحدها وتجاهل صناديق الاستثمارات المؤسسية الأخرى».

وشرح **عزام** أسباب الضجة المحيطة بالصناديق السيادية فقال «ان ذلك يعود الى عدة أسباب في مقدمتها ردة الفعل المتوقعة نتيجة قيام تلك المؤسسات بالاستحواذ على مؤسسات عريقة في الغرب، وتحول صناديق الاستثمار السيادية من الأسلوب السلبي الهادئ في الاستثمار الى الأسلوب الإيجابي الجريء.

وقال **عزام** «تلعب مسألة افتقاد الشفافية في صناديق الإستثمار السيادية دوراً أيضاً في هذا الجدل، فمن الصعب الحصول على معلومات حول تلك الصناديق واستثماراتها وأهدافها الاستثمارية، وتبدي بعض الجهات تخوفاً إزاء سيطرة الحكومات على تلك الصناديق وإمكانية أن لا تستند أنشطتها الى أسس تجارية بحتة وأنها تروج لأهداف سياسية».

ووفقاً لتقديرات **عزام**، فإنه بافتراض إنتاج ١٥ مليون برميل من النفط يومياً، وعلى أساس متوسط سعر ١٠٠ دولار للبرميل، ستحصل دول مجلس التعاون الخليجي الست على ١,٥ مليار دولار يومياً، وبالتالي ٤٥ ملياراً شهرياً و ٥٤٠ ملياراً سنوياً، بما يوفر فائضاً قدره ٣٠٠ مليار دولار.

وقال **عزام** ان متوسط الزيادة السنوية في ثروة الصناديق السيادية الخليجية يصل الى ١٥٠ مليار دولار، يشمل عوائد الثروة الحالية البالغة ٣,٥ تريليونات دولار بمعدل عائد مفترض نسبته ١٠٪، وهذا يعني الحصول على فوائض إضافية سنوية قدرها ٤٥٠ مليار دولار ليصل إجمالي ثروة الصناديق السيادية الخليجية الى ٣ تريليونات دولار في العام ٢٠١٠ و١٥ تريليوناً في العام ٢٠٢٠.

د. ناصر السعيدي

وكانت كلمة للدكتور **ناصر السعيدي** كبير الاقتصاديين في سلطة مركز دبي المالي العالمي، ومما قاله: ان دول المنطقة استفادت بصورة كبيرة من ارتفاع الإيرادات النفطية خلال الفترة من ٢٠٠١ الى ٢٠٠٧ نحو ٥٠٠ مليار دولار صافية باستثناء نفقات الموازنة، وتتوقع دراسة حديثة لشركة ماكينزي ان يتجاوز دخل الخليج من النفط ١,٥ تريليون دولار بحلول العام ٢٠٢٠ وفقاً لمتوسط سعر ١٠٠ دولار للبرميل.

وقال **السعيدي** ان الصناديق السيادية تسمح لدول الخليج بفصل إدارة الإيرادات الناتجة عن الموارد الطبيعية عن السياسات المالية، وقد لعبت تلك الصناديق دوراً أساسياً في استقرار الأسواق غير ان تلك الصناديق تواجه نوعاً من سياسات الحماية في العديد من الدول. ■

بنك مسقط أفضل بنك في سلطنة عمان



عبد الرزاق بن علي بن عيسى
بنك مسقط

للمرة الثامنة على التوالي يفوز بنك مسقط أكبر البنوك التجارية في سلطنة عمان بلقب أفضل بنك في السلطنة وذلك من قبل مجلة يوروموني.

وقال الرئيس التنفيذي للبنك **عبد الرزاق بن علي بن عيسى**: «ان الجائزة تعتبر انجازاً هاماً لنا وتعتبر جوائز يوروموني للتفوق، التي أكملت عامها السادس عشر على التوالي، من أهم الجوائز التي يتم منحها للقطاع المصرفي في العالم، وهي تستند الى الترشيحات المقدمة من البنوك الى يوروموني والتي تتضمن معلومات حول الأداء المالي وجودة الأصول والعائدات ورضى الزبائن وأنظمة تكنولوجيا المعلومات والخدمات التي يقدمها البنك المعني».

التجاري الكويتي يشتري نصف بنك دجلة والفرات

قالت صحيفة الوطن ان البنك التجاري الكويتي يدرس صفقة في اطار استراتيجيته للتوسع في الدول العربية خصوصاً في الدول المجاورة للكويت. ولذلك يعتزم شراء ٥٠ في المئة من بنك دجلة والفرات للتنمية والاستثمار الاسلامي العراقي.

نذكر ان البنك العراقي تأسس عام ٢٠٠٥ برأسمال ٥٠ مليار دينار عراقي (٤١,٧ مليون دولار).

الاتحاد الأوروبي يجمّد أصول بنك ملي ايران

فرض الاتحاد الأوروبي عقوبات جديدة على إيران، من بينها تجميد أصول أكبر بنوكها وهو بنك ملي ايران وفروعه في أوروبا للشك في أنه يساعد بتحويلاته المالية في دعم البرنامج النووي الإيراني.

وستكون وزارة الخزانة البريطانية الجهة المشرفة على تجميد أرصدة البنك المذكور في لندن.

وأوضح مسؤول في الخارجية البريطانية «يعني القرار ان بنك ملي بفروعه في إيران لن يكون قادراً من الآن فصاعداً على القيام بأي تعاملات في أوروبا، وسيتم تجميد أرصدته. بنك ملي، وهيئات إيرانية أخرى حددها قرار الاتحاد الأوروبي اليوم، سيتم تجميد أرصدتها».

احمد الطاير اطلع رئيس «الاهلي المصري» طارق الغزالي على الخطط التوسعية الاستراتيجية للامارات دبي الوطني



من اليسار: احمد الطاير، سليمان المزروعي، محمد كامران واجد، طارق الغزالي وطارق عامر

التقى رئيس مجلس ادارة الامارات دبي الوطني **احمد حميد الطاير** رئيس مجلس ادارة البنك الاهلي المصري **طارق الغزالي**، يرافقه المدير الاقليمي للبنك في الامارات، وذلك بحضور الرئيس التنفيذي للتسويق والاتصال المؤسسي **سليمان حامد المزروعي** ورئيس قسم المؤسسات المالية في الامارات دبي الوطني **محمد كامران واجد**.

وأطلع **الطاير** ضيفه على فرص الاعمال والاستثمار بين الامارات وجمهورية مصر، وناقش معه آخر التطورات الاقليمية والعالمية التي يشهدها القطاعات المصرفي والمالي، والخطط الاستراتيجية للامارات دبي الوطني.

بنك بيريوس مصر يرفع رأسماله الى مليار جنيه

القاهرة – تقدم بنك بيريوس PIRAEUS مصر بطلب الى الهيئة العامة لسوق المال في القاهرة لتوافق له على زيادة رأسماله ٢٠٠ مليون جنيه مصري (٣٧,٤ مليون دولار) ليصل اجمالي رأس المال الى مليار جنيه.

وجاء في طلب الموافقة ان الزيادة سوف تتم عن طريق طرح اسهم (١٢,٨٣ مليون سهم جديد) بسعر ١٥,٥٨ جنيهاً للسهم الواحد، وهذه الكمية يصل عدد الاسهم الى ٦٤,١٧ مليون سهم.

اول فرع مصرفي في محافظة ادلب السورية

انشئ في محافظة ادلب – سوريا اول فرع مصرفي خاص، وقد انشأه بنك بيمو السعودي الفرنسي ليقدم للمقيمين في تلك المحافظة كل الخدمات المصرفية بما فيها القروض القصيرة والطويلة الاجل.

مدير هذا الفرع **مجد الدين اصغري** اكد ان ادارة البنك زودته بالتوجيهات التي تصب في مصلحة عملاء البنك ومصلحة القطاع المصرفي الخاص.

احباط عملية ترويج دولارات مزيفة في الامارات

الطفرة النفطية والمالية في دولة الامارات العربية تحمل العديد من مرتكبي عمليات التزوير على الطمع بالاماراتيين ومحاولة استغلالهم وابتزازهم بأية وسيلة، بما فيه وسيلة تزوير العملات الاجنبية لا سيما الدولار الاميركي.

ففي العاشر من حزيران (يونيو) الماضي تمكنت ادارة مكافحة الجرائم الاقتصادية بالادارة العامة للتحريات والمباحث الجنائية في دبي من احباط عملية ترويج كميات من الدولارات المزيفة، والقبض على ابطال العصابة البالغ عددهم خمسة اشخاص من جنسيات عربية وافريقية.

وجاءت عملية القبض عليهم بالجرم المشهود نتيجة نصب كمين لأحدهم استطاع احد المواطنين إقناعه بأنه يرغب بالتعاون معه وشراء كمية من الدولارات.. وما ان جاء بالكمية حتى وقع في الكمين مع رفاقه.



بنك الدوحة يفوز مجدداً بجائزة «أفضل بنك في قطر»



ر. سيتارامان في الوسط يتسلم الجائزة

أضاف بنك الدوحة الى انجازاته الكبيرة والجوائز القيّمة التي نالها، جائزة «أفضل بنك في قطر لعام ٢٠٠٨» من مجلة يورومني EUROMONEY المصرفية العالمية، وتسلم الجائزة الرئيس التنفيذي لمجموعة بنك الدوحة **ر. سيتارامان** من مسؤولي المجلة في احتفال أقيم للمناسبة.

وأهدى بنك الدوحة في بيان له هذا الفوز لعملائه الكرام واعداً إياهم في الاستمرار بالارتقاء بمستوى الأداء والخدمات المصرفية الذي اعتادوه.

القطاع المصرفي الجزائري يشكو من انعدام الرقابة على التسليفات ومحاولات لتوزيع مخاطرها

يشكو القطاع المصرفي الجزائري من اختلالات تتواجد في عدد من المصارف العاملة حاليا في الجزائر والبالغ عددها: ١٧ بنكا منها ٧ بنوك عامة الى خمس مؤسسات مالية.

وكان عدد المصارف قد تقلص اثر سحب التراخيص من عدد منها: خليفة بنك، المصرف التجاري والصناعي، الشركة الجزائرية للبنك، مونا بنك، اركو بنك، جنرال مديترنيان بنك، يونين بنك، الجيريان انترناشونال بنك والريان بنك، وجاء سحب التراخيص بعد فضيحة خليفة بنك والبنك التجاري والصناعي الجزائري اللذين كبّدا خزينة الدولة خسارة تجاوزت الخمسة مليارات دولار، ولم تستطع السلطة المالية والمصرفية استعادة الديون المعطاة عشوائيا واستنسابيا من قبل اركان المصرفين، بل استعادت ٧٠٠ مليون دولار من اصل خمسة مليارات دولار.

ويعمل محافظ البنك المركزي الجزائري **محمد الكساسي** على تحقيق اصلاحات ضرورية في القطاع المصرفي الجزائري بالتعاون مع البنك الدولي، وذلك بتقوية جهاز المراقبة الداخلية في كل مصرف، اضافة الى رقابة المصرف المركزي.

بدورها تقول الجمعية الجزائرية للبنوك والمؤسسات المالية، انها تحاول ايجاد نظام للتسليفات يوزع مخاطر التمويل على معظم المصارف وليس على مصرف واحد، علما ان هناك امكانية لتمويل قروض للمؤسسات الصغيرة المتوسطة البالغ عددها ٤٠٠ الف مؤسسة.

محافظ بنك السودان المركزي دعا المصارف الى اعتماد معايير الشفافية والافصاح قبل تمويل العملاء

في ندوة حول قواعد واساليب تصنيف عملاء المصارف ومبادئ ادارة المخاطر، دعا محافظ بنك السودان المركزي **د. صابر محمد الحسن**، ادارات المصارف بالتعامل مع عملائها حسب التصنيفات المحددة للعملاء وعدم منح التمويل استنادا الى العلاقات الاجتماعية للاقارب والمعارف، وقال ان اتباع هذه القاعدة في منح التمويل أسهم في تهرب عملاء كثيرين عن سداد التزاماتهم للمصارف الدائنة، مما زاد في مشكلات التعثّر.

ولفت المحافظ صاحب الرؤية السليمة الى ضرورة استكمال اقامة وكالات المعلوماتية ووكالات تصنيف العملاء مما يسهل ادارة المخاطر.

وكرر المحافظ غير مرة القول بأن مصارف كثيرة لا تلتزم بمعايير الشفافية والإفصاح والدقة في معرفة العملاء.

رأسمال المصرف في اليمن ٣٠ مليون دولار



احمد عبد الرحمن السماوي

محافظ البنك المركزي اليمني

قال محافظ البنك المركزي اليمني **احمد عبد الرحمن السماوي** ان الخطة الاصلاحية التي وضعها الرئيس عبدالله صالح يصار تحقيقها لا سيما على الصعيد المصرفي والمالي، اذ هي تسعى الى تفعيل ادوات الرقابة الاحترازية طبقاً للمعايير الدولية، وزيادة رؤوس اموال المصارف العاملة بصورة تدريجية. ويرى ان لا يقل رأسمال اي مصرف قائم او جديد عن ٣٠ مليون دولار بحلول نهاية العام ٢٠٠٩.

محافظ البنك المركزي الايراني ينتقد الحكومة: انها لا تعرف مبادئ الاقتصاد الكلي

نقلت رويترز عن صحيفة هولندية حديثاً لمحافظ البنك المركزي الايراني **طهماسب مظاهري** ينتقد فيه السلطات الايرانية التي تعالج مكافحة الاسعار برفع الفائدة، وقال ان هذه المعالجة تؤدي الى تفاقم التضخم الذي تجاوز الـ ٢٥ في المئة في شهر ايار الماضي.

ونسبت الصحيفة الى **مظاهري** قوله «تعتقد الحكومة ان بوسعها دفع التضخم للتراجع من خلال خفض الفائدة، انها لا تعرف مبادئ الاقتصاد الكلي».

واضاف «قبل عام خفضت الحكومة اسعار الفائدة الى ١٤ في المئة ثم الى ١٢ في المئة لكن التضخم يرتفع مرة اخرى هذا العام. واذا تحددت اسعار الفائدة الآن عند عشرة بالمئة فسيرتفع التضخم اكثر».

وذكرت صحيفة ايرانية الشهر الماضي ان من المتوقع اقالة **مظاهري** في وقت قريب، وذلك بعد تقارير اعلامية عن خلاف بينه وبين الرئيس الايراني **محمود احمدي نجاد** بشأن السياسة النقدية.

لكن الصحيفة الهولندية قالت ان **مظاهري** ليست لديه خطط فورية للتنحي.

وزير الخزانة الاميركي: الدولار الاميركي سوف يسطع

بعد ان قال الرئيس الاميركي **جورج بوش** ان قوة اميركا بقوة دولارها، قال وزير الخزانة الاميركي **هنري بولسون** : «لا اشك لحظة في ان السلطات الاميركية سوف تتدخل لتحقيق الاستقرار في الدولار»، مؤكدا ان اساسيات الاقتصاد الاميركي على المدى الطويل سوف تسطع في قيمة الدولار..

ولم يستبعد **بولسون** ابدا حصول التدخل عبر اية اداة من ادوات السياسة. واشار الى ان ارتفاع اسعار النفط الى مستويات قياسية يمثل مشكلة للاقتصاد الاميركي.

مطالبة اردنية بتطبيق الشركات المالية قانون غسل الاموال

حذر رئيس جمعية الصرافين الاردنيين **علاء ديرانيه** من التعامل مع الشركات المالية غير الملتزمة بأحكام القانون والتي تقوم بالترويج لاستثمارات وهمية مقابل ارباح غير واقعية، مطالبا السلطات المعنية بتطبيق قانون غسل الاموال بحق هذه الشركات واتخاذ اجراءات سليمة وسريعة لمعالجة هذه القضية حماية للمواطنين والاقتصاد الوطني.

ولفت **ديرانيه** المتعاملين مع هذه الشركات الى ضرورة التأكد من صحة تسجيلها وترخيصها لمباشرة غاياتها وصحة تعاملها مع الاسواق والبورصات العالمية المرخص لها.

دخول البنوك الى السعودية تحدده السياسة المالية

ابراهيم العساف: سبق وأعطينا رخصة لفرع «الامارات الدولي»



ليس مسموحا لأي بنك ان يدخل الى السعودية لمجرد ان يقرر هو ذلك، فالذي يقرر دخوله هو صاحب الصلاحية في اصدار الموافقة (اي وزارة المالية السعودية).

وعلى هذا الاساس تم نفي ما تردد عن رفض المملكة دخول بنوك اجنبية الى اسواقها.

وقال وزير المالية السعودي **ابراهيم العساف** ان هناك سياسة محددة في اصدار التراخيص لدخول مثل هذه البنوك الاجنبية، مضيفا انه سبق اعطاء بنك الامارات الدولي الترخيص لفتح فرع له وهو يمارس عمله حتى الآن داخل المملكة.

واكد الوزير ان جميع البنوك المحلية تقدم خدمات مصرفية اسلامية بشكل عام او لديها معاملات اسلامية، مشيرا الى ان المملكة تشجع الاعمال المصرفية الاسلامية.

بيت التمويل الكويتي يتوسع اقليميا وعالميا



محمد العمر

بيت التمويل الكويتي

قال **محمد العمر** الرئيس التنفيذي لبيت التمويل الكويتي اكبر البنوك الاسلامية في الكويت من حيث القيمة السوقية، ان البنك يخطط لدخول اسواق هونغ كونغ واستراليا، بعد ان حقق نجاحا كبيرا في تركيا وكاد ان يصبح احد اكبر عشرة بنوك عاملة هناك. ويتطلع البنك ايضا الى كل اسواق مجلس التعاون الخليجي.

وقال **محمد العمر** «اننا نخطط ايضا لاقامة شركة استثمار في السعودية برأسمال ٥٠٠ مليون ريال (١٣٣,٣ مليون دولار).

حقق البنك ارباحا صافية في الربع الاول من العام الجاري بلغت نحو ٧٣,٤ مليون دينار كويتي.

بيت التمويل الخليجي ينظم دورة تدريبية حول معايير التقارير المالية تعاونا مع شركة انكليزية متخصصة



صورة تذكارية للمشاركين في الدورة التدريبية

نظم بيت التمويل الخليجي GFH بالتعاون مع احد اكبر معاهد التدريب في المملكة المتحدة، دورة تدريبية مكثفة في المنامة، هدفت الى اطلاع فريق العمل فيه على احدث المعايير الدولية لوضع التقارير المالية (IFRS).

وقد تم اطلاع المشاركين خلال الدورة التدريبية على التغييرات التي طرأت على المعايير القائمة، كما تم ايضا مناقشة المعايير الدولية الحديثة لوضع التقارير المالية والتي ستطبق للمرة الاولى في عام ٢٠٠٩، بالاضافة الى المعايير التي ما زالت في طور النقاش.

وللمناسبة قال المدير التنفيذي لبيت التمويل الخليجي **صلاح رحيمي** «ساعدت هذه الدورة فريق العمل لدينا في القسم المالي على الالمام بأحدث ما تم التوصل اليه في ما يتعلق بالمعايير الدولية لوضع التقارير المالية، وسيساعد بيت التمويل على تحقيق اعلى مستويات الانفتاح والشفافية في تقاريره، وذلك لايمانه بأهمية استثمار القوة البشرية وتنمية المواهب».

صندوق النقد يتوقع بلوغ خسائر الإئتمان الأميركية تريليون دولار

البنوك الأميركية تصادر ٧٣ ألف منزل مرهون خلال شهر أيار

أعلن موقع REALTY TRAC المتخصص في حجز العقارات المرهونة في الولايات المتحدة ان البنوك هناك صادرت خلال شهر أيار (مايو) الماضي نحو ٧٣ ألف منزل مرهون عجز أصحابها عن السداد.

وبحسب الموقع فإن ولاية نيفادا هي الأكثر تضرراً، إذ ان واحداً من كل ١١٨ مالك عقار هناك تسلم أمراً بالحجز على عقاره.

وكان صندوق النقد الدولي أقر في تقرير له في نيسان (ابريل) الماضي ان أزمة الإئتمان الأميركية ربما تقود الى خسائر بنحو تريليون دولار، منها نحو ٥٦٥ مليار دولار ستتحقق في سوق الرهن العقاري والأوراق المالية المرتبطة به، فيما تتحقق البقية في سوق العقارات التجارية وسوق الإئتمان.

ويشمل الرقم الذي أعلنه صندوق النقد الدولي نحو ٢٠٠ مليار من الخسائر أعلنتها البنوك بالفعل حتى الآن، بالإضافة الى ٨٠ ملياراً أخرى تتوقع تلك البنوك خسارتها، وفقاً لمسؤولين في الصندوق، الذين قالوا ان بقية الخسائر تتكبدها صناديق تحوط وتقاعد.

اتحاد المصارف الكويتية يدعو عملاء البنوك الى الحيطة والحذر عند اجراء معاملاتهم عبر الانترنت

وجهت البنوك الكويتية العاملة تحت مظلة اتحاد مصارف الكويت تحذيرا الى عملائها جاء فيه:

يود اتحاد مصارف الكويت ان يسترعي انتباه السادة عملاء البنوك المحلية الى ضرورة توخي كل الحيطة والحذر عند اجراء معاملاتهم المصرفية عبر الانترنت، ومراعاة عدم الافصاح عن اي معلومات تتعلق باسم او هوية المستخدم، او كلمة السر، او الرقم السري، لاي موقع او عنوان بريد الكتروني او عبر الهاتف. كما يؤكد اتحاد مصارف الكويت ان المواقع الالكترونية للبنوك المحلية على شبكة الانترنت والتي توفر الخدمة المصرفية عبر الانترنت للعملاء لم ولن تطلب من العملاء تحديث «عضويتهم / او بياناتهم» على هذه المواقع.

متخصص في الأنشطة المعنية بقطاعي النفط والغاز
بيت التمويل الخليجي يرفع الاكتتاب لبنك الطاقة الأول الى مليار دولار



عصام جناحي
بيت التمويل الخليجي

قـرر بيت التمويـل الخليجي GFH رفع العرض الأولي لتوظيف الاستثمار الخـاص ببنك الطاقـة الأول، مـن ٧٥٠ مليـون دولار أميركي الى مليار دولار، وذلك نظراً للزيادة الكبيرة في الطلب من قبل المستثمرين.

وسيختص البنك الجديد في الأنشطة الرئيسية المعنية بقطاعي النفط والغاز من خلال الإستثمار المباشر والمساهمة في الشركات الخاصـة والتمويـل الإسـلامـي وتقديـم الاستشـارات المـاليـة وإدارة الأصول.

وتشمل قائمة المساهمين الرئيسيين في البنك العديد من الشركات الرائدة في الشرق الأوسط وشمال أفريقيا ومجموعة من المستثمرين البارزين ومنهم الى بيت التمويل الخليجي، هيئة الإستثمار الليبي، هيئة أبوظبي للماء والكهرباء، شركة تصاميم للعقارات، بنك دبي للإستثمار ومصرف الإمارات الإسلامي وغيرهم.

في هذا الصدد أكد رئيس مجلس إدارة بيت التمويل الخليجي ورئيس الهيئة التأسيسية لبنك الطاقة الأول، السيد **عصام جناحي**، على أهمية الدور الذي سيتخذه البنك قائلاً: «دائماً ما تصنف البحرين من بين أكثر الاقتصادات الحرة في الشرق الأوسط والعالم العربي. ونحن ندرك مدى الحاجة الى استثمارات كبيرة لإنشاء مصاف للنفط لسد النقص في قطاع التكرير العالمي. ونحن كمؤسسين سوف نساعد البنك على تأسيس بنيته التحتية التشغيلية بسرعة وفعالية من أجل بناء قطاع قوي قائم على المعرفة وعلى شبكة واسعة من العلاقات المثمرة مع العملاء والمستثمرين.

دويشه بنك يعتزم تأسيس قسم للأبحاث في الشرق الأوسط

من المقرر ان ينقل مدير قسم أبحاث الأسواق الناشئة لدى دويتشه بنك DEUTSCHE BANK **باسكال مورا**، للإقامة في دبي وتولي الإشراف على عملية تأسيس أكبر قسم للأبحاث في الشرق الأوسط.

وأوضح مورا: «يتوقع دويتشه بنك زيادة سنوية تراوح ما بين ٧ و٨ في المئة في إجمالي الناتج المحلي في المنطقة على المستوى المنظور، وكذلك ارتفاعاً ملحوظاً في اهتمام مديري المحافظ الاستثمارية حول العالم بهذه المنطقة كفئة أصول. وبتأسيسنا لوحدة الأبحاث نريد ان نضمن أننا نوفر للمستثمرين أبحاثاً نوعية ومعمقة، مثل تلك التي نوفرها في مناطق مختلفة من العالم، في سبيل دعم مساعيهم لتحقيق عوائد مرتفعة.

وكان **مورا** قد انضم الى دويتشه بنك في عام ٢٠٠٢. وقبل ترؤسه وحدة أبحاث الأسواق الناشئة، كان مورا يشغل منصب رئيس أبحاث الشركات الأوروبية ذات القيمة السوقية المتوسطة، وقبل ذلك كان قد ترأس قسم الأبحاث السويسري لدى دويتشه بنك.

«برقان» يزيد رأسماله ليشتري حصصا بمصارف اقليمية

يعتزم بنك برقان (الكويت) زيادة رأسماله هذا الشهر بنسبة ٢٠ في المئة، وقد حصل على موافقة بنك الكويت المركزي على هذه الزيادة.

ويهدف البنك من الزيادة الى شراء حصص مؤثرة في بنوك ومؤسسات مالية اقليمية. ويبدو ان البنك قطع شوطا كبيرا في مفاوضاته مع عدد من المؤسسات لشراء حصص فيها.

المصرف وشركة الخليج للبترول - بيرهارد يوقعان مذكرة تفاهم لمشروع بقيمة ٥ مليارات دولار في ماليزيا



صلاح الجيدة
QIB

وقع المصرف QIB والذي يتضمن بنك التمويل الآسيوي في ماليزيا، وشركة الخليج للبترول - بيرهارد ماليزيا (التابعة لشركة الخليج للبترول - قطر)، مذكرة تفاهم لدراسة قيادة تمويل مشترك لمشروع متكامل لإنتاج المشتقات النفطية في شمال ولاية بيراك PERAK الماليزية.

ويتكون المشروع من مصفاة للبترول ومصنع للبتروكيماويات ومحطات للاستقبال والضخ، وذلك بتكلفة مبدئية تقدر بحوالى ٥ مليارات دولار. وقع المذكرة السيد **صلاح الجيدة** الرئيس التنفيذي للمصرف والسيد **عبد العزيز الدليمي** رئيس مجلس إدارة شركة الخليج للبترول - بيرهارد ماليزيا.

وتنص المذكرة على ان يقوم المصرف بدراسة قيادة التمويل المشترك للمشروع من حيث الهيكلة والاستشارة المالية، بالإضافة الى المساعدة في عملية ترتيب شركاء للمساهمة في رأس مال المشروع.

وقال **جان مارك ريجل** المدير العام لمجموعة الاستثمارات والتطوير في المصرف «ان توقيع هذه المذكرة دليل على ثقة الشركة بقدرة المصرف على قيادة مثل هذه المشروعات، وهذا بلا شك مصدر فخر لنا حيث أننا أدرجنا منتجات تمويلية مطابقة للشريعة الإسلامية بما فيها الملكية الخاصة، والصكوك، وتمويل المشاريع. كما نعتبر هذا التوقيع مرحلة جديدة تبشر بآفاق جديدة للعلاقة بين الشركة والمصرف».

ووصف السيد **عبد العزيز الدليمي** رئيس مجلس إدارة شركة الخليج للبترول - بيرهارد ماليزيا هذا المشروع بقوله: «ان هذه المصفاة تعني التواصل بين الشرق الأوسط خاصة منطقة الخليج مع ماليزيا وجنوب شرق آسيا، لأنه سيكون محطة لاستقبال المنتجات البترولية والبتروكيماوية من الخليج الى جنوب شرق آسيا».

حققت متوسط عائد بلغ ٣٨ في المئة
الاولى للاستثمار تتخارج من محفظة عقارية سعودية

حققت الشركة الاولى للاستثمار متوسط عائد بلغ ٣٨ في المئة على رأسمال محفظتها العقارية في الرياض البالغ رأسمالها ١٣٠ مليون ريال سعودي.

واوضح الرئيس التنفيذي للشركة **خالد سعود السنعوسي** ان التخارج من هذه المحفظة تم خلال مدة ٢٢ شهرا وهي اقل من المدة المحددة للمحفظة (ثلاث سنوات)، ويعود هذا لحرص الشركة على انتقاء افضل الفرص العقارية عبر اختيار دقيق لعقارات متميزة في مواقع رئيسية في الرياض، التي تعتبر واحدة من اسرع مدن العالم نموا في اعداد السكان.

وكشف **السنعوسي** عن ان الشركة بصدد تعزيز انشطتها القائمة في المملكة العربية السعودية من خلال الدخول في مشاريع تطوير عقاري متنوعة في مدينة الرياض والمنطقة الشرقية يبلغ اجماليها عدة بليونات من الريالات السعودي، كما تعتزم طرح محافظ استثمارية جديدة منها واحدة في دولة الامارات العربية المتحدة واخرى في سلطنة عمان بالتعاون مع حلفاء استراتيجيين في تلك الاسواق.

كبير المسؤولين التنفيذيين في الإمارات دبي الوطني يفوز بجائزة «الشخصية المصرفية للعام ٢٠٠٨»



ريك بدنر في الوسط يتسلم الجائزة من نايجل رودريغيز

حاز السيد **ريك بدنر**، كبير المسؤولين التنفيذيين في الإمارات دبي الوطني، أكبر مجموعة مصرفية في الشرق الأوسط من حيث الأصول، على جائزة «الشخصية المصرفية للعام ٢٠٠٨» من مجلة «بانكر ميدل إيست» الشهيرة. وتسلم **ريك بدنر** الجائزة خلال حفل توزيع جوائز «بانكر ميدل إيست» للقطاع المصرفي الذي أقيم في دبي.

وقال رئيس مجلس إدارة الإمارات دبي الوطني **أحمد حميد الطاير**، مهنئاً بدنر بهذه المناسبة «إن هذا التكريم دليل آخر على أن الإمارات دبي الوطني تستقطب أفضل الخبرات والمهارات في الصناعة المصرفية والخدمات المالية. وقد كان للسيد **بدنر** دور أساسي في إدارة عملية الاندماج وتوحيد الاعمال بين المؤسستين المندمجتين التي بدأت قبل أكثر من عام وحقق خلالها نتائج وإنجازات كبيرة على هذا الصعيد».

يذكر أن **ريك بدنر** قد بدأ عمله في منصب كبير المسؤولين التنفيذيين في بنك الإمارات عام ٢٠٠٦ بعد ٢٤ عاماً أمضاها في عدد من المواقع الإدارية المهمة في بنك «إتش إس بي سي». ولدى اندماج بنك الإمارات الدولي وبنك دبي الوطني، تم تعيينه في منصب كبير المسؤولين التنفيذيين في الامارات دبي الوطني. ومنذ ذلك الحين، يواصل ريك بدنر قيادة عملية توحيد الاعمال بين المؤسستين، كما أنه يقوم بدور مهم ومؤثر في القطاع المصرفي والمالي في منطقة دول مجلس التعاون الخليجي.

تحضيرا لتنفيذه خطته التوسعية في الاسواق العالمية تعيينات جديدة راقية في بنك دبي

استعانت مجموعة دبي المصرفية بفريق اداري جديد في بنك دبي يملك خبرة واسعة في الاعمال المصرفية والاستثمارية المتوافقة مع احكام الشريعة، وذلك تحضيرا لتنفيذ خطته التوسعية الكبرى في الاسواق العالمية.

يقود هذه المجموعة رئيس مجلس الادارة في بنك دبي **فاضل العلي** الذي يشغل ايضا منصب الرئيس التنفيذي للعمليات في دبي القابضة.

وتم تعيين **سلام الشقصي** الرئيس التنفيذي لمجموعة دبي المصرفية في منصب الرئيس التنفيذي الجديد لمصرف دبي.

وقال الرئيس الجديد لمصرف دبي بعد تعيينه:

«يسعدني ان اعمل مع مجموعة دبي المصرفية في قيادة عمليات مصرف دبي نحو مزيد من التميز. ومما لا شك فيه ان مصرف دبي يعمل على تنفيذ استراتيجية نمو طموحة، وستثبت السنوات القليلة المقبلة مدى النجاح الذي ستحققه هذه المؤسسة المالية الرائدة. وتتمثل اهم اولوياتنا بالاستثمار في الكوادر البشرية عالمية المستوى، واحدث التقنيات المتطورة، وتركيز جهودنا للارتقاء بخدمات ومنتجات المصرف الى آفاق جديدة، وانا اعتبر ان انضمامي للمصرف في هذه المرحلة شرف عظيم لي».

بنك الإجارة الأول يوقع إتفاقية بقيمة ٢٣ مليون دولار مع شركة كويتية رائدة في مجال الخدمات الطبية



جاسم عوض
بنك الإجارة الأول

وقّع بنك الإجارة الأول FIRST LEASING BANK، المصرف الخليجي الأول المتخصص في تأجير المعدات ومقره البحرين، على إتفاقية تمويل معدات طبية بقيمة ٢٣ مليون دولار لصالح مستشفى السيف بالكويت المقرر إفتتاحه في الربع الثالث من العام الجاري، والذي من المتوقع أن يصبح أحد المرافق الطبية الرئيسية في الدولة.

وقع الاتفاقية السيد **جاسم عوض** رئيس تطوير الأعمال ببنك الإجارة الأول، والسيد فيصل منصور صرخوه رئيس مجلس ادارة شركة عيادة الميدان الكويتية، وذلك بحضور مدير عام شركة عيادة الميدان السيد **بشار أسد**.

وفي الاطار نفسه، صرح السيد **جاسم عوض**: «أننا في بنك الإجارة الأول سعداء بالدعم الذي قدمناه لشركة الميدان لتمويل ما يحتاجه المستشفى الجديد من معدات طبية، والذي ينتظر أن يكون أحد المعالم الطبية في دولة الكويت الشقيقة. إن اسهامنا في هذا المشروع البالغة قيمته ما يقارب ١٠٠ مليون دولار يعد دعماً وإضافة لتعزيز مكانتنا وقدراتنا المصرفية عبر دول الخليج».

وأضاف: «بنك الإجارة الأول وخلال السنوات الأخيرة، تمكن من أن يساهم بدرجة كبيرة في نشر مفهوم الاجارة كأحد حلول التمويل الاسلامي الواعد لمختلف الصناعات في المنطقة».

بينما قال السيد **فيصل صرخوه**: «فور اكتمال المشروع ، سيحتوي مستشفى السيف على أكثر من ١٢٠ سريراً مجهزاً بأحدث التقنيات الطبية في دول الخليج العربي. ويسعدنا توقيع هذه الاتفاقية مع بنك الإجارة الأول لتمويل المعدات الطبية لأحد أهم المشاريع الطبية في دولة الكويت في الوقت الحالي».

قرض من مصرف الإنماء لشركة جبل عمر بـ٥ مليارات ريال

يتوجه مصرف الإنماء، في أول نشاط له، الى تأمين قرض لشركة جبل عمر بغرض تمويل أعمال إنشاء مشروعها الضخم الذي سيتكلف ١١ مليار ريال، والذي وقعت الشركة عقود أعماله الإنشائية مع شركتي سعودي أوجيه وبن لادن مناصفة، ويبلغ القرض المتوقع تأمينه ٥ مليارات ريال.

ويبلغ رأسمال المصرف الذي طرح في منتصف نيسان (أبريل) الماضي ١٥ مليار ريال.

وجاء تأسيس مصرف الإنماء، الذي يعتبر واحداً من أكبر المصارف في المنطقة العربية من حيث رأس المال في العام ٢٠٠٦، بموجب قرار صادر من مجلس الوزراء السعودي بغرض إيجاد خدمات بنكية متخصصة ومتطورة كالمشاركة والمرابحة والإجارة وغيرها وفق الضوابط الشرعية.

فيما تعمل شركة جبل عمر للتطوير في تطوير منطقة جبل عمر في مكة المكرمة ويبلغ رأسمال الشركة ٦٧١٤ مليون ريال.

المركزي البحريني يوجد حلا لسيولة المصارف الاسلامية

اوجد البنك المركزي البحريني بالتعاون مع شركة متخصصة بتداول السندات الاسلامية، حلا ناجعا لمشكلة المصارف الاسلامية في الحصول على السيولة القصيرة الاجل.

وتمكن الأداة الحل التي طورها المركزي البحريني مع مركز السيولة في البحرين، حملة صكوك الايجارة المقومة بالدينار التي يصدرها البنك المركزي من الاقتراض بضمانها لأجل اسبوع.

ومن المتوقع ان يباشر العمل بها بعد تحديد الرسوم التي ستفرض عليها.

«الإثمار» و«غلوبل» اكبر مساهمين في بنك البحرين والكويت

جناحي: نساهم في مصرف رائد يعزز مكانتنا في الخارج



خالد عبدالله جناحي
بنك الاثمار



مها الغنيم
بيت الاستثمار العالمي

في عملية اعادة توازن للاسهم بين بنك الاثمار، المصرف الاستثماري الرائد (مقره البحرين)، وبين بيت الاستثمار العالمي «غلوبل» (مقره في الكويت) وكلاهما من اكبر المساهمين في بنك البحرين والكويت، باع الاول للثاني ٢٠ مليون سهم او ما نسبته ٢,٤٧ في المئة بسعر ٠,٧٢٤ دينار بحريني للسهم الواحد.

وبهذه العملية اصبحت حصة بنك الاثمار ٢٤,٣٨ في المئة في بنك البحرين والكويت، وحصة «غلوبل» ١٨,٩٥ في المئة.

خالد عبدالله جناحي رئيس مجلس ادارة بنك الاثمار علق على عملية اعادة التوازن للاسهم هذه فقال: «هذه العملية تعد دليلا واضحا على التعاون الاستراتيجي بين كبار المساهمين في بنك البحرين والكويت بهدف توفير قاعدة صلبة لاستراتيجية نمو بنك البحرين والكويت من اجل تعزيز الفائدة التي تعود على جميع المساهمين ومع امتلاك بنك الاثمار حاليا نسبة ٢٤,٣٨ في المئة من اسهم بنك البحرين والكويت يبقى بنك الاثمار اكبر المساهمين فيه. واننا على ثقة من أن استثمارنا في واحد من المصارف الرائدة في البحرين من شأنه دعم مكانتنا في منطقة الشرق الاوسط وآسيا المطلة على المحيط الهادي».

ومن جانبها قالت **مها الغنيم** رئيس مجلس الادارة والعضو المنتدب في بيت الاستثمار العالمي «لدينا ايمان راسخ بأن التعاون الاستراتيجي بين كبار المساهمين سيعطي دفعة قوية لخطط التوسع والتنوع لبنك البحرين والكويت، ومع امتلاكنا نسبة ١٨,٩٥ في المئة من الاسهم يعتبر بيت الاستثمار العالمي ثاني اكبر المساهمين في بنك البحرين والكويت، ويتماشى هذا الاستثمار مع استراتيجية بيت الاستثمار العالمي التي تقوم على التوسع الجغرافي في المؤسسات المالية الرائدة».

تزايد جوائز يوروموني «لأفضل المؤسسات»

جائزتان جديدتان لمؤسسة شعاع كابيتال

يتوسع انتشار جوائز «يوروموني» في أسواق الخليج بشكل لافت، ورغم ان الجوائز تعطى لمن يستحقونها عن جدارة، فإن التوسع في منحها يرسم علامات استفهام لدى شركات منافسة.

في الشهر الماضي منحت «يوروموني» جوائز عدة لمؤسسات مصرفية ومالية تحت تسميات متنوعة، وقد لقيت لدى من منحت لهم وعملاءهم الاستحسان والتقدير.

ففي دبي منحت يوروموني مؤسسة شعاع كابيتال المدرجة في سوق دبي المالي جائزتين: الأولى «أفضل بيت استثماري في الشرق الأوسط» والثانية «أفضل بيت استثماري في الإمارات» للعام ٢٠٠٨.

وكانت شعاع قد فازت بجائزة يوروموني لـ «أفضل بيت استثماري في الإمارات» في عامي ٢٠٠٤ و ٢٠٠٧.

عبد الحكيم الخياط رئيساً تنفيذياً وعضواً منتدباً لـ«بيتك البحرين»



أعلن بيت التمويل «بيتك – البحرين» عن تغيير مسمى المدير العام **عبد الحكيم الخياط** الى الرئيس التنفيذي وتعيينه عضواً منتدباً للبنك، واختياره عضواً في مجلس الإدارة.

وبهذه المناسبة عبر **الخياط** عن تقديره لرئيس وأعضاء مجلس إدارة «بيتك – البحرين» على ثقتهم ودعمهم، مشدداً على «أننا سنستمر في ابتكار وتقديم منتجات وخدمات وحلول استثمارية متوافقة مع أحكام الشريعة الى عملائنا في المنطقة».

وقال: «نؤمن بأن الأعمال المصرفية لا تتركز فقط في الأموال، بل هي في السعي نحو الارتقاء بحياة الناس وإعمار الارض، وهي الرسالة التي جاءت بها الصناعة المصرفية الإسلامية».

المركزي المصري يعاقب بنكين لمخالفتهما قواعد منح الإئتمان

عاقب البنك المركزي المصري بنكين بسبب مخالفتهما لقواعد التمويل المصرفي لشركات التنمية العقارية العاملة في مجال إنشاء الوحدات السكنية بغرض بيعها ومخالفة قواعد منح الإئتمان المتعارف عليها.

وجاء قرار العقوبة بعد تمويل البنكين لإحدى الشركات العقارية الإماراتية العاملة في السوق المصري، التي حصلت على مقدمات حجز وحدات سكنية تعتزم إنشاءها ولم تسدد سوى ١٠ في المئة من قيمة الأرض التي سيقام عليها المشروع، إضافة الى حصول الشركة على قرض من البنوك قيمته مليار جنيه بما يعادل ١٨٠ مليون دولار، وتحويله الى نقد أجنبي ثم تحويله للخارج لتمويل مشروعات عقارية تنفذها الشركة بإحدى الدول.

وألزم المركزي الشركة العقارية الإماراتية برد القرض الذي حصلت عليه من البنكين وفرض غرامة كبيرة على البنكين المخالفين.

المركزي الكويتي يرخص لبنك الكويت والشرق الاوسط بالتحول الى بنك اسلامي وللمشرق بإنشاء فرع

وافق المركزي الكويتي لبنك الكويت والشرق الاوسط بالتحول الى بنك يعمل وفق الشريعة الاسلامية، وقد أمهله سنة ليتقدم بالمستندات المطلوبة من المركزي والتي توفق اوضاعه وفق احكام الشريعة.

كذلك وافق المركزي الكويتي على الترخيص لبنك الشرق (الامارات) بافتتاح فرع له في الكويت.

والشرق هو البنك الخليجي السادس الذي يحصل على ترخيص بإنشاء فرع بعد ان الغت السلطات الكويتية من القانون المادة التي تمنع قيام مصارف اجنبية في الكويت.

مجلس ادارة جديد برئاسة المطوع للتجاري الدولي

اختارت الجمعية العمومية للبنك التجاري الدولي (الامارات) في اجتماعها في الخامس من حزيران (يونيو) الماضي اعضاء مجلس الادارة الجدد للبنك وهم: حمد عبدالله المطوع، حميد محمد القطامي، محمد عمر بن حيدر، عبدالله راشد عمران، محمد سلطان القاضي، عبدالله علي المعمري، علي سعيد بن سليم الفلاسي، سلطان عبيد الشايع وانطوان الشمالي.

وانتخب مجلس الادارة الجديد حمد عبدالله المطوع رئيسا له، وحميد محمد القطامي نائبا للرئيس وعمر بن حيدر رئيسا للجنة التنفيذية.

الدولي الاسلامي يدرب موظفيه على الخدمة المميزة لعملائه

جمال الجمال: موظفو (التلر) يشكلون خط الدفاع الاول لتواصلهم مع العملاء



عبد الباسط الشيبي في صورة تذكارية مع الخريجين





خلال تسليم الشهادات

بحضور السيد **عبد الباسط احمد الشيبي** الرئيس التنفيذي للدولي الاسلامي والسادة: **جمال الجمال** المدير العام للخدمات المصرفية، و**علي حمد المسيفري** المدير التنفيذي للخدمات المصرفية للأفراد، **خالد السايح** مدير اول الموارد البشرية و**احمد عبد الكريم** مدير شؤون الموظفين، اقيم حفل لتوزيع شهادات على المجموعة الثانية من الموظفين المشاركين في البرامج التدريبية المخصصة لموظفي (التلر) وذلك ضمن إطار برنامج تدريبي شامل تحت عنوان: (التميز في خدمة العملاء لعام ٢٠٠٨).

تحدث **جمال الجمال** في الخريجين فأكد على ان التدريب والتأهيل هما جزء وركن اساسي من العمل وبدونهما فإن العمل سيستمر في دائرة من الروتين والتقادم بعيدا عن الاساليب الحديثة التي تتطور في العالم كل لحظة، خصوصا في ظل الانفجار المعرفي في كافة مناحي الحياة. لافتا الى اهمية التطور في القطاع المصرفي على وجه التحديد باعتباره القاطرة التي تقود التطور في مختلف القطاعات الاقتصادية الاخرى.

ولفت الى ان موظفي (التلر) يشكلون خط الدفاع الاول وجانبا جوهريا وحيويا في العمل بحكم اهمية اعمالهم من جهة، وتماسكهم وتواصلهم بشكل مباشر مع العملاء من جهة اخرى. وبمقدار مايكون التواصل طيبا والخدمة سريعة وفعالة فإن النتائج ورضى العملاء تكون مضمونة.

من جانبه امل السيد **علي المسيفري** ان تكون المعارف والمهارات التي اطلع عليها الخاضعون للبرنامج وأتقنوها قد ساهمت في إضفاء ابعاد جديدة نوعية لديهم بما يسهم في تحسين الاداء وتوفير مزيد من سلاسة العمل.

وقال **المسيفري** ان الدولي الاسلامي رائد في ميدان الخدمات المصرفية للافراد كما في غيرها من الخدمات، الدولي الاسلامي يتمتعون بكفاءات عالية ومشهودة، والبنك يتيح لموظفيه الارتقاء والتقدم في العمل وعلى مختلف الصعد الوظيفية، بما يحقق مصلحة البنك ومصلحة الموظف وبالنتيجة مصلحة العملاء والمساهمين.

اما السيد **خالد السايح** مدير اول الموارد البشرية فأكد على ان ادارة الموارد البشرية تعمل على تنفيذ توجيهات الادارة العليا من اجل تطوير الموظفين وصقل مهاراتهم وزيادة معارفهم في مختلف التخصصات المصرفية، واشار الى ضرورة التطبيق العلمي لكافة المهارات المكتسبة نظريا لتحقيق اعلى درجات التميز في خدمة عملاء البنك.



يقدم خدمات أسواق المال الإسلامية وإدارة ثروات المؤسسات

بيت الأوراق المالية يطلق مصرف غيتهاوس الإسلامي في لندن



فهد بودي

بيت الاوراق المالية



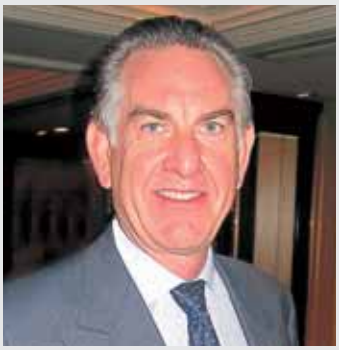
صورة جماعية للوزيرة البريطانية ويبدو فهد وايمن بودي

افتتحت شركة بيت الأوراق المالية مصرف غيتهاوس الإسلامي في لندن، وللمناسبة قال الرئيس التنفيذي للشركة **فهد بودي**، ان المصرف سيشكل جسراً بين منطقة الخليج والأسواق الغربية، يربط بين المؤسسات التي تسعى الى الحصول على رؤوس أموال جديدة أو التي ترغب في العمل وفقاً لأحكام الشريعة الإسلامية وبمصادر رأسمالية جديدة.

بدورها أكدت وزيرة الدولة للشؤون المالية والخزانة في وزارة الخزانة البريطانية **كيتي اشر**، أهمية سوق الخدمات المالية الإسلامية لاقتصاد المملكة المتحدة. وقالت ان افتتاح مصرف (غيتهاوس) الإسلامي التابع لشركة بيت الأوراق المالية الكويتية يعكس دليلاً جلياً على تفضيل لندن لأن تكون مركزاً عالمياً للمصارف الإسلامية.

وتشتمل المنتجات التي يقدمها المصرف حالياً على خدمات أسواق المال الإسلامية وإدارة ثروات المؤسسات وكبار المستثمرين وعمليات الخزينة المطابقة لأحكام الشريعة والخدمات الاستشارية الشرعية، إذ تتوفر هذه الخدمات للشركات والمؤسسات المالية في منطقة الخليج التي ترغب الدخول في أسواق المال العالمية، وللمقترضين التقليديين الأوروبيين والأميركيين الذين يرغبون في تنويع قاعدة مستثمريهم، وكذلك للمستثمرين المسلمين الذين يقومون بتمويل استثمارات مطابقة لأحكام الشريعة في أوروبا وأميركا الشمالية وآسيا وفي مناطق أخرى في الأسواق الناشئة.

أبو ظبي التجاري باع سندات بقيمة ١٠٦,١ مليون دولار



ايرفين نوكس

ADCB

باع بنك أبوظبي التجاري ADCB، ثالث أكبر بنوك أبوظبي من حيث القيمة السوقية، سندات بقيمة ١٤٥ مليون دولار سنغافوري (١٠٦,١ مليون دولار أميركي) لأجل عامين بعائد ٤,٨ في المئة.

والسندات نصف سنوية ثابتة العائد وقد سددت في ٣٠ حزيران (يونيو) الماضي.

من جهة أخرى حصل البنك على جائزة البنك الأفضل في الشرق الأوسط، وجائزة المعلن والمسوّق الأفضل في الشرق الأوسط لعام ٢٠٠٨، من مجلة بانكر ميدل إيست للعام الثاني على التوالي.

يذكر ان الرئيس التنفيذي للبنك هو السيد **ايرفين نوكس**.

بنك الكويت الوطني يطلق باقة خدمات متطورة لعملائه في مصر

أطلق بنك الكويت الوطني NBK، ضمن استراتيجيته للتوسع الإقليمي خدماته في مصر من خلال البنك الوطني المصري، من أهمها تقديم خدمات شركة زين للإتصالات من خلال فروع البنك في مصر.

وقال نائب الرئيس التنفيذي لبنك الكويت الوطني – الكويت، **عادل عبد الوهاب الماجد** في مؤتمر صحافي نظمه البنك وحضره الرئيس التنفيذي لشركة زين – الكويت، **براك الصبيح**، بالإضافة الى لفيف من كبار المسؤولين في مجموعة البنك الوطني والبنك الوطني المصري «ان هذه الخطوة تأتي في إطار اهتمام بنك الكويت الوطني لتلبية احتياجات الأعداد المتزايدة من المسافرين لأغراض السياحة وتمضية الإجازات، بالإضافة الى الحركة المعهودة لرجال الأعمال من البلدين الشقيقين والأعداد المتزايدة من الطلبة الكويتيين الدارسين في جمهورية مصر العربية، ناهيك عن أبناء الجالية المصرية المقيمة في الكويت والذين يقوم معظمهم بزيارة بلدهم الأم في موسم الصيف».

اسهم مصرف عجمان في سوق دبي المالي

النعيمي: سيلعب مصرفنا دورا كبيرا في التنمية الاقتصادية

أدرجت في نهاية شهر حزيران (يونيو) اسهم مصرف عجمان في سوق دبي المالي.

وللمناسبة صرح ولي عهد امارة عجمان رئيس مجلس ادارة مصرف عجمان الشيخ **عمار بن حميد النعيمي**: «انه يوم مهم لمصرف عجمان وامارة عجمان. سوف يلعب مصرف عجمان دورا كبيرا في تعزيز التنمية الاقتصادية لإمارة عجمان، كما سيساعد على تقديم خدمات مالية جديدة ومبتكرة لسوق الامارات العربية المتحدة، ومن ثم لأسواق دول مجلس التعاون الخليجي. ان مزيج تلبية احتياجات الشركات من الخدمات والتمويل وتقديم خدمة مصرفية جديدة للمؤسسات والافراد سيعني تحقيق قيمة طويلة الامد للمساهمين والعملاء على حد سواء».

ويأتي ادراج المصرف بعد ان قام باستيفاء جميع متطلبات الإدراج من قبل هيئة الاوراق المالية والسلع وكافة الاجراءات الرسمية للادراج بالتنسيق مع سوق دبي المالي. وسيصنف مصرف عجمان ضمن فئة قطاع البنوك في «سوق دبي المالي».

مصارف ٤ دول آسيوية مهددة بالاضطراب

توقع تقرير اقتصادي ان تواجه اربع دول في جنوب شرق آسيا، مشكلات كبيرة في انظمتها المصرفية في ظل تباطؤ الاقتصاد العالمي وارتفاع معدلات التضخم.

وقال التقرير الذي اعدته مؤسسة موديز انفستورز للاستشارات المالية والتصنيف الائتماني، ان بنوك سنغافورا وماليزيا واندونيسيا وفيتنام ستواجه اوقاتا صعبة.

وذكر التقرير ان سبب الاضطراب لا يعود الى ازمة الرهن العقاري، انما الى الارتفاع المستمر في معدل التضخم، ولجوء المصارف المركزية الى التشدد في السياسة النقدية لا سيما في رفع معدلات الفوائد.

شركة اماراتية تشارك في بنك كازاخستاني

تفاوض شركة الناير كابيتال القابضة (الامارات) احد المصارف الكازاخستانية كازكوميرتس بنك لشراء حوالى ٢٥,١٧ في المئة من اسهمه.

ويمارس البنك نشاطاته الائتمانية داخل وخارج كازاخستان.

خميس بو هارون (بنك ابو ظبي الاسلامي ADIB):

من الافضل ان يكون قرار فك ارتباط العملات الخليجية بالدولار اقتصاديا

يعتبر بنك ابو ظبي الاسلامي سادس اكبر البنوك الاسلامية في الخليج من حيث القيمة السوقية، ولديه خطة خمسية للتوسع في العديد من البلدان بدأها بالسعي الى اتمام صفقة شراء البنك الوطني للتنمية في مصر، بالاشتراك مع شركة الامارات الدولية للاستثمار.

العضو المنتدب وعضو مجلس الادارة في البنك خميس بو هارون رأى ان تداخل الاقتصاد بالسياسة من اهم التحديات التي لا تزال تواجه اقتصاداتنا العربية، مشيرا الى ان الطفرة الاقتصادية الحالية شكلت عائقا امام الطبقات الوسطى والفقيرة التي يصعب عليها ايصال صوتها ومطالبها، كاشفا عن سعي لإتمام صفقة شراء بنك الوطني للتنمية في مصر من ضمن خطة توسعية تشمل الخوض في اسواق الجزائر وليبيا وقطر والسعودية، مفضلا ان يكون اتخاذ قرار فك ارتباط العملات الخليجية عن الدولار اقتصاديا.



■ **ما هي في رأيكم التحديات التي لا تزال تواجه الاقتصادات العربية اليوم؟**

– التداخل ما بين الاقتصاد والسياسة يعتبر من اهم التحديات التي لا تزال تواجه اقتصاداتنا العربية. فغياب الاستقرار السياسي يؤثر مباشرة على النمو الاقتصادي، ولذلك لا بد من العمل بجهد لفصل السياسة عن الاقتصاد، والافادة من القدرات الشابة التي تسعى لإيجاد فرص عمل وتحريك العجلة الاقتصادية العربية. ونعوّل على هؤلاء الشباب فصل السياسة عن الاقتصاد.

جهد حكومي في مواجهة التحديات

■ **ما تأثير موجة ارتفاع الاسعار العالمية على الاقتصاد العالمي ككل، وعلى اقتصاد دولة الامارات؟**

– اقتصاد دولة الامارات يحقق نسب نمو مرتفعة، الا ان ارتفاع اسعار النفط، ادى الى موجة غلاء طالت كل القطاعات. ولكن الحكومة تسعى جاهدة لوضع حد لهذه التحديات وتقديم الحلول المناسبة. وهنا، لا بد من الاشارة الى دور الدولة في مراقبة الاسعار منعا للاحتكار. لكن بالرغم من ان الدولة تقوم بواجباتها كاملة، الا ان الطفرة الاقتصادية الحالية شكلت عائقا امام الطبقات الوسطى والفقيرة، والتي يصعب عليها ايصال صوتها ومطالبها.

خطة خمسية للتوسع

■ **ما المشاريع التوسعية التي تنوون القيام بها؟**

– نسعى حاليا الى اعادة هيكلة بنك ابو ظبي الاسلامي ووضعه على خريطة البنوك الاسلامية العالمية. ولتحقيق هذا الهدف وضعنا خططا مستقبلية عديدة ابرزها استحواذنا على بنك «الوطني للتنمية» في مصر، الذي يضم ٧٠ فرعا و٢٦٠٠ موظف، كما اننا رفعنا رأسمال المصرف.

من جهة اخرى سنتواصل مع دول مجاورة لدراسة امكانية التوسع فيها. ولهذا الهدف وضعنا خطة خمسية مستقبلية للتوسع في الجزائر، ليبيا، قطر، السعودية وغيرها من الاسواق العربية الواعدة.

بإمكان البنوك العربية التحول الى عالمية

■ **ما المطلوب لكي تتحول البنوك العربية من اقليمية الى عالمية؟**

– لجأنا في بنك ابو ظبي الاسلامي الى طريقة الاستحواذ على بنوك قائمة بسبب صعوبة الحصول على الرخص. ولكن، البنوك العاملة تحتاج لبعض الوقت لكي تتحول من تجارية الى اسلامية، ولذلك واجهنا بعض الصعوبات في هذا المجال. وباعتقادي، ان كل البنوك يمكن ان تتحول الى مصارف عالمية وليس هناك من تحديات حقيقية، لان الاسواق العربية والاجنبية كلها باتت مفتوحة على بعضها البعض.

■ **ماذا عن السوق العربية المشتركة؟**

– العالم ينمو بسرعة هائلة يواكبه نمو عالمي لا يتماشى مع حركة النمو الموجودة في الدول العربية. ولذلك نلاحظ ان خطى السوق العربية المشتركة لا تزال بطيئة.

خطوة فك ارتباط العملة قيد الدرس

■ **ما رأيكم في خطوة فصل العملات المحلية العربية عن الدولار الاميركي؟**

– لا تزال دول مجلس التعاون تدرس هذه الخطوة. ولا بد للبنك المركزي والهيئات المالية ان تدرس هذه الخطوة بعمق، ومن المفضل ان نبعد نحن عن هذا الموضوع بمعنى ان يكون الاقبال على هذا القرار بدافع اقتصادي وليس سياسيا. من هنا، تتجلى اهمية تحقيق التوازن، وبالاخص ان الدول المتقدمة مثل فرنسا والمانيا افادت اكثر من الدول ذات الاقتصاد الضعيف. ■

احمد مروان (SIGMA CAPITAL - مصر):

نقص المعلومات عن البيئات الاستثمارية في الدول العربية يعيق نجاح المستثمرين الأجانب

رأى الرئيس التنفيذي لشركة «سيغما كابيتال» للخدمات المالية SIGMA CAPITAL احمد مروان ان هناك نقصا للمعلومات الموفرة للمستثمرين الاجانب عن تقاليد وعادات الدول العربية وبيئاتها الاستثمارية التي ينوون الخوض في اسواقها، مما يعيق تقدمها ونجاحها، مبديا تفاؤله بمستقبل الشركة لتوافر فرص العمل المدعومة بأفكار ديناميكية من الفريق الاداري.



معلومات ناقصة عن المجتمعات العربية

■ **ما هي اهم المعوقات التي تواجه الشركات الاستثمارية العربية والاجنبية في السوق العربي؟**

– ابرز الصعوبات هي عدم وجود معلومات كافية تقدم للاجانب عن تقاليد وعادات المنطقة. ومتى توفرت هذه المعلومات الصحيحة، ستتفهم الشركات الاجنبية القوانين والتشريعات العربية والبيئة الاستثمارية، وستصبح قادرة على العمل والتفاعل في شكل افضل مع العالم العربي.

تأذي المستهلك من ارتفاع الاسعار

■ **برأيكم ما مدى تأثير ارتفاع اسعار المواد الاولية الغذائية ومواد البناء على الاقتصاد؟**

– يؤثر ارتفاع اسعار المواد الغذائية والبناء ايجابا على المستثمرين في هذه القطاعات، وسلبا على المستهلك حيث تتدنى قدرته الشرائية ويواجه مشكلات سكنية واجتماعية.

■ **كيف تنظرون الى مستقبل شركتكم في المنطقة؟**

– ننظر بتفاؤل تجاه مستقبل الشركة ونرى فرص عمل وتطور عديدة مدعومة بأفكار ديناميكية جديدة من فريق العمل. وما نحتاجه هو دعم الامكانات الداخلية في مؤسستنا استعدادا للمراحل الزاهرة المقبلة. ■

أياد الدوّجي (شعاع كابيتال SHUAA CAPITAL):

التحدي الاكبر حفاظنا على نسب نمو استثماراتنا خلال السنوات المقبلة

اكد الرئيس التنفيذي لشركة شعاع كابيتال الاستثمارية اياد الدوّجي تأسيس الشركة على مبدأ الترويج للاستثمار في المنطقة العربية والجدوى من العمل فيها. وحذّر من ارتفاع نسب التضخم وعدم معالجتها على حساب اصحاب الدخل المحدود ونمو الشركات باعتبار الجزء الاكبر منه خيالياً، لافتا الى ان التحدي الاكبر امام الشركة هو الحفاظ على نسب نمو استثماراتها المرتفع خلال السنوات المقبلة.

نتفهّم العقلية والقوانين

■ **ما هي ابرز المعوقات التي تواجه شركات الاستثمار العربية في المنطقة؟**

– يواجه الاستثمار معوقات في كل انحاء العالم. لكن «شعاع كابيتال» اسست على مبدأ الترويج للاستثمار في المنطقة العربية والجدوى الكبرى من العمل فيها.

وكوننا من ابناء هذه المنطقة، نتفهم العقلية والقوانين العربية والمشكلات التي قد تطرأ ونوفق دائما الى ايجاد الحلول المناسبة.

مشكلات التضخم كارثية

■ **ما مدى تأثير ظاهرة ارتفاع اسعار المواد الاولية عالميا على اقتصادات المنطقة؟**

– يشهد الاقتصاد العالمي ظاهرة ارتفاع في اسعار المواد الاولية من غذاء ونفط وغيرهما، والتي تؤثر سلبا على اسعار السلع والمنتجات في كل الدول، وترفع نسبة التضخم. وقد يؤدي التضخم، اذا لم تتم معالجته، الى مشكلات كارثية لاصحاب الدخل المحدود. اما على صعيد الشركات وان حققت نسب نمو خيالية لكن يبقى الجزء الاكبر منها غير حقيقي.

تحديات الاستثمار

■ **في رأيكم، ما هي ابرز التحديات التي ستواجه الشركات الاستثمارية العربية في المنطقة خلال السنوات المقبلة؟**

– تنقسم المنطقة العربية الى اسواق حرّة وموجهة، نفطية وغير نفطية. وتركز «شعاع كابيتال» على الاستثمار في الاسواق الخليجية النفطية التي تواجه تحديا رئيسيا، وهو الاستمرار في النمو بنسب



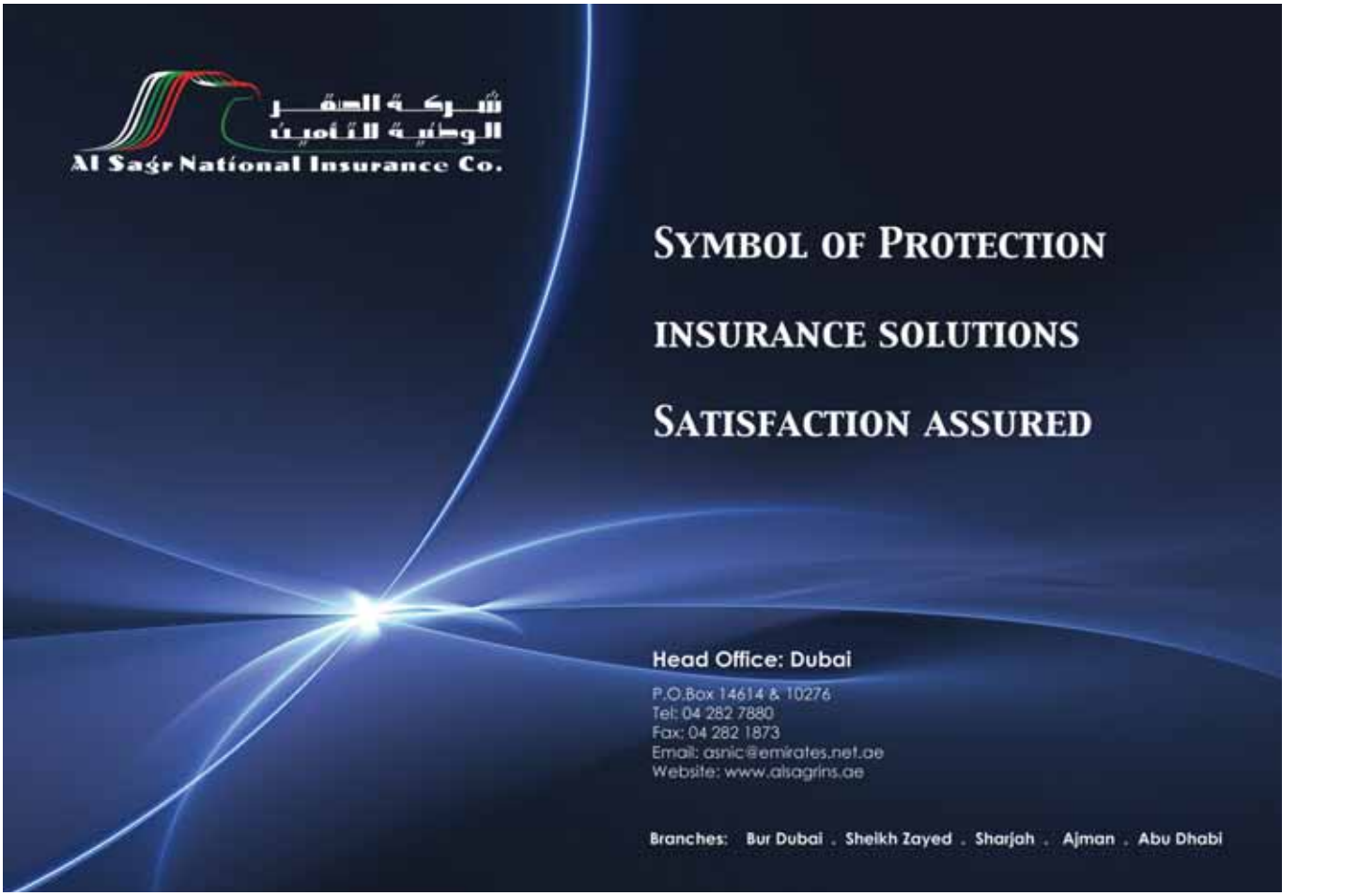
مرتفعة وسريعة خلال السنوات المقبلة.

كذلك هناك نقص في الكوادر البشرية والطاقات، لادارة وتطوير مشروعات ضخمة في مختلف القطاعات الاقتصادية.

الافادة ممن سبقونا؟

■ **ما هو تعليقكم على شعار «التعلّم من المستقبل» الذي اعتمد في المنتدى الاقتصادي العالمي هذه السنة؟**

– عادة يتعلم الانسان والمؤسسات من التجارب التي تمر بها، لكن «التعلّم من المستقبل» قد يكون عبر الافادة من تجارب شركات ودول مشابهة لنا وصلت قبلنا الى مستويات راقية. ■



عبدالله صالح جناحي (البنك الدولي المتحد UIB - البحرين):

خدماتنا موجهة الى الشركات مع تركيز على استحواذ القادرة منها على النمو والتوسع



لاحظ مدير عام البنك الدولي المتحد UIB عبدالله صالح جناحي ان هناك تحديين تعاني منهما الاقتصادات العربية وهما البطالة والتضخم، مقترحا توزيعا عادلا للفوائض النفطية على مختلف القطاعات، موضحا ان خدمات البنك موجهة اساسا الى الشركات مع تركيزه على استحواذ القادرة منها على النمو والتوسع، لافتا الى اطلاق صندوق للطيران يضم ١١ طائرة تؤجر لشركات الطيران.

تحديات امام الاقتصادات العربية

■ **ما هي في رأيكم التحديات التي تواجه الاقتصادات العربية؟**

– تعاني الاقتصادات العربية تحديات عدة ابرزها: البطالة التي تستفحل يوما بعد يوم، في ظل اتساع الهوة ما بين الطبقتين الفقيرة والغنية، وزوال الطبقة المتوسطة.

من هنا لا بد من التنبه الى هذا الواقع ومراقبته عن كثب والعمل على ايجاد الحلول له.

اما التحدي الثاني الذي يواجهنا اليوم فهو التضخم، الذي حدّ من القدرة الشرائية للفرد، بما يؤكد عدم توزيع فوائض الثروات النفطية بالعدل على مختلف القطاعات، واقتصارها على التمايز بالعوائد السريعة، وهنا لا بد من اعادة النظر بتوزيع هذه الفوائض.

مشروعان استثماريان

■ **ما هي اهم المنتجات التي اطلقها البنك الدولي المتحد للعام ٢٠٠٨؟**

– منذ العام ونصف العام قمنا بمشروعين استثماريين اولهما استحواذنا على حصة ٩٢ في المئة من احدى الشركات الدانماركية المتخصصة في تصنيع اجهزة متخصصة تبيعها لمصانع تعبئة قوارير الغاز، لكننا وعن قصد ابقينا ادارة الشركة على ما كانت عليه في السابق، لأن هذه الاخيرة كانت وراء نجاح الشركة خلال السنوات الخمس والخمسين الماضية. والجدير بالذكر ان الشركة التي اشتريناها تملك نسبة ٤٠ في المئة من اسهم السوق العالمي (GLOBAL MARKET SHARE) في مجال اختصاصها . هذه الصفقة بلغت حوالى ٨٠ مليون دولار. ونبغي في استراتيجيتنا التركيز على شراء شركات مالية للتطور ونحن كـ UIB نستطيع ان نضيف عليها قيمة مضافة.

خدماتنا موجهة الى الشركات

يضيف جناحي: بالاجمال خدماتنا المصرفية موجهة الى الشركات وليس للافراد، كما ونركز على عمليات الاستحواذ (AQUISITIONS) اي شراء الشركات القادرة على النمو والتوسع. وثمة مشروع اطلقناه مؤخرا هو صندوق للطيران (AVIATION FUND) (حجمه ٤٠٠ مليون دولار، ١٥٠ مليون رأسماله المشروع والمبلغ المتبقي عبارة عن تمويلات). ويضم هذا الصندوق ١١ طائرة، نؤجّرها لخطوط طيران رائدة منها خطوط الطيران البريطانية، طيران الاتحاد، الطيران الهندي وغيرها. اما عوائد هذا المشروع فجيدة في ظل الطلب الكثيف الموجود في الاسواق حاليا.

وحاليا نعمل على ابرام ثلاث صفقات TRANSACTIONS (احداها في الامارات) حيث نقوم بشراء شركات ناجحة جدا وذلك في مجال البناء.■

سامي لحود (BARCLAYS BANK):

نجهد لتعديل خدماتنا المصرفية والمالية لتتلاءم وحاجات الاسواق العربية



رئيس خدمات الاتصال والتسويق في بنك باركليز ومركزه الاقليمي في دبي سامي لحود كشف عن تطلع البنك لدخول اسواق جديدة عبر الاستحواذ على مصارف متوسطة او صغيرة الحجم، لافتا الى جهد تبذله الادارة لتعديل الخدمات المصرفية والمالية بما يتلاءم وحاجات الاسواق العربية.

البحث عن فرص

■ **ما مدى انتشار بنك باركليز في الاسواق العربية؟**

– نقل باركليز مركزه الرئيسي للاسواق الناشئة الى امارة دبي، وتمتد خدمات هذا المركز الى ١٤ دولة منها في قارة افريقيا، اضافة الى الامارات، مصر، الهند، باكستان وروسيا.

هذا ويبحث «بنك باركليز» عن فرص مناسبة لدخول بعض الاسواق عبر الاستحواذ على مصارف متوسطة او صغيرة الحجم.

ثقة الاسواق الناشئة

■ **هل تواجهون صعوبات معينة للتوسع في الدول العربية؟**

– يتمتع باركليز بسمعة واسم معروفين مما يزيد ثقة الاسواق الناشئة بالتعامل معنا.

وتضم قاعدة عملاء البنك مستثمرين ورجال اعمال عربا عديدين في لندن، وهؤلاء يرحبون بدخولنا الى المنطقة العربية.

منتجات للاسواق العربية

■ **ما هي الخدمات التي ستقدمونها في الاسواق العربية؟**

– يقدم بنك باركليز الخدمات المصرفية والمالية كافة في كل الاسواق التي ينتشر فيها، لكننا نحاول تعديل منتجاتنا لتتلاءم وحاجات الاسواق العربية.■

أحمد الحسيني (CITADEL CAPITAL - مصر) :

نحن في حاجة لمزيد من القوانين والتشريعات الراعية لنشاط إدارة الأصول في المنطقة العربية

العضو المنتدب في شركة سيتاديل كابيتال CITADEL CAPITAL لإدارة أصول الشركات أحمد الحسيني، ألقى الضوء على أهمية وضع بعض القوانين والتشريعات الراعية لنشاط إدارة اصول الشركات في المنطقة العربية، ولفت النظر لقلة عدد البنوك الممولة لمثل هذا النشاط، مبرزاً مشكلة إيجاد الكوادر البشرية المؤهلة والخبيرة في مجال تحسين الأعمال وتطويرها.



إدارة أصول الشركات

■ **هل لنا بلمحة عن شركتكم ومختلف استثماراتها؟**

– تأسست شركة «سيتاديل كابيتال» في مصر وتنشط في مجال إدارة أصول الشركات في منطقة الشرق الاوسط وشمال افريقيا. وتضم محفظتها ٧ مليارات دولار لغاية الآن، وقاعدة مؤلفة من ١٤ شركة في مجال النفط والغاز، مواد البناء، النقل وصناعة الأسمدة وتحويل المعادن في ليبيا، سوريا، مصر، الجزائر، السودان ودول أخرى واعدة وبعيدة نوعاً ما عن المنافسة بين الدول الخليجية.

ندرة تمويل الاستحواذ

■ **ما هي أبرز التحديات التي تواجهونها؟**

مجلس إدارة أصول الشركات حديث في المنطقة، لذا فثمة نقص في القوانين والتشريعات الراعية لهذا النشاط، الى جانب ندرة سبل تمويله لأن بعض المؤسسات المالية العربية والشرق أوسطية غير مؤهلة لتمويل الاستحواذ على شركات جديدة.

ارتفاع الأسعار لم يشكل عائقاً

■ **ما مدى انعكاس ارتفاع أسعار المواد الأولية على استثماراتكم في مختلف القطاعات؟**

– من الواضح ان ارتفاع أسعار المواد الأولية الغذائية ومواد البناء والنفط سيؤدي الى حدوث مشكلات اجتماعية، لكن هذه الزيادة انعكست إيجاباً على شركتنا التي تتوجه نحو قطاعات النفط والبناء وغيرها.

نقص في الكوادر البشرية

■ **ما هي المعوّقات التي يمكن ان تواجهوها في السنوات الخمس المقبلة؟**

– أبرز مشكلة يمكن ان تواجهنا هي إيجاد الكوادر البشرية الضرورية والخبيرة لإدارة الأعمال وتحسينها وتطويرها. ■

ARE YOU LOOKING FOR A NEW INVESTMENT OPPORTUNITY?

CIG CAPITAL

PROVIDES YOU THIS OPPORTUNITY
YOU CAN INVEST IN CANADA
WITH HIGH YIELD PROFIT
AND
YOU CAN OBTAIN THE CANDIAN CITIZENSHIP

CONTATC US
CIG CAPITAL
300 BOUL.MARCEL-LAURIN, suite 114
MONTREAL, QC. H4M 2L4
PHONE (1-514-581-5060) (1-514-315-8762)
FAX (1-514-807-7580) EMAIL cig@cigcapital.ca

(we are seeking agents in the middle east)

الغلبة للتأمين التعاوني



بقلم جوزف زخور *

يقوم نظام التأمين الإسلامي التكافلي TAKAFUL الماليزي الاصل على مبدأ الوكالة PROXY، حيث يوكل حملة عقود التأمين POLICY HOLDERS الى شركة التأمين التكافلي صلاحيات إدارة واستثمار صندوق الاشتراكات أو أقساط التأمين، وذلك لما فيه خير مجموعة حملة العقود. ويتقاسم حملة عقود التأمين النتائج التي يحققها الصندوق بالغرم والغنم، أي سواء كانت أرباحاً أو خسائر. ويولي النظام التكافلي مهمة مزاولة الرقابة على اعمال الشركات الى هيئة من علماء الدين تعرف بالهيئة الشرعية. ويجري اختيارها من قبل الجمعية العمومية للمساهمين ولجماعة المضمونين (المؤمن لهم) في كل شركة على حدة.

ما يعني انه داخل كل شركة تأمين تكافلي هناك هيئة للرقابة الشرعية SHARIA BOARD تعنى بالتحقق من التزام الشركة الطرق الشرعية عند استثمارها الاشتراكات (اقساط التأمين)، بحيث تبقيها في منأى عن المجالات المحرّمة شرعا (الربا، والميسر الخ..) وتعنى الهيئة الشرعية كذلك بالتأكد من ان حصة وحقوق المشتركين (حملة عقود التأمين) من الفائض الاكتتابي UNDERWRITING SURPLUS الذي تحققه الشركة مصانة وتدفع لهم عند استحقاقها.

اما نظام التأمين الإسلامي التعاوني COOPERATIVE الذي اعتمد بداية في السودان في التسعينات من القرن الماضي، وجرى تطويره وتحديثه في المملكة العربية السعودية مطلع هذا القرن، فيقوم على مبدأ المضاربة PARTNER SHIP حيث يجعل من حملة عقود التأمين التي تصدرها شركة التأمين التعاوني «شركاء مضاربين»، أي أنهم يستفيدون من النتائج التي تحققها الشركة على المستوى الاكتتابي UNDERWRITING دون أن يكون له حصة من رأس المال .

أما الرقابة الشرعية على أعمال شركة التأمين التعاوني فتناط بالدولة، ممثلة بالبنك المركزي أو غيره من هيئات الإشراف على التأمين. والدولة هي التي تتحقق من احترام شركة التأمين للتعليمات التي ترعى اصول الاستثمار واجتناب المحرمات.

اما الرقابة على الجوانب غير الشرعية من القيود المحاسبية، سواء في شركات التأمين التكافلي او التعاوني فلا تختلف عما هي عليه في شركات التأمين التقليدي، حيث تناط بشركات المحاسبة والتدقيق AUDITORS .

وقد لفتني مؤخرا خبر نقلته جريدة الخليج تايمز KHALEEJ TIMES من دبي وفيه ان خبيرا في الاستثمارات الاسلامية تقدم باقتراح يقضي بإنشاء مجلس موحد لعلماء الشرع، تناط به مهمة ممارسة الرقابة الشرعية على المصارف وشركات التأمين الاسلامية، على المستويين الوطني والدولي UNIFIED SHARIA BOARD AT NATIONAL AND INTERNATIONAL LEVELS .

صاحب الاقتراح هو سانجاف فيغ SANJAV VIG المدير التنفيذي لشركة ألبن كابيتال ALPEN CAPITAL المتخصصة بالاستثمارات الاسلامية، وقد قدمه خلال القمة المصرفية الاسلامية ISLAMIC BANKING SUMMIT التي انعقدت مؤخرا في دبي. ويرى الخبير ان انشاء المجلس الموحد ضروري لتشجيع المؤسسات الاسلامية (مصارف وشركات تأمين) على تطوير منتجاتها وتنويعها، بحيث تجد قبولا اوسع لدى المستثمرين IT WILL GIVE WIDER ACCEPTANCE AND DIVERSITS TO INVESTORS .

ومن بين المعلومات التي اوردها الخبير ان اقساط التأمين التكافلي في العالم بلغت خلال العام ٢٠٠٧ حوالى ٢,٥ مليار دولار اميركي ويتوقع لها ان ترتفع الى ٧,٥ مليارات دولار اميركي، بحلول العام ٢٠١٥.

والرسالة التي أراد الخبير الإسلامي ان يبعث بها الى المؤتمرين، موارية على ما يبدو لي، هي ان الترتيب المعمول به حاليا في القطاع التكافلي، اي تسمية هيئة شرعية لكل شركة تأمين، لم يعد يتلاءم ومقتضيات العصر، وهناك حاجة لاستبداله بترتيب آخر، اي ان تخضع كل المصارف وشركات التأمين الاسلامي لمجلس شرعي موحّد.

فلقد تعاظم الدور الذي تلعبه شركات التأمين الاسلامية وانتشر ليأخذ بعدا عالميا. ويفترض بالمستثمر والمستهلك الذي يتعاطى مع شركات التأمين الاسلامية في أي مكان في العالم ان يعطى من الضمانات ما يجعله يطمئن الى ان الاحكام التي ترعى علاقته مع شركة التأمين الإسلامي، أياً كانت هويتها، واحدة، وأنها لا تختلف في هذه الدولة عن تلك التي ترعى علاقته بشركة التأمين الاسلامي في غيرها من الدول.

وهذا النوع من الطمأنينة يشجع الناس على الاقبال على التعاقد مع تلك الفئة من شركات التأمين وشراء منتجاتها بسهولة، ودونما حاجة الى التمحيص والتمعن في بنود العقود المعروضة منها في الأسواق، وبذلك تتساوى من حيث المرونة في التعامل مع شركات التأمين التقليدي.

وانها لحقيقة ان صناعة التأمين تتميز بكونها عالمية وقد عملت الهيئات العالمية الناظمة لأعمال التأمين واعادة التأمين على امتداد القرون الثلاثة الماضية على توحيد STANDARDIZATION الاسس والمعايير والمقاييس التي ترعى شروط الملاءة والسيولة والتحوّط المالي الخ...

وشركات التأمين الاسلامية جزء من صناعة التأمين في العالم وان اختلفت طريقة تعاملها مع مجموعات المتعاقدين معها. فلمَ تكون شركات التأمين الاسلامية جزءا من منظومة التأمين العالمية فتتقيد بالشروط التي تضمن قدراتها المالية والائتمانية، FINANCIAL STRENGTH AND CREDIT RATING، ولا تكون لها في الوقت عينه احكام شرعية موحدة تطبق اقله على المستوى الوطني، أي الدولة الواحدة؟

لقد ذهب الخبير فيغ VIG باقتراحه بعيدا عندما طالب بمجلس شرعي تكون له صلاحيات عالمية وليس وطنية فقط. وفي ظني ان البحث في انشاء مجلس شرعي عالمي ينطوي على كثير من التعقيد وذلك بالنظر لتشعب المدارس الفقهية في العالم.

وفي المقابل، ارى ان ايجاد مجلس شرعي موحد على المستوى الوطني امر في متناول اليد. فلدى السلطات المعنية في كل دولة عربية واسلامية من الصلاحيات ما يؤهلها لتكوين مجلس رقابي شرعي موحد تناط به مهمة اعداد التعليمات GUIDELINES التي ترعى استثمار الاموال، واحتساب حصص المشتركين والزبائن من الفوائض، وتحديد المحظورات وغيرها من الامور التي يتعين على المصرف وشركة التأمين الاسلاميين ان يلتزماها في مزاولتهما لأعمالهما، على ان يترك لهيئة الاشراف على التأمين وغيرها من اجهزة التنظيم والرقابة REGULATORY AUTHORITY ان تتحقق من التزام الشركة بتلك التعليمات وتنزل بها العقوبات المناسبة في حال المخالفة.

وهذا تحديدا ما فعلته المملكة العربية السعودية عندما اصدرت نظامها الخاص بالتأمين التعاوني قبل خمس سنوات واناطت بالبنك المركزي السعودي مهمة مراقبة شركات التأمين واعادة. وكلنا يذكر ان اعداد النظام المذكور استغرق عقودا عديدة من الدرس لدى المرجعيات الدينية ذات الاختصاص في المملكة.

علما بأن النظام المذكور حسم امر شركات التأمين واعادة السعودية، حيث أوجب عليها ان تكون تعاونية أي ان تعتبر الزبائن المتعاملين معها شركاء مضاربين، ولم يلحظ احكاما ترعى شركات التأمين غير السعودية. وهذا الامر يبقى متروكا للآتي من السنين.

ولو جازت المفاضلة بين التأمين التعاوني من جهة والتأمين التكافلي من جهة اخرى لجاءت الغلبة للتأمين التعاوني لانه يوحّد الاسس التي ترعى اعمال شركات التأمين واعادة الاسلامية، بينما يترك النظام التكافلي تلك الاسس رهن مشيئة الهيئة الشرعية واجتهاداتها في كل حالة وفي كل شركة تأمين على حدة.

وهذا الواقع اعتبره الخبير الإسلامي، أمراً معوقاً لتطور التأمين التكافلي، ودعا الى استبداله بترتيب موحّد، يغني الشركات عن الاستعانة بهيئات شرعية خاصة بها. ويخضعها جميعاً لمجلس موحّد يرعى أعمال الشركات ويحافظ على حقوق حملة العقود POLICY HOLDERS بالعدل والمساواة، حيثما وجدوا وأياً كانت الشركة التي يتعاقدون معها. ■

* مستشار في التأمين - ممثل مجموعة دولية

يمكن للقارئ ان يطلع على مقالات اخرى للكاتب على الموقع www.zakhourco.com

المجمع العربي لإعادة التأمين
عود على بدء



بقلم جميل حجار
استشاري تأمين وإعادة تأمين

تكاد لا تخلو التوصيات أو القرارات التي تصدر عن مؤتمرات الاتحاد العام للتأمين العربي المتعاقبة كل سنتين في هذا القطر العربي أو ذاك منذ مطلع السبعينات من القرن الماضي ومنذ تأسيس المجمعات العربية، من تنبيه للشركات الأعضاء في الاتحاد الى ضرورة دعم وتدعيم المجمعات العربية ARAB REINSURANCE POOLS بالإسناد والقبول.

ولم تختلف توصيات المؤتمر السابع والعشرين الذي انتظم عقده في مملكة البحرين بين ٢٦ و٢٨ شباط (فبراير) عن هذه القاعدة، لا بل أنها تضمنت توصيتين جاءتا تحت رقم ٢ و٣ لتؤكدا على ضرورة دعم المجمعات العربية.

لقد كتب ونشر البعض من رجال التأمين العرب، كل حسب موقعه ودوره وعلمه، الكثير حول نشوء المجمعات العربية وما قامت به وما آلت إليه، ونكتفي في ما يلي بالإيجاز على سبيل التذكير بما كتب ونشر حول هذا الموضوع.

لقد تأسست هذه المجمعات بقرار من الإتحاد العام العربي للتأمين في مطلع السبعينات من القرن الماضي، في الوقت الذي تأسست فيه شركة إعادة التأمين العربية فكان عدد هذه المجمعات ستة مجمعات نوعية، تم توزيعها على الأقطار العربية من المغرب وحتى العراق، وأوكلت إدارة كل منها الى شركة تأمين مباشر في القطر الذي تأسست فيه. ولم تنجح التجربة لأسباب عديدة.

فكثرت الشكاوى الواردة من مختلف الأطراف ذات الصلة بالمجمعات، وتعذر حلّها إدارياً فقرر الإتحاد في مؤتمره المنعقد سنة ١٩٨٥ جمعها كلها وإسناد إدارتها الى شركة إعادة التأمين العربية في بيروت ARAB RE فاستقام الوضع.

ونحن الآن أمام مجمع واحد يدعى المجمع العربي لإعادة التأمين ويتضمن خمسة أنواع من التأمين هي: الحريق والحوادث والهندسي والبحري بفرعيه البضائع وأجسام السفن، فالمجمعات التي ورد ذكرها في التوصيات أصبحت في الواقع مجمعاً واحداً تديره شركة الإعادة العربية ARAB RE في بيروت حيث تتقاضى نسبة مئوية زهيدة من الأقساط لقاء إدارتها للمجمع هي أقل بكثير مما يتقاضاه مندوب تأمين.

إن العلاقة الحالية ما بين المجمع وشركات التأمين وإعادة التأمين على نوعين: فهذه الشركات هي إما أعضاء في المجمع أي أنها تشترك في اتفاقية المجمع إسناداً وقبولاً، أو إنها تسند اختيارياً جزءاً من بعض أعمالها الى المجمع فهي إذا الشركات المسندة. لقد كان عدد الشركات الأعضاء ٢٩ والشركات المسندة ٦٢ في سنة ٢٠٠٧، غير ان العدد قد تدنى في ٢٠٠٨ ليصبح الأعضاء ٢٦ والمسندون ٥٩ حسبما ورد في التقرير الاخير المرفوع الى الإتحاد في مؤتمره الأخير، وهذا الأمر مدعاة للأسف الشديد ولا ينسجم مع توصيات المؤتمر المتكررة.

إن إمكانيات المجمع الإكتتابية واسعة وكافية في كافة فروع التأمين الخمسة التي يمارسها، إذ تقارب الـ ١٦ مليون دولار أميركي أكبرها في فرع التأمين على خطر الحريق، ومع كل ذلك وبالرغم من النداءات المتكررة للدعم والخدمة الجيدة التي تقدمها شركة إعادة التأمين العربية، فإن رقم الأعمال أو الأقساط السنوية لم يزد عن ١٥,٥ مليون دولار أميركي شاملاً الوارد عن طريق الإتفاقية كما عن طريق الإسنادات الإختيارية TREATY AND FACULTATIVE.

فما هي الأسباب التي تقف عائقاً في مسيرة هذه المؤسسة التأمينية العربية التي أنشئت لتربو وتتقدم كما هي الحال لبقية المؤسسات التأمينية العربية التي يفتخر بها الجميع ويتأخر الكثير من دعمها؟

كان البعض يقول في الماضي قبل ان يتم تفويض شركة إعادة التأمين العربية بإدارة المجمّع بوجود تضارب في المصلحة ما بين الشركة المديرة للمجمع في أحد الأقطار العربية والشركة المقيمة في ذات القطر، وكان ذلك مقبولاً في حينه. أما وقد انتقلت الإدارة الى شركة الإعادة العربية فلم يعد ذلك القول مقبولاً، ويقول البعض اليوم أنه مقيد بتعليمات هيئة الرقابة والإشراف من حيث التعامل مع شركات الإعادة ذات التصنيف العالي، والجواب ان رأسمال المجمع العربي هو مجموع رساميل الشركات الأعضاء، وبالتالي فلا يصح هذا القول أيضاً وليس لشركات أو مؤسسات التصنيف إلا ان تعامل المجمع على هذا الأساس.

من دواعي الدهشة أن دليل شركات التأمين الصادر عن أمانة الإتحاد العام للتأمين يضم بين دفتيه ٢٧٥ شركة تأمين وإعادة تأمين وهيئة ومؤسسة، منها ٢٥٥ شركة تأمين مباشر، ومن هذه الشركات ٩١ شركة فقط تتعامل مع المجمع العربي لإعادة التأمين. ومن دواعي الدهشة أيضاً ان أقساط التأمين التي تنتجها أسواق التأمين العربية قد بلغت حسبما ورد في البيانات الصادرة عن مؤسسة مهنا للتصنيف ٥,٢ مليارات دولار أميركي، بينما نصيب المجمع منها هو ٥,٥ ملايين أي نسبة ٠,٣٠ في المئة فقط.

بقي ان نلتفت الى إدارة المجمع أيضاً لنرجومنها تخصيص بعض الوقت لدراسة هذا الواقع فقد يقتضي الأمر إلقاء نظرة على الداخل وإيجاد السبل الكفيلة بتشجيع الشركات على الدخول في عضوية المجمع، ولست هنا في موقع يسمح لي بتقديم المشورة فقديماً قيل: أهل مكة أدرى بشعابها. ■

ايلي طربيه محمد الخطيب ابراهام ماطوسيان وصبحي الحسيني فازوا بالمقاعد الشاغرة في مجلس إدارة جمعية شركات الضمان

فادي شماس حُرِمَ من الرئاسة لانه الاصغر سنا! وابراهام ماطوسيان عاد اليها للمرة الثالثة



اعضاء جمعية شركات التأمين: من اليمين: صبحي الحسيني، جان كلود نجيم، كريم نصرالله، روجيه ثابت، ايلي طربيه، جورج سالم، فادي شماس، سلام حنا، محمد الخطيب، انطوان شديد، ابراهام ماطوسيان وماريا صادر



من اليمين: جورج غلام، المحامي ادوار كرم، ايلي نسناس، نبيل سرور، روجيه ثابت وميلاد حداد



من اليمين: جان كلود نجيم، جميل حرب، انطوان شديد، جان جد، جميل حمرا، ميشال مكرزل ومانيا الغول



من اليسار: ميريام زكار، جف خوام، كرستيان بس، وفي الصف الثاني فاتح بكداش وجورج لمام

في العام ١٩٩٨ عند انتخاب رئيس لجمعية شركات الضمان في لبنان، نال كل من المرشحين جوزف زخور وطنوس فغالي ستة اصوات من مجموع اصوات اعضاء مجلس الادارة البالغ عددهم ١٢ عضوا، ودعي اعضاء مجلس الادارة الى التصويت مرة ثانية لعل احدهم يغيّر رأيه بأي من المرشحين، فنال كل من المرشحين ٦ اصوات وبقيت النتيجة على ما هي عليه.

وحيال عدم وجود نص في النظام الاساسي للجمعية حول الحل الذي يتعين اللجوء اليه في حال التعادل، تم التوافق بين المرشحين على ان يتقاسما الرئاسة المحددة بثلاث سنوات، فيتولى زخور الرئاسة لسنة ونصف السنة ويتولى فغالي النصف الثاني.

وعند انتخاب رئيس جديد لجمعية شركات الضمان الشهر الماضي تكررت تجربة التعادل بين فادي شماس (العربية ARABIA) من جهة وأبراهام ماطوسيان (المشرق AL MASHREK) من جهة أخرى، حيث نال كل منهما ستة أصوات من أصل مجموع أصوات أعضاء مجلس الإدارة البالغ عددهم ١٢ عضواً. وعقد اجتماع للبحث في كيفية الخروج من المأزق الجديد بحضور محامي الجمعية أدوار كرم الذي كشف ان النظام الأساسي للجمعية عدّل قبل سنتين لينص على ترجيح المرشح الأكبر سناً في حال التعادل.

ولما كان ماطوسيان اكبر سنا، فقد اعلن فوزه رئيسا، وانتخب فادي شماس نائبا للرئيس بالتزكية، حيث لم يتقدم احد لمنافسته.

ملء المراكز الشاغرة

وكانت الجمعية العمومية قد انعقدت للاطلاع على الميزانية السنوية لسنة ٢٠٠٧ والتقرير السنوي لمجلس الادارة وتبرئة ذمة مجلس الادارة. وبعد ان انجزت ذلك طلب الى الاعضاء ملء اربعة مراكز شاغرة في مجلس الادارة، وبعد فرز الاصوات اعلن فوز كل من:

- الاعتماد اللبناني (CLA) يمثلها ايلي طربيه ٣٣ صوتا.
- المشرق (AL MASHREK) يمثلها ابراهام ماطوسيان ٣٠صوتا.
- ميدغلف (MEDGULF) يمثلها محمد الخطيب ٢٩ صوتا.
- النسر (AL NISR) يمثلها صبحي الحسيني ٢٩ صوتا.

وفازت كابيتال (CAPITAL) يمثلها اسعد ميرزا بمنصب العضو الرديف ٢٦ صوتا.

نشير الى ان ماطوسيان يتولى رئاسة الجمعية للمرة الثالثة.

مجلس الادارة

اما مجلس الادارة المكوّن من ١٢ عضوا فيضم:

- ابراهم ماطوسيان (المشرق ALMASHREK) رئيسا
- فادي شماس (العربية ARABIA) نائبا للرئيس
- انطوان شديد (فجر الخليج FAJR AL GULF) امينا للسر
- روجيه ثابت (المتحدة UNITED) امينا للصندوق
- سلام حنا (اللبنانية العربية LIBANO ARABE)
- صبحي الحسيني (النسر AL NISR)
- محمد الخطيب (ميدغلف MEDGULF)
- ايلي طربيه (الإعتماد اللبناني CLA)
- جان كلود نجيم (أليكو ALICO)
- جورج سالم (امانة AMANA)
- ماريا صادر (بيبلوس BYBLOS)
- كريم نصر الله (اللبنانية لضمان القروض LCI)



من اليسار: فرد صيقلي، انطوان واكيم وانطوان شديد



من اليمين: سامي نشواتي، سلام حنا، ادوار طرابلسي واسعد ميرزا



من اليسار: يحيى كنعان، صبحي الحسيني، انطوني الفضل وفي الصف الثاني انطوان جمال، انطوان زياده وارنست شويري وفي الصف الثالث يوسف ملاط وناجي سلطانم



من اليمين: رامي صباغ، عبده خوري، عبدالله درويش وسمير شمعون

اعتراض على فرز الاصوات

شهدت عملية فرز الاصوات اعتراضاً واحداً من السيد ابراهام ماطوسيان حيث وجدت ورقة تحمل اسماً مكتوباً بطريقة غير مقروءة، فطالب ماطوسيان بإلغاء الورقة بينما اعتبرها المحامي ادوار كرم صحيحة.



ابراهيم ابو حمزه وميشال حداد و جورج معكرون

تقاسم الولاية اكثر عدالة

ضامن عريق قال ان ترجيح الاكبر سنا عند التعادل بين المرشحين يطبّق في الجمعيات والنقابات التي تضم آلاف الاعضاء (مثل نقابة المهندسين والمحامين والاطباء) لان اعادة التصويت تستغرق وقتا، وقد يستحيل تحقيقها لأن الناخبين يغادرون المكان فور الإدلاء بأصواتهم.

اما في الجمعيات التي تضم عددا محدودا من الاعضاء، فيمكن بسهولة اجراء دورة انتخابية ثانية خلال دقائق.

اضاف: اما اذا لم ينجح احد المرشحين بانتزاع اكثرية الاصوات فإن تقسيم ولاية بين المتعادلين يعتبر الحل الاكثر عدالة لأنه يعطي كل ذي حق حقه.

وقال ان فادي شماس حرم من فرصة ترؤس الجمعية ولو لنصف ولاية لأنه الاصغر سنا وهذا ليس عدلاً.

ضمن جمعية شركات الضمان

طرح ابراهام ماطوسيان موضوع استعادة بعض شركات التأمين لعضويتها في الجمعية بعد ان كانت قد استقالت منها، وسأل لماذا لا نطالب تلك الشركات ببدلات الاشتراك عن السنوات التي تخلت فيها عن عضويتها؟

ايلي نسناس اوضح ان الاشتراك يدفع الى الجمعية مقابل الخدمات التي تقدمها الجمعية لأعضائها، ومن ليس عضوا في الجمعية لا يستفيد من خدماتها، وهذا يعني ان مطالبة الشركات بدفع الاشتراكات عن الفترة التي لم تكن تستفيد خلالها من خدمات الجمعية لم تكن في محلها .

واستطرد انه في حال حلّت الجمعية تعاد الاموال الى الشركات نسبيا حسب الاشتراكات المسددة.

وتردد انه بإثارته الموضوع اراد ماطوسيان الغمز من قناة شركة او شركتين كانتا قد استقالتا من الجمعية وعادتا اليها بعد مساع بذلها الرئيس السابق للجمعية ايلي نسناس.



من اليسار: رنيه خلاط، جورج سالم وميشال ابو جمره



من اليسار: سعد البساط، يحيى حلواني وفي الصف الثاني جوزف عيسى وسمير غنطوس



من اليسار: ايلي طربيه وجوزف اسمر



من اليمين: ماريا صادر، عماد جميل، كريم نصرالله وفي الصف الثاني من اليسار: خالد الاسير وتيسير التريكي وفي الثالث سعد البساط ويحيى حلواني



من اليسار: فادي شماس، ابراهام ماطوسيان، علي الجباعي، زياد مشاقة ومحمد الخطيب

الرؤساء السابقون

تناوب على رئاسة الجمعية منذ تأسيسها السادة : جان شدياق، جو كيروز، طنوس فغالي، جوزف زخور، ابراهام ماطوسيان، ايلي نسناس وقد أعيد انتخاب الرؤساء المشار اليهم غير مرة.

لقطـــات

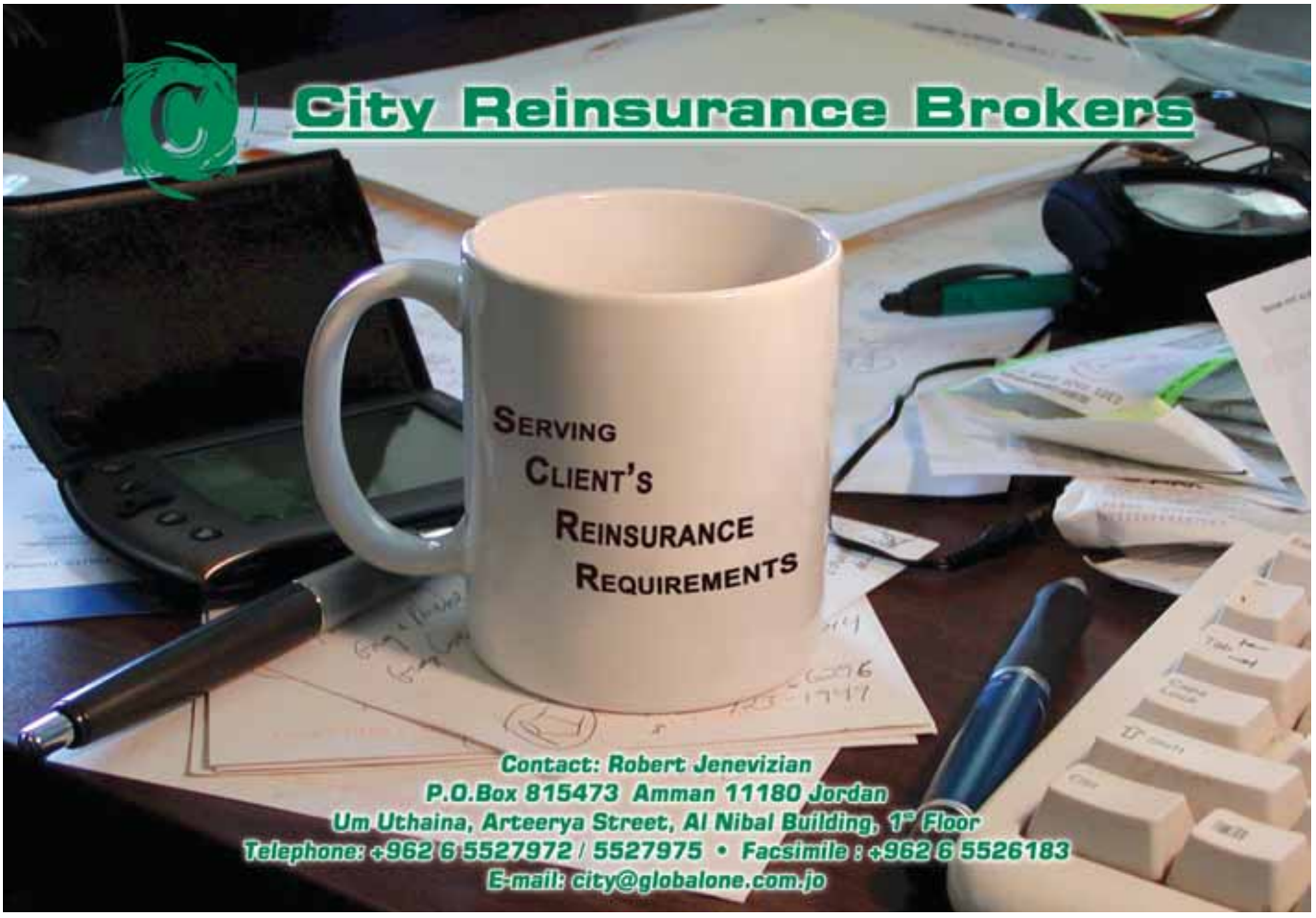
● رينه خلاط (أدير ADIR) سأل ما هي برامج المرشحين لعضوية مجلس الإدارة؟ وكيف لنا أن نختار بين مرشح وآخر إذا لم يكن لدينا فكرة عما ينوون ان يعملوا من أجل تحقيقه؟ وسأل هل المقصود هو ان يحصل المرشح على «الوجاهة» فقط؟ وبناء عليه أعلن أنه يسقط في الصندوق ورقة بيضاء!

● ترشح محمد الخطيب ميدغلف MEDGULF كان مفاجئاً لبعض الأعضاء. إذ لم يسبق لميدغلف MEDGULF ان أبدت اهتماماً بالعمل النقابي، وذلك على الرغم من كونها كبرى شركات التأمين في لبنان ونال الخطيب ٢٩ صوتاً.

● الأصوات الـ ٣٣ التي نالها ايلي طربيه (الاعتماد اللبناني للتأمين) عكست التقدير الذي تحفظه أسرة التأمين لأيلي طربيه شخصياً ولمجموعة بنك الإعتماد اللبناني برئاسة الدكتور جوزف طربيه. علماً بأن المجموعة المشار اليها تضم مصرفاً استثمارياً يرأسه الشيخ خلدون بركات رئيس مجلس إدارة شركة إعادة التأمين العربية ARAB RE.

● أسعد ميرزا (كابيتال) قال ان الانتخابات علمته أشياء كثيرة ومن بينها ان لا يصدّق كل الوعود التي تقطع له.

● الدعوى القضائية العالقة بين شركة نورث NORTH من جهة والتجمع اللبناني للبطاقة البرتقالية ORANGE CARD POOL من جهة ثانية، استغلت من بعض المرشحين للتحريض ضد مرشح نورث الشيخ انطوني الفضل.



التجمع اللبناني للبطاقة البرتقالية حقق خلال ٢٠٠٧ اقساطا بقيمة ٢,٧٥ مليون دولار اميركي



جف خوام
مدير عام SECURITE

وتظهر الميزانية السنوية التي اصدرها التجمع اللبناني للبطاقة البرتقالية LEBANESE ORANGE CARD POOL انه حقق خلال العام ٢٠٠٧ اقساطا بلغ مجموعها ٢,٧٥ مليون دولار اميركي، وانه دفع للشركات التي سوقت البطاقة البرتقالية لحساب التجمع عمولات بقيمة ٦٧٨ الف دولار اميركي.

والى ذلك تظهر الميزانية ان التجمع وزع على كل من الشركات الاعضاء الـ ٣٩ مبلغا مقطوعا قدره ٢٠ الف دولار اميركي، وذلك بمثابة سلفة على الارباح المتراكمة وتظهر لائحة الاقساط ان شركة سيكوريتي SECURITE حلت في مقدمة الشركات التي سوقت العدد الاكبر من البطاقات البرتقالية، حيث بلغ مجموع الاقساط التي انتجتها ٥٩٨ الف دولار اميركي، تليها الشركات الآتية:

الشرق الاوسط ميركو MEARCO ، السلام ASSALAM ، ليبرتي LIBERTY ، الاتحاد الوطني AL ITTIHAD ALWATANI ، بنكرز BANKERS ، اكسا AXA ، ليدرز LEADERS ، امانة AMANA وفيدلتي FIDELITY .

نذكر اخيرا ان البطاقة البرتقالية ORANGE CARD هي الطبعة العربية للبطاقة الخضراء (GREEN CARD) المستعملة في اوروبا والتي تضمن المسؤولية المدنية لمالكي الشاحنات والسيارات العمومية والخاصة، بعد عبورها الحدود الوطنية وخلال تجولها في الخارج.

والى جانبه لائحة بالاقساط التي استوفتها كل من الشركات الاعضاء في التجمع وما قبضته من عمولات من التجمع.

اسم الشركة	الاقساط	العمولة
Company	Written Prem	Comm
Securite	797,276.17	199,208.22
Mearco	470,343.09	117,508.64
Assalam	375,865.88	93,872.13
Liberty	110,274.63	27,552.58
Al Ittihad Al Watani	105,723.86	26,426.61
Bankers	83,978.17	20,985.32
Axa	66,401.84	16,598.89
Amana	64,888.65	16,213.85
Leaders	63,857.75	15,953.45
UCA	59,611.19	14,892.85
Al Aman	58,468.20	14,605.85
Fidelity	56,769.97	14,184.82
Compass	46,307.24	11,576.05
Victoire	42,825.70	10,699.60
UFA	42,447.81	10,606.36
Compagnie Libanaise	31,040.99	7,757.84
Fajr El Gulf	30,306.76	7,570.91
Arope	28,427.63	7,102.33
Medgulf	28,118.46	7,024.91
Al Mashrek	25,849.36	6,457.61
Continental Trust	25,255.33	6,311.23
Libano Arabe	23,648.55	5,908.10
Capital	14,764.99	3,688.99
Libano Suisse	12,916.20	3,227.30
ALIG	10,779.20	2,693.05
Arabia	10,778.56	2,692.56
AUG	10,674.22	2,666.77
Cumberland	9,219.87	2,302.77
Al Nisr	9,067.08	2,265.18
Allianz SNA	8,186.19	2,044.94
Arab Life	7,577.61	1,892.71
Confidence	4,275.24	1,067.94
Adir	4,209.92	1,051.47
Commercial	3,960.06	989.01
La Phénicienne	3,896.43	973.48
Berytus	1,893.63	473.03
United Ass (31/1/2007)	1,798.32	449.27
Byblos	21.22	5.27
Trust Ins (17/1/2007)	-	-
Total	**2,751,706.17**	**687,504.89**

نقابة المهندسين تشتري شركة تأمين «نائمة» لتستثمر اموالها المجمدة في قطاع مجز

وفقا لما ذكرناه في احد اعدادنا السابقة حول اعتزام نقابة المهندسين استثمار الاموال الموجودة في صناديقها، وحول تفكير النقيب بتوظيف هذه الاموال تجنبا لتآكلها في قطاع التأمين او قطاع المصارف، فقد نمي الى النقيب عن وجود شركة «نائمة» برسم البيع، فكلف من يفاوض لشرائها بالثمن المناسب.

وعلم ان المفاوضات مع الشركة التي تعرض للبيع منذ اكثر من ١٥ سنة، قد اسفرت عن اتفاق لشرائها بكل موجوداتها واصولها بنحو ٦٠٠ الف دولار.

وحسناً فعل نقيب المهندسين بشرائه لشركة بهذا الحجم، فالنقابة كفيلة بتحويلها الى شركة كبيرة خلال مدة قصيرة، لا سيما اذا عهد بإدارتها الى شركة خبيرة وقديرة.

الترحيب بالهيئة الشرعية لشركة تكافل الإمارات



نادر القدومي
البحيرة الوطنية للتأمين

لقي تشكيل هيئة الرقابة الشرعية لشركة تكافل الامارات الترحيب من قبل مختلف المتعاملين مع شركة البحيرة الوطنية للتأمين وشركة تكافل الامارات، وكنا ذكرنا ان الهيئة قد تشكلت كما يلي:

الاستاذ الدكتور **عبد الناصر موسى عبد الرحمن ابو البصل** رئيسا للهيئة، وعضوية كل من الاستاذ الدكتور **عبد الستار ابو غدة**، والمفتي **الشيخ محمد حسان كليم**. تتولى الهيئة الاشراف على جميع النواحي الشرعية لنشاطات الشركة وتراقب هذه النشاطات كافة للتأكد من مطابقتها لأحكام الشريعة الاسلامية وقواعدها.

وكانت الجمعية العمومية قد انتخبت اول مجلس ادارة لها برئاسة الشيخ **فيصل بن خالد القاسمي** وقد اشرنا الى ذلك في حينه.

نذكر ان مدير عام شركة البحيرة هو الاستاذ **نادر القدومي** وهو يشغل في الوقت عينه منصب مستشار شركة تكافل الامارات.

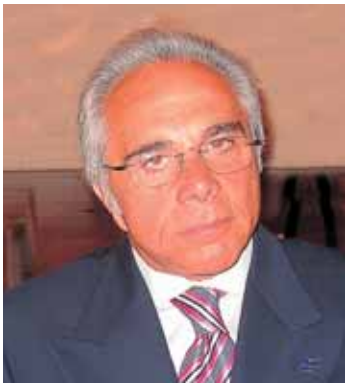
ويليس WILLIS تستحوذ على اتش آر اتش HRH شركة الوساطة التاسعة عالميا بمبلغ ٢,١ مليار دولار اميركي

شركة ويليس WILLIS التي تحتل المرتبة الثالثة بين وسطاء التأمين الاكبر حجما في العالم وقعت عرضا للاستحواذ على شركة الوساطة الاميركية هيلب روغال اند هوبز HILB ROGAL AND HOBBS (HRH) بمبلغ قدره ٢,١ مليار دولار اميركي.

وتحتل شركة اتش آر اتش (HRH) المرتبة التاسعة بين وسطاء التأمين في العالم، وكانت قد حققت عوائد اجمالية بقيمة ٧٨٠ مليون دولار اميركي خلال العام ٢٠٠٧، بينما بلغت واردات ويليس WILLIS ٢,٤٨ مليار دولار اميركي خلال السنة عينها.

وهذه هي عملية الاستحواذ الكبيرة الاولى التي تنجزها ويليس منذ تسلم **جو بلوميري** رئاستها التنفيذية، حيث علق على هذه الصفقة بأنها تعزز مكانة ويليس WILLIS في الولايات المتحدة الاميركية لا سيما في مجال الاعمال ذات الحجم المتوسط.

وتبين الاحصاءات ان هذه الصفقة تقوي اوضاع ويليس بصورة ملموسة، الا انها تبقيها في المرتبة الثالثة عالميا بعد مارش MARSH وايون AON.



جو بلوميري

WILLIS

مابفري الاسبانية MAPFRE تتوسع اميركيا واس اند بي ترفع تصنيفها الى دوبل آ (AA)

اعلنت وكالة ستاندرد اند بورز الاميركية STANDARD AND POOR'S انها رفعت تصنيف مجموعة مابفري الاسبانية MAPFRE من آبلوس (+A) الى دوبل آ(AA) . وقالت ان هذا التصنيف يشمل جميع الشركات التابعة لمجموعة مابفري الاسبانية بما في ذلك شركة كومرس غروب COMMERCE GROUP الاميركية.

وكانت المجموعة الاسبانية قد انجزت صفقة استحوذت بموجبها على شركة ذي كومرس غروب THE COMMERCE GROUP المتخصصة بتأمين السيارات في الولايات المتحدة الاميركية ومركزها الرئيسي في ولاية ماتساتشوسيتس MASSACHUSETTS .

واعلن **خوسيه مانويل مارتينيز** رئيس مجلس الادارة في مابفري MAPFRE عن سعادته بإنجاز الصفقة قائلا انها تشكل خطوة حاسمة باتجاه التوسع على المستوى العالمي. وتحتل الشركة الاميركية المرتبة الـ ٢٠ بين شركات التأمين في الولايات المتحدة الاميركية، وبلغت الاقساط التي حققتها سنة ٢٠٠٧ حوالى ١,٩ مليار دولار اميركي وبلغت قيمة الصفقة ٢,٢ مليار دولار اميركي.



انريكي بالستيروس

المدير الاقليمي لشركة MAPFRE RE

يونايتد هيلث تعيد الى حملة البوالص زيادات استوفتها دون مبرر
ولاية نيويورك اعدت مشروع قانون يمنع على شركات التأمين الصحي ان تزيد اسعارها دون موافقة مسبقة من مفوض التأمين

قال **ايريك دينالو** مفوض التأمين في ولاية نيويورك انه لا يزال ينتظر إقرار مشروع القانون الذي اعده، والذي يقضي بإجبار شركات التأمين الصحي على الحصول على موافقة مسبقة من مفوضية التأمين في الولاية، وذلك قبل فرض اي زيادة على اقساط التأمين الصحي. والمشروع القانون المشار اليه يحتاج الى موافقة السلطة التشريعية في ولاية نيويورك كي يصبح نافذا.

وفي الوقت الذي تنتهج الولايات المتحدة الاميركية سياسة ليبرالية شبه مطلقة في مجال التنافس بالاسعار، فإن السلطات المحلية في بعض الولايات الاميركية تعمد الى سن تشريعات خاصة بها من اجل حماية المستهلك ضد الاستغلال من قبل مقدمي الخدمات الاساسية التي يحتاجها المواطن لا سيما التأمين الصحي. وعلى شركات التأمين التي تقرر رفع اسعارها ان تبين لمفوضي التأمين ان الاسعار التي تستوفيها لا تكفي لتغطية الاعباء التي تتحملها جراء مزاولة التأمين الصحي، وعليها ان تكتفي بنسبة معقولة من الارباح اضافة الى نفقاتها الادارية. وكان حملة بوالص التأمين الصحي الصادرة عن شركة يونايتد هيلث UNITED HEALTH قد اتهموا الشركة بتضخيم حجم الاعباء التي تتحملها لتبرر رفع اسعار التأمين الصحي خلال سنة ٢٠٠٦. وقد اعلن حاكم ولاية نيويورك دافيد باترسون ان شركة يونايتد هيلث وافقت على ان تعيد لـ ٣٦٧٤٦ شخصا من حاملي بوالصها الصادرة في العام ٢٠٠٦ مبلغا اجماليا قدره ٥٠ مليون دولار اميركي اي ما يعادل ١٣٣٠ دولاراً لكل شخص، وذلك بعد ان اقرت بأن الاحتياطات المالية التي خصصتها لمواجهة التزاماتها في تلك السنة كان مبالغا فيها، حيث خصصت مبلغ ٥٠ مليون دولار اميركي اضافياً لمواجهة التزامات مرتقبة ولم تتحقق.



صلاح القادري

صلاح القادري تخلى عن منصبه في غاي كاربنتر لندن

صلاح القادري المدير التنفيذي لمنطقة الشرق الاوسط وشمال افريقيا في شركة غاي كاربنتر GUY CARPENTER لوساطة الاعادة في لندن تخلى عن منصبه في الشركة وهو سوف يعلن في وقت قريب عن خطوته المقبلة.

وكان **القادري** قد عمل خلال السنوات العشر التي امضاها مع غاي كاربنتر على تمتين علاقتها بشركات التأمين في منطقة الشرق الاوسط والدول المغاربية خصوصا. وكوّن القادري لنفسه خلال تلك الفترة شبكة من الصداقات وتعرف الى اركان صناعة التأمين في هذه المناطق عن كثب.



ROBERT WILLUMSTAD
رئيس AIG

بعد ان فقدت أسهم الشركة نصف ثمنها

أزمة القروض السكنية أطاحت بمارتن سوليفان من رئاسة آ أي جي AIG

مجلس الإدارة يعيّن المصرفي روبرت ويلومستد مكانه

الخسائر التي تكبدتها شركة آ أي جي AIG الأميركية جراء تورطها في استثمارات هالكة في مجالات التسليفات الإسكانية ذات المخاطر SUBPRIME، والتي بلغت حتى تاريخه حوالى ١٧ مليار دولار أميركي، أدت الى تدهور أسعار أسهم الشركة في البورصات العالمية على نحو دراماتيكي، حيث فقدت نصف ثمنها واضطرت الشركة الى ضخ زيادة في رأسمالها قدرها ٢٠ مليار دولار كي يمكن لها ان تستوعب الخسائر وتستمر.

هذه التطورات جعلت حَمَلة أسهم الشركة ينتفضون ليطالبوا مجلس الإدارة بتحديد المسؤوليات ومعاقبة الرؤساء التنفيذيين الذين ورطوا المجموعة بتلك الاستثمارات. ووجهت الاتهامات بنحو خاص الى **مارتن سوليفان** الرئيس التنفيذي الذي تولى منصبه منذ ثلاث سنوات، ويبدو انه هو الذي بارك تلك الاستثمارات.

وإرضاء للمساهمين عمد مجلس إدارة الشركة الى استبدال **مارتن سوليفان** برئيس تنفيذي جديد هو **روبرت ويلومستد** ROBERT WILLUMSTAD، وهو مصرفي كان يشغل منصب رئيس مجلس إدارة الشركة.

و**سوليفان** ليس الرئيس الوحيد الذي أطاحت به أزمة القروض الإسكانية ذات المخاطر SUBPRIME، حيث سبق لشركات أميركية أخرى ان طردت رؤساءها للسبب عينه ونذكر من بينهم **تشارلز برنس** CHARLES PRINCE الرئيس السابق لبنك سيتي غروب CITI، **ستان اونيل** STAN ONEILL الرئيس السابق لشركة ميريل لينش MERRIL LYNCH.

وتعليقاً على هذا النبأ قال المحلل المالي **دون فيكري** DON VICKREY أنه يعتقد بأن **سوليفان** قدم ككبش محرقة SCAPEGOAT لإرضاء حملة الأسهم، لأن الاستثمارات التي تسببت بالخسائر تمت على يدي الرئيس الأسبق لشركة آ أي جي AIG **موريس غرينبرغ** MAURICE GREENBERG أي أنها وظفت قبل تسلّم **سوليفان** منصبه.

وسبق للرئيس الجديد **ويلومستد** ان عمل مدة ٤٠ سنة في القطاع المصرفي.



مارتن سوليفان

تحرك باتجاه غرينبرغ لإجراء مصالحة شاملة

اول عمل قام به **روبرت ويلومستد** هو الاجتماع الى الرئيس الاسبق لمجموعة آ اي جي AIG **موريس غرينبرغ** MAURICE GREENBERG الذي يملك ١٢ بالمئة من اسهم المجموعة وكان قد تولى قيادتها ما يزيد عن ٤٠ سنة.

وكان **غرينبرغ** قد اجبر على الاستقالة بعد ان وجه المدعي العام السابق لولاية نيويورك اليوت سبيتزر اليه اتهامات تتعلق بالتزوير والتلاعب بالقيود وتضليل المساهمين الخ... ومنذ خروجه من رئاسة آ اي جي (AIG) سنة ٢٠٠٥ اقام **غرينبرغ** سلسلة من الدعاوى ضد المدراء التنفيذيين في الشركة وضد مجموعة آ اي جي AIG بالذات، متهما اياهم بالإفتراء عليه واستعمال معلومات مزورة ضده. كما اتهمهم بإساءة استثمار اموال المجموعة وتورطها في القروض السكنية ذات المخاطر العالية SUBPRIME LOANS ما ادى الى تكبيدها خسائر تناهز ٣٠ مليار دولار اميركي.

الرئيس التنفيذي الجديد **ويلومستد** لم يشأ الافصاح عن النقاط التي ناقشها خلال الاجتماع الذي عقده مع **غرينبرغ** الا انه وصفه بالجيد والايجابي. واعتبر الاجتماع خطوة باتجاه اجراء مصالحة شاملة بين الفريقين.

٢١,٥ مليون دولار أميركي تعويضات لذوي ١٥٥ شخصاً قضوا في حريق النفق في جبال الألب سنة ٢٠٠٠

بتاريخ ١١ تشرين الثاني (نوفمبر) ٢٠٠٠ قتل ١٥٥ شخصاً من هواة التزلج عندما شبّ حريق على متن ناقلة معلقة CABLE CAR، وذلك خلال عبورها أحد الأنفاق في منطقة كابرون KAPRUN النمساوية في جبال الألب. واعتبر الحادث الأكثر مأسوية التي تشهده النمسا في زمن السلم.

واليوم وبعد ما يقارب ثماني سنوات من المنازعة القضائية بين ورثة الضحايا البالغ عددهم ٤٥١ شخصاً، من جهة والشركة المشغلة للناقلات المعلقة GLETSHERBAHNEN KAPRIN A.G. والدولة النمساوية وشركة جنرالي GENERALI التي تضمن المسؤولية المدنية للشركة الناقلة، قررت الهيئة القضائية التي شكلت للنظر في الدعوى بأن تلزم الدولة النمساوية والشركة المشغلة للناقلات المعلقة وشركة جنرالي GENERALI أن تدفع سوية تعويضات يبلغ مجموعها ٢١,٥ مليون دولار أميركي لذوي الضحايا.

وقال رئيس الهيئة القضائية «ان ليس من تعويض مهما بلغ حجمه يزيل الألم الذي يعانيه ذوو الضحايا. والمبلغ الذي تقرر دفعه هو تعويض رمزي».

ولم يصدر عن المدعين تعليق حول هذا القرار، وذكر ان بعضهم أميركيون، وقد اختار هؤلاء ان يقاضوا الحكومة النمساوية والشركة المشغلة وشركة التأمين أمام المحاكم الأميركية التي درجت ان تقضي بإلزام المسؤولين عن مثل هذه الكوارث بتعويضات تبلغ مئات ملايين الدولارات أحياناً. وتضم لائحة القتلى هواة تزلج من جنسيات مختلفة من بينهم ٨ أميركيين، وآخرين من بريطانيا واليابان وسلوفينيا وهولندا إضافة الى نمساويين وألمان.

وأظهرت نتائج التحقيق ان الحادث ناتج عن أخطاء يتحمل مسؤوليتها أفرقاء عديدون من المعنيين بصيانة النفق، وتسيير الناقلات المعلقة CABLE CAR.



موريس غرينبرغ

المجموعة الألمانية أليانز ALLIANZ استكملت استحواذها على ١٠٠ في المئة من أسهم ALLIANZ SNA وجددت تعاقدها مع أنطوان واكيم

علمت « البيان القتصادية» ان شركة أليانز الألمانية الكبرى استعملت حقها في استكمال استحواذها على ١٠٠ بالمئة من أسهم الشركة الوطنية للضمان أليانز سنا ALLIANZ SNA فاشترت الأسهم التي كانت لا تزال في قبضة غيرها من المساهمين في الشركة.
وكانت أليانز ALLIANZ قد أعطيت ذلك الحق عندما استحوذت على ٥٧ بالمئة من أسهم الشركة قبل بضع سنوات.
وفي موازاة هذه الخطوة، مددت المجموعة الألمانية تعاقدها مع رئيس مجلس الإدارة الأكتواري أنطوان واكيم بحيث يتابع مهامه في الشركة مدة ثلاث سنوات قابلة للتجديد.
وتلعب اليانز سنا ALLIANZ SNA دوراً فاعلاً في تكريس وجود المجموعة الألمانية في منطقة الشرق الأوسط وشمال أفريقيا MENA REGION، حيث تضع في متناول المجموعة الألمانية والشركات التابعة لها فريق عمل محترفاً يقوده انطوان واكيم ويضم نخبة من المدراء الذين تفوقوا خلال عملهم في الشركة الوطنية للضمان في لبنان وفي الشركات المتحالفة معها في منطقة الشرق الأوسط منذ عقود من السنين.



انطوان واكيم
ALLIANZ SNA

أولوية استرداد الخسائر لمن هي؟

محكمة نيويورك تعطي أليانز ALLIANZ الحق في استرداد التعويضات التي دفعتها لمستثمر WTC في نيويورك والمستثمر يعترض!

عندما تدفع شركة التأمين تعويضا عن ضرر لحق بالمضمون المتعاقد معها، تنتقل حقوق هذا الاخير اليها ويعطى لها الخيار في الحلول مكانه، وملاحقة المتسبب بالضرر ان وجد. وهذا ما يعرف في القانون وفي صناعة التأمين خصوصا بحق الحلول مكان المؤمن له RIGHT OF SUBROGATION في عداد شركات التأمين والاعادة التي دفعت اربعة مليارات دولار اميركي لمستثمر مركز التجارة العالمية (WTC) في نيويورك، تعويضا عن الخسائر التي لحقت به جراء تدمير الابراج بواسطة طائرتين مدنيتين اختطفهما انتحاريو القاعدة صباح ٢٠٠١/٩/١١ .
وعملا بأحكام القانون تحركت اليانز ALLIANZ لملاحقة الشركات التي تملك الطائرتين اللتين استعملتا في الهجوم ضد مركز التجارة العالمية WTC ، وذلك بعد ان اتهمت شركات الطيران بالاهمال والاخفاق في منع خطف الطائرتين من قبل الانتحاريين، الا ان مستثمر مركز التجارة العالمية **لاري سلفرشتاين** تحرك ليمنع اليانز من ممارسة حقها في محاولة استرداد الخسائر التي دفعتها له، وتقدم بدعوى مضادة يقول فيها ان القانون يعطي المتضرر المباشر اولوية بملاحقة الفريق الثالث بسبب الضرر. الا ان القاضي هارولد باير HAROLD BAER قاضي محكمة جنوب نيويورك، اصدر قرارا يعطي فيه لشركة اليانز الحق في ملاحقة المتسبب بالاضرار التي دفعتها ان وجد وتثبت مسؤوليته.
وجاء في القرار ان القاضي يعتبر ممارسة شركة التأمين لحقها في الاسترداد امرا كلاسيكيا، وان لها الاولوية في مزاولة ذلك الحق، وان الغرض من ذلك هو الحؤول دون قيام المتضرر الذي يحمل عقد تأمين ان يقبض التعويض الذي يعود له مرتين عن اذى واحد THE PURPOSE OF SUBROGATION IS TO PREVENT WHOEVER BUYS INSURANCE FROM RECOVERING TWICE FROM ONE HARM
الا ان لاري **سلفرشتاين** علق على الحكم قائلا انه لا يوافق عليه وسوف يقدم استئنافا ضده. ورأى ان الاولوية في ملاحقة الفريق المسؤول يجب ان تكون له بكونه المتضرر المباشر وهو لم يحصل على قيمة الخسائر التي لحقت به من شركات التأمين بالكامل.
وكان المستثمر **لاري سلفرشتاين** قد تقدم بدعاوى ضد شركات الطيران ومطار بوسطن طالبا تحميلها مسؤولية الاخفاق في حراسة الطائرات ومنع اختطافها من قبل الانتحاريين، وبالتالي إلزامها بأن تدفع له قيمة الخسائر الناجمة عن حرمانه من استثمار مركز التجارة العالمية خلال الفترة المنصوص عليها في عقد الاستثمار الموقع منه ومن اصحاب مركز التجارة العالمية WTC.
وقال **سلفرشتاين** في دعواه ان التعويضات التي قبضها من شركات التأمين لا تشمل الخسارة الناتجة عن توقف العمل LOSS OF BUSINESS INTERRUPTION.



برج مركز التجارة العالمية
عند الهجوم عليها

المسؤولية المدنية للمنتج ٢٤ مليون دولار لمئة مدع اصيبت كلابهم بالتسمم من اغذية فاسدة!

وافقت شركة منيوفود (MENU FOOD) على ان تخصص مبلغ ٢٤ مليون دولار اميركي لإرضاء مئة مدع كانوا قد اقاموا ضدها دعوى جماعية موحدة CLASS ACTION، وطالبوا بموجبها بتعويضات جراء تعرض الكلاب وغيرها من الحيوانات الاليفة التي يملكونها للتسمم بعد اطعامها مواد غذائية تحمل اسم الشركة المدعى عليها منيو فود MENU FOOD.
واظهرت التحليلات المخبرية ان المواد الغذائية صنعت في الصين لحساب الشركة المدعى عليها، وان الارز والطحين المستعملين في صناعتها ملوثان ومصابان بالعفن. وقد عمدت الشركة المدعى عليها الى استعادة المنتجات الملوثة من اسواق اميركا وكندا. وقد تعرض اصحاب الحيوانات الاليفة لأضرار مادية ونفسية جراء التسمم الذي اصبت به الحيوانات، حتى ان بعضها نفق بفعل التسمم.
وقد اعتذرت الشركة المدعى عليها من المدعين المقيمين في مناطق مختلفة من الولايات المتحدة الاميركية وكندا، واخذت على عاتقها ان تدفع لهم التعويضات المناسبة.
نشير الى ان بوليصة التأمين ضد المسؤولية المدنية الناتجة عن تسويق منتج مصاب بعيب PRODUCT LIABILITY تشمل هذا النوع من الخسائر بما في ذلك قيمة البضاعة التي جرى استردادها من الاسواق.



حيوانات اليفة


وورن بوفيت

الملياردير وورن بوفيت يبحث عن شركات اوروبية متوسطة.. للبيع !

الملياردير الاميركي **وورن بوفيت** يجول في العواصم الاوروبية، عارضا استعداده للدخول كشريك استراتيجي في شركات التأمين الاوروبية ذات الحجم المتوسط MID SIZED COMPANIES . ومن الامور اللافتة التي قالها بوفيت خلال جولته، ان الازمة الناشئة عن تورط المؤسسات المالية في القروض السكنية ذات المخاطر المرتفعة SUBPRIME لم تنته بعد، وان مصارف وشركات كثيرة سوف تدفع ثمن تهورها واندفاعها للمشاركة في تلك العمليات.

ونفى **بوفيت** ان تكون لديه نية للاستحواذ على شركة التأمين التابعة لمصرف رويال بنك اوف سكوتلاند ROYAL BANK OF SCOTLAND، قائلا انه ليس معنيا بالشركات والمصارف التي ترزح تحت اثقال قروض الـ SUBPRIME ، بل يهمه ان يوظف الاموال المتوافرة لمجموعته بركشاير هاثاواي BERKSHIRE HATHAWAY في شركات اوروبية من الحجم المتوسط ومساعدتها على اخذ موقع افضل في اسواق العالم. وكانت وكالات التصنيف قد اعادت تصنيف مجموعة بركشاير هاثاواي والشركات التابعة لها ومن بينها جنرال ري GENERAL RE وكولون ري COLOGNE RE ، في مرتبة تريبل آ (AAA).

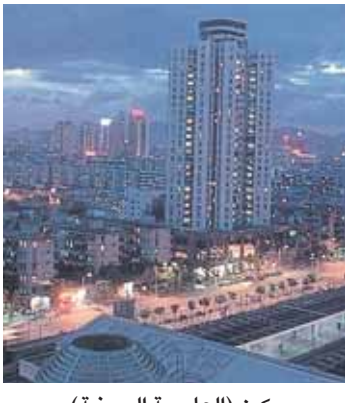

العمليات

استثناءات التأمين الصحي

العلاج الكيميائي المتخصص ضرورة طبية وليس اختبارا مستثنى من عقد التأمين الصحي

اصدرت المحكمة العليا في ولاية ويسكونسن WISCONSION الاميركية قرارا يقضي بإلزام شركة التأمين الصحي توتشبوينت TOUCHPOINT HEALTH متابعة تحمل تكلفة المعالجة الكيميائية لأحد الاطفال بعد ان كانت شركة التأمين قد توقفت عن دفعها بكونها معالجة متخصصة وتحتوي على جرعة غير عادية من الدواء HIGH DOSE OF SPECIALIZED CHEMITHERAPY . وكان الطفل قد اخضع لجراحة لاستئصال ورم خبيث في الدماغ.

واوصى الطبيب المعالج بعد ذلك ان يتابع الطفل **كيفن سمرز** KEVIN SUMMERS تلقي جرعات كثيرة من المعالجة الكيميائية المتخصصة HIGH DOSE OF SPECIALIZED CHEMITHERAPY ، الا ان شركة التأمين توقفت عن سداد قيمة المعالجة الكيميائية بالاستناد الى بند في شروط العقد ينص على استثناء الاجراءات الاختبارية والتحقيقية EXPERIMENTAL AND INVESTIGATIONAL PROCEDURES . وقد تقدم والد الطفل بدعوى ضد الشركة طالبا اجبارها على تغطية نفقات العلاج الكيميائي بكونه ضرورة طبية، وقد وجدت المحكمة العليا تذرع شركة التأمين بذلك البند غير مبرر واعتبرت قرار الشركة بوقف المعالجة تعسفياً ومزاجياً ARBITRARY AND CAPRICIOUS . وجاء في قرار المحكمة ان الطبيب المعالج اوصى بالمعالجة الكيميائية واعتبرها ضرورية طبيا MEDICALLY NECESSARY ، وعليه، لا يجوز لشركة التأمين ان ترفض العلاج تحت اي ذريعة.


بكين (العاصمة الصينية)

العملاق الصيني يقلق شركات التأمين في اوروبا واميركا

٣٠٠ مليار دولار اميركي الرسملة المشتركة لشركتين صينيتين تتطلعان للتوسع عالميا

توقع **فرنسوا دو فارين** FRANCOIS DE VARENES الرئيس التنفيذي للشؤون المالية في مجموعة سكور SCOR الفرنسية ان تنتهز شركات التأمين والاعادة الآسيوية، لا سيما الصينية منها، الأزمة المالية التي تواجهها اسواق اميركا واوروبا، لتستحوذ على شركات تأمين واعادة اوروبية واميركية. وقال في محاضرة قدمها خلال ندوة اوروبية ان الصينيين يتطلعون لاكتساب الخبرة وتعلم طريقة مزاولتنا للاعمال توطئة للتوسع عالميا. واضاف ان الآسيويين يدركون ان استحواذهم على شركات اوروبية يمكّنهم من العبور بسرعة الى الاسواق الاوروبية والاميركية والافريقية.

وقال **كايت بوغستون**، الشريك التنفيذي في شركة ارنست اند يونغ ERNST AND YOUNG ان شركتي بينغ آن PING AN وتشاينا لايف CHINA LIFE باتتا تشكلان قوتين كبيرتين في اسواق التأمين العالمية. في الوقت الذي تراجعت الاوضاع المالية للشركات الاوروبية والاميركية بفعل ازمة القروض السكنية SUBPRIME.

وكنا قد كتبنا في هذه المجلة مرارا حول الصعوبات التي تواجهها المؤسسات والمصارف وشركات التأمين والاعادة جراء تخلف المدينين عن سداد القروض السكنية. واشرنا الى ان مصارف مثل سيتي بنك CITIBANK ويو بي اس UBS وكريدي سويس CREDIT SUISSE وشركة آاي جي AIG وسويس ري SWISS RE وشركات كثيرة غيرها تكبدت خسائر بمليارات الدولارات جراء توظيفها اموالا في مجالات تمويل عمليات شراء الشقق السكنية والمنازل في اميركا. وادى انهيار اسواق العقارات الى توقف اصحاب الشقق والمنازل عن سداد الديون المتوجبة عليهم، وهذا ما يعرف بأزمة القروض ذات المخاطر المرتفعة نسبيا SUBPRIME CREDITS .

ومن المعلومات المثيرة التي كشف عنها خلال الندوة ان الشركتين الصينيتين المشار اليهما تملكان مجتمعتين رسملة قيمتها ٣٠٠ مليار دولار اميركي، وانهما تقومان حاليا بعقد صفقات استحواذ في مناطق مختلفة من العالم.

وكانت شركة بينغ آن PING AN قد عرضت شراء ٥٠ بالمئة من اسهم شركة فورتيس FORTIS لادارة الاصول ASSET MANAGEMENT. ويتردد انها مهتمة بالاستحواذ على حصص في شركتين بريطانيتين عريقتين هما: برودنشيال PRUDENTIAL وافيفا AVIVA .

الخليج لإعادة التأمين GULF RE على عجلة من امرها
تصنيف «أ» (A) من وكالة ا.ام.بست الاميركية

تبدو مؤسسة الخليج لإعادة التأمين GULF RE على عجلة من امرها، فلم تمضِ اسابيع قليلة على تأسيسها حتى حصلت على تصنيف من مرتبة آ (A) التي تعني (ممتاز) EXCELLENT لقدرتها المالية FINANCIAL STRENGTH . فقد اصدرت وكالة التصنيف الاميركية ا.ام.بست. A.M.BEST بيانا تعلن فيه انها صنفت القدرة المالية لمؤسسة الخليج لإعادة التأمين GULF RE في مرتبة الف ماينوس A-MINUS . واوضحت ان الشركة الجديدة تملك رسملة قوية جدا (٤٠٠ مليون دولار اميركي) سدد المؤسسون منها نصفها اي ٢٠٠ مليون دولار اميركي.

وهذه الرسملة تمكن لها ان تغطي بسهولة الالتزامات التي سوف تترتب على عمليات الاعادة التي تسند اليها خلال السنتين الاوليين من عمرها على الاقل.

واضافت ا.ام.بست. A.M.BEST ان الشركة الجديدة تفيد ايضا خلال هذه الفترة من العوائد الاستثمارية التي سوف تجنيها من اعمالها الاستثمارية.

وكنا قد اصدرنا قبل شهرين ملحقا خاصا بالخليج للاعادة GULF RE التي اعلن عن تأسيسها خلال المؤتمر السنوي الثالث للتكافل الذي نظمه مركز دبي المالي العالمي DIFC . واشرنا في حينه الى ان الخليج للاعادة هي عملية مشتركة JOINT VENTURE تتقاسم اسهمها مناصفة كل من مؤسسة الخليج للاستثمار الكويتية GULF INVESTMENT CORP المملوكة من دول مجلس التعاون الخليجي من جهة، ومجموعة ارش كابيتال ARCH CAPITAL البرمودية من جهة اخرى.

نضيف هنا ان قوانين التأمين العربية تشترط على معيدي التأمين ان يحوزوا على تصنيف عالمي بمرتبة لا تقل عن آ (A) او تريبل بي BBB للسماح لهم بقبول اسنادات الاعادة في الدول العربية.

نشير الى ان رئيس قسم العمليات في الشركة الجديدة هو **مارون مراد**.



مارون مراد

GULF RE

مصر تفتح الابواب امام فروع شركات التأمين والوساطة الاجنبية وتتريث بالترخيص لمزيد من شركات التكافل بعد ان بلغ عددها سبع شركات

اعلن رئيس الهيئة المصرية للرقابة على التأمين الدكتور **عادل منير** ان الهيئة قررت وقف الترخيص بقيام مزيد من شركات التأمين التكافلي بعد ان بلغ عددها سبع شركات.

وقال نحتاج الى فترة زمنية نقوّم خلالها تجربة التأمين التكافلي، حتى اذا تبين لنا انها مجدية نعود الى فتح باب الترخيص امام المزيد منها.

من جهة اخرى قال الدكتور **منير** ان مصر نفذت سائر التدابير وقطعت جميع المراحل التي يلحظها اتفاق منظمة التجارة العالمية WTO. وآخرها السماح بقيام فروع لشركات تأمين واعادة اجنبية، ونحن بصدد الترخيص لعدد من شركات التأمين العالمية بافتتاح فروع لها في مصر. كما تلقت الهيئة اربع طلبات ترخيص من شركات عالمية لوساطة التأمين من بينها مارش MARSH ومن المرجح ان توافق الهيئة على تلك الطلبات في وقت قريب.



د. عادل منير

رئيس الهيئة المصرية للرقابة على التأمين

ارتفاع اسعار المواد الغذائية يقلق لويدز
توقف عمليات الاستيراد والتصدير بفعل قرارات المصادرة والحماية تعتبر من الاخطار السياسية التي تغطيها شركات التأمين

الارتفاع الدراماتيكي لأسعار المواد الغذائية الذي سجل خلال الاشهر الاخيرة في اسواق العالم، يقلق لويدز LLOYD'S ويجعلها تتخوف من عواقب سياسية واجتماعية بالغة الخطورة يمكن ان تنتج عنه.

وحول هذا التخوف يقول **سيمون لو** SIMON LOW مكتب الاخطار السياسية POLITICAL RISK UNDERWRITER في وكالة ارك في لويدز ARK UNDERWRITING ان الاخطار التي تتخوف منها هي احتمالات حصول حوادث شغب وصدور قرارات حكومية تقضي بمصادرة المواد الغذائية

THE BIGGEST CONCERNS WE HAVE ARE RIOTS AND POTENTIAL SEIZURE BY FOREIGN GOVERNMENTS.

اضاف نحن قلقون حيال احتمال لجوء الحكومات الى اعتماد سياسات حمائية واتخاذ قرارات طارئة في مجال الاستيراد والتصدير تحول دون تنقل المواد الغذائية، ولو حصل ذلك فإن الكثيرين من المصدرين لن يتمكنوا من تنفيذ العقود الموقعة منهم، ما يعني اننا سوف نجد انفسنا امام ظاهرة احباط العقود CONTRACT FRUSTRATION بحيث يستحيل على المصدر ان يصدر المواد الغذائية بفعل قرار حكومي، وهذا يشكل قوة قاهرة FORCE MAJEURE شركات التأمين تغطي هذا النوع من الحالات بكونها من الاخطار السياسية POLITICAL RISKS.

وقال: ان ارتفاع اسعار المواد الغذائية بالشكل الحاد الذي نشاهده حاليا سوف تكون له تداعيات سيئة جدا لا سيما في الدول التي تعاني نقصا في المواد الغذائية. كما ان انقطاع المواد الغذائية سوف يدفع الناس الى البحث عن مأكولات يضعونها على طاولة الطعام والحصول عليها بكافة الوسائل بما في ذلك اعمال العنف، والسطو على المحال التجارية. وكل تلك العواقب والاحتمالات هي من بين الاخطار التي تغطيها شركات التأمين لا سيما تلك التي تعنى بضمان اخطار المصادرة والتأميم والحصار الخ...



مواد غذائية

فلاغستون ري في مرتبة – أ (-A)
تقييم جديد من «ا.ام.بست» و«فيتش»

اذاعت وكالة التصنيف الدولية فيتش FITCH بيانا تؤكد فيه انها صنفت القدرة المالية لمجموعة شركات فلاغستون ري FLAGSTONE RE البرمودية بمرتبة آ مايnوس (-A) . كما انها صنفت القدرة الائتمانية للشركة CREDIT RATING في مرتبة تريبل بي بلوس (+BBB) ، ويشمل التصنيف شركة فلاغستون ري سويسرا FLAGSTONE RE SWITZERLAND . وفلاغستون فايننس FLAGSTONE FINANCE وفلاغستون ري انشورنس هولدنغ FLAGSTONE REINSURANCE HOLDINGS LTD .

وذكرت الوكالة ان التصنيف يعكس الرسملة القوية للشركة STRONG CAPITAL POSITION والنتائج الجيدة التي اسفر عنها اداؤها خلال الحقبة الاخيرة RECENT FAVORABLE OPERATING RESULTS والقواعد التي تعتمدها الشركة في ممارستها اليومية وفي ادارتها الاخطار والتي اعدت بمهارة WELL DESIGNED RISK MANAGEMENT PRACTICES AND OPERATING PLATFORMS

ا.ام.بست تؤكد تصنيف فلاغستون ري ممتاز

من جهة اخرى اذاعت وكالة ا.ام.بست. A.M.BEST بيانا تعلن فيه انها اعادت تصنيف فلاغستون ري FLAGSTONE RE في مرتبة آ مايnوس (التي تعني ممتاز) (EXCELLENT) -A ، وذكرت الوكالة ان فلاغستون ري تتمتع برسملة عالية، والى ذلك فإنها تعتمد التنويع في اختيارها للاخطار والاسواق الجديدة وتبني علاقتها في تلك الاسواق وباستثمارات استراتيجية DIVERSIFICATION INTO NEW TERRITORIES AND LINES OF BUSINESS VIA STRATEGIC INVESTMENT.



ارشيد طيب

FLAGSTONE RE

«برنسبل» اولى شركات التأمين الاسلامي في بريطانيا

اختارت اولى شركات التأمين الاسلامي في بريطانيا ان يكون اسمها التجاري: برنسبل انشورنس كومباني PRINCIPLE INSURANCE CO.، وعينت **برادلي براندون كروس** BRADLEY BRANDON CROSS رئيسا تنفيذيا لها.

تملك اسهم الشركة مجموعة بي أي.أتش (BIIH) القابضة، والتي يرأسها **عبد العزيز حمد الجميح**، وتساهم فيها مجموعة من رجال الاعمال السعودية والمؤسسات المالية الخليجية. اما رأسمال الشركة فهو ١٢٠ مليون دولار اميركي.



برادلي براندون كروس

PRINCIPLE INSURANCE

ستايت فارم تخفض اسعار التأمين الشامل على السيارات بنسبة ٢,٥ بالمئة
تحسن النتائج الاكتتابية يساعد على خفض اسعار التأمين

اذاعت شركة ستايت فارم STATE FARM بيانا تعلن فيه انها قررت خفض اسعار التأمين الشامل للسيارات في ولاية لويزيانا LOUISIANA الاميركية بنسبة ٢,٥ بالمئة عما كانت عليه في العام الماضي، وذلك جراء تحسن النتائج الاكتتابية للتأمين الشامل على السيارات في الولاية COMPREHENSIVE INSURANCE AUTO. واوضحت ان القيمة الاجمالية للحسومات التي يستفيد منها المتعاقدون خلال الاشهر الـ ١٢ المقبلة هي ٢٢,٤ مليون دولار اميركي. وستايت فارم هي كبرى شركات التأمين الاميركية حيث تضمن واحدة من كل ثلاث سيارات مرخص لها بالسير في ولاية لويزيانا.

والمبادرة التي اتخذتها «ستايت فارم» تبين اهمية الدور الذي تلعبه المنافسة في حمل شركات التأمين على الاكتفاء بنسبة معقولة من الارباح، وكيف انها تجد نفسها مضطرة الى خفض الاسعار عندما تسمح لها النتائج الاكتتابية، وذلك حفاظا منها على وجودها في السوق.

اضف الى ذلك ان القوانين النافذة في بعض الولايات المتحدة الاميركية تضع سقوفا للارباح التي يمكن لشركة التأمين ان تحتفظ بها في حقل التأمين على السيارات. والسقف المعتمد للارباح الصافية هو ٨ بالمئة من قيمة الاقساط، وبعد تنزيل قيمة الالتزامات والتعويضات المدفوعة والعالقة، والمصاريف الادارية...

مالطا مهتمة باستضافة المؤسسات والمصارف وشركات التأمين الاسلامية
وتعد تشريعات لتنظيم اعمالها في الجزيرة

اعلنت سلطة الاشراف على الخدمات المالية في جزيرة مالطا MALTA FINANCIAL SERVICES AUTHORITY انها بصدد إعداد تشريعات خاصة بالشركات والمصارف الاسلامية، بحيث يمكن لها بعد ذلك استضافة تلك الفئة من الشركات والمصارف على اراضيها.

وجاء في البيان الصادر عن السلطة المشار اليها انها تهيئ لتنظيم اعمال شركات التأمين والمصارف التي تعمل بناء على القواعد المتوافقة مع الشريعة الاسلامية SHARIA COMPLIANT ، بما في ذلك اصدار الصكوك وادارة الاستثمارات وعمليات التمويل. وتطمح مالطا لتكون مركزا اقليميا HUB ماليا عالميا على غرار دبي والبحرين وبرمودا.



جزيرة مالطا

فرع جديد لـ«ايون» الشرق الاوسط AON M.E. في DIFC دبي

اعلن **مسعود شاهيم** الرئيس التنفيذي لعمليات التجزئة في شركة أيون الشرق الاوسط AON MIDDLE EAST ، ان الشركة حصلت على ترخيص لانشاء فرع لها في مركز دبي المالي العالمي DIFC . وقال ان المنطقة تشهد نهضة اعمارية واقبالا كبيرا على عقود التأمين ذات الصلة، واضاف: ان ايون AON اعدت عقود تأمين جديدة توفر بموجبها الحماية التي يحتاجها اصحاب الرساميل ومنفذو المشاريع الاعمارية في المنطقة.

نذكر ان لشركة ايون الشرق الاوسط فروعاً اخرى في كل من البحرين والمملكة العربية السعودية وعمان، اضافة الى الامارات العربية المتحدة.

المشاريع المقرر تنفيذها في المنطقة تزيد عن تريليون دولار اميركي

عبداللطيف شريف الريّس رئيس مجلس ادارة أيون للشرق الاوسط اعرب عن سعادته بحصول أيون على الترخيص من DIFC، وقال ان مركز دبي المالي العالمي DIFC تقدم الى الصفوف الامامية بين المناطق الحرة في العالم، وهو يحتل اليوم المرتبة الرابعة بين المراكز المالية المحورية في العالم FOURTH MAJOR WORLD FINANCIAL HUB.

وأضاف: «ان منطقة الخليج العربي تشهد نموا اقتصاديا هائلا، وتقدر قيمة المشاريع المقرر تنفيذها في المنطقة بأكثر من ١,٢٥ تريليون دولار اميركي (التريليون مليار دولار)، والمشاريع المشار اليها سوف تنفذ بأموال تنفقها الحكومات او المؤسسات التابعة للقطاع الخاص. وان انتقالنا الى مركز دبي المالي العالمي DIFC في هذه الظروف يبدو منطقيا ويتوافق والتطور الذي تعيشه المنطقة».

واوضح **الريّس** ان للشركة فروعاً في كل من ابو ظبي، الشارقة، دبي، الرياض، جده، الخبر، البحرين، مسقط وصلالة، اضافة الى مكتبين تمثيليين في كل من الكويت وقطر.



عبداللطيف شريف الريّس

رئيس AON M.E.

حوافز من شركة تأمين لمستعملي مواد البناء غير المؤذية للبيئة

العالم المتحضّر يشجع على انشاء الابنية الخضراء

في الدول المتحضرة حملة تشنها الجمعيات الاهلية لتشجيع الناس على انشاء الابنية الخضراء، اي تلك التي تستعمل في بنائها مواد غير مؤذية للبيئة مثل الطاقة الشمسية. وانسجاما مع تلك الحملات، اعلنت شركة اكس ال انشورنس XL INSURANCE انها وبهدف تشجيع الناس على استعمال المواد غير المؤذية للبيئة ENVIRONMENTALLY FRIENDLY MATERIALS في مجال تحديث الابنية او ترفيهها، قررت اعتماد عقد تأمين يتضمن نصا مفاده انه في حال تعرض البناء المؤمن عليه حاليا لاضرار حريق او غيرها من الاضرار المضمونة، يسمح لصاحب البناء بأن يرمم البناء، ويعيد اصلاحه باستعمال مواد غير مؤذية للبيئة حتى ولو كانت اسعارها تتجاوز القيمة الفعلية للاضرار.

IT ALLOWS THE CUSTOMERS TO COLLECT AN AMOUNT GREATER THAN THE VALUE OF THE DAMAGED PROPERTY PROVIDED THE DAMAGED PROPERTY IS REPLACED WITH AN ENVIRONMENTALLY ACCEPTABLE SUBSTITUTE.

وذكرت الشركة ان تحديد المواد المتآلفة مع البيئة يتم وفق الدليل الصادر عن المجلس الأميركي للأبنية الخضراء COUNCIL US GREEN BUILDINGS. والدليل الصادر عن المجلس المذكور لا يقتصر على تحديد مواد البناء الصديقة للبيئة، بل وكذلك موجودات المنازل والمفروشات وادوات الديكور التي تخلو من السموم ويحرّم استعمال الخيم البلاستيكية التي تنبعث منها الغازات، وكذلك المحركات التي تولد الطاقة بواسطة المحروقات الخ...

والصين الشعبية هي في طليعة الدول التي تشجع على بناء الابنية الخضراء التي لا تستعمل فيها المحروقات بل الطاقة البديلة والقابلة للتجديد RENEWABLE ENERGY مثل الرياح والشمس، للانارة وتسخين المياه الخ...



مسعود شاهيم

AON M.E.

التقرير السنوي لسويس ري

اقساط التأمين في العالم ٤,٠٦١ تريليونات دولار اميركي

تنامي التأمين على الحياة في الدول الناشئة وتراجع الاقساط في الدول الصناعية

في تقريرها السنوي حول اوضاع صناعة التأمين في لبنان، ذكرت مؤسسة سيجما SIGMA التابعة لشركة سويس ري SWISS RE ان اقساط التأمين المكتتبة في العالم نمت خلال العام ٢٠٠٧ بنسبة ٣,٣ بالمئة، وبلغت ٤,٠٦١ تريليونات دولار اميركي (التريليون يساوي ألف مليار)، وقالت ان معظم النمو تحقق في الاسواق الناشئة EMERGING MARKETS وفي مجال التأمين على الحياة LIFE خصوصا.

وذكرت سيجما SIGMA ان اقساط التأمين على الحياة نمت بنسبة ٥,٤ بالمئة وهذه النسبة تتجاوز متوسط النمو الذي تحقق في العالم خلال السنوات العشر الاخيرة، وأشارت الى ان اقساط التأمينات العامة NON LIFE تراجعت في الدول الصناعية بنسبة ٠,٢ بالمئة.

وقال المحلل دانيال ستايب DANIEL STAIB ان التأمين على الحياة LIFE استمر في النمو وبلغ مجموع الاقساط المكتتبة في هذا المجال ٢,٣٩٣ تريليون دولار اميركي، وذلك على الرغم من الاوضاع الاقتصادية السيئة والتضخم الذي تعاني منه اسواق العالم اجمع.

اضاف ان اقساط التأمينات العامة NON LIFE سجلت تراجعا وبلغت ١,٦٦٨ تريليون دولار اميركي، الا ان النتائج الفنية TECHNICAL RESULTS حافظت على ربحيتها وذلك على الرغم من تدهور الاسعار بفعل اشتداد المنافسة.

ويشمل التقرير ١٤٧ دولة في العالم.



الكوكب الارضي

انتهت ولاية الوزير سامي حداد والمجلس الوطني للضمان لا يزال مغيبا



الوزير سامي حداد
وزير الاقتصاد والتجارة اللبناني

من بين الغرائب التي حفلت بها السنوات الاخيرة ان الدولة تركت مجالس عديدة محلولة او مشلولة (لعل اهمها المجلس الدستوري)، وفي حقل التأمين تمنع وزير الاقتصاد والتجارة **سامي حداد** عن اعادة تأليف المجلس الوطني للضمان عند انتهاء ولايته قبل ثلاث سنوات. والمجلس الوطني للضمان هو الهيئة الاستشارية التي يتعين على وزير الاقتصاد والتجارة ان يستطلع رأيها في جميع القضايا الفنية التي تعني قطاع التأمين، بما في ذلك اصدار التراخيص بقيام شركات تأمين جديدة، واستصدار انظمة او تعليمات جديدة تتعلق بأعمال شركات الضمان في لبنان.

وينص قانون التأمين الصادر العام ١٩٦٨ والمعدل سنة ١٩٩٩ ان ولاية المجلس الوطني للضمان هي ثلاث سنوات، وان ممثلي القطاع الخاص فيه ينتخبون من هيئات الضمان والوسطاء والمعيدين عند شغور مقاعدهم، اما ممثلو القطاع العام فيجري تعيينهم بمرسوم يتخذ في مجلس الوزراء بناء على اقتراح وزير الاقتصاد ووزير العدل.

وعند انتهاء ولاية المجلس الوطني الاخير قبل ثلاث سنوات تمنع وزير الاقتصاد والتجارة **سامي حداد** عن توجيه الدعوة الى انتخاب وتسمية اعضاء جددٍ للمجلس، وهكذا، قضى على هيئة منصوص عليها في القانون.

ولعل السبب الذي جعل الوزير **حداد** يمتنع عن اعادة تأليف المجلس هو ان الوزير كان يتوقع اقرار مشروع القانون الجديد للتأمين الذي اعده خبراء كندیون، والذي يلحظ الغاء المجلس الوطني للضمان وإبداله بمجلس جديد يدعى المجلس الاعلى للضمان. والمشروع المشار اليه الذي بات يعرف بالمشروع الكندي حوّل الى مجلس النواب للدرس، الا انه بقي مرميا في الادراج.

وهكذا انتهت ولاية الوزير **حداد** من غير ان يكون قد جرى انشاء المجلس الاعلى الموعود، ومن غير ان يكون قد اعيد تأليف المجلس الوطني للضمان.

نذكر ان جمعية شركات الضمان في لبنان ربحت في هذه الاثناء دعوى كانت قد رفعتها ضد وزارة الاقتصاد والتجارة لأنها اصدرت قرارات تنظيمية تتعلق بتكوين احتياطات مالية فنية جديدة، واعتبر مجلس شورى الدولة القرارات المشار اليها باطلة لأنها اتخذت في غياب المجلس الوطني للضمان ودون استطلاع رأيه.

يو آي بي UIB في اميركا اللاتينية

منير قبان اعلن عن تأسيس شركة تابعة في البرازيل UNITED INSURANCE BROKERS

يونايتد انشورنس بروكرز الشركة التي انطلقت بداية من لبنان وتحولت في وقت لاحق الى شركة وساطة بريطانية في لندن، واخذت من هناك تنتشر في مشارق الارض ومغاربها، قررت اليوم ان يكون لها موقع متقدم في اميركا اللاتينية.

فقد اعلن رئيسها التنفيذي الدكتور **منير قبان** ان الشركة انشأت شركة تابعة لها في البرازيل، تتعاطى وساطة الاعادة REINSURANCE BROKER وتحمل اسم UIB CONSULTURIA E PARTICIPACOES DO BRASIL ، وعلى ان يكون مركزها في مدينة ريو دو جانيرو.

وكانت البرازيل قد اعادت فتح اسواقها امام شركات الاعادة الاجنبية بعد ان انهت احتكار شركة الاعادة الحكومية هناك وذلك تقيدا منها بأحكام اتفاق منظمة التجارة العالمية WTO.

واعلن **قبان** تعيين كل من فكتور مايا VICTOR MAIA وآنا بولاسنرا دو أوليفييرا ANA PAULA SENRA DE OLIVIERA وفابيو الفيس FABIO ALVES مسؤولين تنفيذيين في الشركة الجديدة.

أدير احتفلت بيوبيلها الفضي

مؤتمر صحافي صباحاً ومأدبة عشاء مساء



من اليمين: جان حليس ورنيه خلاط



من اليمين: رشيد أبي نادر، ميراي يونس، ريم مرعب ونادين منذر

شركة أدير للتأمين ADIR التابعة لبنك بيبلوس BYBLOS BANK دعت الزبائن ووسائل الإعلام الى مشاركتها الاحتفال بيوبيلها الفضي (مرور ٢٥ سنة على تأسيسها) يوم ٢ تموز (يوليو) ٢٠٠٨، فنظمت مؤتمراً صحافياً في فندق رويال ضبيه ROYAL صباحاً، وتقاسمت والمدعوين الخبز والملح خلال مأدبة عشاء أقامتها مساء في نفس الفندق.

المؤتمر الصحافي

عضو مجلس الإدارة المدير العام التنفيذي (CEO) للشركة رينه خلاط ترأس المؤتمر الصحافي وتحدث الى الصحافيين محاطاً بمدير عام الشركة جان حليس وبأركان الشركة.

ومما قاله خلاط «ان سنة ٢٠٠١ كانت نقطة تحول في تاريخ أدير ADIR حيث باعت ٣٤ بالمئة من أسهمها الى شريك استراتيجي متخصص بالتأمين عبر البنك BANCASSURANCE هو شركة ناتيكسس الفرنسية والتابعة للمصرف الذي يحمل الاسم عينه في فرنسا».

وأضاف خلاط «ان شراكتنا مع البنك الفرنسي أثبتت جدواها، وقد أصبح لدينا ١٠٠ ألف زبون متعاقد، وبلغت الأرباح التي حققناها خلال سنة ٢٠٠٧ حوالى ٣ ملايين دولار أميركي».

وأوضح «ان النجاح الذي حققناه في لبنان يشجعنا على الانتشار في الدول العربية. وقد بدأنا توسعنا بإنشاء شركة شقيقة في سوريا».

استحواذ المحافظ

ورداً على سؤال صحافي قال خلاط ان استثمارات أدير بلغت ٥٦ مليون دولار أميركي، وانه يهمها ان تستحوذ على محافظ الوسطاء الناجحين. أما على مستوى الشركات فلا يهمها الاندماج بأحد، ومع ذلك هناك شركة تأمين واحدة يهمها ان تستحوذ عليها لسبب الاسم الذي تحمله ليس إلا. (وهو يعني بذلك شركة بيبلوس للضمان BYBLOS).

تصنيف (أ) A لترست ري TRUST RE من وكالة أ. أم. بست



فادي ابو نحل
TRUST RE



كامل ابو نحل
TRUST RE

في بيان صادر بتاريخ ٢٠٠٨/٦/٣٠ أعلنت وكالة التصنيف الأميركية أ. أم. بست. A.M.BEST أنها صنفت مجموعة ترست انترناشونال (ترست ري) TRUST RE البحرينية في مرتبة أ مايnوس (-A) التي تعني مميز EXCELLENT.

وجاء في تقويم الوكالة ان هذا التصنيف يعكس الرسملة القوية للشركة والتي جرى احتسابها في الأخطار التي تأخذها الشركة على عاتقها، كما يعكس التصنيف الأداء المميز للشركة والتحسن المستمر لواقع محفظتها الاكتتابية.

وتوقعت الوكالة ان تحافظ ترست ري TRUST RE على رسملتها العالية، كما توقعت ان تحافظ على سياسة التوسع العضوي التي تتبعها منذ سنوات عديدة، وتمضي قدماً في رفع مستوى احتفاظها خلال السنوات القادمة

EXPECTED TO REMAIN SUPPORTIVE OF ITS ORGANIC GROWTH AND ITS CONTINUOUS EFFORT IN INCREASING ITS RETENTION LEVEL

وتشير وكالة أ. أم بست A.M.BEST ان رأسمال ترست ري رفع خلال العام ٢٠٠٨ الى ٢٠٠ مليون دولار أميركي.

أفريكا ري في مرتبة أ مايnوس (-A)

في بيان تقويمي صادر عنها بتاريخ ٢٠٠٨/٦/٣٠ أعلنت وكالة التصنيف الأميركية أنها صنفت شركة الاتحاد الأفريقية أفريكا ري AFRICA RE في مرتبة أ مايnوس A - MINIUS التي تعني مميز EXCELLENT.

وذكرت الوكالة ان أفريكا ري سجلت خلال العام ٢٠٠٧ نمواً في الأقساط بلغت نسبته ٢٧ في المئة وذلك جراء عملية كبيرة حققتها في جنوب أفريقيا، وقالت ان الشركة تتمتع بدعم مساهميها.

وتوقعت الوكالة ان تحافظ الشركة على رسملتها القوية وعلى ربحيتها العالية نسبياً.

كوفاس الفرنسية: التخلف عن دفع الديون ارتفع بنسبة ٤٥ بالمئة في سائر انحاء العالم

اظهرت دراسة اجرتها شركة كوفاس الفرنسية COFACE والمتخصصة بتأمين القروض والاخطار السياسية، ان نسبة التخلف عن دفع الديون في العالم قد ارتفعت بنسبة ٤٥ بالمئة عما كانت عليه خلال هذا الوقت من العام الماضي.

وقالت كوفاس COFACE ان ظاهرة التخلف عن الدفع تصاعدت بفعل الأزمة التي تعيشها الاسواق المالية في العالم، حيث اخذت المصارف تتشدد في منح التسهيلات الائتمانية وتمتنع عن منح القروض للمستوردين وغيرهم من طالبي القروض.

واضافت كوفاس COFACE ان ازمة القروض السكنية ذات الاخطار المرتفعة نسبيا SUBPRIME كبدت المصارف خسائر جسيمة وكادت ان تودي ببعضها، لذا اخذت المصارف في سائر انحاء العالم تتردد في منح القروض وتمويل عمليات شراء واستيراد البضائع، وهذا بدوره اوجد نقصا في السيولة المتداولة في الاسواق ومن هنا ارتفعت نسبة التخلف عن سداد الديون على انواعها وفي سائر حقول الاعمال.

وبنت كوفاس COFACE على الاحصاءات التي تجمعت لديها من الدول التي تملك فيها فروعا وعددها ٦٥ دولة.

ترفيع تصنيف المشرق العربي الإماراتية الى (أ) (A) من قبل ستاندرد أند بورز



عمر الامين
ARAB ORIENT – الامارات

حققت شركة المشرق العربي للتأمين ARAB ORIENT الإماراتية خطوة نوعية جديدة، حيث أعلنت وكالة التصنيف الأميركية ستاندرد أند بورز STANDARD AND POORS أنها رفعت تصنيف المشرق العربي من آماينوس الى (أ) (A) التي تعني قوي جداً VERY STRONG مع نظرة مستقبلية مستقرة.

وقالت الوكالة في بيان صادر عنها بتاريخ ٢٠٠٨/٦/٣٠ ان هذا الترفيع جاء ليعكس القوة المستدامة والمستقرة لأرباحها ولرسملتها القوية والتي ترافقها إدارة حذرة لأصولها وسيولة فائقة القوة.

CONSISTENTLY VERY STRONG AND STABLE EARNINGS ACCOMPANIED BY PRUDENTIAL ASSET MANAGEMENT AND VERY STRONG LIQUIDITY.

وتوقع المحلل **كيفن ويلليس** KEVIN WILLIS ان تتابع الشركة تنفيذ خطتها التوسعية في الدول العربية.

اول مدرب من خارج بريطانيا لمعهد التأمين البريطاني

اعلن المعهد البريطاني المجاز للتأمين (CII) انه قرر اعتماد الدكتورة **سوزان وايت** كمدرب على التقنية المتقدمة في التدريب والتأمين العام، بالاضافة الى كونها المدير التنفيذي لشركة JWZ للحلول التأمينية، وبهذا هي اول مدرب حصل على مثل هذا الاعتماد للتدريب خارج المملكة المتحدة، وكنا قد اشرنا سابقا الى ان شركة JWZ اصبحت الشريك الاستراتيجي لـ CII في كل من المملكة العربية السعودية واليمن.

وينظم الدكتور **ادهم جاد** رئيس شركة JWZ ندوات في مختلف المدن السعودية للتعريف عن (CII) والبرامج الدراسية التي يوفرها للمنتسبين اليه.

«ميثاق» تتوسع نحو اسواق المملكة العربية السعودية

تشهد ميثاق للتأمين التكافلي حركة غير اعتيادية داخل مجلس الادارة، فهذا المجلس النشيط يحاول التوسع في اسواق المنطقة وحيث يجد فرصة للنجاح.

وعلم ان مجلس ادارة ميثاق وافق في اجتماعه الاخير على التقدم بطلب الى مؤسسة النقد العربي السعودية للحصول على ترخيص من قبلها يسمح للشركة بالعمل في السوق السعودية وفقا لاحكام الشريعة الاسلامية.

والمعروف ان مؤسسة النقد في السعودية ترحب بشركات مماثلة لميثاق، ولذلك يؤمل ان يصدر الترخيص لها قريبا.

فنشرش فارس: الاقساط ٧٠ مليون دولار اميركي والواردات ٧ ملايين دولار اميركي



فريق عمل المركز الرئيسي للشركة في اثينا يتوسطه رئيس الشركة باسم فارس

وزعت شركة فنشرش فارس ليمتد FENCHURCH FARIS LTD منشورا يتضمن بياناتها المالية لسنة ٢٠٠٧ مرفقة بصور فوتوغرافية لمجموعاتها العاملة في مركزها الرئيسي في أثينا اليونان، وفي الخليج العربي والشرق الادنى.

وتبين البيانات المالية ان الشركة حققت خلال العام ٢٠٠٧ النتائج الآتية:

١- مجموع الاقساط PREMIUM ٧٠,٢٦ مليون دولار اميركي

٢- مجموع الواردات REVENUES ٧,٥٤ ملايين دولار اميركي

٣- وردت الاقساط المكتتبة من مصادر متعددة اهمها: الكويت ٣٧ بالمئة، الامارات العربية المتحدة ٢١ بالمئة، اوروبا ١١ بالمئة، الاردن ٦ بالمئة والمملكة العربية السعودية ٦ بالمئة.

ومن المعلومات التي تكشف عنها الشركة بشفافية لافتة ان الاقساط المكتتبة والبالغة ٧٠ مليون دولار اميركي تشمل انواعاً مختلفة من الاخطار، اهمها الاخطار الهندسية ENGINEERING ٣١ بالمئة، المسؤولية المدنية ٢٣ بالمئة، النقل والطيران ١١ بالمئة، اتفاقات الاعادة السنوية TREATY ٨ بالمئة.

٥٨٥ ألف دينار أرباح الصفاة للتأمين التكافلي

عبد العزيز المنصور: النمو السنوي للشركات التكافلية مرتبط بسياسة منح التراخيص



عزا رئيس مجلس الإدارة والعضو المنتدب لشركة الصفاة للتأمين التكافلي **عبد العزيز المنصور** بلوغ معدل النمو السنوي للشركات التكافلية في الكويت ٢٠ في المئة مقابل ٣٠ الى ٥٠ في المئة في دول مجلس التعاون، الى سياسة منح تراخيص جديدة لشركات دون مراعاة حاجة السوق الفعلية، حيث لا يتجاوز حجم الأقساط فيه ٢٠٠ مليون دينار.

وبيّن **المنصور** ان الشركة قد حققت على صعيد النتائج المالية للمساهمين أرباحاً صافية عن سنة ٢٠٠٧ بمبلغ وقدره ٥٨٥,٠٥ ألف دينار مقابل تحقيق خسارة وقدرها ١٧٦,٧٣ ألف دينار لعام ٢٠٠٦.

ولفت المنصور الى تحقيق نتائج جيدة من محفظة الشركة الإستثمارية، حيث بلغ صافي أرباح الاستثمار ٦٦١,٦٧ ألف دينار وبمعدل أداء خلال العام ٤١٪ من قيمة المحفظة في ٢٠٠٧ وبمعدل زيادة ٣٨٪ من قيمة رأسمال المحفظة.

كما بلغ إجمالي الأصول ٣,٢٤ ملايين دينار وبنسبة زيادة ٣١٪ عن عام ٢٠٠٦، فيما بلغ إجمالي حقوق المساهمين في ٢٠٠٧ حوالى ٢,٩٠ مليون دينار مقابل ٢,٣٢ مليون دينار كويتي لسنة ٢٠٠٦ بزيادة نسبتها ٢٠٪.

سي سي آر الفرنسية: الكوارث التي شهدها العالم خلال ٢٠٠٧ كانت معتدلة وارباحنا ٢٤٥ مليون يورو



بشاره حداد

CCR – **لبنان**



تييري ماسكولييه

CCR – **فرنسا**

في تقريره الى الجمعية العمومية للمساهمين قال **تييري ماسكولييه** THIERRY MASQUELIET رئيس مجلس الادارة المدير العام لشركة الصندوق الفرنسي لإعادة التأمين (CCR) ان الكوارث التي شهدها العالم خلال العام ٢٠٠٧ كانت معتدلة نسبيا، وان الشركة حققت ارباحا اكتتابية UNDERWRITING PROFIT بقيمة ١٧١ مليون يورو. اما ارباحها الاجمالية فقد بلغت ٢٤٥ مليون يورو مقابل ١٦٧ مليوناً لسنة ٢٠٠٦. وارتفعت الاموال الخاصة (EQUITY) بنسبة ١٦ بالمئة فبلغت ١,٢ مليار يورو.

وقال **ماسكولييه** ان الاقساط المكتتبة خلال العام ٢٠٠٧ بلغت ١,١٥٧ مليار يورو موزعة على النحو الآتي:

اقساط مكتتبة بكفالة الدولة الفرنسية ٧٦٥,١ مليون يورو.

اقساط مكتتبة في اسواق الاعادة في العالم ٣٩١,٥ مليون يورو.

وتوزعت الاقساط المكتتبة بكفالة الدولة الفرنسية كالآتي:

اخطار الحرب	١٥,٣ مليون يورو
اخطار الارهاب	٢٧ مليون يورو
اخطار مجمع GAREAT	٢٤,٥ مليون يورو
اخطار الكوارث الطبيعية	٦٨٧,٨ مليون يورو

نذكر ان شركة الصندوق الفرنسي لإعادة التأمين سي سي آر (CCR) تعنى بتوفير الاغطية ضد الكوارث CATASTROPHE بكل انواعها، بكفالة من الدولة الفرنسية. والى ذلك فإنها تتعاطى اعادة التأمين في اسواق الاعادة العالمية.

وللشركة مكتب اقليمي في بيروت يقوده **بشاره حداد**، والشركة مصنفة بمرتبة تريبل آ (AAA).

الإسلامية اليمنية للتأمين توزع ٢٠,٣ مليون ريال على حملة الوثائق



شرف الفودعي

الإسلامية اليمنية للتأمين

أفادنا السيد **شرف الفودعي** المدير العام للشركة الإسلامية اليمنية للتأمين ان الشركة تمكنت خلال العام ٢٠٠٧ تحقيق نسبة ارباح بـ ١٢,٣ في المئة من رأس المال المكتتب به، وفائض تأميني بلغ ٢٠,٣٨٦,٩٨١ ريالاً بنسبة ٤,٢٥ في المئة من إجمالي الأقساط.

وأشار الى ان الشركة وزعت فائض على حملة الوثائق عملاً بمبدأ التأمين التعاوني الإسلامي الذي تعمل بموجبه الشركة.

يذكر ان «الاسلامية اليمنية» رفعت رأسمالها مؤخراً الى ٤٠٠ مليون ريال بموجب قرار وزير الصناعة والتجارة وهو مدفوع بكامله.

مجموعة «فيرفاكس» الكندية تستحوذ على ٢٠ بالمئة من اسهم الشرق العربي الاردنية



عصام عبد الخالق

ARAB ORIENT JORDAN

اعلنت شركة الشرق العربي للتأمين الاردنية ARAB ORIENT JORDAN بيع ٢٠٪ من اسهمها تقريبا لصالح مجموعة فير فاكس المالية القابضة FAIR FAX GROUP CANADA ومركزها كندا. وتعليقا على هذه الصفقة قال رئيس مجلس الادارة والرئيس التنفيذي لمجموعة فير فاكس (بريم واتسا) PREM WATSA نحن نراقب اداء شركة الشرق العربي للتأمين منذ مدة، ونحن في غاية الحماس لهذه الشراكة، فبالنسبة لنا شركة الشرق العربي للتأمين شركة ذات جذور راسخة، وتدار الشركة من قبل فريق يتمتع بالمعرفة المهنية والفنية يقوده السيد **عصام عبد الخالق**، ونحن نتطلع قدما الى التعامل مع هذا الفريق بهدف زيادة حجم اعمال الشركة محليا واقليميا. اضاف: هنالك العديد من الفرص في منطقة الشرق الاوسط وان مكتبنا التمثيلي في دبي يراقب عن كثب هذه الفرص بهدف التوسع في هذه المنطقة من العالم.

... واعتبر المهندس **ناصر اللوزي** رئيس مجلس ادارة الشرق العربي الصفقة انجازا تاريخيا للشركة ولصناعة التأمين في الاردن. وقال: من الطبيعي ان يكون لتواجدهم في المملكة قيمة مضافة للاقتصاد الوطني عموماً ولقطاع التأمين خصوصاً.

ومجموعة فير فاكس المالية القابضة هي شركة مالية كبرى مقرها (تورنتو) في كندا وتمارس اعمال تأمين واعادة تأمين الممتلكات والمسؤوليات وادارة الاستثمارات من خلال الشركات التابعة لها ومن بينها (اوديسي ري) ODYSSEY RE.

نشير الى ان اسهم الشرق العربي مدرجة للتداول في سوق عمان المالي ويملك البنك الاردني الكويتي ٦٥ بالمئة من مجموع اسهمها وهي تتعاطى التأمينات العامة على انواعها NON-LIFE.

اي جي آي (IGI):
الاقساط ١١٧ مليون دولار اميركي والارباح ٢٠ مليونا
واصف الجبشة: نحن بصدد انشاء شركة تابعة في دبي ومكتب تسويق في ماليزيا



اقفلت شركة اي جي آي القابضة INTERNATIONAL GENERAL INSURANCE HOLDINGS ومركزها الامارات العربية المتحدة ميزانيتها للسنة المالية المنتهية في ٣١ آذار (مارس) ٢٠٠٨ واعلن رئيسها التنفيذي واصف الجبشه ان النتائج المحققة جيدة جدا ويمكن ايجازها كالآتي:

– بلغت الارباح الصافية ٢٠,٤ مليون دولار اميركي بزيادة نسبتها ٣٨ في المئة عن السنة المالية السابقة.

– بلغت الارباح الاكتتابية UNDERWRITING PROFIT ١٤,١ مليون دولار اميركي مقابل ١٢,٢ مليونا للسنة الماضية.

– بلغت الاقساط المكتتبة ١١٧ مليون دولار اميركي بزيادة ٣١ بالمئة عن السنة السابقة.

– زادت العوائد الاستثمارية بنسبة ٩٢ بالمئة وبلغت ١١,٥ مليون دولار اميركي.

وقال الجبشة ان هذه الانجازات تعكس القدرة المهنية للفريق الذي يتولى ادارة اي جي آي (IGI) كما تعكس صوابية السياسة الاكتتابية التي تتبعها واني واثق بأن الشركة سوف تحافظ على ادائها المميز خلال ٢٠٠٨ والسنوات القادمة.

وذكر الجبشة ان شركة اي جي آي IGI القابضة بصدد تأسيس شركة تابعة في دبي، كما نعد لافتتاح فرع للتسويق في كوالا لمبور ماليزيا. وكانت اي جي آي (IGI) قد استحوذت خلال العام الماضي على وكالة اس ار بيشوب S.R. BISHOP UNDERWRITING AGENCY التي تتعاطى تغطية الاخطار البحرية في سوق لندن.

حديث عن تأسيس شركة سورية متخصصة بالتأمين الصحي
هل توافق شركات التأمين السورية على المساهمة فيها؟

يتردد في قطاع التأمين في دمشق حديث حول وجود توجه لدى السلطات السورية المختصة لاستحداث شركة تأمين جديدة، تخصص لتوفير الغطاء الصحي لمن يرغب من المواطنين ، على ان تأخذ الشركة الجديدة شكل شركة سورية مساهمة ومستقلة ولا تكون جزءا من المؤسسة العامة السورية للتأمين. وذكر ايضا ان المؤسسة العامة السورية وغيرها من المؤسسات السورية الحكومية يمكن ان تساهم في الشركة الجديدة بحصة راجحة (٥١ بالمئة) على ان تدعى شركات التأمين السورية الخاصة الى المساهمة في الشركة.

وفي احاديثهم الينا ابدى بعض ممثلي شركات التأمين الخاصة تساؤلات حول هوية الفريق الذي سوف يتولى المسؤوليات الادارية في الشركة الجديدة، ومدى ما سوف يعطي من استقلالية في مجال ادارة الشركة واتخاذ القرارات التي تضمن نجاحها وديمومتها، والاهم من بين القرارات هو تسعير بوليصة التأمين الصحي. والسؤال الكبير الذي يطرح هو هل ان الشركة الجديدة سوف تملك حرية تسعير البوالص الصادرة عنها، ام انها سوف تخضع لتعرفة حكومية الزامية؟

ويقول مدراء الشركات الخاصة ان التأمين الصحي يخضع لتطورات متسارعة ولارتفاع مستمر في تكلفة التشخيص والعلاج والاستشفاء، وذلك بسبب التطوير المتنامي للتقنيات العالية HIGH TECH المستعملة في هذه المجالات.

وشركة التأمين لن تتمكن من استيعاب التكلفة المرتفعة ما لم تكن تملك صلاحية تعديل اقساط التأمين في ضوء نتائجها الفنية.

نشير الى ان المواطنين في سوريا يستفيدون حاليا من غطاء صحي مجاني توفره لهم المستشفيات الحكومية في سائر المحافظات السورية.



«امان سوريا» شركة تأمين سورية جديدة تابعة لمجموعة دبي الاسلامية



حسين الميزة
أمان سوريا

وافق مجلس الوزراء السوري على منح الترخيص لشركة أمان سوريا للتأمين التكافلي (AMAN SYRIA). وكانت هيئة الاشراف على التأمين قد منحت الشركة المذكورة موافقة مبدئية على طلبها تأسيس شركة تأمين سورية جديدة برأسمال قدره ١,٣ مليار ليرة سورية (٢٦ مليون دولار اميركي).

وأمان سوريا (AMAN SYRIA) شركة تابعة لمجموعة شركة دبي الاسلامية للتأمين أمان (AMAN) التي يرأسها **حسين الميزة**، ويساهم فيها مجموعة من رجال الاعمال والمؤسسين السوريين، اضافة الى مصرف السلام الاسلامي. وسوف يحرر المؤسسون ٦٠ بالمئة من رأس المال على ان تدرج النسبة المتبقية ٤٠ بالمئة للإكتتاب العام في البورصة، وسوف تتعاطى الشركة السورية الجديدة التأمين على الحياة (التكافل العائلي) الى جانب التأمينات العامة.

البنك المركزي المصري يخضع عمليات التأمين عبر المصارف لترخيص مسبق منه



البنك المركزي المصري

رفض البنك المركزي المصري الموافقة على اتفاقات وقعها بعض المصارف من جهة وشركات التأمين العاملة في مصر من جهة اخرى، وتتضمن احكاما ترعى تسويق المصارف للمنتجات التي تصدرها شركات التأمين المشار اليها BANCASSURANCE. ولم يوضح البنك المركزي الاسباب التي جعلته يرفض الموافقة على تلك الاتفاقات. الا انه ذكر ان البنك المركزي المصري بصدد اعداد نظام خاص بالتأمين عبر المصارف BANCASSUANCE، وذلك بغية ضبط عمليات التسويق وتحديد التبعات التي تتحملها المصارف جراء ممارستها لدور الوكيل AGENT لشركة التأمين.

انشور دايركت استحوذت على فرع بي دبليو اس للوساطة في البحرين

استحوذت شركة انشور دايركت INSURE DIRECT على فرع شركة الوساطة بي دبليو اس PWS البريطانية في البحرين.

وانشور دايركت هي الذراع التأمينية لمجموعة استثمار الخليجية ISTITHMAR والتي تضم بنك الاستثمار البحريني.

الاتحاد التعاوني للتأمين دشنت مكاتبها الجديدة في دمشق وانتخاب موريس سليمان عضو مجلس ادارة مفوضا



محمد عرنوس
الاتحاد التعاوني للتأمين



موريس سليمان
الاتحاد التعاوني للتأمين

احتفلت شركة الاتحاد التعاوني للتأمين بتدشين مكاتبها الجديدة في دمشق، وذلك خلال احتفال رعاه وزير المالية السوري الدكتور **محمد الحسين** وحضره جمع من المسؤولين ورجال الاعمال.

وشركة الاتحاد التعاوني للتأمين تأسست برأسمال قدره مليار ليرة سورية (٢٠ مليون دولار اميركي)، وتتعاطى التأمين بكافة فروعه بما في ذلك التأمين على الحياة LIFE AND NON LIFE ، ويتولى **موريس سليمان** منصب عضو مجلس الادارة المفوض في الشركة، اما مجلس ادارة الشركة فيضم السادة:

الدكتور **محمد عرنوس** رئيس مجلس الادارة، المهندس **محمد عمر شورى** نائب رئيس مجلس الادارة، **موريس سليمان** عضوا مفوضا، **محمد غياث حبال** عضوا، **حماد الفاضل** عضوا، **عمار الشريف** عضوا و**محمود قبشي** عضوا.

منصة الكترونية جديدة لعقد وتبادل عمليات التأمين في قطر

اعلن مركز قطر للمال (QFC) انه انجز الترتيبات الخاصة لإنشاء ما سوف يعرف بالمنصة الألكترونية للتأمين QATAR INSURANCE PLATFORM (QIP).

وجاء في البيان الصادر عن مركز قطر للتأمين ان المنصة الجديدة توفر خدمة تداول الكترونية وتسهل تدفق الصفقات وتوفر وثائق الصفقات ومعلومات فعالة لأغراض الادارة.

كما أورد البيان ان مركز قطر للمال يعمل من اجل جعل دولة قطر مركز التأمين الاول في المنطقة وبوابة دخول صناعة التأمين واعادة التأمين العالمية الى منطقة دول مجلس التعاون الخليجي ووسط وجنوب آسيا في مجال الهيكلة والاكتتاب.

وتبدأ المرحلة الاولى من المنصة الجديدة في عملية تجريبية خلال الربع الاخير من هذه السنة.

مجلس ادارة الهلال الاخضر للتأمين برئاسة سعيد بن حمدان آل نهيان

تألف اول مجلس ادارة لشركة الهلال الاخضر للتأمين (قيد التأسيس) البالغ رأسمالها ٢٥٠ مليون درهم، من رجال اعمال بارزين هم السادة:

الشيخ **سعيد بن حمدان آل نهيان** رئيسا، د. **محمد سعيد البادي الظاهري**، **محمد عبيد خليفة جابر المرر**، **كارل جي ساردينيا** و**د. سامي العامري**.

ونص النظام الداخلي للشركة على انه يسمح للاجانب بتملك نسبة ٢٥ في المئة من الحصص.

شركة وساطة جديدة LA CITADELLE

أسس السيد مجيد قدوم شركة وساطة تأمين تحمل اسم لا سيتاديل واتخذ سنتر عبود وشلهوب في الدكوانة مقراً لها.

العقارات المؤمن عليها في الامارات لا تتعدى الـ ٢٠٪



عبد المطلب مصطفى

عمان للتأمين

يقول **عبد المطلب مصطفى** المدير العام لشركة عمان للتأمين ان غياب الوعي الكافي بأهمية التأمين على المنشآت العقارية والممتلكات في دولة الامارات، يؤثر سلبا على الحركة العقارية رغم الطفرة التي تشهدها الدولة، فلو طبق التأمين الالزامي على القطاع العقاري لوجدت المشاريع العقارية المعروضة اقبالا اكبر. ففي البلدان الاوروبية والاميركية يعتبر التأمين على المنشآت العقارية امرا بديهيا وشرطا اساسيا لتمويل المشاريع وشرائها.

ويقول **مصطفى** وفقا لإحدى النشرات الاعلامية ان نسبة العقارات المؤمن عليها في الامارات لا تتعدى الـ ٢٠ في المئة، مع العلم ان معظمها يتبع لكبار المطورين العقاريين.

«الاولى» الاردنية اختارت ميونيخ ري لإعادة التكافل معيدا قائدا لأعمالها في الاردن



علي الوزني يلقي كلمة

اعلنت «الاولى للتأمين» التكافلية الجديدة انها بدأت بمزاولة اعمال التأمينات العامة NON LIFE في الاردن. وقال **جواد حديد** رئيس مجلس ادارة الشركة ان المساهمين حرروا رأسمال الشركة البالغ ٢٤ مليون دينار اردني بالكامل.

وأوضح **علي الوزني** المدير العام للشركة ان «الاولى» اتفقت مع شركة ميونيخ ري لاعادة التكافل MUNICH RE RETAKAFUL على ان تكون هذه الاخيرة هي المعيد القائد LEADING REINSURER لاتفاقات الاعادة التي تحملها «الاولى».

وثائق تأمين السفر من عين للتأمين التكافلي تعاونا مع «المستقبل للسفريات»

أبرمت شركة عين للتأمين التكافلي اتفاق تعاون مشترك مع مكتب المستقبل للسفريات، يهدف الى التعاون بينهما من خلال إصدار وبيع وثائق تأمين سفر للمسافرين. وتقدم هذه الخدمة مزايا عدة وتغطيات من أهمها الحوادث الشخصية التي قد يتعرض لها المسافر، تأخر وصول الأمتعة، تأخر الرحلة، ضياع جواز السفر، مصاريف العلاج الطبي، استخراج فيزا (شينغن) لدول أوروبا.

وعلق مساعد مدير إدارة التسويق والعلاقات العامة في شركة عين مساعد **أحمد الجزاف** «ان اختيار سفريات المستقبل جاء لما يتمتع به المكتب من سمعة طيبة في السوق المحلي في مجال السياحة والسفر، بالإضافة الى حرص المكتب على تقديم الخدمات بصورة سريعة ومتطورة ومميزة للعملاء».

وأكد **جاسم الكندري** مدير عام مكتب سفريات المستقبل «ان التعاون مع شركة عين للتأمين التكافلي هو تعاون مثمر على الرغم من حداثة عمر الشركة في سوق التأمين التكافلي، حيث ان الشركة تتمتع بكل مقاييس النجاح لما تقدمه من خدمات سريعة وبأسلوب يميزها عن بقية شركات التأمين الأخرى».

مسؤولية الاخطاء المهنية للمهندسين في ندوة نظمتها BKIC

عبدالله ربيعة: تأمين الاخطاء يأخذ ابعادا كبيرة في ظلال العولمة



نظمت الشركة البحرينية الكويتية BKIC في الكويت ندوة حول تأمين المسؤولية المهنية للمهندسين والاستشاريين ENGINEERS CONSULTANTS PROFESSIONAL LIABILITY . حضر الندوة جمع من ممثلي شركات المقاولات والمهندسين وخبراء التأمين وممثلي شركات النفط والمنشآت البتروكيميائية. كما حضر ممثلو ادارة التأمين في وزارة التجارة والصناعة.

واستمع الحضور الى محاضرة قدمها احد المتخصصين في تأمين المسؤولية المهنية في شركة الاعادة السويسرية SWISS RE.

وتحدث خلال الندوة المدير العام للشركة البحرينية الكويتية للتأمين **عبدالله ربيعه**، عارضا اهمية التأمين ضد المسؤولية التي يتحملها المهندس والاستشاري جراء اي خطأ يرتكبانه خلال مزاولته لمهنته. وقال ان هذا النوع من التأمين اصبح ضرورة لا يمكن تجاهلها في ظلال العولمة والتداخل والتعاون الجاري بين المكاتب الهندسية والاستشارية الدولية من جهة والمحلية من جهة اخرى، خصوصا في المرحلة التي نعيشها والتي تشهد نهضة اعمارية هائلة.

كما عرض ربيعة النتائج التي حققتها الشركة خلال العام ٢٠٠٧ موضحاً ان الارباح الصافية للشركة بلغت ٤,٠٢٠ ملايين دينار بحريني مقابل ٣,٤٩٤ ملايين لسنة ٢٠٠٦.

ايلي زيادة رئيساً لرابطة وسطاء التأمين العرب



من اليمين: حسن نجيب، ايلي زياده، هيثم الحريري ومحمد عشاب

عقدت الهيئة التأسيسية لرابطة وسطاء التأمين العرب اجتماعاً في دمشق بتاريخ ٢٠٠٨/٦/١٧، بحضور الأمين العام للاتحاد العام العربي للتأمين **عبد الخالق رؤوف خليل**.

وبعد ان أقرت النظام الأساسي للرابطة انتخبت مجلس الرابطة أول مجلس إدارة من السادة:

– **ايلي زيادة** (لبنان) رئيساً.
– المهندس **هيثم الحريري** (سوريا) نائباً أول للرئيس – مقرراً.
– **محمد عشاب** (تونس) نائباً ثانياً للرئيس.
– **حسن نجيب** (مصر) عضواً.

وقد شارك في المؤتمر وفد من نقابة وسطاء التأمين في لبنان مؤلف من السادة: سليم يارد (رئيس النقابة)، ايلي زياده (نائب الرئيس) والاعضاء: سليم ابو رجيلي، ايلي حنا، فادي خوري، عصام الحتي، جوزف رزق الله وبيار البشواتي.

مخاطر الوزن الزائد (السمنة) موضوع النشرة ٣٣ لشركة غلوب مد GLOBEMED



منير خرما

GLOBEMED



د. سركيس الزين

GLOBEMED

خصّصت مجموعة غلوب مد GLOBEMED العدد ٣٣ من نشرتها الدورية لموضوع السمنة وعواقبها الاقتصادية والطبية OBESITY MEDICAL AND ECONOMIC CONSEQUENCES. وتضمنت النشرة معلومات وإحصاءات طبية بالغة الأهمية تم جمعها من المراجع العالمية في الولايات المتحدة الأميركية والجمعيات الطبية في مناطق مختلفة في العالم حول المشكلات التي تترتب على السمنة صحياً واقتصادياً.

وجاء في مقدمة النشرة ان الإحصاءات الرسمية الأميركية تبين ان خطر الموت يرتفع بارتفاع الوزن، وان نسبة الوفيات بين الأشخاص المصابين بالسمنة المفرطة (OBESE) تزيد بين ٥٠ و١٠٠ في المئة عما هي لدى الأشخاص ذوي الأوزان الطبيعية. والى ذلك فإن السمنة تتسبب بأمراض القلب والسكري والسرطان، وضيق التنفس والروماتيزم الخ..

وتحمل النشرة توقيع الأكتواري الدكتور **سركيس الزين**، رئيس قسم الأكتواريا في مجموعة غلوب مد GLOBEMED ومدنت لبنان MEDNET LIBAN. وتوزّع النشرة مجاناً على الأطباء والمستشفيات والمعنيين بالأمور الصحية.

سوليدرتي السعودية حررت ٦٠ بالمئة من اسهمها وتعد لإتمام طرحها الاولي



صالح العمير

السعودية – SOLIDARITY

اعلن **صالح العمير** الرئيس التنفيذي لشركة سوليدرتي السعودية للتكافل SOLIDARITY «بأن الشركة حصلت على الموافقة المبدئية لتطرح للاكتتاب العام ونحن الآن في الخطوات النهائية لتسجيل الشركة».

وقال ان رأسمال الشركة يبلغ ٥٥٥ مليون ريال سعودي، وقد حرر المساهمون المؤسسون ٦٠ بالمئة منه، على ان يجري طرح النسبة المتبقية من الاسهم (٤٠ بالمئة) للإكتتاب من الجمهور في بورصة الرياض، وذلك عملا بأحكام نظام التأمين التعاوني السعودي.



«العربية» احتفلت بافتتاح فرعها الثالث في سوريا



من اليمين: فادي شماس، سيلفي حورانية، أحمد ندّاف، فاروق جود يلقي كلمة، أياد عيسى، مالك عليو، ربيع سعد وفؤاد حنون



المدير العام فؤاد حنون يلقي كلمته متوسطاً من اليمين: فادي شماس وفاروق جود

احتفلت شركة التأمين العربية – سوريا ARABIA SYRIA بافتتاح فرع لها في مدينة اللاذقية، وهو الفرع الثالث الذي انشأته الشركة في سوريا بعد دمشق وحلب. وبهذه المناسبة اقامت الشركة حفل عشاء في مطعم فيو VIEW في اللاذقية، تحدث خلاله كل من رئيس مجلس ادارة الشركة **فاروق جود** ومديرها العام في سوريا **فؤاد حنون**. وقد حضره جمع كبير من رجال الاعمال واصدقاء الشركة والزبائن ووكلاء التأمين، حيث رحب بالمدعوين كل من رئيس مجلس الادارة **فاروق جود** والمدير العام للشركة **فؤاد حنون** الذي قال «ان العربية تهيئ لافتتاح مزيد من الفروع في المدن الرئيسية في سوريا».



من اليمين: د. عدنان معتوق، د. هشام البساط وفادي شماس



من اليمين: علي عيسى، أنس جود ود. طريف الأخرس



من اليمين: هاني البدري، حسان أزرق وماهر زين



من اليمين: زهير جود، وليد زين وياسمينة أزهري

توضيح حول إعادة التأمين في السعودية
الحد الأدنى تريبل بي BBB وليس أ (A)

ذكرنا في عددنا لشهر حزيران (يونيو) الماضي ان مؤسسة النقد العربي السعودي أبلغت شركات التأمين أنها لن توافق على إسناد الأخطار الى شركات إعادة تأمين يقل تصنيفها عن (A). ولا يكون صادراً عن وكالة ستاندرد أند بورز بالذات.

وقد لفتنا بعض الأصدقاء الى المادة ٤٢ من نظام مراقبة شركات التأمين التعاوني والتي تنص على ما يأتي:

– على شركة التأمين اختيار معيد تأمين حاصل على الأقل على تقويم (BBB) حسب تصنيف شركة ستاندرد أند بورز أو تقويم مكافئ صادر من احدى الشركات العالمية المتخصصة في ذلك. وإذا رغبت الشركة في إعادة التأمين لدى معيد تأمين لم يتم تقويمه من قبل احدى الشركات العالمية أو حاصل على تقويم أقل من الحد الأدنى المذكور أعلاه، فيجب أخذ موافقة كتابية مسبقة من مؤسسة النقد العربي السعودي SAMA. لذلك اقتضى التوضيح والاعتذار.

شركة تأمين خليجية جديدة: «الهلال الاخضر للتأمين» برأسمال ٢٥٠ مليون درهم

طرح مؤسسون لشركة تأمين خليجية جديدة «الهلال الاخضر للتأمين» اسهم الشركة للإكتتاب العام في دولة الامارات العربية ودول مجلس التعاون الخليجي. ويبلغ عدد الاسهم المطروحة للإكتتاب ١٣٧,٥ مليون سهم منها ١٢,٥ مليونا سيتم عرضها على وزارة المالية لدولة الامارات العربية. وحدد سعر السهم بدرهم واحد. اما رأسمال الشركة فقد حدد بـ ٢٥٠ مليون درهم يدفع نصفه.

ويقول المؤسسون انهم وقعوا مع شركة «ايتنا» الاميركية احدى كبريات شركات التأمين الصحي في العالم، اتفاقية للتمكن من استخدام شبكتها العالمية وتقديم خدمات رعاية صحية مساندة للمستفيدين من برامجها التأمينية في الولايات المتحدة الاميركية.

المؤسسون: تألفت لجنة المؤسسين من د. محمد البادي الظواهري رئيسا، الشيخ سعيد بن حمدان بن محمد آل نهيان وكارل جيه **ساردينيا** ود. مايكل ديلون.

وظهر اسم شركة الظفرة للتأمين بين اسماء المؤسسين وعددهم ٢٨ بينهم شركات اميركية وبريطانية واردنية.



مجلس ادارة الشركة والمدير العام اثناء الاستقبال



المدير العام فؤاد حنون مع فريق عمل فرع اللاذقية



من اليمين: سيلفي حورانية، إيفيت سابا، فؤاد حنون ولارا شعبو



من اليمين: أديب جود، محمد جود وصبحي جود



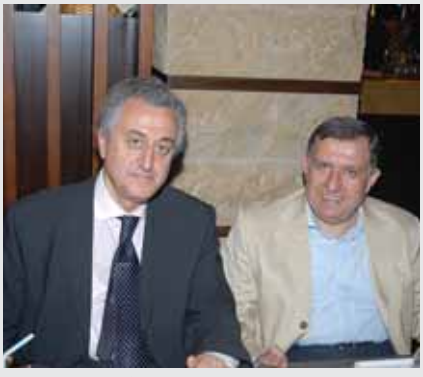
من اليسار: فؤاد حنون وبسام عيسى



رئيس مجلس الإدارة وبعض أعضاء مجلس الإدارة مع فريق عمل التأمين العربية من الإدارة العامة وفرع اللاذقية



من اليمين: أحمد نداف، فؤاد حنون وإياد عيسى



من اليمين: عبد القادر صبرة وفاروق جود

محمد الشايع وياسر البحارنة

المؤتمر ٤٤ لـ IIS ينعقد في تايوان

يعقد المؤتمر الدولي للتأمين INTERNATIONAL INSURANCE SEMINAR (IIS) دورته الـ ٤٤ في تايبه عاصمة تايوان TAIWAN بين ١٣ و١٦ تموز (يوليو) الحالي. وسوف يحاضر في المؤتمر مجموعة من الشخصيات ذات الشهرة العالمية من أسواق مختلفة في العالم نذكر من بينها:

١) محمد الشايع محافظ مؤسسة النقد العربي.

٢) ياسر البحارنة الرئيس التنفيذي لمجموعة أريج ARIG.

٣) بريان دو بيرو BRIAN DU PERRAU الرئيس التنفيذي لمجموعة مارش اند ماك لينن MARSH AND MC LENNAN.

٤) جوليان جايمس JULIAN JAMES – لوكتون انترناشونال LOCKTON INT'L

٥) مارتن باركر MARTIN PARKER – سويس ري SWISS RE.

٦) مارك تاكر MARK TUCKER – برودنشيال يو كاي PRUDENTIAL UK.

نذكر ان المؤتمر الدولي كان قد انتخب مكس زكار رئيس مجلس إدارة كومرشل COMMERCIAL اللبنانية عضواً في اللجنة التنظيمية الدائمة.

أسرار تأمينية

● يعمد وسطاء تأمين لبنانيون يصدرون عقود تأمين بأسمائهم الخاصة، ويذيّلونها بعبارة مكفول من شركة التأمين الفلانية .GUARANTED BY (X) INSURANCE CO.

خبير في التأمين قال ان العقود المشار اليها تعتبر باطلة قانوناً لأنها تصدر عن منتحل صفة. ويمكن لأصحاب الحق ان يلاحقوا الوسيط الذي يصدر تلك العقود جزائياً. كما يمكن لهم ان يلاحقوا شركة التأمين التي تسمح باستعمال اسمها بالتواطؤ مع الوسيط وتسويق عقود تأمين باطلة.

***

● اضطر أحد خبراء حوادث السير الى اللجوء الى مجلس الضمان التحكيمي (المحكمة الخاصة بالدعاوى الناشئة عن عقود التأمين على السيارات) كي يحصّل مبلغ ١٠٠ ألف ليرة لبنانية من شركة تأمين كانت قد رفضت ان تدفع له أجرته عندما قدّم لها تقريره عن حادث سيارة مؤمن عليها لدى الشركة.

توتال كيرليبانون (TLC) شركة TPA جديدة في لبنان

عادل خرّاط: مفهوم جديد في العمل التقني وشفافية التعامل



عادل خراط



من اليسار: مارتين حلو، أيلي شدياق، اميل بشخنجي ونقولا صحناوي



من اليسار: فادي شماس، فاتح بكداش، جميل حرب وعبد الله درويش



جانب من الحضور

توتال كيرليبانون TOTAL CARE LEBANON شركة جديدة دخلت قطاع التأمين في لبنان بكونها احدى شركات الفريق الثالث الإداري THIRD PARTY ADMINISTRATOR (TPA) لتعنى بإدارة المحافظ التأمينية ومتابعة الملفات الصحية للمضمونين في المستشفيات ولدى سائر مقدمي الخدمات الصحية.

أسس الشركة **نقولا صحناوي ونبيل صحناوي** وتولى إدارتها العامة **عادل الخرّاط**. وقد أعلن عن انطلاقتها رسمياً خلال مؤتمر صحافي عقده أركانها في فندق لوغابريال في الأشرفية – بيروت بحضور حشد من رجالات التأمين والطب والاعلام ومهتمين.

وقد تحدث مدير عام الشركة السيد **عادل خرّاط** عن اتّباع مفهوم جديد في العمل مشيراً الى ان توتال كيرتعتمد تقنياً على أحدث البرامج الألكترونية وتشدّد على الشفافية في خدمة المضمون والحفاظ على هوية وسمعة شركات التأمين التي تتعامل معها.

وذكر ان الشركة تعاقدت حتى تاريخه مع شركتي تأمين هما كابيتال CAPITAL وكمبرلاند CUMBERLAND، ويبلغ عدد المضمونين الذين تعنى بتوفير الخدمة لهم حوالى ٤٥ ألف شخص.



من اليسار: مهى نخله، جان حليس وجميل حمرا



من اليمين: د. مادلين عواد، د. غادة سعد وفي الصف الثاني من اليسار ناجي حبيس وأسعد ميرزا



من اليمين: نادين منيّر، يمنى شلاويط، رلى عبدو، ماري تريز بعقليني وجيهان كمال



من اليمين: رزق الخوري، جورج فرزلي وفؤاد صوايا



من اليمين: كريستيان ناصيف، أنطوني الفضل، جميل حرب، فادي شماس، هشام براج، الياس شديد والياس شمعون



من اليمين: سيريل عازار، سليم يارد، أسعد ميرزا، فرد صيقلي وألسا ملحم



من اليسار: خليل صحناوي، روجيه زكار، أنطوني نعوم وسامر نصر



من اليمين: رونالد شدياق، جيلبير تقلا، أميل بشخنجي وايلي دكاش



من اليمين: عبدو خوري، مارتين تريز بعقليني والياس شمعون وفي الصف الثاني من اليمين: أنطوني نعوم، سامر نصر وفادي صباغة



من اليمين: كريستيان ناصيف، أنطوني الفضل ووليد شهاب



من اليمين: النقيب سليم يارد، جيلبير تقلا وفي الصف الثاني فرد صيقلي وألسا ملحم



من اليمين: فاتح بكداش ونقولا صحناوي



من اليمين: وليد شهاب، غادة سعد، مادلين عواد وعادل خراط



من اليسار: الياس شديد، رولا عبدو، وليد مدلج وكريكور يوصيغاريان

ندوة حول الاستشفاء والفاتورة الصحية في لبنان
المعاناة التي يواجهها اللبنانيون عند تعرضهم لحادث أو للمرض

الاعلامية غادة عيد: شركات التأمين الإلزامي على السيارات تتهرب من الدفع

انطوان واكيم: ٨٧ بالمئة من اللبنانيين يفقدون الضمانة الصحية عند بلوغهم سن التقاعد



من اليسار: الاعلامية غادة عيد، النائب د. اسماعيل سكرية وسمير فرح


انطوان واكيم

النائب د. اسماعيل سكرية: الصندوق الوطني للضمان الاجتماعي تحول الى مصرف كبير يموّل المستشفيات الخاصة

الممارسات السيئة لبعض شركات التأمين على السيارات وفضائح الصندوق الوطني للضمان الإجتماعي وافتقار اللبنانيين المتقدمين في السن للضمانة الصحية، كانت من بين المحاور التي تحدث عنها محاضرون متخصصون خلال ندوة نظمها المركز اللبناني للتدريب النقابي في فندق ميريديان كومودور برعاية مؤسسة فرديريتش اوبرت الألمانية.

وجيه عضاضة وسمير فرح

بدءاً كلمة عضو المركز اللبناني للتدريب **وجيه عضاضة** الذي أشار الى أن الأسباب التي دفعتنا الى إلقاء الضوء على موضوع الإستشفاء وكلفة الفاتورة الصحية في هذه المرحلة الدقيقة جداً من حياة لبنان وشعبه، هي أننا نريد ان نؤكد أهمية ثقافة الحوار الإيجابي البناء.

ثم تحدث ممثل مؤسسة فرديريتش اوبرت **سمير فرح** فقال: «ان عدم اعتراف بعض شركات التأمين ومؤسسات الرعاية الصحية التابعة للدولة بالفحوص المخبرية الخارجية أحياناً، يجعل البعض يلجأ الى دخول المستشفى ليومين أو أكثر لضمان تغطية هذه النفقات، مما يرفع من كلفتها على نحو كبير وغير مقبول».

غادة عيد

الإعلامية **غادة عيد** تحدثت عن الصعوبات التي يعاني منها ضحايا حوادث السير عند إحضارهم الى المستشفيات، حيث ترفض استقبالهم على الرغم من ان جميع السيارات في لبنان تحمل عقود تأمين إلزامي. وهذه العقود توجب على الشركة الضامنة ان توفر العلاج وتأخذ على عاتقها دفع فاتورة الاستشفاء فوراً، على ان تعود وتحاول استرداد ما يعود اليها من حقوق من شركات تأمين أخرى أو سائقين آخرين في حال ثبت ان المسؤولية عن الحادث مشتركة بين السائق المضمون وسائق آخر.

وسألت **عيد** أين هي سلطة الرقابة على شركات الضمان في لبنان ومن يحاسبها.

ولماذا أوجد الضمان الإلزامي على السيارات وأجبر أصحاب السيارات على دفع قسط التأمين إذا لم تكن هناك ضمانة فعلية للجرحى وذوي الضحايا؟ وقالت ان الضمان الإلزامي مطبّق في جميع أنحاء العالم، وشركات التأمين تقوم بواجباتها تجاه الضحايا إلا في لبنان.

أنطوان واكيم

الأكتواري **انطوان واكيم** رئيس مجلس الإدارة المدير العام لشركة أليانز سنا ALLIANZ SNA والذي مثل قطاع التأمين في مجلس إدارة الصندوق الوطني للضمان الإجتماعي واطلع على أسراره وخباياه، واختبر أساليب العمل المتبعة فيه، تناول في محاضرته عدم توافر الضمانة الصحية للمسنين في لبنان، مبيناً كم هي المعاناة التي يمر بها هؤلاء.

وقال ان قرار خفض اشتراكات أصحاب العمل في الصندوق الوطني للضمان أدى الى خفض واردات صندوق المرض والأمومة على نحو أوقعه في عجز دائم. وتحدث **واكيم** عن التكلفة المرتفعة للخدمات الطبية في لبنان، فقال انها تخدم نحو ٨٧,٥ في المئة من اللبنانيين ممن بلغوا سن التقاعد من خدمات الضمان الصحي، أي ان لبنان يسير عكس السير، إذ يفترض ان يغطى اللبنانيون بالطبابة بعد هذا السن. وذكر ان ٥٣,٣٠ في المئة من اللبنانيين يستشفون على حساب وزارة الصحة العامة، و٩ في المئة من اللبنانيين ينتسبون الى صناديق ضامنة عسكرية.

واستغرب **واكيم** ارتفاع التكلفة الإدارية للملف الطبي الواحد في الصندوق الوطني للضمان الاجتماعي في لبنان حيث تبلغ بالمتوسط ٧٤ دولاراً في الصناديق الضامنة الرسمية، بينما لا تتجاوز ٣٠ دولاراً في القطاع الخاص.

النائب الدكتور اسماعيل سكرية

النائب الدكتور **اسماعيل سكرية** قال ان أسباب ارتفاع التكلفة الطبية في لبنان لها عشرات الأسباب، وتتداخل فيها المصالح والتوازنات الطائفية والمذهبية في تكوين الدولة وحركتها. وهذه تساهم في «نفخ» فاتورة الاستشفاء والدواء، الى جانب عوامل أخرى مثل العشوائية في الترخيص، فضلاً عن الهدر والفساد ومحاولة المؤسسات المعنية (من مستشفيات، مستوردي أدوية ومستلزمات طبية..) تضخيم الفواتير.

وقال الدكتور **سكرية** ان نسبة الإنفاق الصحي في لبنان بحسب دراسة قديمة للبنك الدولي هي ١٢ في المئة من الناتج المحلي الإجمالي (وهو من أعلى الأرقام عالمياً)، في مقابل خدمة طبية «رديئة»، علماً بأن لبنان يحل ثانياً بعد الولايات المتحدة الأميركية وترتيبه في هذا المجال أعلى بكثير من متوسط إنفاق الدول النامية البالغ ٤,٦ في المئة.

ولفت الدكتور **سكرية** الى ان ازدهار القطاع الاستشفائي الخاص كان عشوائياً بعد الحرب الأهلية، وخارجاً عن إطار خارطة صحية واضحة، فتحولت وزارة الصحة العامة الى مصرف مالي ينفق أكثر من ٨٠ في المئة من موازنته على الاستشفاء الخاص، وبالتالي صارت هدفاً لكل طامح في مشروع استشفائي تجاري.

وتساءل: «لماذا تدخل الآلات الطبية المتطورة عشوائياً الى لبنان؟ وما هي حاجة لبنان منها؟ وهل هي متوازنة في توزعها الديموغرافي؟ أم ان التنافس لم يعد في هدفه ومحله، وصار خارج المبررات والحاجات ومواضعها»؟

ويضع **سكرية** الإجابة المحتملة لافتاً الى ان استقدام ما يفوق حاجة لبنان الفعلية من الآلات، وارتفاع بعض نسب العمليات بشكل غير مبرر، هدفه «نفخ الفواتير وتحصيل العائد على استثمارها المالي، أي باختصار عملية تجارية واضحة»، والنتيجة هي كالآتي «لبنان لديه أعلى نسبة عمليات تمييل قلب في العالم، وأعلى نسبة عمليات جراحية للقلب المفتوح أيضاً». ■

الوثبة الوطنية احتفلت بإطلاق برنامج ميدي غلوبال MEDY GLOBAL بحضور ممثلي IMG



من اليسار: كارل كارتير، سويتي سني، كارلوس ايم، راندي كابينبن، جوزف بروغير، هيثم حديفة، بسام جلميران، وسام ابراهيم وناصر شريف



من اليمين: بسام جلميران، موفق غازي، جوزف بروغير ومايكل داشنجاد



جانب من الحضور

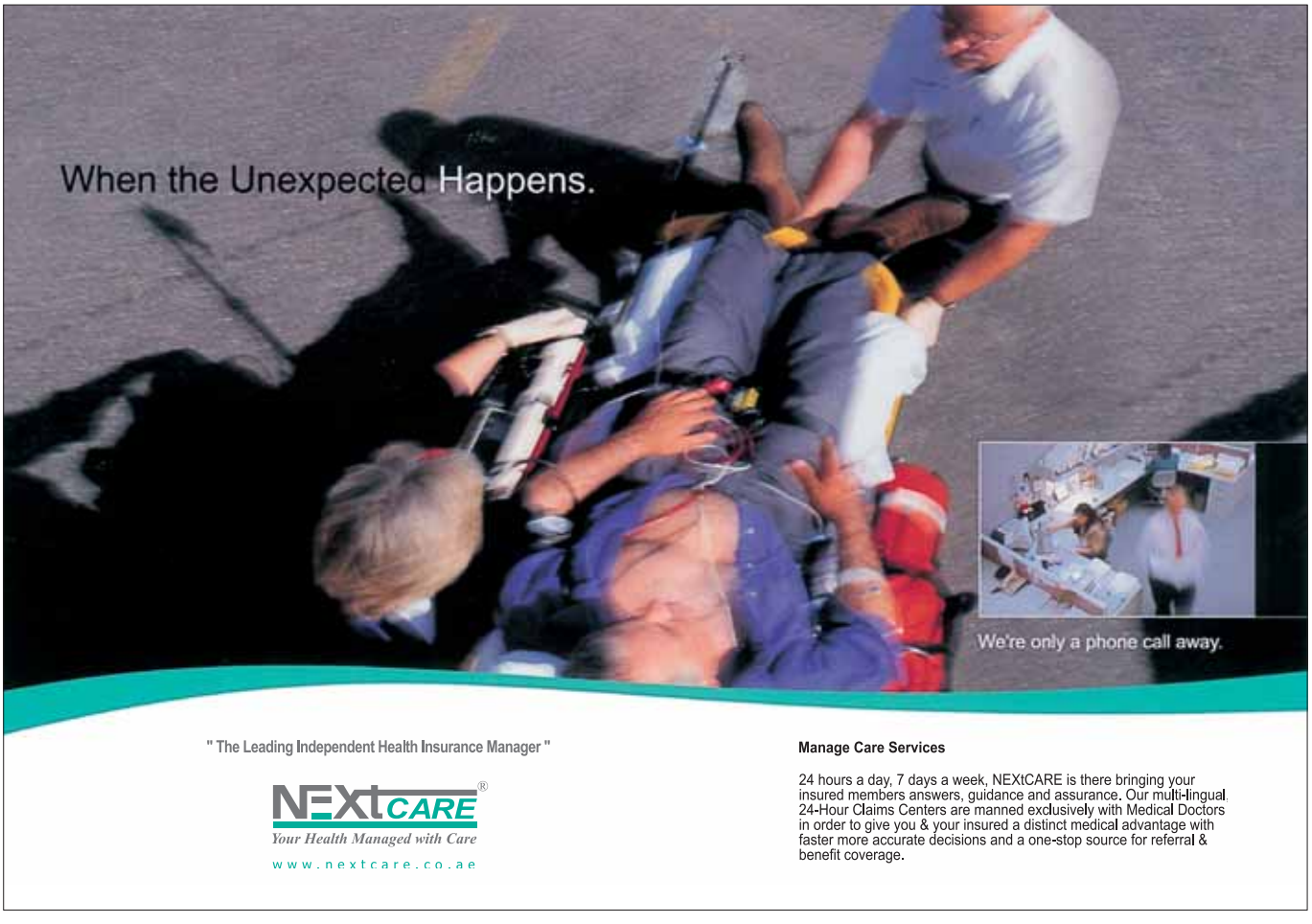
أشرنا في عددنا لشهر حزيران (يونيو) الماضي الى التحالف الذي عقدته شركة الوثبة الوطنية في أبوظبي ALWATHBA NATIONAL مع مجموعة انترناشونال ميديكال غروب IMG. واحتفالاً بهذه المناسبة أقامت شركة الوثبة الوطنية للتأمين حفل عشاء في فندق الهيلتون – أبوظبي، حضره عدد كبير من معيدي التأمين والوسطاء وكذلك حشد من مختلف قطاعات سوق العمل الإماراتي.

وقد رحّب **بسام جلميران** المدير العام لشركة الوثبة الوطنية للتأمين بالمدعوين، وشرح الأسباب التي جعلت الوثبة الوطنية تختار التحالف مع شركة انترناشونال ميديكال غروب (IMG)، والذي يقضي بأن يتعاون الفريقان في تسويق البرنامج الصحي الجديد MEDI GLOBAL، موضحاً ان البرنامج يوفر لحامليه من مواطني الإمارات العربية المتحدة والمقيمين على أراضيها ضمانة الإستشفاء في أي مكان في العالم.

ثم قدّم **كارل كارتير** المدير التنفيذي للشركة الأميركية عرضاً للمنافع والتقديمات التي يوفرها برنامج ميدي غلوبال MEDY GLOBAL لحامليه.

كما تحدث **جوزيف بروغير** رئيس مجلس إدارة شركة IMG ليعرب عن سعادته بالتعاون مع الوثبة الوطنية للتأمين لما التزمت به من وعود وما لمسه من إحساس بالمسؤولية تجاه عملائها لتقديم الأفضل.

وبذلك يكون قد تم إضافة سطر جديد من أسطر النجاحات في قطاع التأمين في دولة الإمارات العربية المتحدة.



خبراء واختصاصيون حاضروا حول التأمين والخدمات الصحية المدفوعة بالتعاون مع الشركة الأفريقية للتأمين وشركة ليبيا للتأمين



من اليمين: علي العيساوي، ساطع السراج وناجي بن طالب



من اليسار: د. طلال عجاج، د. محمود الفطيسي، د. علي العيساوي و علي العجيلي



صلاح العجيل رئيس هيئة الاشراف والرقابة على التأمين في ليبيا



من اليمين: حسن حويو و ناصر الدخيل من الشركة الافريقية للتأمين



من اليمين: د. محمد راشد، عمران السوداني، د. فهمي حمزه ود. نذير الباتع



فتحي السنوسي باله احد يحاضر



من اليسار: ناجي بن طالب ود. ساطع السراج



حامد مبروك يحاضر

«آلية الخدمات الصحية المدفوعة في ليبيا» كان موضوع الندوة العلمية التي انعقدت في طرابلس الغرب – ليبيا بين ٢ و٣ حزيران (يونيو) ٢٠٠٨ بمبادرة واشراف اللجنة الشعبية العامة للصحة والبيئة في ليبيا (وزارة الصحة) وبرعاية د. **محمد راشد** أمين اللجنة الشعبية العامة للصحة والبيئة شخصيا وبالتعاون مع الشركة الأفريقية للتأمين وشركة ليبيا للتأمين.

وقد حضر الندوة حشد من الخبراء من اللجنة الشعبية العامة للصحة والبيئة واللجنة الشعبية العامة للاقتصاد والتجارة والاستثمار ومدراء المستشفيات التعليمية والعديد من المختصين بمجال التأمين الصحي بالشركة الأفريقية للتأمين وشركة ليبيا للتأمين، يتقدمهم **ناجي سالم بن طالب** نائب المدير العام ومدير إدارة إعادة التأمين وبعض المسؤولين من شركات التأمين الأخرى العاملة في سوق التأمين الليبي.

افتتح الندوة **م. عزام القمودي** رئيس اللجنة التحضيرية ثم قام **د.محمد راشد** أمين اللجنة الشعبية العامة للصحة والبيئة (وزارة الصحة) بإلقاء كلمة رحب من خلالها بالسادة الحضور. كما تحدث في الحفل الافتتاحي **د.علي العيساوي** أمين اللجنة الشعبية للاقتصاد والتجارة والاستثمار (وزارة الاقتصاد) باعتباره الجهة المخولة بالإشراف على قطاع التأمين في ليبيا متناولاً بالشرح والتفصيل تجارب الولايات المتحدة الأميركية والمملكة المتحدة وغيرها من الدول الأوروبية المتقدمة في مجال الخدمات الصحية.

المحاضرات

أنظمة التأمين الصحي وإمكانية التطبيق في ليبيا ألقاها **فتحي السنوسي بالة**.

– المتطلبات القانونية للتأمين الصحي في ليبيا للأستاذ **محمد إبراهيم**.

– دور الدولة في الخدمات الصحية المدفوعة للدكتور **حسين القري**.

– دور شركة إدارة النفقات الصحية (TPA) والتي ألقاها **حامد مبروك** من مصر.

– الترميزات العالمية المستخدمة في إدارة العلاج وإيجابيات تطبيقها والتي ألقاها **د.نذير الباتع** أمين الجمعية الأردنية للتأمين ومدير عام Medexa.

– التكنولوجيا المستخدمة في إدارة النفقات والخدمات الصحية المدفوعة للأستاذ **فضل سليم** مساعد المدير العام للشركة العربية لإدارة النفقات الصحية - Medexa الأردن.

– التجربتان الأردنية والسورية تحدث عنهما د.نذير الباتع.

– تجربة التأمين الصحي بجمهورية مصر تناولها **د.هشام دنانه**.

– تجربة التأمين الصحي بإمارة أبوظبي استعرضها **مصطفى أسعد** مدير إدارة الأسواق الدولية والعلاقات الإستراتيجية بالشركة الوطنية للضمان الصحي Daman.

– التجربة التونسية قام بتقديمها وشرحها الأستاذ **نورالدين الخلفاوي**.

– العلاقة بين مقدمي الخدمة وأنظمة التامين الصحي المعمول بها في العالم للأستاذ **حامد المبروك**.

– طرق وأنظمة التمويل في الخدمات الصحية المدفوعة للأستاذ **محمد إبراهيم**.

– الرؤية العامة لأمانة الصحة لآلية نظام الخدمات الصحية المدفوعة في ليبيا ألقاها **د.طلال عجاج**.

التوصيات

وانتهت الندوة بإعلان التوصيات الآتية:

١. تشكيل لجنة من المختصين بجميع الجهات ذات العلاقة لدراسة هذا الموضوع دراسة مستفيضة لوضع خطة محكمة لوضعه موضع التنفيذ.

٢. إصدار التشريع اللازم الذي يتم من خلاله التطبيق الفعلي لهذه الخدمة.

٣. الاستعانة بالخبرات العربية والعالمية في هذا المجال والاستفادة بخبراتهم.

٤. إنشاء هيئة إشرافية محايدة تتولى الإشراف والرقابة وتنظيم العلاقة بين جميع الأطراف المرتبطة بهذا المجال.

هذا وقد منحت بختام هذه الندوة شهادات التقدير للسادة المحاضرين والمشاركين بهذه الندوة من داخل ليبيا وخارجها.

ندوة كاب CAPE حول برنامج التأمين الخاص بمعاهدة النقل البري



انطوني نعوم يشرح



من اليسار: حنا صفير، سيمون تابري، غسان صعب، فادي رومانوس وفادي الحسيني



من اليسار: احمد البساط، وليد زعتري، يعقوب القيسي، المحامي انطوان سرياني، علي حجازي، سعد حجازي، ومصطفى حمية



من اليمين: سيلفانا العوض، LAURENT BIEHLY، شربل جبر، جهاد فانوس، نقولا مراد، جويل بوعبود ووسيم حمية



من اليسار: مانوشاك ازبلازيان، اوهانس كريكوريان، ملاح وعلي بريدي، ليليان بيطار، ايلي عجيل وجواد الهاشم



من اليمين: خليل كساب، جاد حرب، ايلي شمص، مارك نعمة، نسرين قدموس وعلي حيدر

نظمت شركة كاب CAPE ش.م.ل. لوساطة التأمين برعاية نقابة النقل البري في لبنان وحضور كل من شركة أليغ ALIG للتأمين وZARIS لوساطة اعادة التأمين، ندوة حول برنامج التأمين الخاص بمعاهدة النقل البري في فندق البالم بيتش وذلك بتاريخ ٦ حزيران ٢٠٠٨.

تخلل الندوة مداخلة من قبل اعضاء نقابة النقل البري، وكلمة للسيدة **اسما عبود** (ARAMEX) التي رحبت بالحضور، والسيد **يعقوب القيسي** (GTS) الذي قدم نبذة تاريخية عن معاهدة النقل البري CMR CONVENTION منذ بلورتها في العام ١٩٥٦ في جنيف وحتى يومنا هذا. كذلك كانت هناك كلمتان للسيدين **غسان صعب** (ALIG) و**لوران بيالي** (ZARIS) اللذان اثنيا على الجهود التي قامت بها النقابة من اجل بلورة هذا البرنامج الخاص الذي يعاد تأمينه من قبل شركة MUNICH RE.

اما بالنسبة لشركة كاب ش.م.ل. فلقد قدم السيد **فادي رومانوس** شرحا عن كيفية التسويق والانضمام الى برنامج التأمين الخاص بالنقابة. وقام السيد **انطوني نعوم** بتقديم شرح تقني مفصل عن التأمين الخاص بمعاهدة النقل البري.

تلى الندوة حفل غداء اقامته شركة كاب ش.م.ل. على شرف الحضور.



من اليمين: ماريو حليس، ميرنا زغيب، ميشال مراد، جورج خليفة، نسرين نصر وسلامة ابي كرم

الخبير المحاسبي جاك سعاده حاضر حول القيمة المالية لمكاتب وسطاء التأمين ونسناس اعلن تسلّم نجله جو منصب المدير التجاري في اكسا الشرق الأوسط

نظمت شركة اكسا الشرق الاوسط AXA MIDDLE EAST بالتعاون مع نقابة وسطاء التأمين في لبنان ندوة في فندق الكسندر بالاشرفية، قدم خلالها **جاك سعاده** محاضرة حول القيمة المالية لمكاتب وساطة التأمين.

استمع الى المحاضرة جمع من وسطاء التأمين وخبراء المحاسبة والضامنين واركان صناعة التأمين، يتقدمهم **روجيه نسناس** رئيس مجلس ادارة شركة اكسا و**ايلي نسناس** مديرها العام، و**سليم يارد** رئيس نقابة وسطاء التأمين في لبنان.

وقد عرض المحاضر **سعاده**، وهو شريك مفوض في شركة المحاسبة مازار ، لإيجابيات الادارة العلمية لشركات الوساطة والتي تسمح لها بالتطور والتحديث وترسخ استمراريتها .

وتحدث الى جانب المحاضر **سعاده** كل من نقيب وسطاء التأمين في لبنان **سليم يارد**، والمدير العام لشركة اكسا **ايلي نسناس**. وقد دعي المشاركون في الندوة الى مأدبة غداء اقامتها اكسا الشرق الاوسط وتحدث خلالها **روجيه نسناس** مرحباً، ثم قدم درعا تذكارية للمدير التجاري في اكسا الشرق الاوسط **ميشال نجيم** وذلك بمناسبة مغادرته الى الخارج، وأعلن ان نجله **جو** سوف يخلف **نجيم** في منصبه.



من اليمين: ايلي نسناس، النقيب سليم يارد وجاك سعاده



من اليسار: سليم تقي الدين، جوزف ناصيف، عبدو ديب، كلود حويك، جورج فياض



من اليسار: عصام الحتي، بيار البشواتي، رولان خزاقة، يوسف مراد، زينة عقل وزينة كحالة ويبدو من الخلف بيار مغامس وسليم بورجيلي



من اليسار: مارك هانموغلو، غي باز، جوزيان منتورة، جوزف نجيم، محيي الدين جمّال، عبداللطيف مفتي، ومن الخلف: كريستيان سابيلا، جو نسناس، سيمون خوري وربيع بدويّا



من اليمين: هاني بستاني، روجيه غانم، ميشال فلفلي وجاك خليل



من اليسار: كارلا سعادة، سيريل عازار، نقولا سيوفي، زياد عبد النور، طلال الانسي، وعيسى عصفور ويبدو من الخلف من اليسار: محي الدين جمّال، عبداللطيف مفتي وطوني شختورة



من اليسار: ليندا سيوفي، عبدو فغالي وميشال سيوفي



من اليسار: عادل مبارك، داني صعب، كريستيان سابيلا، جو نسناس، سيمون خوري وربيع بدويّا



روجيه وايلي نسناس يقدمان درعاً لميشال نجيم ويظهر من اليمين: جو نسناس وحبيب فرح



من اليسار: جاد جاموس، ايلي حنا وكميل سعد



من اليسار: جوزف رزق الله، ميشال طنوس، ومن الخلف يمينا: السيد جوزف واكد وعقيلته جوزيان وكريستيان صراف



من اليمين: المحامي ايلي حشاش، بيار زكور وفي الصف الثاني كميل سعد وحبيب حلبي



من اليسار: حبيب احمراني، هيلدا مغامس، رينيه اشقر ويبدو من الخلف يمينا: جويس طرابلسي وليا نسناس

اعادة انتخاب جزار رئيسا للمعهد العالي لعلوم التأمين في اليسوعية

انطـوان شديـد: استحق اعادة انتخابه لسهره على تطوير المعهد وتقدمه



نادي جزار



انطوان شديد

للمرة الثالثة على التوالي، أعيد انتخاب المحامي **نادي جزار** رئيسا للمعهد العالي لعلوم التأمين في الجامعة اليسوعية ولمدة اربع سنوات.

والتأمت جلسة الانتخاب في ١٩ حزيران (يونيو) الماضي برئاسة عميد الجامعة اليسوعية في لبنان الأب **رينيه شاموسي**، وحضور كل من عميد معهد الحقوق في الجامعة الاستاذ **فايز الحاج شاهين** عميدة كلية العلوم الاقتصادية السيدة **إيرما مجدلاني**، وعميد كلية ادارة الاعمال السيد **طوني جبيلي** والاستاذين **ريمون طعمه وانطوان شديد** ممثلين لأساتذة معهد علوم التأمين.

وفاز المحامي **جزار** بإجماع الاصوات بولاية ثالثة بعد اقتراح اسمه من الاب العميد **شاموسي**، اذ يسمح النظام الداخلي للمعهد بإعادة انتخاب رئيس المعهد للمرة الثالثة والاخيرة مع ترك باب الترشيح لمن يشاء.

والمحامي **جزار** تدرج في مكتب والده المحامي المرحوم **انطوان جزار**، واصبح محاميا في الاستئناف. وكون هذا المكتب من اهم واكبر مكاتب المحاماة خصوصا في حقل الضمان بجميع فروعه، اكتسب المحامي **نادي جزار** الخبرة الطويلة في ادارة المعهد.

وقد نوّه المدير العام المساعد في شركة فجر الخليج للتأمين واعادة التأمين واستاذ مادة علوم التأمين في المعهد السيد **انطوان شديد** بالمحامي **جزار** و«مكانته وخبرته الطويلة في ادارة المعهد»، معتبرا اياه «الساهر على تطويره وتقدمه، والحافظ في ذاكرته سجلاً عن كل تلميذ».

صناعة التأمين في الكويت اليوم غيرها بالامس

الملتقى الاول للتأمين في الكويت صفحة جديدة من العلاقة بين افراد اسرة التأمين الكويتية من جهة وسائر القطاعات الاقتصادية الاخرى في الكويت من جهة اخرى


رشيد الطبطبائي


د. علي البحر


د. طارق بن غيث


من اليسار: د. راشد عجمي، د. معوض حسنين، خالد الحسن، ناصر سليمان العمر، عبد العزيز المنصور وداوود سالم توفيق


من اليسار: منصور سالم النصار، د. علي البحر، فهد راشد الإبراهيم ورشيد الطبطبائي


من اليمين: عبدالله الربيعة، صلاح المعراج، نسيب البربير، عبد الرؤوف أبو رجيله، فاطمة اسحاق ومحمد مظهر حماده

الكويت – اميل زخور

صناعة التأمين في الكويت اليوم هي غيرها بالامس، فقبل العام ٢٠٠٠ لم يكن عدد شركات التأمين والاعادة الكويتية يتجاوز عدد اصابع اليدين، وكان اهتمام تلك الشركات محصورا بالسوق الداخلي دون سواه .

اما اليوم، وقد اصبحت الكويت عضوا فاعلا في مجلس التعاون الخليجي (GCC) وفي منظمة التجارة العالمية (WTO)، وتعاظمت الرساميل والقدرات المالية لمجموعات الاعمال ورجال الاعمال وللصناديق السيادية فيها، فقد تغيّر المشهد التأميني وكثر عدد اللاعبين فيه ليبلغ العشرات، وتنوّعت الخدمات والمنتجات التأمينية، وتوزع المتنافسون على فئتين: التقليديون والتكافليون، هذا من الداخل.

اما خارج دولة الكويت فقد توسعت آفاق شركات التأمين والاعادة الكويتية، بحيث بات لها وجود عابر للقارات، ولم يعد المرء يفاجأ بوجود شركات تأمين واعادة تابعة لشركات كويتية او مملوكة منها جزئيا او كليا في غير مكان من آسيا وافريقيا.

والمشهد الجديد فرض على الضامنين والمعيدين الكويتيين ان ينتظموا ضمن «اتحاد» يرعى مصالحهم المشتركة، ويكون محاورا وناطقا باسمهم لدى الجهات الرسمية والجمعيات المهنية في سائر انحاء العالم.

من هنا، انطلق اتحاد شركات التأمين في الكويت وبعد اقل من سنتين على تاريخ تأسيسه، نظم الاتحاد «ملتقاه» الاول في فندق ماريوت الكويت بين ٢٨ و٢٩ ايار (مايو) الماضي، وقد حضره اركان من قطاع التأمين العربي، وممثلو شركات تأمين واعادة اجنبية، ووسطاء، واستشاريون معنيون بالتحولات التي تشهدها اسواق التأمين الخليجية.

وقد تضمن جدول اعمال الملتقى سلسلة من المحاضرات واوراق العمل، قدمها محاضرون وخبراء ورؤساء شركات تأمين واعادة عربية.



من اليمين: وليد المحمود، عبدالله الربيعه، صلاح المعراج، د. طارق بن غيث، جمال الهولي ود. علي البحر



من اليمين: سوفيل غوسوامي، ينال نقاوة، جمال الحمد، سامي بخعازي، محمد سمور وبيان غنايم



من اليمين: جمال الهولي، محمد مظهر حماده وفاطمة اسحاق



من اليسار: د. عادل منير



حوار بين خالد الحسن (من اليمين) وطلال القطامي



من اليسار: خالد الحسن ود. علي البحر، فهد الابراهيم، احمد القمحاوي، د. معوض حسنين وناصر سليمان العمر



من اليسار: د. علي البحر، كارن بيطار، طلال القطامي ومصطفى السيد

الافتتاح

وكان قد جرى افتتاح الملتقى بكلمات القاها كل من :

- وكيل وزارة التجارة والصناعة في الكويت رشيد الطبطبائي.
- رئيس اتحاد شركات التأمين في الكويت الدكتور علي البحر.
- الامين العام لاتحاد شركات التأمين في الكويت طارق بن غيث.

رشيد الطبطبائي:

نعدّ تعديلا للقانون الحالي للتأمين في الكويت

وهناك مجموعة من المشاريع تنتظر موافقة مجلس الامة

ومما قاله وكيل وزارة التجارة والصناعة ان الوزارة بصدد اعداد تعديل لقانون التأمين الحالي والذي يعود لسنة ١٩٦١. وقال ان التعديل سوف يأخذ في الاعتبار المتغيرات التي طرأت على صناعة التأمين خلال النصف الثاني من القرن الماضي، لا سيما نشوء شركات تأمين واعادة تزاول التأمين بصيغتيه



من اليمين: خالد الحسن، د. معوض حسنين ود. علي البحر

التكافلية والتعاونية اضافة الى الصيغة التقليدية بالطبع.

وأضاف: هناك حزمة من المشاريع تنتظر موافقة مجلس الامة عليها، وهي تهدف الى تحديث القوانين النافذة لا سيما تلك التي ترعى الاعمال التجارية وسوق المال في الكويت.



من اليسار: كلود جبور، طوني سريح، بيار أبوشقرا، هادي غنطوس، كارن بيطار وسلوى بكداش علم الدين



ابراهيم الدهيم(الثاني من اليسار) في صورة تذكارية داخل جناح الأهلية للتأمين



من اليمين: فهد بن عبد وطارق بن غيث



من اليسار: سعد مكي وخليل الشامي



محمد النميري داخل جناح الكويت للتأمين

د. علي البحر:

علينا ان نعد شركاتنا لتلبي حاجات مجتمعاتنا خلال الحقبة المقبلة

اما رئيس اتحاد شركات التأمين الدكتور على البحر فقال في كلمته الافتتاحية «ان الحركة الاعمارية الناشطة في سائر دول مجلس التعاون الخليجي توجب علينا ان نهيئ لنلبي متطلبات المرحلة المنتظرة، وطلبات التأمين التي تحتاجها مجتمعاتنا».

وأضاف البحر «ان مؤسسة النقد الدولية تتوقع ان تشهد اقتصادات المنطقة الخليجية قفزات هائلة. ونحن نشهد اليوم بدايات التحول الكبير المرتقب حصوله في المنطقة».

طارق بن غيث:

الملتقى يفتح صفحة جديدة من التعاون بين افراد اسرة التأمين في الكويت

اما طارق بن غيث فقال ان الاتحاد اراد من خلال تنظيم هذا الملتقى ان يفتح صفحة جديدة من التعاون بين افراد اسرة التأمين الكويتية من جهة، وبينها وبين سائر فاعليات المجتمع الكويتي من جهة اخرى. ■



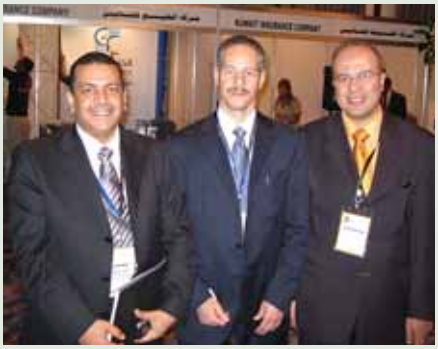
من اليسار: السيد ابراهيم ومحمد عبد الجواد



من اليسار: رومل طباجه وأسامة شريده



من اليسار: جوزف زكور وناجي صفير



من اليمين: يحيى عمر، احمد عفيفي، محمود ومصطفى السيد مصطفى



من اليسار: د. معوض حسنين، احمد قمحاوي، د. محمود بهبهاني وفهد الابراهيم



من اليسار: محمود بهبهاني، خالد الحسن، د. عادل منير ود. محمد غازي

محاضرون ومحاضرات

قُسّم النشاط الثقافي للملتقى الى خمس جلسات، استمع المشاركون الى سلسلة من المحاضرات قدمها كل من:

الجلسة الاولى:

المحاضرة: الادارة المتكاملة في الاخطار

المحاضر: أ.د. احمد قمحاوي استاذ التأمين والعلوم الاكتوارية – قسم التمويل جامعة الكويت

المحاضرة: استثمار اموال شركات التأمين

المحاضر: أ.د. معوض حسن حسين رئيس مجلس ادارة شركة مصر للتأمين – جمهورية مصر العربية

المحاضرة: دور المؤسسة العربية لضمان الاستثمار في الاستثمار في قطاع التأمين

المحاضر: فهد راشد الابراهيم المدير العام – المؤسسة العربية لضمان الاستثمار

الجلسة الثانية:

المحاضرة: حوكمة الشركات في قطاع التأمين

المحاضر: كابل دار شريك – هولمان فينويك اند ويلان

المحاضرة: رؤية حول العوامل التي قد تساهم في تطوير قطاع التأمين في العالم العربي

المحاضر: مصطفى السيد مصطفى مدير التأمين التكافلي والصحي – الشركة الوطنية للتأمين التكافلي

كما حاضر كل من السيدين احمد كاشف واحمد منير نجار

الجلسة الثالثة:

المحاضرة: التحكيم في حل منازعات التأمين

المحاضر: د. عبد الرسول عبد الرضا استاذ القانون المدني – كلية الحقوق جامعة الكويت

المحاضرة: الاندماج والاستحواذ في قطاع التأمين

المحاضر: أ.د.: محمد محمود يوسف – نائب رئيس جامعة القاهرة جمهورية مصر العربية

المحاضرة: تشريعات التأمين

المحاضر: فهد بن عيد استاذ التأمين بكلية الدراسات التجارية – الهيئة العامة للتعليم التطبيقي والتدريب – دولة الكويت

الجلسة الرابعة:

المحاضرة: تطوير قطاع التأمين الكويتي

المحاضر: د. محمود بهبهاني رئيس قسم التمويل والمنشآت المالية – جامعة الكويت

المحاضرة: تجربة جمهورية مصر العربية في الاشراف والرقابة على التأمين

المحاضر: أ.د. عادل منير رئيس الهيئة المصرية للرقابة على التأمين – جمهورية مصر العربية

المحاضرة: التطبيق التدريجي للمعايير الدولية للإشراف والرقابة على قطاع التأمين

المحاضر: د. محمد غازي صابر إبراهيم مستشار إدارة التأمين والإشراف والرقابة – وزارة التجارة والصناعة – الكويت

الجلسة الخامسة:

المحاضرة: دور وسطاء واستشاريي التأمين في الكويت

المحاضر: احمد عفيفي محمود العضو المنتدب – شركة غلوبال يونايتد لخدمات التأمين

المحاضرة: تحليل احصائي لقطاع التأمين في الكويت

المحاضر: د. محمود حمزة استاذ التأمين بكلية الدراسات التجارية الهيئة العامة للتعليم التطبيقي والتدريب – دولة الكويت

المحاضرة: غياب الفكر الاندماجي وفكر التكتلات والكيانات الكبرى بين شركات التأمين في منطقة الخليج والمنطقة العربية.

المحاضر: أ.د. السباعي محمد السباعي الفقي – قسم الرياضة والاحصاء والتأمين – كلية الدراسات التجارية الهيئة العامة للتعليم التطبيقي والتدريب – دولة الكويت.



من اليمين: د. احمد كاشف، كابل دار، د. احمد منير نجار ومصطفى السيد مصطفى



من اليمين: د. محمد محمود يوسف، د. عبد الرسول عبد الرضا، جمال الهولي وفهد بن عيد



من اليمين: عفت شاكر، شريف الشنتير وأحمد البحر



من اليسار: محمد الطبطائي، د. طارق بن غيث وطلال القطامي

توصيات بإنشاء هيئة مستقلة للإشراف على التأمين وحض الشركات على الاندماج وتكوين تكتلات فاعلة

عند اختتام اعمال الملتقى اذيعت التوصيات التي استوحاها الملتقى من المحاضرات والمناقشات التي استمع اليها المشاركون، وقال الدكتور **علي البحر** ان التوصيات تهدف الى الارتقاء بصناعة التأمين في الكويت، اهمها العمل على انشاء هيئة مستقلة للاشراف والرقابة على الجهات العاملة في قطاع التأمين، وكذلك العمل على سرعة اصدار قانون ينظم الاشراف والرقابة على قطاع التأمين.

واضاف ان الاتحاد سيعمل على بحث آلية استخدام المعايير الدولية بشكل تدريجي، وتضمين قوائم الحسابات الختامية المؤشرات المالية المعترف بها دوليا، بشكل يسمح لجهات الاشراف والرقابة بأداء مهماتها وحماية حقوق حملة الوثائق التأمينية.

اضاف **البحر**: كما اوصى الملتقى بدرس وبحث آلية الاندماجات بين الشركات العاملة في قطاع التأمين لتكوين كيانات قوية متماسكة لمواجهة الاخطار الكبيرة، والعمل على انشاء مركز معلومات يخدم جميع العاملين في قطاع التأمين، وكذلك المساهمة في اعداد الدراسات الفنية والاقتصادية والاحصائية التي تهدف الى تسويق منتجات وخدمات شركات التأمين.

وشدد الملتقى في توصياته على اهمية اعداد الكوادر القادرة على ادارة قطاع التأمين في الكويت، والاهتمام ببرامج التدريب والتطوير بالتعاون مع الاتحاد الكويتي لشركات التأمين، لرفع مستوى العاملين بالقطاع وتنمية قدراتهم العملية والاكاديمية من خلال عقد الدورات التدريبية الاكاديمية المتخصصة لمنتسبي شركات التأمين. وقال البحر ان الاتحاد بصدد التعاون مع الجهات المعنية لإطلاق حملة توعوية اعلامية تهدف الى زيادة الوعي التأميني للافراد والمؤسسات ونشر المفاهيم المتعلقة بالقواعد التأمينية الحاكمة للانشطة المالية والاقتصادية، والتي تعزز الدور الايجابي لشركات التأمين في مجال خدمة المجتمع والمسؤولية الاجتماعية.



من اليمين: طارق الصحاف، رأفت السلموني وحاتم سليم



من اليمين: وليد محمود، عبد الله الربيعة وصلاح المعراج



من اليمين: كارن بيطار، فادي شماس، بيار أبوشقرا، هادي غنطوس وطوني سريح

بروميديا

مدير التسويق والإعلام في بروميديا العالمية (الجهة المنظمة للملتقى) **جمال عمران** قال ان شركة بروميديا عملت من أجل إنجاح الملتقى، وان هدفها الاول ليس بالدرجة الأولى الربح المادي، بل ان هناك أولويات تفرضها المسؤولية الاجتماعية علينا، لأن العاملين في الشركة هم من الدكاترة والأكاديميين والإعلاميين وأهل الخبرة، وتفرض علينا هذه التركيبة توجهاً معيناً وهو الاهتمام بإقامة الملتقيات والمعارض والمؤتمرات العلمية.



من اليمين: جمال شحاتة، نبيل مسودة، بي سيفير، مازن عويضة، هشام صالح والانجوفان

حوارات سريعة على هامش الملتقى

انتهزت «البيان الاقتصادية» وجود اركان وممثلي شركات التأمين والاعادة والوساطة في الملتقى الاول للتأمين في الكويت، لتستطلع آراءهم في الملتقى بالذات وفي عدد من المواضيع التي يكثر الحديث عنها في سوق التأمين وسجلنا على عجل الحوارات الآتية:

د. علي البحر (اتحاد شركات التأمين في الكويت KIC):

العصر يتطلب كيانات اقتصادية ضخمة ومتماسكة قادرة على اتخاذ خطوات سباقة



مدير تحرير «البيان الاقتصادية» حاور رئيس اتحاد شركات التأمين في الكويت والمدير العام لشركة الكويت للتأمين KIC الدكتور علي البحر حول الاهداف التي يتطلع الاتحاد لتحقيقها، لا سيما نشر ثقافة التأمين في المجتمع الكويتي. وبدا الدكتور البحر مرتاحا الى النمو الذي تسجله صناعة التأمين في الكويت سنة بعد سنة، الا انه اخذ على الاسواق العربية عامة عدم اهتمامها بعمليات الدمج والاستحواذ التي تجري في مناطق اخرى كثيرة من العالم.

في ما يأتي وقائع الحوار:

غياب ثقافة الاندماج

■ **في رأيكم، ما هي ابرز التحديات التي تواجه قطاع التأمين الكويتي؟**

– العصر يتطلب كيانات اقتصادية ضخمة ومتماسكة قادرة على اتخاذ خطوات سباقة، ولكن العالم العربي والخليجي بالتحديد لا يزال بعيدا من عمليات الاندماج في الوقت الحالي، والتحدي الاكبر في نظرنا هو ان نحض الشركات المعنية على تجميع قواها ضمن كيانات او تكتلات كبيرة.

■ **ما هي قيمة الايرادات التي يسجلها قطاع التأمين في الدولة؟**

– ينمو حجم سوق التأمين الكويتي منذ عام ٢٠٠٠ في شكل مطرد وبمعدل ١٠ في المئة سنويا. وقد حقق القطاع ربحية عالية ونموا في حقوق المساهمين ووفى التعويضات كاملة.

ويراوح حاليا حجم قطاع التأمين الكويتي بين ١٧٠ و١٨٠ مليون دينار كويتي تتقاسمها ٢٠ شركة وطنية و١٠ وكالات اجنبية.

لكل شركة سياستها

■ **هل لديكم ملاحظات حول طريقة الترخيص لشركات التأمين في الكويت وحول المنافسة الحادة في ما بينها؟**

–تأسيس شركات تأمين في الكويت يعتمد على الجدوى الاقتصادية التي يرصدها المستثمر في السوق. وقد شهدنا اهتماما شديدا بتأسيس شركات تأمين في دولتنا.

اما بالنسبة الى الاسعار، فهي تخضع لسياسة كل شركة على حدة وتقديرها للاخطار والربحية المرجوة من عملياتها ونشاطاتها. ■

طارق بن غيث (اتحاد شركات التأمين - الكويت):

نجحنا في خفض عمولة الوسطاء على عقود التأمين على السيارات الى ١٠ بالمئة



تم تأسيس اتحاد شركات التأمين في الكويت UNION OF INSURANCE COMPANIES العام ٢٠٠٦، تأكيدا على اهمية التأمين في حياة الفرد والمجتمع والاقتصاد وكخطوة مكملة لانتشار التأمين والتنسيق بين الشركات والجهات الرسمية لما فيه مصلحة القطاع والاقتصاد الوطني. ويمثل الاتحاد الشركات المنضوية اليه امام الجهات الرسمية، والانتساب اليه غير الزامي كما ان قراراته غير ملزمة للاعضاء ولكنها تعتبر صادرة عن مرجعية تسعى الى الحفاظ على المصلحة العامة لشركات التأمين والاعادة. وقد اختار الاتحاد طارق بن غيث عضو مجلس ادارة الاتحاد لمنصب الامين العام.

«البيان الاقتصادية» التقت الامين العام طارق بن غيث على هامش الملتقى واجرت معه الحوار الآتي:

■ **ماذا قدمتم لشركات التأمين الكويتية؟**

– من انجازات الاتحاد خلال الفترة الزمنية التي مضت على انشائه تأليف لجنتين فنيتين كان لهما الفضل الكبير في توفير خدمات جلى للشركات الكويتية، واعتماد اجراءات واصلاحات انعكست نتائج ملموسة على اسعار بوالص التأمين على السيارات، والتي تعتبر الارخص في العالم، حيث توصلنا بالتعاون مع الشركات الى خفض نسبة عمولة الوسيط من هذه البوالص الى ١٠ في المئة بعدما كانت ٣٥ في المئة، وفي هذا الاطار عملت كل الشركات بهذا التدبير مع تسجيلنا لتدخل وزارة التجارة في حال كشفت خللا في التعرفة المعتمدة.

الى ذلك ومن ضمن خطة العمل بحث الاتحاد بالتنسيق مع وزارة الداخلية في مواضيع مشتركة، ونسق مع بلدية الكويت في ما خص ترخيص الاعلانات الارشادية الخاصة بالشركات الاعضاء، كما عمل الاتحاد مع شركات التأمين التكافلية الاعضاء وهيئات الفتاوى الخاصة على ادخال تعديلات على المواد ذات الصلة بالفائض التأميني وأتعاب المساهمين لقاء ادارتهم العمليات لحساب هيئة المشتركين ، اضافة الى اقامة دورة مجانية عن التأمين التكافلي للاعضاء في الاتحاد، التوصل مع وزارة الاشغال العامة الى خفض فترة الصيانة في عقود المقاولين، التنسيق مع الادارة العامة للاطفاء في ما خص تأمين المباني ضد الحريق، عقد دورة تدريبية حول «مبادئ التأمين» وغيرها.

معوقات امام قطاع التأمين

■ **ما هي في رأيك المعوقات التي تواجه قطاع التأمين في الكويت؟**

– هناك العديد من المعوقات التي تواجه القطاع ابرزها وجود عدد لا يستهان به من الشركات الجديدة في السوق وقد ادى تكاثر عدد المتنافسين الى اشعال المضاربات في الاسعار.

ولا بد هنا من الاشارة الى اهمية انفتاح الاقتصاد الكويتي، خصوصا ان الكويت هي الدولة الوحيدة التي لا تقدم خدمة التأمين عبر المصارف (BANCASSURANCE) ، اضافة الى ان الدولة انجزت عمليات خصخصة (تخصيص) قطاعات حيوية مثل المياه والكهرباء والتعليم والصحة، وقد كان لها الدور الكبير في تعزيز الاقتصاد الوطني.

الحد من التراخيص

■ **ما هو المطلوب من الوزارة ومن الهيئات المختصة؟**

– لا بد من ان تؤمن وزارة التجارة مكتبا استشاريا عالميا يدرس اوضاع السوق. وبالاخص ان نسبة ٨٠ او ٩٠ في المئة من شركات التأمين تحقق ارباحا من الاستثمارات الناتجة من فوائض التأمين، لذا يجب على الوزارة ان تحد من اعطاء التراخيص وان تعطي للشركات الحديثة فرصة لإثبات وجودها، علما ان معظم هذه الشركات تفتقر الى اداريين ماليين ومعايني اضرار وكفايات فنية. ■

خالد الحسن (الخليج للتأمين - الكويت):

نسعى من خلال عملنا العربي المشترك الى استصدار قوانين تجعل التأمين الزاميا في مجالات محددة

نؤمن بالاقتصاد الحرّ الا ان هذا لا يعني ان تمنح التراخيص بتأسيس شركات تأمين جديدة من دون دراسة متأنية لحاجات السوق

الرئيس التنفيذي لشركة الخليج للتأمين خالد الحسن GULF INSURANCE KUWAIT كان له دور فاعل في التحضير للمؤتمر، مدير التحرير سجل معه الحوار الآتي:



نشر الوعي وزيادة الخبرات

■ ما الهدف من تنظيم ملتقى الكويت للتأمين؟

– بعد انشاء الاتحاد الكويتي لشركات التأمين، كان لا بد من البدء بتحقيق اهدافه الموضوعة ومنها نشر الوعي التأميني وتطوير عمليات التنسيق وزيادة خبرات الكوادر المحلية. وملتقى التأمين الذي يعقد للمرة الاولى في الدولة جمع شخصيات بارزة وطرح موضوعات تهم اركان صناعة التأمين في الكويت والخليج وفي العالم العربي. ويسعى الاتحاد الى تنظيم نشاطات اخرى لحض الحكومة على اصدار تشريعات وقوانين منظمة وراعية لهذا القطاع في المستقبل.

■ ما تقويمكم لانطلاقة الملتقى الاولى؟

– نظم هذا الملتقى للمرة الاولى بعد اكثر من عشرين سنة في الكويت، وقد جاء إعداد اللجنة المنظمة والاتحاد جيدا. البداية مقبولة، رغم اننا كنا نأمل في حضور اكبر.

المطلوب قانون جديد للتأمين

■ في رأيكم، إلامَ يحتاج قطاع التأمين الكويتي كي يتطور ويزدهر؟

– يحتاج قطاع التأمين الكويتي الى قانون جديد للتأمين ينظم ويضبط العمل في شركات التأمين والاعادة والوساطة ويراقب اداءها. فالقانون الحالي قديم العهد، اذ صدر عام ١٩٦١ في ظل وجود اربع شركات تأمين فقط آنذاك. اما حاليا، فيصل عدد الشركات الى ٣٠ شركة تتمتع برؤوس اموال واحتياطيات ضخمة. والمصلحة العامة تقتضي ان تكون هناك سلطة رقابية تتابع اعمالها وتتحقق من استيفائها للشروط القانونية.

هناك حاجة لقانون جديد يرعى اعمال التأمين والاعادة والوساطة ويضبط الاداء

من هنا، نحن في حاجة قصوى الى انشاء هيئة اشراف ورقابة مستقلة تضم خبرات وكوادر كفية تدقق في دراسات الجدوى الاقتصادية، لتأسيس شركات جديدة تقدم صورة واضحة وشاملة عن سوق التأمين، لتوجيه المستثمرين في هذا القطاع نحو تحقيق نتائج جيدة تعود بالفائدة عليهم وعلى صناعة التأمين ككل.

التأني قبل اعطاء التراخيص

■ هل تعتقدون ان عدد شركات التأمين العاملة في الكويت تفوق طاقة السوق الاستيعابية؟

– نحن نؤمن بالاقتصاد المفتوح وحرية الاستثمار، لكن هذا لا يعني ان لا تجري السلطات المختصة دراسات دقيقة ومعمّقة ومتأنية قبل الترخيص بإنشاء اي شركة تأمين جديدة لا سيما لجهة الاطلاع على حاجات السوق وامكاناته المستقبلية، الكوادر البشرية المهيأة لتطوير الشركة وغيرها من العوامل.

وشركات التأمين تعتمد في الوقت الحاضر وبالدرجة الاولى على تأمين الممتلكات الحكومية العامة، ويفتقر السوق الى الوعي والتوجه نحو فروع جديدة، لذا كل ما نطلبه هو التأني والحكمة من وزارة التجارة قبل اعطاء تراخيص جديدة.

■ هل تواجهون منافسة من شركات التأمين الجديدة؟

– اي شركة تأمين جديدة تعتبر منافسة لـ «الخليج للتأمين» وقد تؤثر على حصتنا في السوق لانها ستسعى حكما الى الاستحواذ على حجم اقساط تأمين اكبر في سوق محدود كما هي الحال في الكويت. ازاء ذلك نتجه دائما لطرح خدمات ومنتجات جديدة، وتوسيع شبكة انتشارنا الداخلية والخارجية واتباع خطط تسويقية مدروسة.

■ هل تقدم «الخليج للتأمين» خدمات تكافلية؟

– حصلت شركة الخليج للتأمين على رخصة لإطلاق نافذة تكافلية بعد قيامها بدراسة اظهرت حاجة السوق الى منتجات تتوافق واحكام الشريعة الاسلامية، وبعد تسجيلنا لطلبات متزايدة على هذا النوع من المنتجات.

■ كيف تقومون نتائج التأمين الصحي في شركتكم؟

– نتائج التأمينات الصحية الخاصة جيدة وتتحسن باطراد، لا سيما ان «الخليج للتأمين» من اكبر الشركات التي تقدم خدمات التأمين الصحي في الكويت.

■ ما هي ابرز التحديات التي تواجه شركات التأمين الكويتية والعربية؟

– عموما، ابرز تحد يواجه شركات التأمين الكويتية هو التطوير التكنولوجي والقدرات البشرية الفنية. ونتمنى من الشركات تدريب وتأهيل موظفيها بصورة دائمة والاستعانة بكوادر عربية كفية.

من جهة اخرى، يفتقر العالم العربي الى قوانين حديثة تساعد على تطوير صناعة التأمين، كما نحتاج الى قوانين يفرض بموجبها التأمين الالزامي في مجالات معينة وذلك حفاظا على حقوق المتضررين من حوادث واخطاء معينة، والى ذلك سن تشريعات اخرى مساندة لهذه الصناعة تلحظ تسهيلات وحوافز واعفاءات ضريبية، من دون ان نغفل طبعا تطبيق المعايير العالمية في ما خص الحوكمة ونسبة الملاءة وادارة المخاطر وغيرها، وهي معايير تؤدي الى تطوير اداء شركات التأمين العربية. ■



استعداد وتحضير للمؤتمرات المقبلة

■ **ما تقويمكم لفاعليات «ملتقى الكويت للتأمين» والذي يعقد للمرة الاولى؟**

– حُضر لهذا المؤتمر خلال فترة قصيرة، وقد تزامن مع انعقاد الدورة الـ ٣٥ لمنظمة التأمينات الافريقية في الجزائر، لذا جاء عدد الحضور اقل من المتوقع. لكننا سنعمل على تحسين التنظيم والاستعداد جيدا للملتقى المقبل بحيث يستقطب العدد الاكبر من ممثلي شركات التأمين والاعادة العربية والاجنبية.

اما من حيث المواضيع التي اثيرت خلال الملتقى والاجتماعات الجانبية التي عقدت خلاله فكانت مفيدة لجميع المشاركين، وساعدت على تمتين العلاقة وتبادل الآراء والمعلومات بين المشاركين، كما كان هناك توافق حول الاهداف المشتركة التي يتعين علينا ان نعمل معا من اجل بلوغها .

عبد العزيز المنصور (SAFAT TAKAFUL في الكويت):

عدد الشركات المرخص لها بالعمل في الكويت بات يزيد عن الحاجة والمنافسة تسببت بتدهور الاسعار الى مستويات غير مقبولة

في ما يلي حديثنا مع رئيس مجلس ادارة شركة الصفاة للتأمين التكافلي في الكويت عبد العزيز المنصور:

هاجس توافر الموارد البشرية

■ **ما هي ابرز التحديات والمشكلات التي يواجهها قطاع التأمين في الكويت؟**

– يضم سوق الكويت عددا كبيرا من شركات التأمين لا سيما التكافلية منها، ولا تزال التراخيص تمنح لمن يطلبها وذلك من دون التحقق من قدرة السوق على استيعاب المزيد من الشركات. وفي رأيي الشخصي فإن العدد الموجود بات يزيد عن الحاجة، وقد انعكس ذلك سلبا على الاسعار التي انخفضت الى ما دون المستويات المقبولة اقتصاديا..

كما ويعاني السوق من ندرة الكفايات التأمينية البشرية من مديرين وفنيين وموظفين، وهذا هاجس اقليمي وليس فقط محليا.

بالمقابل، ثمة حاجة ماسة الى تشريعات وقوانين جديدة تفرض التأمين الالزامي في مجالات الاخطاء المهنية وغيرها من المسؤوليات، وليس فقط على السيارات وضد الغير والاستيراد والتصدير وغيرها.

المطلوب خطوات رسمية

■ **هل تلمسون تجاوبا من القطاع الرسمي والوزارات المعنية مع مطالبكم؟**

– تمنينا على الحضور الرسمي الكريم، ممثلا بوكيل وزير التجارة ومديرة ادارة التأمين في وزارة التجارة والمسؤولين الآخرين، ان يلبّوا حاجات وشكاوى شركات التأمين والعاملين في هذا القطاع، واتخاذ خطوات تساعد على تحسين اداء قطاع التأمين في الكويت وتطويره من خلال اعتماد افضل السبل.

١٤ مليون دولار حجم اقساط

■ **ما هي النتائج التي حققتها شركة «الصفاة للتأمين التكافلي»؟**

– أنهت شركة «الصفاة للتأمين التكافلي» سنتها التشغيلية الاولى ٢٠٠٧ محققة نتائج افضل من المتوقع، اذ تجاوز حجم اقساطها قيمة ١٤ مليون دولار.

وهذه النتائج مميزة ومرضية كإنطلاقة في سوق صعب كسوق الكويت. لكن الاهم هو التأسيس المحكم والقوي الذي تبنى عليه السمعة الطيبة والمحترفة.

ونطمح الى تدعيم الشركة بأبرز العناصر والقيادات المؤهلة مهنيا للمساهمة في النهوض بالشركة ومتابعة مسيرتها نحو التطور والتألق. ■

احمد عفيفي محمود (غلوبال يونايتد):

بعد ان تعاظم دور الوسطاء في الخليج هناك حاجة لتشريع ينظم اعمالهم



احمد عفيفي محمود عضو مجلس الادارة المنتدب في شركة غلوبال يونايتد لخدمات التأمين (GLOBAL UNITED) شارك في ملتقى التأمين في الكويت، وقد التقيناه على هامش المؤتمر وسألناه عن تطلعات «غلوبال يونايتد» ونظرته الى مستقبل دور الوساطة في المنطقة فقال ان الهدف الذي انشئت شركتنا بداية من اجله كان ان تقدم خدمات الوساطة لمجموعة محددة من الشركات الاستثمارية هي كاي جي آل KGL ، الا ان اعمالنا توسعت واخذت اتجاها آخر حيث تحولنا الى وسيط معني في تولي دور الوسيط المستشار لمنفذي المشاريع الضخمة في الكويت ودول الخليج العربي.

وقال «ان مشاركة «غلوبال» في الملتقى كانت علامة فارقة حيث قدم بعض المسؤولين فيها حلولا عملية للوسطاء بعد دراسة وافية لواقع سوق التأمين في الكويت ومقارنته بالاسواق العربية والاوروبية». واقترح محمود عفيفي ان يصار الى استصدار تشريعات تأمينية جديدة تنظم الوساطة وتضع ضوابط لتصرفات الوسطاء، خصوصا بعد تعاظم دور الوسيط ودخول شركات وساطة عالمية واوروبية معترك الاسواق الخليجية والافريقية.

ورأى **محمود** ان عدد الشركات العاملة في السوق الكويتي اوجد واقعا صحيا وسليما، واتاح المجال واسعا امام المنافسة وادخال منتجات وبرامج عالمية، نافيا اي تأثير لخطوة خفض عمولة بوليصة السيارة على الوسطاء المحترفين.

سامي بخعازي (FENCHURCH FARIS - الكويت):

المنافسة الحادة بين الشركات جاءت لمصلحة المستهلك الكويتي



مدير عام شركة فنشرش فارس سامي بخعازي قال في حوارنا معه:

تعدد الشركات ظاهرة صحية

■ ما تعليقكم على تكاثر شركات التأمين في السوق الكويتي؟

– ظهور عدد كبير من شركات التأمين في السوق الكويتي ظاهرة صحية وايجابية بالنسبة لنا كوسطاء تأمين، فهذه الظاهرة زادت من نسبة الطلب على التغطيات، وساعدتنا على التعامل مع جميع اطراف العملية التأمينية بطريقة متوازية، غير ان المنافسة بين الشركات وبسبب حدتها ادت الى انخفاض ملحوظ بالاسعار صب في مصلحة حملة عقود التأمين لكنه غير مناسب للمعيد. مما يؤكد ان المنافسة غير المنضبطة تضر بالشركة المسندة والمعيد على السواء.

نتعامل مع الاعادة العربية

■ هل تتعاملون مع شركات الاعادة التكافلية، وما رأيكم بشركات التأمين العربية عموما؟

– طبعا، نحن نتعامل مع شركات الاعادة التكافلية في ظل النمو الملحوظ والسريع الذي تحققه، وفي رأيي، ان التعامل مع شركات الاعادة العربية افضل مما هو عليه مع المعيدين الاجانب، كونه يساهم في ابقاء الاقساط داخل الاسواق العربية بما تشكله من مساهمات جليلة في الاقتصادات المحلية.

نتائج جيدة للمؤتمر

■ كي تقوّمون فاعليات «ملتقى الكويت للتأمين»؟

– هذا المؤتمر الذي ينظّم للمرة الاولى في الكويت فريد من نوعه، وقد حقق نتائج جيدة وأثبت نجاحه وفعاليته. ونأمل في ان يشكل نقطة الانطلاقة الاولى لصناعة التأمين في الكويت. ■

د. معوض حسنين (مصر للتأمين):

مليارا جنيه مصري رأس المال الجديد لشركة مصر للتأمين



رئيس مجلس ادارة شركة مصر للتأمين الدكتور معوض حسنين شارك في الملتقى الاول لشركات التأمين في الكويت. وقد اطلعنا على آخر التطورات على صعيد عملية الدمج التي تمت في مصر.

ثمرة دمج ثلاث شركات

■ ما هي آخر التطورات على صعيد شركة مصر للتأمين؟

– دمجت كل من شركة الشرق، مصر للتأمين والاعادة المصرية في شركة واحدة منذ ستة اشهر تحت اسم شركة مصر للتأمين. وقد نجحت عملية الدمج دون مشكلات كبرى واستطعنا اتمام اجراءات اعادة الهيكلة والتنسيق بأفضل السبل. ويبلغ رأس مال الشركة المنبثقة من الدمج مليارا جنيه مصري، ولا تزال «مصر للتأمين» تنشط في العمل التأميني المباشر وفي اعادة التأمين. ويتولى السيد احمد شوقي ادارة شؤون اكتتابات اعادة التأمين في الشركة.

اهتمام بالتوعية

■ كيف تصفون ملتقى الكويت للتأمين؟

– عقد هذا الملتقى التأميني في الكويت دليل على التطور الحاصل في صناعة التأمين في الدولة وفي العالم العربي، وقد ناقش مشكلات وقضايا تواجه هذا القطاع وكيفية حلها.

وفي رأيي ان الاسواق العربية في حاجة الى تنظيم ملتقيات ومؤتمرات عن التأمين مع زيادة الاهتمام والتوعية على اهمية التأمين في الحياة اليومية. ■

ناصر العمر (الخليج للتكافل GULF TAKAFUL)

تكاثر عدد الشركات المتنافسة انعكس سلبا على نوعية الخدمة وخلّف سلبيات اخرى عديدة

في ما يأتي الحوار مع الرئيس التنفيذي لشركة الخليج للتكافل ناصر سليمان العمر:

■ ما تقويمكم لفاعليات «ملتقى الكويت للتأمين» والذي يعقد للمرة الاولى؟

– هذه هي المرة الاولى التي ينظم الاتحاد الكويتي لشركات التأمين ملتقى من هذا النوع. واللافت ان مستوى الحضور كان ممتازا وتمثل في حضور سلطة الوصاية وشركات التأمين من داخل الكويت وخارجها. من هنا فقد حقق الملتقى بخطوته الاولى هذه نجاحا كبيرا لصناعة التأمين في الكويت.

سلبيات التراخيص

■ ما هي المعوقات التي تواجه شركات التأمين التكافلي الكويتية؟

– الجميع يعلم ان عدد التراخيص الممنوحة للشركات التكافلية كبير ويفوق قدرة السوق الاستيعابية، وقد ادى الى احتدام المنافسة وتدني اسعار الاقساط وتراجع الخبرات ونوعية الخدمة داخل السوق، لا سيما عدم توافر اعداد كافية من الشبان المؤهلين للعمل في شركات التأمين، وهذه السلبيات لا يمكن معالجتها سوى بتدخل من وزارة التجارة، للحد من التراخيص المعطاة ودفع الشركات الى الاندماج في ما بينها وتشكيل كيانات مليئة.

معوقات امام الدمج

■ وهل في رأيك عملية الاندماج سهلة الى هذا الحد؟

– من الناحية الفنية، واجب الشركات ان تندمج في ما بينها، لكن اوافقك القول ان الدمج ليس سهلا، ويمكن ان يكون للظروف دورها المعيق لإتمام عملية الدمج، وانا شخصيا خضت محاولتي اندماج مع مصرفين ولم تريا النور.



خطوة متقدمة للاتحاد

■ ما هو الدور المعوّل على اتحاد شركات التأمين ان يؤديه خدمة للقطاع والاقتصاد الكويتي؟

– رغم نشأة الاتحاد الحديثة فقد توصل الى عقد هذا الملتقى محققا خطوة متقدمة وانجازا لا بد ان يصب في مصلحة قطاع التأمين، وبكوني عضوا من اعضاء الاتحاد أتابع كل الجلسات تحقيقا لروزنامة الاعمال الغنية.

■ ماذا عن نتائج الشركة في ٢٠٠٧؟

– لا شك في اننا حققنا نتائج مميزة عام ٢٠٠٧ مقارنة بالعام الذي سبق. ■

ماجد العلي (وثاق للتأمين التكافلي WETHAQ - الكويت):

اذا تعذر انشاء هيئة مستقلة لمزاولة الرقابة على شركات التأمين يجب ان يكلف البنك المركزي الكويتي بتلك المهمة



قبل تسلمه منصب نائب المدير العام في شركة «وثاق» للتأمين التكافلي في الكويت، تولى ماجد العلي منصب المدير المالي في البنك العقاري الكويتي ومن خلال موقعه المصرفي السابق تكونت لديه معرفة واسعة بطبيعة العمل الرقابي الذي يمارسه البنك المركزي في الكويت على القطاع المصرفي هناك. والذي يبنى على دراسات قانونية وخبرات معمقة في صناعة المصارف.

ويقول ماجد العلي ان قطاع التأمين في الكويت يحتاج الى هيئة تمارس صلاحيات مماثلة لتلك التي يمارسها البنك المركزي الكويتي، واذا تعذر ايجاد الهيئة المطلوبة فلا بد من الحاق قطاع التأمين بالبنك المركزي الكويتي، بحيث يتولى هذا الاخير مسؤولية الرقابة والتنظيم كما هو الامر في المملكة العربية السعودية والبحرين وسلطنة عمان.

وحول اوضاع شركة «وثاق» قال العلي انها وزعت على المشتركين (المؤمن لهم) فوائض بلغت نسبتها ١٠٠ بالمئة خلال السنوات القليلة الماضية، والشركة تدرس فرص التوسع في المملكة العربية السعودية والامارات العربية المتحدة وقطر، بعد ان انجزت عملية انشاء شركة تابعة لها في مصر.

فيما يأتي وقائع الحوار:

■ كيف تصفون واقع قطاع التأمين في الكويت في هذه المرحلة؟

– تخضع شركات التأمين في الكويت لوصاية وزارة التجارة التي تمارس صلاحيات الترخيص بقيام شركات جديدة.

اضاف: في رأينا الخاص ان قطاع التأمين وعلى غرار القطاع المصرفي يحتاج الى مرجعية او هيئة رقابة رسمية تساهم في ضبط وتنظيم العمل فيه. فالبنك المركزي الكويتي يتولى الرقابة على المصارف واصدار القوانين الراعية واعطاء الرخص بعد دراسة حاجة السوق.

وقد طالبنا كاتحاد لشركات التأمين خلال لقاءاتنا المتواصلة مع وزير التجارة بضرورة انشاء هيئة مستقلة تعنى بدراسة السوق وتحديد حاجاته وعلى ان تتوقف عن اصدار التراخيص الجديدة الى ان تكون قد تحددت الحاجات ، لكن لم نلقَ جوابا، والوزارة لا تزال مستمرة بممارسة صلاحياتها والموافقة على تأسيس شركات جديدة. ويصل عدد الشركات حاليا الى ٢٥ شركة عاملة و٦ شركات تقدمت لنيل الترخيص، اضافة الى النوافذ الاسلامية التي أسستها الشركات التقليدية من ضمن كياناتها.

مخالفات تحت ستار النوافذ الاسلامية

■ هل يعني ذلك انكم ضد انشاء نوافذ اسلامية؟

– تقوم شركات التأمين التقليدية بإنشاء فروع تكافلية تحت اسمائها، لكن في ذلك مخالفة كون التأمين التكافلي مختلفا عن التقليدي ومن الضروري فصله عنه كليا.

فمثلا، في القطاع المصرفي، لا يسمح البنك المركزي لأي مصرف بحيازة رخصتي عمل تقليدية واسلامية تحت سقف واحد، اضافة الى ضرورة موافقته على انشاء فروع للمصرف بعد دراسة الجدوى.

اما في قطاع التأمين، فوزارة التجارة تسمح لأي شركة بالعمل تقليديا واسلاميا في آن وتعتبر فتح الفروع قرار داخلي في الشركة لا تتدخل فيه الوزارة.

تفرّدت «وثاق» بتوزيع ١٠٠ بالمئة من فوائض التأمين على حملة البوالص

الى ذلك، بعض شركات التأمين لا تلتزم باللوائح والتعليمات الموضوعة في ظل غياب العقاب الجزائي والغرامات المالية والتنبيه الى الارتكابات.

لذلك نطالب وبشدة بإنشاء هيئة رقابة على قطاع التأمين الكويتي، او بإخضاعه لرقابة البنك المركزي، اذ نثق بخبرات وكفاءات كل من محافظ البنك المركزي ونائبه وفريق العمل التابع لهما ونتمنى تكليفه للاشراف على شركات التأمين وتصحيح الاوضاع وتصويبها.

اعادة نظر في اسعار الاقساط

■ في رأيكم، هل حان الوقت لتحرير قطاع التأمين الالزامي على السيارات في الكويت؟

– مع ارتفاع سعر برميل النفط، وحصول تضخم عالمي، تأثرت الدول العربية لجهة ارتفاع اسعار المنتجات كافة من ١٠ الى ١٠٠ في المئة. وبالنسبة لقطاع السيارات، فقد ارتفعت اسعارها في شكل خيالي، اذ زادت بنسبة ٤٠ في المئة خلال السنوات القليلة الماضية وهذا ينعكس على قيمة التعويضات التي تدفعها شركات التأمين لاصحاب السيارات عند تضررها جراء حوادث تتسبب بها سيارات تحمل بوليصة التأمين الالزامي، وعلى الرغم من ذلك فإن قيمة قسط التأمين على المركبة لم يتغير او يرتفع. وفي هذا السياق نتمنى على وزارة التجارة ومجلس الوزراء الكويتي اعادة النظر في هذه الاسعار.

■ هل تواجهون منافسة شديدة في مجال التأمينات الالزامية على السيارات؟

– بالتأكيد فالمنافسة شديدة مع وجود ٢٥ شركة تأمين في سوق الكويت.

لكن شركة «وثاق» وضعت استراتيجية محكمة لإدارة محفظتها التأمينية وتوزيع مخاطرها وتحديد نسب معينة لكل فرع. وقد حددنا حصة لتأمين المركبات ولا نسعى الى زيادتها مع توخي الحذر في اختيار الأنسب.

■ في أية أسواق تطمح شركة «وثاق» الى الانتشار؟

– شركة «وثاق» موجودة في أسواق عربية عدة، وقد افتتحنا «وثاق للتأمين التكافلي» في مصر، وندرس حالياً إمكانية دخول الأسواق السعودية والإماراتية والقطرية، هذا من دون أن ننسى حضورنا في سوريا ولبنان.

نستهدف النوعية

■ ما هي النتائج التي حققتها «وثاق»؟

– تتبع «وثاق» استراتيجية معينة، ونتوقع ان نحقق نمواً في حجم الأقساط بنسبة ١٥ في المئة، علماً أننا لا نستهدف توسيع قاعدة العملاء بقدر تطلعنا الى نوعيتهم. وفي هذا الإطار، نركّز في اكتتاباتنا على الشركات أكثر من عمليات التجزئة.

■ هل قمتم بتوزيع عوائد مادية على حملة الوثائق؟

– تفخر شركة «وثاق» بكونها الشركة الوحيدة في الكويت التي قامت بتوزيع عوائد نقدية خلال السنوات الماضية على المؤمن لهم (المشتركين) المتعاقدين معها. وقد وزّعنا هذا العام ووفق النظام الإسلامي فوائض بنسبة ١٠٠ في المئة لحملة الوثائق. ■

الدورة ٣٥ لمنظمة التأمينات الافريقية

الاقساط ٤٣ مليار دولار اميركي حصة جنوب افريقيا منها ٣٨ مليارا



من اليمين: عبد الكريم الجعفري، رئيس الوزراء الجزائري عبد العزيز بلخادم وزير المالية الجزائري كريم الجودي وموسى دياو



عبد العزيز بلخادم رئيس الوزراء الجزائري يلقي كلمته



من اليسار: فكتور ميغ، الحاج محمد سبع، احمد زينون وسامبا سولومون



من اليسار: غازو كوامي، كامارا بكري، حسن اوتي ومحمد الدخيلي



من اليسار: موسى نور الدين (وزير الإسكان)، رشيد بن عيسى (وزير التطوير الزراعي) وشريف رحماني (وزير البيئة)

الجزائر – مازن عسيران

بين العام ١٩٩١ والعام ٢٠٠٨ استضافت الجزائر الاجتماعات السنوية لمنظمة التأمينات الافريقية مرتين. في المرة الاولى كان سوق التأمين في الجزائر مقفلاً وحكرا على شركات التأمين والاعادة الحكومية وحسب. اما اليوم، وبعد الانفتاح اصبحت الجزائر تضم شركات تأمين واعادة خاصة وبعضها مملوك من مساهمين عرب واجانب. فبين ٢٥ و٢٨ ايار (مايو) ٢٠٠٨ استضافت الجزائر الدورة ٣٥ للمنظمة (AFRICAN INSURANCE ORGANIZATION) ORGANIZATION DES ASSURANCES AFRICAINES (OAF)

وكان لافتا اقبال شركات الاعادة من مختلف انحاء العالم للاجتماع بالشركات اعضاء المنظمة، والتي تشمل شركات الوساطة والاعادة اضافة الى شركات التأمين الافريقية. وقد عقدت المنظمة فعالياتها التي استمرت ثلاثة ايام في قصر الامم، نادي الصنوبر PALMS DES NATIONS - CLUB DES PINS **في العاصمة الجزائرية، وذلك تحت شعار: الاخطار البيئية: مساهمات الوقاية والتأمين** LES RISQUES ENVIRONMENTAUX : L'APPORT DE PREVENTION ET DE L'ASSURANCE .

وقد تضمن جدول اعمال الدورة ٤ جلسات استمع الحضور خلالها الى محاضرات قدمها اختصاصيون في علوم البيئة والتأمين والاعادة، وعرضوا من خلالها الدور الذي يمكن لصناعة التأمين ان تلعبه في مجال الوقاية من الاخطار البيئية وحماية المجتمع اقتصاديا منها.

وزير المالية كريم الجودي

وزير المالية الجزائري **كريم الجودي** افتتح الدورة ٣٥ بكلمة جاء فيها ان هذا المؤتمر هو الثاني الذي تحضنه الجزائر منذ العام ١٩٩١. مؤكداً ان قطاع التأمينات مدعو اكثر من اي وقت مضى للمساهمة في مسعى التكفل بالاخطار البيئية، على غرار القطاعات الاقتصادية الاخرى، مشيرا الى ان الجزائر واعية بالرهانات والتحديات المنوطة بالمحافظة على البيئة واعادة الاعتبار لها. مذكرا بشتى الاعمال التي باشرتها البلاد قصد توفير حماية بيئية افضل.

واكد الوزير من جهة اخرى، ان ما ينتظره من اشغال هذه الندوة وصناعة التأمينات هو اتفاق على اجراءات وادوات «تطوير الوقاية قصد التقليل من فضاء الاحتمال ودعم التغطية لرفع مستوى الامن واصلاح الاضرار».

ولاحظ **جودي** في ما يتعلق بمسألة الآثار المالية المنجرة عن مثل هذه الاخطار ان هذه الآثار قد تجمع في بابين اساسيين، اولهما هو نفقات تعويضات



من اليمين: عبد الحميد طاهري، عبد المجيد حفايض ورشيد بن جميع



من اليمين: نعيمة عمراني، محمد دحماس وناجي بن طالب



من اليمين: عمر ألتوغ وتيسير التريكي



من اليمين: د. جاد كريم، عبدالله احمد عبدالله وناشندي بن



من اليسار: بسمة بركات، ألبير فونا ومحمد ديفا

الاضرار وثانيهما الاستثمارات اللازمة لإنجاح اعادة الهيكلة الاقتصادية والصناعية الضرورية. مضيفا ان هذا التكفل يجب ان ينصب كذلك على المسؤولية في احترام الالتزامات من اجل تعويض الاضرار الناجمة عن هذه الاخطار الكبيرة.

رئيس جمعية التأمين في الجزائر

كما تحدث مرحّبا بالمشاركين رئيس جمعية التأمين في الجزائر **لامارا لاتروس** LAMARA LATROUS فقال «ان اقساط التأمين في افريقيا بلغت خلال العام الماضي ٤٣ مليار دولار اميركي، وان الجزء الاكبر منها (٣٨ ملياراً) انتجت في افريقيا الجنوبية وحدها، ما يعني ان حصة الدول الاخرى من القارة الافريقية مجتمعة لم تتجاوز ٥ مليارات دولار اميركي.

الجلسات الاربع

في ما يأتي اسماء المحاضرين وعناوين المحاضرات التي عرضوها خلال الجلسات الاربع التي عقدت يومي الاثنين في ٢٦ ايار (مايو) والثلاثاء في ٢٧ (مايو) ٢٠٠٨.

الجلسة الاولى

FIRST SESSION:
THE ENVIRONMENTAL RISKS: THEMATIC PRESENTATION

- General thematic presentation
Presented by Mr. Chérif Rahmani, Minister of Land Planning, Environment and Tourism.
- Understanding and managing the environmental risks.
By Mr Rais Abou Noh, Chief Operating Officer - Labuan Re.
- Pollution and other impacts on environment caused by man.
By Mr Duncan Spencer, Regional manager - AIG UK limited
- Global warming and environmental degradation in Africa: myth?
By Ms Désirée Bayiha NGO President AGED.

الجلسة الثانية

SECOND SESSION:
MODELLING OF THE ENVIRONMENTAL RISKS

- Catastrophe modelling for the (re) insurance industry.
By Ms. Hèlène Galy, WILLIS RE - London
- Parametric risk Management Products for Weather and Natural Catastrophe Risks.
By Mr Brian Tobben, Vice President, Linked Securities / Partner Re
- The environmental risk: modelling of the climatic risk.
By Mr. Jean Baptiste Commans, Aon Global Risk Consulting.



من اليمين: رشيد لونسيي، قيسي الأتات، زهير لعيش، ابراهيم كسالى، محمد مهدان، رائد ديشتي ومحمد طرباش



من اليمين: جميل عثمان، أسامة عنان، محمد بونسيار وخياري مقران


من اليمين: أمين إدريسي، علي بلعمري ومنير قبان


من اليمين: مصطفى أبيب وانطوان بشارة


من اليمين: رياض الكراي وفوزي السماوي

الجلسة الثالثة

THIRD SESSION :
PREVENTION AND MITIGATION OF THE ENVIRONMENTAL IMPAIRMENT: URGENT INITIATIVE

- The role of insurance in natural catastrophes prevention.

By Mr Jean Francois Lemoux, General Manager International GROUPAMA.

- Contribution of cities vulnerability studies to insurance and implementation of a management plan and reduction of the risks.

By Mr. Lahsen Ait Brahim, Professor, University of Rabat.

- Environmental Impairment Liability (EIL) Insurance - Managing Environmental Risks and Liabilities.

By Mr Cliff Warman Senior Vice-President - MARSH Ltd

- What are the market solutions for weather risks:?

By Mr Philippe Trainar Chief Economist Officer - SCOR


من اليمين: جمعة رشيد، سايس ناصر، طبار مصطفى ومحمد غنيم

الجلسة الرابعة

FOURTH SESSION:
INSURANCE SOLUTIONS FOR ENVIRONMENTAL RISKS

- Insurance Solutions to environmental risks.

By Mr Bakary Hadiyatou Kamara, General Manager - Africa Re

- The contribution of the insurance industry in terms of coverage types for environmental risks.

By Mr Stéphane Penet, Director of Property and Liability - FFS

- Probable means for indemnification of catastrophes in emerging economies.

By Mr. Jacques Aveaux, Member of Board and Associate Director Charles Riley Consultants International Group

- Reinsurance of natural risks: the Algerian experience.

By Mr Hadj Mohamed Seba, Chairman - General Manager CCR.

وتضمنت اعمال الدورة:

– اجتماعا للجنة التنفيذية لمنظمة التأمينات الافريقية.

– جمعية عمومية لهيئات الاشراف والرقابة على قطاع التأمين في الدول الافريقية.

– اجتماع اللجان الفنية لمجمعي الاعادة الافريقية

AFRICAN AVIATION POOL

AFRICAN OIL AND ENERGY POOL

– جمعية عمومية للشركات الاعضاء في منظمة التأمينات الافريقية

– اجتماع ممثلي شركات التأمين على الحياة AFRICAN LIFE INSURERS.

– اجتماع ممثلي شركات التأمين على القروض الصادرات الافريقية AFRICAN EXPORT CREDIT INSURERS

– الجلسة الختامية واعلان التوصيات والمقررات. ■


من اليسار: أمارا لتروس، مولود أبان، مصطفى ابراهيم وسبستيان شوق


من اليمين: بكر كوروسي، طارق شعبان، محمد الابراهيمي، نصر الدين باوبيت وخالد بن قرشي



من اليمين: شكيب أبوزيد ونبيل حجار



من اليسار: رضا فريد بن بوزيد، عبد الكريم بتوشي وابراهيم كسالى



من اليمين: عبد الحكيم الزقلي والأخضر لقهال



من اليسار: عبد الكريم مرداسي



من اليسار: أمين ادريسي وموسى دياو

رئيس الحكومة الجزائرية عبد العزيز بلخادم:

عدد الشركات ارتفع الى ١٧ والاقساط ٥٣ مليار دينار جزائري

عرض رئيس الحكومة الجزائرية **عبد العزيز بلخادم** التطورات التي شهدها قطاع التأمين في الجزائر منذ ان عادت الجزائر الى سياسة الانفتاح في العام ١٩٩٥ وحتى اليوم. موضحا ان عدد شركات التأمين ارتفع خلال تلك الفترة من ٦ الى ١٧ شركة وبلغت الاقساط المكتتبة في الجزائر ٥٣ مليار دينار جزائري.

وأكد **بلخادم** الى ان قطاع التأمينات يزخر بفرص للاستثمار والنمو من شأنها ان تستجيب الى تطلعات المستثمرين في ميدان التأمين الذي لم يعد يشمل كل الاخطار التي تحدق بالافراد وممتلكاتهم فحسب، بل تعدى دوره الى ابعد من ذلك ليمتد الى كل القطاعات ويواكب التطور العلمي والتكنولوجي.

وذكّر رئيس الحكومة بالاجراءات التي اتخذت لتعزيز خيار التفتح على سوق التأمينات الذي اعتمد منذ سنة ١٩٩٥ والذي مكن السوق الجزائري من احراز تطور معتبر. مستشهدا بالنتائج التي سجلها القطاع والمتمثلة خصوصاً في انتقال عدد الشركات المعتمدة من ٦ شركات سنة ١٩٩٥ الى ١٧ شركة حاليا، والتزايد المستمر لنشاط القطاع، حيث سجل سوق التأمينات ما يعادل ٥٣ مليار دينار سنة ٢٠٠٧.

وبخصوص الجهود التي تبذلها الجزائر على المستوى الافريقي في اطار المنظمات القارية، وعلى رأسها منظمة الاتحاد الافريقي والشراكة الجديدة من اجل افريقيا (النيباد)، ذكر رئيس الحكومة ان القطاع المالي لم يكن في معزل عن هذه الجهود، بل حظي هو الآخر بالاهتمام الضروري من اجل تعزيز المبادرات وتكثيفها بما يمكنه من النهوض والرقي بمستوى مساهمته في مجال التنمية.وبهذا الصدد ذكر بنك التنمية الافريقية على سبيل المثال، وكذا المنظمة الافريقية للتأمين التي اضطلعت وما زالت تضطلع بدور رائد في تعزيز علاقات القائمين على التأمين على المستوى القاري من شركات تأمين وسلطات رقابة وفيدراليات وطنية.

منظمة التأمينات الافريقية (AIO): ٢٩٢ عضوا ومجمعان لإعادة التأمين

أسست منظمة التأمينات الافريقية في العام ١٩٧٢ في الكاميرون CAMEROUN حيث مقرها الرئيسي، وتضم المنظمة ٢٩٢ عضوا من ٤٦ دولة افريقية. اما الغرض الذي انشئت من اجله فهو تطوير صناعة التأمين في افريقيا من خلال تعزيز التعاون بين شركات التأمين والاعادة والوساطة.

وللمنظمة امانة عامة تقودها في هذا الوقت الامينة العامة السيدة **بريسكا سواريس** PRISCA SOARES: وينعقد المؤتمر العام للمنظمة سنويا.



PRISCA SOARES

الامينة العامة للمنظمة

مجمعات الاعادة الافريقية

وقد انشأت المنظمة مجمعات وهيئات اقليمية عديدة من بينها:

– مجمع اعادة تأمين اخطار الطيران AFRICAN AVIATION POOL.

– مجمع اعادة تأمين اخطار الطاقة والنفط AFRICAN OIL & ENERGY POOL .

وتتولى ادارتهما شركة افريقيا ري AFRICA RE في نيجيريا.

– المركز الافريقي للاخطار الكارثية.



من اليسار: محمد حسن عبدالله، شموم الأمين وزيرو ولديمكال



من اليسار: د. منير قبان وعلي بلعمري



من اليسار: جورج زينة، دانيال شرارة، بشارة حداد وطارق بجواوي

انتخاب عبد الكريم الجعفري رئيسا للمنظمة



انتخبت المنظمة الافريقية للتأمين رئيس الشركة الجزائرية للتأمينات (CAAT) **عبد الكريم الجعفري** رئيسا جديدا لها لمدة عام خلفا للغابوني ليون بول نغولاكيا.

وقد تعهّد **الجعفري** العمل من اجل توطيد العلاقة بين الاسواق الافريقية وتطوير صناعة التأمين واعادة التأمين في القارة السوداء، حيث وصل حجم اقساط التأمين في الشركات الافريقية الى ٤٣ مليار دولار عام ٢٠٠٧، منها ٣٨ مليارا حصة جنوب افريقيا. كما اكد **الجعفري** ضرورة تفعيل التعاون المالي بين البلدان الافريقية كافة.

البطاقة السمراء بطاقة التأمين الموحدة للسيارات العابرة لحدود الدول في غرب افريقيا

في العام ١٩٨٢ وقعت شركات التأمين الافريقية في مدينة كوتونو عاصمة جمهورية بنين COTONOU BENIN بروتوكولا يقضي باعتماد بطاقة موحدة لتأمين السيارات عند عبورها لحدودها الوطنية في الجزء الغربي من القارة الافريقية WEST AFRICA يطلق عليها اسم البطاقة السمراء CARTE BRUNE . وجرى التوقيع على نظام ينص على ان تعتمد شركات التأمين في دول غرب افريقيا بطاقة تأمين موحدة، تأخذ بموجبها شركة التأمين على عاتقها ان تدفع التعويض لضحايا الحوادث التي تسببت بها السيارة المؤمن عليها والحائزة على البطاقة السمراء خلال تجولها خارج موطنها الاصلي.



من اليمين: محمد حسن محمد، معاوية أبشر والمعتصم عبد الرحيم



من اليسار: معاوية أبشر، محمد طبطبائي، محمد حسن السيد وصخر الخطيب



محمد الحديدي، المبروك أبو غالية ومازن عسيران

نتائج المجمع الافريقي لاعادة التأمين اخطار الطيران

تظهر المنشورات الصادرة عن منظمة التأمين الافريقية ان النتائج التي حققها مجمع اعادة تأمين اخطار الطيران كانت كالآتي:

المجمع الافريقي لاخطار الطيران AFRICAN AVIATION POOL

	٢٠٠٥	٢٠٠٦	
الاقساط	٤,١٦٣,٠٢٦	٤,٤١٩,٢٨٠	دولار اميركي
الارباح الاكتتابية	٢,١٣٧,٦٤١	١,٩٩٦,٢١٥	دولار اميركي

تشارك في المجمع ٤٤ شركة تأمين افريقية من ١٤ دولة.

نتائج المجمع الافريقي لأخطار الطاقة والنفط

تظهر البيانات الصادرة عن المنظمة ان النتائج التي حققها المجمع الافريقي لاخطار الطاقة والنفط AFRICA OIL & ENERGY POOL كانت كالآتي:

	٢٠٠٥	٢٠٠٦
الاقساط	١٠,٨٦٧,٨١٧	١٤,٠٣٨,٦٨٤
الارباح الاكتتابية	٢,٤٥٦,٩٥٥	٤,٤٨٣,٤٩١

وتشارك في المجمع ٢٧ شركة تأمين من ٩ دول افريقية.

المؤتمر ٣٦ ينعقد في تنزانيا

عند انتهاء المؤتمر اعلنت الامانة العامة للمنظمة ان الجمعية العمومية قررت ان تعقد دورتها المقبلة والتي تحمل الرقم ٣٦ في تنزانيا، تليها في السنوات المقبلة وعلى التوالي كل من غامبيا، زمبابواي، مصر، رواندا، السودان وتونس.

د. منير قبان (UIB):

تطوّر لافت في الدول الافريقية التي حررت اسواقها

لشركة يو آي بي (UIB) للوساطة علاقة عريقة ووطيدة مع اسواق شمال افريقيا لا سيما الجزائر. رئيس الشركة الدكتور منير قبان حرص على ان يمثل يو آي بي (UIB) شخصيا، يرافقه وفد كبير من المساعدين، وذلك تعبيرا من يو آي بي (UIB) عن امتنانها للدعم الذي تحظى به شركة يو آي بي (UIB) في افريقيا، علما بأن لشركة يو.آي.بي. (UIB) فرعاً في الجزائر.



■ ما تقويمكم لفاعليات المؤتمر الإفريقي للتأمين؟

– مشاركتنا في المؤتمر تعكس الأهمية التي نوليها لمنطقة شمال إفريقيا التي تضم السودان ومصر وليبيا وتونس والجزائر والمغرب وموريتانيا، إضافة طبعاً الى دول إفريقيا الغربية وجنوب إفريقيا.

وبحكم العلاقات المتينة التي تربطنا بالجزائر سعينا من خلال مشاركتنا الى إظهار شكرنا للجزائريين الذين ساندوا شركتنا وتعاونوا ولا يزالون معنا. وقد كانت مشاركتنا لافتة حيث اعتبرت بعثتنا الى المؤتمر الأكبر بين البعثات المشاركة.

توسع نحو أوروبا الشرقية

■ ما هي أبرز الخدمات التي تقدمها UIB على المستوى العالمي؟ وفي المنطقة الأفرو–آسيوية؟

– تتمحور أعمال UIB على المشاريع الضخمة كالنفط والطاقة والطيران والأقمار الصناعية. أما في أفريقيا فنركّز على خدمات الطاقة والطيران والاتفاقيات غير البحرية.

وبالرغم من أهمية العالم العربي بالنسبة لنا، إلاّ أننا بدأنا بتركيز نشاطنا في أوروبا الشرقية والدول التي كانت جزءاً من الاتحاد السوفياتي السابق، إضافة الى دول أميركا الجنوبية واليابان.

انفتاح وتحرر اقتصادي

■ كيف تقوّمون تطوّر صناعة التأمين في القارة الإفريقية؟

– لا شك في أن القارة الإفريقية كبيرة وتضم أكثر من ٤٥ دولة وهي ليست موحدة، وتعاني بعض الدول فيها مشكلات سياسية بسبب افتقارها الى أنظمة وتشريعات، إلا ان بعضها يتطور حالياً كدولة جنوب إفريقيا، وبعضها الآخر يشهد تحوّلات مختلفة أبرزها الانفتاح والتحرّر سواء في مجال قطاع التأمين أو غيره من القطاعات، كما هي الحال اليوم في شمال إفريقيا.

وبالنتيجة هناك مجالات عديدة للتقدّم، إلاّ ان المسألة تتطلب وقتاً طويلاً.

■■■

٣٠ بالمئة من الاقساط الافريقية تنبع من دول شمال أفريقيا

■■■

حاضرون في القارة السوداء

■ كيف تصفون علاقتكم بمنظمة التأمين الإفريقية؟

– مساندتنا للقارة الإفريقية وللشركات فيها، ومساعدة تلك الأخيرة في مجال تدريب وتأهيل مواردها البشرية تؤكد مدى حرصنا على تحسين دور المنظمة الإفريقية وتفعيله برغم ان لا علاقة خاصة ومباشرة تربطنا بها، ولسنا أعضاء فيها لأننا شركة بريطانية. وحضورنا في القارة الإفريقية يقتصر على توفير خدمات الإعادة التي نقدمها بواسطة مكاتبنا في لندن ومكتب في الجزائر.

■ لماذا في رأيكم تفتقر إفريقيا الى العديد من خدمات التأمين؟

– يتبع قطاع التأمين دائماً التطور الاقتصادي، ولذلك نلاحظ ان حوالى ٥٥ في المئة من إجمالي أقساط التأمين موجودة في دول جنوب إفريقيا، وحوالى ٣٠ في المئة منها في دول شمال إفريقيا والنسبة المتبقية موزعة على البلدان الأخرى.

تطوير العلاقة مع الشركات

■ ما هي في رأيكم أكثر الأسواق الإفريقية الواعدة؟

– نلاحظ الى التطوّر الذي تشهده أسواق جنوب إفريقيا، تقدماً ملموساً في الأسواق التي كانت منغلقة على ذاتها وتحرّرت مثل الجزائر والسودان.

■ ما هي تطلعاتكم المستقبلية في القارة الإفريقية؟

– نتطلّع الى تطوير علاقاتنا مع الشركات الإفريقية كافة، ومنها الموجودة في نيجيريا التي نتعاون معها على إتمام صفقات في قطاعي الطاقة والطيران وغيرهما.

تعامل وفق النظام التفويضي

■ بعض الشركات في إفريقيا وخارجها ملزمة بإسناد نسبة من حصتها الى شركة الإعادة المحلية (مثل الإعادة الإفريقية) فما تأثير هذه الحصرية عليكم كشركة إعادة؟

– في الواقع ان شركة الإعادة المحلية لا تستحوذ على حصة كبيرة من التغطيات، ففي الجزائر مثلاً تتم إعادة التغطيات سواء من طريق الاتفاقيات مع شركات الإعادة العالمية والمحلية أو من طريق الاتفاقات الاختيارية، وبالتالي فالشركات المحلية لا تحتفظ لنفسها بهذه التغطيات.

وبالنسبة الى UIB فهي تتعامل مع شركات الإعادة إمّا عن طريق الاتفاقيات TREATY أو عن طريق إعادة التأمين بحسب الاختياري FACULTATIVE وذلك وفقا لرغبات الشركة المسندة.

اختلاف لا ينعكس على الأسعار

■ هلاّ أعطيتنا فكرة عن أسعار تغطيات الإعادة في القارة الإفريقية؟

– تختلف الأسعار بحسب نوعية الخطر، (كوارث طبيعية، طيران، طاقة). إلا ان الاختلاف في الأسواق العربية والإفريقية لا يؤثر على الأسعار.

■ كلمة أخيرة؟

– تعتبر شركة UIB إحدى أكبر شركات وساطة إعادة التأمين وهي بمستوى الشركات الأميركية كونها تتميز بالعلاقات الخاصة وتؤمن الاستمرارية لعملائها، مع سعيها الدائم الى المحافظة على صورتها وسمعتها الطيبة في الأسواق. ■



احمد زينون (الاعادة المركزية SCR المغرب):

شركتنا تتقدم على سائر شركات الاعادة العربية والافريقية انتاجا وارباحا

رئيس شركة اعادة التأمين المركزية في المغرب SOCIETE CENTRALE DE REASSURANCES (SCR) **احمد زينون، كان من بين المعيدين الذين حضروا مؤتمر** (AIO)، **وكانت له مداخلات عديدة فيه. مندوبنا التقاه جانبا، وأجرى معه الحوار الآتي:**

نجاح على مختلف المستويات

■ ما تقويمكم لفاعليات المؤتمر الخامس والثلاثين لمنظمة شركات التأمين الافريقية؟

– حقق المؤتمر هذه السنة نجاحا على مستويات عدة اولاها الحضور، اذ فاق عدد المشاركين الـ ٩٠٠ بينهم ٥٠٠ مشارك من خارج الجزائر، ويعتبر العدد ممتازا بالنسبة الى مؤتمر افريقي، هذا الى جانب الموضوعات التي طرحت وخصوصا الكوارث الطبيعية والحلول التي تساعد على تدارك الخسائر والتخفيف من وقعها.

٤٠٠ مليون دولار حجم الاكتتاب

■ ما مدى اهمية شركة الاعادة المركزية في الاسواق العربية والافريقية؟

– شركة الاعادة المركزية SCR رائدة في اعادة التأمين في المنطقتين العربية والافريقية، فهي تحتل المرتبة الاولى في المغرب لجهة حجم اكتتاباتها الذي وصلت قيمته نهاية ٢٠٠٧ الى مليارين و٧٠٠ مليون درهم (حوالى ٤٠٠ مليون دولار) والربحية التي بلغت مستويات عالية وزادت بنسبة ١٧ في المئة عن العام ٢٠٠٦.

كما حققنا زيادة في الاقساط المكتتبة خارج المغرب بنسبة ٤٥ في المئة، واليوم تستوعب الاعادة المركزية اكثر من ١٠٠ مليون درهم او ما يعادل ٣٣٠ مليون دولار من الاقساط العربية، الافريقية والآسيوية، وتتمتع بتصنيف +BBB من وكالة «ستاندرد اند بورز» و++B من وكالة آي ام بست A.M.BEST ، اضافة الى حصولها على شهادة الايزو ٩٠٠١ لجودة اعمالها الادارية.

■ في اية اسواق تتركز اعمال "SCR"؟

– تتركز اعمالنا في الاسواق الآمنة التي تضم شركات تأمين تعتمد الشفافية ومعايير دولية في مناطق مختلفة نذكر منها موريتانيا، الجزائر، تونس، ليبيا ومصر، اضافة الى بعض دول غرب افريقيا الفرنكوفونية وافريقيا الشرقية.

محل ثقة الشركات الافريقية

■ هل تلمسون تجاوبا من شركات التأمين الافريقية للتعامل مع شركات اعادة عربية مثل SCR؟

– تميز الشركات الافريقية بين المعيدين، وفي هذا الاطار تنظم SCR مؤتمرين سنويا لمد جسور التقارب مع الشركات الافريقية. ولا ننسى ان سمعة ومصداقية SCR تجذب الشركات كافة للتعامل معها، وهي محل ترحيب من الشركات الافريقية قاطبة.

■ ٤٠٠ مليون دولار اميركي قيمة الاقساط التي حققناها خلال ٢٠٠٧

■ تفرض القوانين الافريقية ضرورة اسناد نسبة معينة من الاقساط الى شركة الاعادة الافريقية AFRICA RE، هل تشكل هذه القوانين عائقا امام شركات الاعادة الافريقية الاخرى؟

– عندما اسست AFRICA RE فرض على الشركات الزامية اسناد ٥ في المئة من اقساطها الى الشركة المذكورة، وهذه النسبة تسري على شركات دولة المغرب ايضا، في حين ان الحصة الالزامية لشركة SCR في هبوط.

تعاون مع مجمعات الاعادة

■ هل تتعاونون مع مجمعات الاعادة الافريقية؟

– تعتبر سوق المغرب من أقوى اسواق التأمين في المنطقة الافريقية، وتمتلك الشركات الوطنية هامشا كبيرا لإسناد نسب معينة لمجمعات اعادة التأمين (POOLS) مثل مجمع الطاقة لـ AFRICA RE وغيره.

من هنا فإن التعاون قائم بين الشركات المغربية ومجمعات الاعادة العربية والافريقية.

خطأ في التقدير

■ تعتبر جنوب افريقيا اهم لاعب في قطاع التأمين ضمن منظمة شركات التأمين الافريقية، بم تعلقون؟

– اعتقد ان المحللين الاقتصاديين يقعون في خطأ كبير عندما يقارنون بين دولة جنوب افريقيا والدول الافريقية الاخرى، لأن الاوضاع في جنوب افريقيا تختلف عما هي عليه في بقية الدول الافريقية، حيث معظم الشركات العاملة في جنوب افريقيا هي شركات تأمين اجنبية وغير حكومية ولا تمتلك صناديق تقاعد حكومية مثل المغرب والجزائر.

وعلى صعيد الاعادة، فإن الشركات العاملة في جنوب افريقيا كثيرة ومن جنسيات متفرقة، نذكر من بينها MUNICH RE، HANNOVER RE، SWISS RE بينما في دول المغرب هناك شركات اعادة وطنية. ■

ناجي بن طالب (الشركة الأفريقية للتأمين - ليبيا AFRICAN):

ليبيا بين الدول الافريقية السبع الاولى الاكثر انتاجا لأقساط التأمين

نائب المدير العام ومدير ادارة اعادة التأمين في الشركة الافريقية للتأمين – ليبيا AFRICAN INSURANCE COMPANY LIBYA ، ناجي بن طالب شارك في فاعليات الدورة ٣٥ لمنظمة (AIO)، وقد التقيناه على هامش المؤتمر في الجزائر واجرينا معه الحوار الآتي:



فرصة للقاء الشركات الافريقية

■ **ما تقويمكم لفاعليات مؤتمر AIO ؟**

– المؤتمر الافريقي للتأمين احد اهم المؤتمرات التي تعقد سنويا في القارة الافريقية، ويعتبر فرصة للقاء الشركات الافريقية، وبالاخص ان معظمها ينتسب الى منظمة شركات التأمين الافريقية.

هذا ويقدم المؤتمر فرصة للتعرف الى الشركات الجديدة.

■ **هل تهتمون للتوسع خارج ليبيا؟**

– شركتنا حديثة العهد، اذ تعود انطلاقتها الى اربع سنوات خلت، لذا فإنها تركز حاليا على السوق الليبي فقط وهي تحتل المرتبة الثانية في هذا السوق الذي يضم حاليا ٧ شركات. ونتعاطى فروع التأمين كافة منها: الطاقة، الطيران، البناء، البحري، الصحي، المحركات الخ... اضاف: وقد قدمنا للسوق الليبي اضافات مهمة انعكست تطورا وازدهارا في القطاع، ولدينا خطة مستقبلية اساسها التوسع والانتشار في الاسواق العربية والافريقية.

الاقساط في ليبيا الى نمو

■ **تعتبر جنوب افريقيا اللاعب الاساسي في منظمة التأمين الافريقية، اين هو موقع ليبيا ؟**

– ليبيا متواجدة كعضو في بعض اللجان المنبثقة عن المنظمة الافريقية، علما ان اقساط التأمين الليبية تعتبر جيدة وهي افضل مما هي في الكثير من الدول المحيطة، الا ان جنوب افريقيا تحتل المرتبة الاولى في هذا المجال، وذلك يعود لفارق عدد السكان، وللصناعات الموجودة هناك، اضافة الى ثرواتها الطبيعية، والمعلوم ان السوق الليبي يعتبر من بين الاسواق السبعة الاولى في افريقيا من حيث حجم الاقساط، ويشهد نموا لافتا يبشر بزيادة تصاعدية لحجم اقساطه في المستقبل القريب.

■ **ما هو في رأيكم سبب تدني حجم الاقساط في الدول العربية؟**

– باعتقادي ان تدني حجم الاقساط في الدول العربية يعود لسببين هما: ضعف الناتج القومي في العديد من الدول العربية، والافتقار الى ثقافة التأمين لدى المستهلكين. اضف الى ذلك ان معظم الاقساط تعود لتأمينات إلزامية بنسبة تصل الى ٩٠ في المئة في بعض الدول العربية وليس لتأمينات اختيارية.

■ **هل تتعاملون مع مجمع اعادة التأمين المنبثق عن منظمة التأمين الافريقية؟**

– ينحصر تعامل شركات التأمين الافريقية مع شركات اعادة في شمال افريقيا منها افريكا ري AFRICA RE وتونس ري TUNIS RE وغيرهما. كما ان الشركة الافريقية للتأمين ليست مجبرة على تحويل اسنادات الزامية لأفريكا ري، مع ان علاقة جيدة تجمعنا مع هذه الشركة.

مهنية وحرفية

■ **ماذا في نتائج الافريقية للتأمين الاخيرة؟**

– برغم حداثة الشركة الافريقية للتأمين الا انها حققت قفزات عملاقة ونوعية هذه السنوات الثلاث الماضية، ولديها حصة كبيرة من تغطيات الطيران والطاقة وغيرها. كما حققنا في الفترة نفسها نسبة نمو لا تقل عن ٢٥ في المئة، حتى ان نتائج الربع الاول من العام ٢٠٠٨ عكست نسبة نمو وصلت الى ٣٠ في المئة في حجم الاقساط.

اما اسباب هذا النمو فتعود الى نشاط السوق الليبي اضافة الى ديناميكية الشركة وفعالية خطط العمل والاستراتيجيات المرسومة وتعاملها مع كبار المعيدين العالميين، ناهيك عن اطلاق البرامج والمنتجات الآمنة بمهنية وحرفية عاليتين يتولاهما فريق عمل كفي وذو خبرة طويلة في صناعة التأمين.

كل هذه العوامل مجتمعة هي التي اعطت شركتنا القدرة التنافسية وسمحت لها بأن تكون احدى الشركات الرائدة داخل السوق الليبي.

نتطلع الى مراتب متقدمة

■ **ما هي تطلعاتكم المستقبلية؟**

– نتطلع للارتقاء بالشركة لتصبح احدى الشركات العملاقة في الوطن العربي. ونسعى من خلال المثابرة واعتماد الاستراتيجيات الطويلة الامد الى تبوّؤ الشركة مراتب متقدمة بين الشركات العربية.

■ **كلمة اخيرة؟**

– نتمنى ان تنتج عن المؤتمرات واللقاءات السنوية زيادة في التعاون بين الشركات الافريقية والعربية في مجالات الاعادة والوساطة، وعدم الاكتفاء فقط بالعمل مع الوسطاء العالميين. ■

محمد الدخيلي (الاعادة التونسية TUNIS RE):

يجب ان تبقى لشركات التأمين المباشر حرية الاختيار والإسناد ونحن نعارض إلزامية اسناد الاخطار الى اي شركة اعادة في اي مكان في العالم



رئيس مجلس الادارة – المدير العام لشركة اعادة التأمين التونسية TUNIS RE محمد الدخيلي كان من بين المعيدين الافرو–آسيويين الذين شاركوا في مؤتمر AIO بفاعلية. وقد التقيناه واجرينا معه الحوار الآتي:

معالجة مشكلات اساسية

■ ما تقويمكم لفاعليات المؤتمر الافريقي للتأمين؟

– تكلل المؤتمر الافريقي للتأمين بالنجاح، وتجلى بالحضور الكثيف الذي فاق ٩٠٠ مشارك، اضافة الى تطرق المؤتمر الى موضوعات تعالج المشكلات البيئية والكوارث الطبيعية التي تشغل قطاعات التأمين العالمية كافة، وتشكل هاجسا حقيقيا لمعظم الدول.

السوق الافريقي واعد

■ ما مدى اهتمام الشركة بالسوق الافريقي، وما هي اكثر الاسواق التي تثير اهتمامكم؟

– تعتبر شركة الاعادة التونسية TUNIS RE السوق الافريقي واعدا وتسعى بكل جدية للحصول على حصص فيه. وبالاخص، ان نتائج هذا السوق جيدة بعيدا وتخلو من المخاطر الكبرى (كوارث طبيعية مثلا)، حتى ان تكلفة التعويضات مناسبة، مما جعلنا نتطلع الى هذا السوق كأولوية الى جانب السوقين العربي والمغاربي.

كما واننا نولي اهمية لسوق افريقيا السوداء حيث يستحوذ هذا الاخير على ٦ في المئة من اعمالنا ، اضافة الى ان حوالى ٦ في المئة من اكتتاباتنا مصدرها السوق المغاربي، و١٣ في المئة من الدول العربية الاخرى. وقد وصلت

نرى ان امكانيات التطوير لا تزال كبيرة جدا خصوصا وان الاقساط الافريقية لا تزال في حدود ١,٢ في المئة من اجمالي الانتاج العالمي

حصتنا في العام ٢٠٠٧ الى ٣٢ في المئة خارج تونس، و٦٨ في المئة من السوق التونسي.

نتعامل مع كل الشركات

■ كيف تقومون اداء شركات التأمين في البلدان الافريقية؟

– تسعى الاعادة التونسية الى التعامل مع كل الشركات المسندة من دون اي استثناء. وهنا لا بد من الاشارة الى ضرورة تطوير خدمات التأمين عبر تحسين التنظيمات الداخلية للشركات، وتعزيز قدراتها البشرية والتجهيزية وتلبية مطالب الزبائن، ونحن نرى ان امكانيات التطوير لا تزال كبيرة جدا خصوصا وان الاقساط الافريقية لا تزال في حدود ١,٢ في المئة من اجمالي الانتاج العالمي.

■ لأفريقيا الجنوبية دور اساسي في منظمة التأمين الافريقية، اين موقع تونس في السوق الإفريقي؟

– الواقع، ان تونس تحتل تأمينيا المرتبة الثالثة او الرابعة بين دول سوق افريقيا، ومع ذلك لا بد من تكثيف المساعي والجهود لتطوير وتحسين قطاع التأمين التونسي.

■ بعض البلدان الافريقية ملزمة بالاعادة لدى شركات معينة، كيف تنظرون الى هذا الواقع؟

– لا تعتمد تونس طريقة اعادة التأمين الالزامي حتى داخل السوق التونسي. وبالتالي، فإن تونس هي البلد الوحيد في افريقيا الذي لا يفرض الاسناد الالزامي لمصلحة اي شركة اعادة تأمين سواء في تونس او خارجها .

من هذا المبدأ، نعتبر ان شركات الاعادة يجب ان تجتهد للحصول على حصتها من خلال اقناع شركات التأمين المباشر بحسن ادائها وبنوعية الخدمات التي تقدمها، وفي هذا الاطار، نأمل في ان يتم تحفيز شركات التأمين الافريقية لإسناد حصص للمعيدين من دون اللجوء الى الاعادة الالزامية.

■ هل تتعاملون مع مجمعات الاعادة المنبثقة عن منظمة التأمين الافريقية؟

– تجمعنا بتكتلات الاعادة الافريقية علاقات جيدة ونتعامل معها في شكل متواصل، كما اننا نرحب بالتعامل مع كل مجمع اعادة افريقي او غير افريقي، اذا كان قائما على أسس سليمة.

الايمان بالمعيدين العرب

■ ماذا عن الاسعار وهل تختلف من سوق الى آخر؟

– ليس هناك من سعر موحّد لتغطيات اعادة التأمين بين الشركات، فهذا الاخير يحدد بحسب نوعية الاخطار والمحافظ والاتفاقيات.

■ هل تلمسون تحفظا من شركات التأمين الافريقية بإسناد تغطياتها الى شركات الاعادة العربية؟

– ليس هناك من تحفظ في هذا المجال، وخير دليل على ذلك هو اننا نحقق حصصا داخل الاسواق الافريقية، علما اننا نأمل في ان تقتنع شركات التأمين الافريقية اكثر فأكثر في جدوى التعامل مع المعيدين العرب، وبالاخص في ظل الطاقات الممتازة المتوافرة لديها حاليا على الساحة العربية، والتي لا بد من استغلالها قبل التطلع الى الاعادة الخارجية. ■

لمجد بو خريص (تأمينات AMI):

المراجعة الشاملة للأنظمة التي ترعى التأمين على السيارات وتحسين محفظة العقود يؤديان إلى تحسن أداء شركات التأمين ونتائجها الفنية



المدير العام لشركة تأمينات AMI لمجد بو خريص، شارك في الندوة الخليجية المغاربية. وقد كان لنا معه لقاء اطلعنا خلاله على أوضاع صناعة التأمين في تونس والإصلاحات التي تم تنفيذها سواء على مستوى شركة تأمينات AMI بالذات، أو قطاع التأمين في تونس، والتي أدت إلى تحسن النتائج الفنية لشركات التأمين هناك. وكان لافتا في حديث السيد بو خريص تأكيده على فوائد الانفتاح على الإصلاحات التي حظي بها قطاع التأمين والإجراءات المتخذة استعدادا للتفتح على المنافسة الخارجية.

أفاق واعدة للمؤسسة

■ **هل لنا بلمحة عن شركة تأمينات AMI؟**

– تأسست شركة التأمين التعاوني الاتحاد عام ٢٠٠٣، بعد ان حلّت مكان شركة تعاضديه للتأمين وإعادة التأمين. وقد تمت هيكلة محفظة الشركة لتتحول الى مربحة، وهي تخضع للقانون الخاص بالمؤسسات التعاونية. وقد سجلت رقم اعمال في نهاية العام ٢٠٠٧، بلغ ٧٥ مليون دينار تونسي، وتحتل حاليا المرتبة الرابعة بين الشركات التونسية. علما ان القطاع يضم ١٨ شركة تأمين، منها شركات خاصة ومؤسستان عموميتان تابعتان للقطاع العام، وثلاث مؤسسات تعاونية. وتنشط AMI في جميع فروع التأمين بما فيها تأمينات الحياة، ولديها ما يقارب ١٣٠ نقطة بيع، وحوالى ١٨٠ موظفا. وقد حققت نهاية ٢٠٠٧ فائضا ملحوظا نتيجة عملية اعادة الاصلاح التي تم تنفيذها داخل المؤسسة.

واضاف: كما كانت للاصلاحات التي تمت على مستوى قطاع التأمين مع صدور القانون الجديد المتعلق بتعويض اضرار حوادث الطرقات الجسدية، انعكاسات ايجابية على صناعة التأمين في تونس.

نتائج ايجابية للقانون الجديد

■ **هل لنا بلمحة عن هذا القانون الجديد؟**

– من المعروف أن تأمين السيارات في تونس يسجل عجزا متواصلا لان تعويض أضرار الطرقات البدنية، وهي تحتل أهم جزء في كلفة الحوادث، يخضع لتقدير القاضي الناظر بالدعوى فضلا عن أن أسعار تأمين السيارات، وتحديدا الجزء الخاص بالمسؤولية المدنية يتم تحديده من قبل سلطة الإشراف، وهذا الواقع اوجد حالة عدم توازن بين قسط التأمين والتعويضات المترتبة عن الحوادث والتي تدفعها شركات التأمين. الأمر الذي دفع بالإدارة إلى إصدار قانون جديد يرعى التعويضات المستحقة لضحايا حوادث السيارات.

ويقوم هذا القانون على مبادئ أساسية هي: معايير التعويض – مبادئ التسوية الصلحية، تقييم الأضرار الجسدية من قبل المختصين. وقد أعطت تطبيقات هذه المبادئ نتائج ايجابية لكل الشركات التي لمست من خلال تحقيق ميزانياتها، فوائض خلال ٢٠٠٧.

وقد ترك هذا القانون أثرا ايجابيا على شركتنا باعتبار ان هناك حصة هامة تتركز ضمن معاملاتها في مجال تأمين السيارات.

برامج إصلاح للقطاع

■ **كيف تمت الإصلاحات داخل قطاع التأمين التونسي؟**

– خضع قطاع التأمين التونسي لإصلاحات عديدة منذ سنوات طويلة. ولكن أبرزها كان تلك التي بدأت سنة ٢٠٠٠ عندما باشرت الدولة بعملية تدقيق شملت كل المؤسسات للاطلاع على أوضاعها المالية. وإثر هذه العملية، وضعت برامج إصلاحية كانت مدار متابعة، إضافة إلى إعادة النظر في القانون المتعلق بالملاءة المالية لشركات التأمين، وكيفية تقييم المدخرات الفنية ومجالات توظيفها، وكذلك التشريع الخاص بميدان التأمين على السيارات فضلا عن الإصلاح على مستوى تسويق عقود التأمين عبر المصارف (BANCASSURANCE) والبريد (POST OFFICE).

يبقى أن الهدف من هذه الإصلاحات التي شهدها قطاع التأمين هو الرفع من أداء المؤسسات وإعدادها للمنافسة الخارجية، ودفعها إلى الانفتاح أكثر على الأسواق الخارجية.

سلطة الإشراف أخذت المبادرة الإصلاحية

■ **كيف تنظرون إلى القوانين الصادرة عن الدولة، وبم تطالبونها؟**

– في رأيي، أشير إلى أن الأفكار التطويرية التي كانت أهمها بمبادرة من سلطة الإشراف، كانت كلها تناقش مع جميع الهياكل المعنية من سلطة إشراف وممثلي قطاع التامين والقطاعات الأخرى ذات الصلة. واذكر هنا أن قانون التأمين على السيارات، استلزم سنوات من الدراسة قبل إصداره في صيغته الحالية.

وكان لبعض الإصلاحات هدف اندماج وتقارب الشركات التونسية الصغيرة مع بعضها البعض. وخير دليل على ذلك القانون المتعلق برفع الحد الأدنى من رأس مال الشركات (من ٣ ملايين إلى ١٠ ملايين دينار) بهدف تعزيز القاعدة المالية ودفع الشركات نحو الاندماج في ما بينها.

يذكر أن بعض شركات التأمين التونسية مدعومة من بنوك رائدة.

انفتاح على الشركاء الأجانب

■ هل تطمحون إلى التوسع والتحول إلى شركات إقليمية، أو الاندماج مع شركات خارجية؟

– في اعتقادي أن القانون الجديد الصادر هذه السنة سيمكن من تدعيم رؤوس الأموال الأجنبية المتواجدة حاليا، وكذلك من استقطاب رؤوس أموال جديدة لقطاع التأمين من خلال شراكات إستراتجية باعتبار أن هذا القانون يتيح للشركة الأجنبية أن تتملّك أكثر من ٥٠ في المئة من رأس مال الشركة التونسية وكذلك الانتخاب بصفة كلية.

ورشة إصلاحات داخلية

■ **ما هي مشاريع AMI المستقبلية؟**

– ستتابع AMI إصلاحاتها الداخلية، بما فيها التقنيات والبرامج المعتمدة والموارد البشرية، وتطوير محفظة العقود لتعزيز وتحسين النتائج وتدعيم قاعدتها المالية.

■ **كيف تنظرون إلى مستقبل صناعة التأمين التونسية؟**

– كما سبق وذكرنا خضعت صناعة التأمين التونسية إلى سلسلة من الإصلاحات، وهي متواصلة، خاصة على مستوى تحسين نوعية الخدمات وتنظيم الأعمال داخل المؤسسات.

نأمل في أن يتطور هذا القطاع مستقبلا لتعزيز القدرات التنافسية للشركات التونسية على عتبة سنة ٢٠٠٩؟ .■

عبد المجيد حفايض (AON - TUNIS):
المعيدون الاقليميون والدوليون مهتمون بتعزيز وجودهم في افريقيا



مندوب «البيـان الاقتصاديـة» سجل آراء عدد من المشاركين في مؤتمر منظمـة التأميـن الافريقية (AIO) فـي الجزائـر، وذلـك على هـامش الجلسات التـي انعقـدت واستمـع خلالهـا الحضـور الـى محـاضرات واوراق قدمهـا خبراء واختصاصيون يمثلـون شركـات التأمين والاعـادة التـي تنشط في القارة الافريقية وتتـابع الاوضاع السائدة فيها من قرب.

في ما يأتي الحوار الذي اجريناه مع عبد المجيد حفايض الرئيس التنفيذي لشركة أيونAON تونس:

مؤتمر نجاح

■ **كيف تقومون المؤتمر الخامس والثلاثين لمنظمة التأمين الافريقية؟**

– بداية، نشكر منظمي هذا المؤتمر وفي مقدمهم السيد عبد الكريم الجعفري، الذين بذلوا جهودا كبيرة لإنجاح الدورة الخامسة والثلاثين والتي جذبت نحوا من ٩٠٠ مشارك من ٨٥ دولة.

هذا وطرح المؤتمر قضايا ومسائل مهمة لا سيما المخاطر الطبيعية والمناخية وكيفية ايجاد حلول فنية، تقنية ومالية للتصدي لتأثيراتها المدمرة من خلال تغطيات التأمين واعادة التأمين.

كما استمعنا الى محاضرات مفيدة جدا حول مفهوم التعويض بحسب نوعية الاخطار المحتملة.

توسع في الاسواق الافريقية

■ **هل لنا بلمحة عن شركة «ايون» وانتشارها الجغرافي؟**

– «أيون» AON شركة اميركية دولية مركزها الرئيسي في شيكاغو، وتنتشر الشركة في كل انحاء العالم ويصل حجم معاملاتها الى رقم خيالي. و«أيون» من اهم الشركات حول العالم المقدمة للاستشارات وخدمات وساطة التأمين وادارة المخاطر. وتعمل أيون على زيادة توسعها الجغرافي وتعاملها مع الاسواق الافريقية منها السوق التونسي الذي يتطور بخطى ثابتة.

كما وتتعاون كل فروع شركة أيون في العالم وتتبادل الخبرات والمعارف، ولا وجود للمنافسة في ما بينها لجهة استقطاب العملاء بل تكامل وتفاعل، وصولا الى تحقيق نمو اكبر لعمليات الشركة.

الاسواق المغاربية واعدة

■ **ما هي اهم الاسواق الواعدة لـ«أيون – تونس»؟**

– تعتبر المنطقة المغاربية من ابرز الاسواق حاليا بالنسبة الى «أيون – تونس» نظرا للعلاقات التاريخية التي تربطها بها وثقة المتعاملين معها.

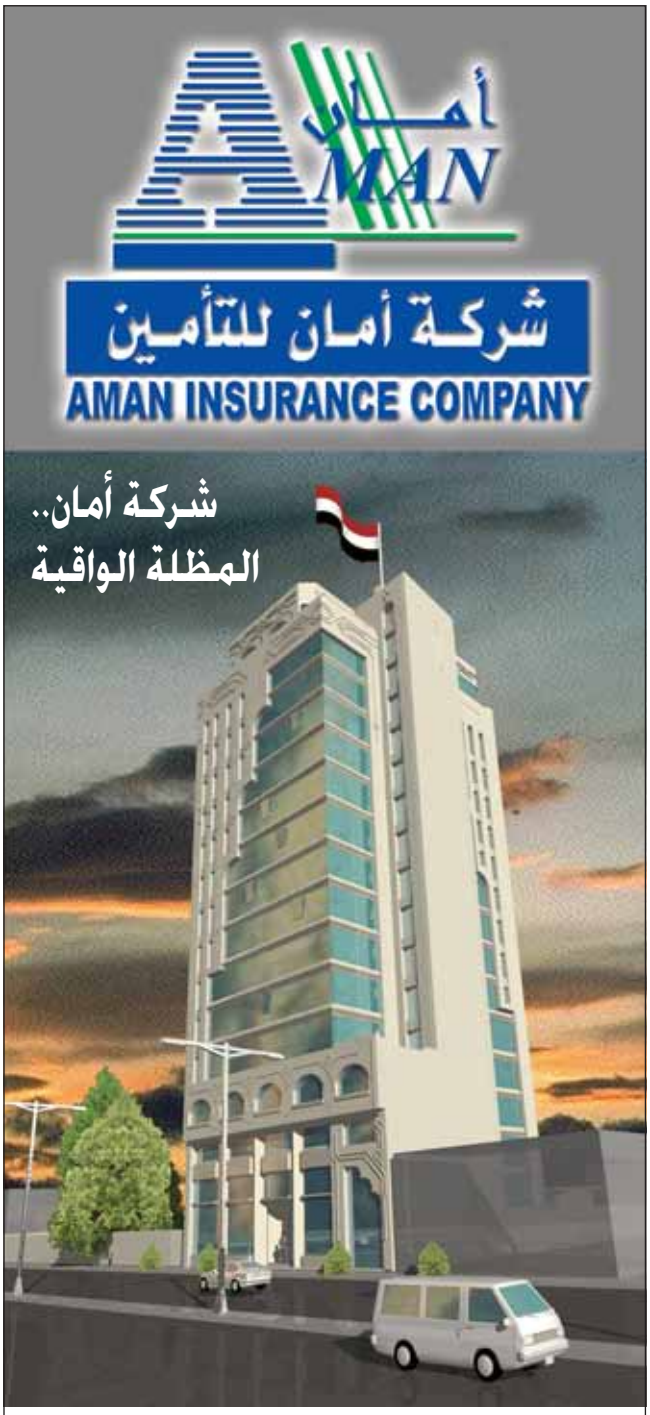
■ **ما تقويمكم لأداء شركات التـأمين في المنطقة المغاربية؟**

– تمر شركات التأمين في المنطقة في مرحلة نمو وتوسع، وتركز في غالبيتها على تأهيل مواردها البشرية واستقطاب الكفايات. ومن المعروف ان تونس زاخرة بمعاهد التأمين، وفي طليعتها معهد التمويل والتنمية للمغرب العربي الذي يخرّج طاقات بشرية لها وزنها في عالم صناعة التأمين واعادة التأمين.

اهتمام بالفرص الواعدة

■ **كلمة أخيرة؟**

– نكرر شكرنا وتقديرنا لمنظمي هذا المؤتمر الناجح الذي عكس مدى اهتمام شركات التأمين الافريقية والآسيوية وشركات اعادة التأمين العالمية بتكثيف نشاطها وبالفرص الواعدة في منطقتنا. ■



☑ تأمين نقل البضائع ☑ تأمين السيارات
☑ تأمين الحياة الجماعي والفردي ☑ تأمين النقود
☑ تأمين اصابات العمل ☑ التأمين الهندسي
☑ تأمين الطاقة ☑ تأمين السفر
☑ تأمين الممتلكات ☑ تأمينات أخرى

أمان للتأمين.. للثقة عنوان

صنعاء: شارع الزبيري – ت: (٢١٤٠٩٣-٤/٣/٢/ ٤٦٩٧٢١) – فاكس: (٢١٧٢٥١/ ٢٠٩٤٥٢) – ص.ب: ٢١١٢/ ١١٣٣
عدن: المعلا – مبنى المؤسسة الاقتصادية اليمنية – ت: (٢٤٤٢٩٥) – فاكس: (٢٤٦٢٣٧) – ص.ب: ٥٠٢٧
الحديدة: شارع صنعاء – عمارة السنيدار – ت: (٢٠١١١٠) – فاكس: (٢٠١١٠٧) – ص.ب: ٤٦٨٥
تعز: شارع جمال – جوار البنك التجاري – ت: (٢٥١٤٥٤) – فاكس: (٢٥٠٨٣٢) – ص.ب: ٢٤١٢
المكلا: شارع البنوك – جوار بنك اليمن والكويت – ت: (٣٥٠٩٩٧) – فاكس: (٣٥٠٦٢٩)

محمد مظهر حماده (AL AIN AHLIA - الإمارات):

يمكن لشركات التأمين والاعادة العربية ان تشارك الاخطار وتشارك في تغطياتها انطلاقا من مراكزها الرئيسية ودون حاجة الى انشاء فروع



المدير العام للشركة العين الاهلية، ابو ظبي، محمد مظهر حماده، يحرص على ان يساهم في العمل العربي المشترك حيثما دعت الحاجة وهو يسهر منذ عقود عدة على تطبيق الاتفاقات التي تنظم العلائق بين شركات التأمين في الوطن العربي لاسيما تلك المتعلقة بالبطاقة البرتقالية والنصوص الموحدة لعقود التأمين الالزامي، ويسعى بما اعطي من قوة ووقت لتحريك المنظمات العربية المختصة لتوجيه نصوص التشريعات التأمينات.

وفي هذا الاطار، شارك حماده في الندوة الخليجية المغاربية التي انعقدت في تونس.

«البيان الاقتصادية» التقت حماده وأجرت معه الحوار الآتي:

■ **كيف تصفون العلاقة بين المغرب العربي والخليج العربي في مجال التأمين؟**

– العلاقة متواضعة ومحكومة بالواقعين الجغرافي والفني إذ تختلف طبيعة المنتجات التأمينية وكذلك المفاهيم السائدة في مجال التأمين على السيارات بين المشرق والمغرب وهذا يعود الى تأثر دول المغرب العربي بأسواق التأمين الأوروبية وتحديداً الفرنسية.

اضاف: ولكن حالياً، ازدادت اللقاءات والحوارات بين الدول المغاربية والخليج العربي. كما نشهد إقبالاً من شركات إماراتية على الإستثمار في مشروعات إنشائية في منطقة شمال إفريقيا وخصوصاً في تونس، ليبيا والجزائر وغيرها، وهذه المشروعات ستؤدي حكماً الى تطوير مصالح مشتركة في التأمين، علماً ان شركات إعادة عربية عدة تعمل في أسواقنا.

جهل للقوانين والتشريعات

■ **في رأيكم، لم تتوسع شركات التأمين الخليجية في الأسواق العربية من دون المغاربية؟**

– بداية، أعتقد ان الشركات العربية الخليجية لا تملك صورة واضحة عن القوانين والتشريعات والأخطار السائدة في دول المغرب العربي، مما يمنع توسعها فيها، لكن في رأيي ان شركات التأمين ليست في حاجة الى التمدّد وافتتاح فروع لها في أسواق عدة كي تنجح، فصناعة التأمين لا حدود لها، وتستطيع أي شركة ان تساهم في تغطية الأخطار في كل أنحاء العالم انطلاقا من مركزها الرئيسي ومن دون افتتاح فروع لها، ناهيك عن ان افتتاح الفروع يشكل في بعض الاحيان استفزازاً للشركات الوطنية في أسواقها، الى جانب تكبّد الشركة الجديدة مصاريف فنية مكلفة للتأسيس والاستعانة بالكوادر والكفاءات التي تندر مع زيادة عدد الشركات وفتح الأسواق والتسابق على اجتذابها من كل حدب وصوب.

عوامل مشجعة لتعاون عربي مغاربي

■ **هل تعتقدون ان شركات التأمين والإعادة العربية ستتعاون في تبادل الأخطار؟**

– تستطيع كل الشركات العاملة في الوطن العربي من المغرب والمشرق والخليج التعاون والتبادل في الاحتفاظ بالأخطار في الأسواق العربية، خصوصاً التغطيات الكبرى لأخطار مصافي النفط وغيرها مع التنبّه الى تساوي الشروط والأسعار والعمولات. وما يشجع على القيام بمثل هذه الخطوات ان الشركات العربية سواء كانت شركات تأمين مباشر او إعادة، ملتزمة معنويا وقانونيا بدفع التعويضات المستحقة للمؤسسات العربية قبل سواها من الشركات الأجنبية. وسيساهم التعاون في ما بينها بالاحتفاظ بأكبر قيمة من الاقساط في العالم العربي.

ندوة ناجحة

■ **كيف تقوّمون مشاركتكم في «الندوة الخليجية المغاربية حول التأمين على حوادث المرور» التي عقدت في تونس؟**

– هذه الندوة هي الاولى من نوعها وجمعت شركات من المغرب العربي ودول الخليج، وقد ساهمت في تقريب وجهات النظر ومناقشة الافكار والآراء تفعيلا للتعاون والعلاقات المهنية في المستقبل.

ونتمنى ان تزداد هذه اللقاءات مع الوقت لانها تساهم في تأمين مصالح كلا الطرفين، وقد بدأت شركة العين الاهلية للتأمين في ابو ظبي، عملية تبادل الاخطار مع شركات من المغرب العربي، ورحلة الألف الميل تبدأ بخطوة. ■

إبراهيم القبّي (الجامعة التونسية للتأمين):

تونس فتحت أبوابها أمام الرساميل العربية والأجنبية ونحن بانتظارها



إبراهيم القبّي الامين العام للجامعة التونسية لشركات التأمين FEDERATION TUNISIENNE DES SOCIETES D'ASSURANCE كان له دور فاعل في الاعداد للندوة الخليجية المغاربية، وكان لنا معه الحوار الآتي:

■ **كيف تقوّمون العلاقة بين قطاعات التأمين في المغرب العربي وبلدان الخليج؟**

– العلاقة بين قطاعات التأمين في المغرب العربي ودول الخليج شبيهة بكل العلاقات التأمينية الأخرى في العالم، إلاّ ان هذه الأسواق العربية تتعاون في مجال إعادة التأمين وتبادل المعاملات في ما بينها. كما ان الملتقيات التي تنظم كمؤتمر الاتحاد العام العربي للتأمين، تشكّل فرصة لتلاقي العاملين في هذه الأسواق وتمكنهم من الاطلاع على كل مستجد وتعزيز العلاقات في ما بينهم وتبادل الخبرات والمعلومات، علماً ان كل شركات الإعادة تسعى الى تحسين وتطوير أعمالها. وبالتالي، فإن الندوة الخليجية المغاربية حول تغطيات حوادث المرور تساهم في تبادل الخبرات من الناحية التقنية العلمية والقانونية.

والملاحظ ان العلاقة الخليجية – المغربية لا تزال خجولة بسبب الإختلاف في الأنظمة القانونية. إلا ان هذه العلاقة بدأت تتطوّر وتتقدم بخطى ثابتة.

قوانين جاذبة للاستثمار في قطاع التأمين

■ **الى أي حد يمكن ان تتطوّر هذه العلاقة، وهل ستصل في رأيك الى مرحلة الشراكة الخليجية المغاربية؟**

– في الواقع تتبع المعايير القانونية اليوم نموذجاً معيناً يقضي بفتح الأسواق بعضها على البعض الآخر، فقد سمح القانون التونسي مؤخراً للمستثمر الأجنبي بامتلاك نسبة ٥١ في المئة من مجموع حصص الشركة، ولكن بحسب شروط معينة. وفي هذا الإطار نرحّب بسائر الأخوة من دول الخليج والمشرق العربي، ومن المتوقع ان يكون الإقبال على السوق التونسي خصوصاً والمغاربي عموما، كبيراً جداً.

خدمات شاملة للأسواق العربية

■ **ماذا يقدّم السوق التونسي للعرب؟**

– لا شك في ان الشركات التونسية توفر للبلدان الشقيقة خدمات متنوعة ومتعددة، أبرزها الخدمات التجارية البحتة، تبادل المعلومات، خدمات إعادة التأمين وغيرها. والمعلوم ان مؤسسة إعادة التأمين في تونس TUNIS RE متخصصة في هذا المجال، وهي قادرة على تأمين مختلف المخاطر، إضافة الى دور شركات التأمين المباشر والإعادة التي تسند تغطياتها الى الشركات العربية والخليجية. ■

عزت عبد الباري (الاتحاد الأفرو-آسيوي للتأمين):

التنوع داخل المنظمات الاقليمية يشكل مصدر غنى للأسواق الأفرو-آسيوية



عزت عبد الباري الامين العام للاتحاد العربي الافريقي FAIR حضر الدورة ٣٥ لمنظمة التأمينات الافريقية (AIO) . مندوبنا سجل معه الحوار الآتي :

■ **ما مدى اهمية وجود اتحادات ومنظمات تجمع شركات التأمين في مختلف القارات؟**

– برزت الحاجة الى تعاون وتضافر الجهود الاقليمية في منطقتنا منذ الستينات، لذا أنشئ الاتحاد العربي للتأمين GAIF وايضا الاتحاد الافريقي الآسيوي للتأمين واعادة التأمين FAIR في مصر للم شمل شركات التأمين في العالم العربي، والدول الافريقية والآسيوية، وقد تلقى هذا الاتحاد دعما سياسيا من كل الاطراف. وقد انشئت منظمة شركات التأمين الافريقية في ما بعد في جزر الموريس.

ان بروز هذه الاتحادات والمنظمات يصب في خانة التعاون الاقليمي وايجاد شراكات اقليمية تساعد الشركات في نطاق موقعها المحلي لتنطلق في ما بعد نحو التعامل مع الاسواق الخارجية.

مجمعات الاعادة

■ **كيف يساهم الاتحاد الأفرو–آسيوي في دعم شركات التأمين الاعضاء ورفع مستوى ادائها؟**

– على الرغم من الاختلاف في مستوى التطور والنمو الاقتصادي، فإن الاتحاد الافرو–آسيوي يضم شركات من ٥٢ دولة من الصين، الهند، ماليزيا، كوريا الجنوبية، مصر، الجزائر، غانا واوغندا وغيرها. وهذا الاختلاف شكل مصدر غنى وتعلّم من التجارب الناجحة للدول المساعدة على التطور نحو الافضل ودفع الدول الناشئة نحو النمو.

وقد أنشأ الاتحاد معاهد تعليمية ذات معايير دولية في اسواق عدة تقوم بتأهيل الكوادر والطاقات البشرية لرفع مستوى صناعة التأمين في الاسواق الافريقية والآسيوية.

من جهة اخرى، تتسع دائرة التعاون بين الشركات العربية والافريقية والآسيوية لا سيما عبر مجمعات التأمين (POOLS) التي توزع الارباح على الشركات الاعضاء، ومنها مجمع الطاقة والبترول الذي يدار من ترست ري TRUST RE في البحرين، مجمع الطيران الذي تديره الاعادة المركزية SCR في المغرب وغيرها. ■

الصندوق العربي لتأمين أخطار الحرب
(AWRIS)
٢٨ عاماً في خدمة شركاته الأعضاء

يقوم الصندوق العربي لتأمين أخطار الحرب بتوفير تسهيلات التأمين للأخطار الخاصة لاعضائه من شركات التأمين البالغ عددها ١٤٧ شركة من ١٨ دولة عربية.
التغطيات المتوفرة للأعضاء: تأمين أخطار الحرب: بضائع وأجسام سفن – النقل البري: تأمين أخطار الحرب للبضائع، والحاويات ووسائط النقل
طيران: أخطار الحرب لأجسام الطائرات – الحياة والحوادث الشخصية: أخطار الحرب، أخطار الإرهاب والتخريب وأخطار الحرب على الممتلكات الثابتة.

For the past 28 years The Arab War Risks Insurance Syndicate (AWRIS) has been providing
Special Risks Insurance Facilities to its 147 Member Companies, operating in 18 Countries in the Arab World.
Our Special Risks Facilities Cover: Marine:Hull & Cargo War SRCC - Land Transit: Cargo, Containers & Trucks
Aviation: Hull War - Life & Personal Accident: Passive War, Property: Sabotage & Terrorism, and War on Fixed Property.

الصندوق العربي لتأمين أخطار الحرب
Arab War Risks Insurance Syndicate
مسجل في دولة البحرين بموجب المرسوم بقانون رقم ٨ لسنة ١٩٩٤
Registered in the State of Bahrain by Law Decree No. 8 of 1994

برج الصقر، المنطقة الدبلوماسية، ص.ب: ١٠٠٠٩، المنامة – مملكة البحرين، هاتف: ١٧ ٥٣٣٤٨٨ ، فاكس: ١٧ ٥٣٢٨٢٢
Falcon Tower, Diplomatic Area, Tel: 17 533488, Fax: 17 532822, P.O. Box: 10009, Manama, Kingdom of Bahrain,

Website: www.awris.com
Email: awris@batelco.com.bh

عبد السلام ابو نحل (TRUST ALGERIA):

وظفنا اموالا في الموارد البشرية وكوّنا لأنفسنا فريق عمل يتحلى بقدرة مهنية عالية



عبد السلام ابو نحل، المدير العام لشركة ترست الجزائر TRUST ALGERIA شارك في الدورة ٣٥ لـ AIO، وقد التقيناه واجرينا معه الحوار الآتي:

اول شركة خاصة في الجزائر

■ هل لنا بلمحة عن شركة ترست الجزائر؟

– بعد ان فتح الباب امام الاستثمارات العربية في العام ١٩٩٥ قررت مجموعتا ترست TRUST وشركة التأمين القطرية العامة للتأمين واعادة التأمين QGIR ان تكونا في طليعة المستثمرين العرب الوافدين الى الجزائر، فأنشأتا ترست الجزائر TRUST ALGERIA برأسمال قدره ٣٠٠ مليون دولار اميركي، وذلك بمشاركة هيئات حكومية جزائرية، وهكذا كنا اول شركة تأمين تؤسس برأسمال يجمع بين القطاع الخاص والقطاع العام.

وتحت تأثير بعض المستجدات والتطورات انفصلت الشركة خلال عامي ٢٠٠٥ و٢٠٠٦ عن المساهمين الحكوميين وبقيت مملوكة من مجموعة ترست والقطرية العامة للتأمين. اي ان رأسمالنا عربي بالكامل، اما هوية الشركة فتبقى شركة مساهمة جزائرية الجنسية وقد حازت ثقة من تعامل معها.

١٨ فرعا وشبكة تجارية

■ ماذا عن انتشار «ترست الجزائر»؟

– لدى الشركة حوالى ١٨ فرعا تابعا في الجزائر، وشبكة تجارية مؤلفة من ٢٨ وكيلا عاما ونحو خمسة وسطاء. وبرغم حجم الشركة المتواضع الا انها تقدم ارقى انواع الخدمات وتحقق ربحية جيدة، وتتمتع بالملاءة المطلوبة وتمتلك العوامل الاساسية

الجزائر تشهد طفرة اقتصادية ترافقها حركة كبيرة في مجال الاعمار

لتصبح مصنفة -A عالميا.

■ بم تتميز الشركة عن سواها من زميلاتها العاملة في السوق الجزائري؟

– بدأنا خلال السنوات الخمس الماضية بالاستثمار في الموارد البشرية، بمعنى اننا عملنا على تنمية الكوادر والطاقات المؤهلة. ونحن اليوم نفتخر بفريق عمل الشركة المؤلف بمعظمه من ذوي الخبرات واصحاب الاداء العالي المرموق والمرن، وهم من الجيل الناشئ والضامن لاستمرارية الشركة خلال السنوات الاثنتي عشرة المقبلة.

الى ذلك وبما اننا ننتمي الى مجموعة نفيد من تسهيلات المعيدين الذين حققوا مدى السنوات العشر الماضية ربحية مجزية من اسناداتنا، وهذا الواقع يؤكد صوابية السياسة التي ننتهجها ويجعلنا نتمسك بها ونطبق خططنا التوسعية بدراية وتأن.

٧٥٠ مليون دولار اجمالي الاقساط

■ كيف تنظرون الى النمو في السوق الجزائري؟

– ينمو السوق الجزائري بسرعة قياسية، فالاستقرار والامن انعكسا ايجابا على الاقتصاد ككل، ليصل اجمالي حجم الاقساط الى حوالى ٧٥٠ مليون دولار اميركي بحسب الاحصاءات الاخيرة، ومن المتوقع ان يبلغ اجمالي حجم اقساط السوق الجزائري ملياراً وربع المليار دولار اميركي خلال السنوات الثلاث المقبلة.

اما اسباب هذه الطفرة الاقتصادية فتعود الى الحركة في مجال البنى التحتية، الاستثمارات الداخلية والعالمية المطروحة، فضلا عن انفتاح السوق إثر صدور بعض القوانين المواكبة لحركة الاسواق العالمية والمسهلة لأعمال الشركات الاجنبية، ان قانون التأمين صدر في العام ٢٠٠٦ وهو حديث نسبياً، الا اننا نرى ضرورة إدخال تعديلات جديدة عليه، بحيث يصبح بالامكان استيعاب سائر مقتضيات المرحلة داخلياً وخارجياً.

دور توعوي

■ ما هو في رأيك الدور الذي يلعبه قطاع التأمين في الاقتصاد الجزائري؟

– الميزانيات المطروحة لشركات التأمين مرتبطة بقوانين محددة تستثني بند الاستثمار الذي من شأنه ان يساهم في تطوير البلاد اقتصاديا، غير ان ما يعزي هو ان الثقافة الفرنسية موجودة اصلا في الجزائر، اما ثقافة التأمين فهي انكليزية والمزج بين هاتين الثقافتين سيترك اثرا ايجابيا.

لكن يجب الا ننسى مساهمة شركات التأمين في حل ازمة البطالة وتعزيز الثقافة التأمينية التي لا تزال ضعيفة جدا في الجزائر. وخير دليل على ذلك محدودية التأمينات الموجهة للافراد.

■ الا ترى في وجود الشركات الخاصة والاجنبية منافسة حادة للشركات الحكومية؟

– بالطبع ان وجود الشركات الخاصة يزعج الى حد شركات التأمين الحكومية، وتجنبا للوقوع في المحظور نتمنى اعادة النظر في بعض التعرفات في لقاءات واجتماعات اتحاد شركات التأمين للخروج بتنظيم جديد للسوق الجزائري والارتقاء به الى اعلى المستويات وارقاها.

١٧ في المئة نموا سنويا

■ هل لنا بلمحة عن نتائجكم للعام ٢٠٠٧؟

– سجلنا نموا جيدا في الاقساط والنتائج.

■ كلمة اخيرة؟

– ادعو شركات التأمين الجزائرية الى التعاون في ما بينها والمحافظة على السوق. مع تمنياتي العمل على توطين العمالة ورفد كوادرها بالطاقات المؤهلة لبناء مستقبل واعد يليق بدولة الجزائر. ■

نبيل حجار (ترست ري TRUST RE - البحرين):
الاسناد الحصري الالزامي فقد جدواه والمصلحة المشتركة تقضي بتبادل الاخطار بين الشركات



نبيل حجار، المدير في ترست ري TRUST RE البحرين شارك في الدورة ٣٥ لـ AIO وقد حاورناه، وسجلنا له رأيه في المؤتمر وفي الوضع السائد في الاسواق:

■ ما هي انطباعاتكم عن المؤتمر الخامس والثلاثين لمنظمة شركات التأمين الإفريقية؟

– المؤتمر جيد جداً على صعيد التنظيم والحضور الذي ناهز ٩٠٠ مشارك. كذلك نثمّن المحاضرات في هذا اللقاء والتي سلّطت الضوء على موضوعات وقضايا رئيسية مرتبطة وثيقاً بصناعة التأمين.

وشركة ترست ري TRUST RE تحرص على حضور أبرز المؤتمرات المتعلقة بصناعة التأمين وإعادة التأمين في مختلف الأسواق، وقد شاركت في الجزائر بوفد كبير.

■ ما مدى أهمية السوق الإفريقي بالنسبة الى شركة ترست ري؟

– تعمل مجموعتنا في الأسواق الأفرو آسيوية، وبالتالي يعتبر السوق الإفريقي جزءاً مهماً من محفظتنا. ومشاركتنا في هذا المؤتمر أتاحت لنا التعرّف على شركات تأمين إفريقية جديدة.

اهتمام بالأسواق الإفريقية

■ كيف تفسّرون عدم وجود انتشار واسع لشركات الإعادة العربية في الأسواق الإفريقية؟

– في ما خص قطاع إعادة التأمين، ليس ضرورياً الحضور الفعلي للمعيد في كل الأسواق التي يتعامل معها.

أما على صعيد التأمين المباشر، فلمجموعتنا شركة تأمين تحمل اسم ترست الجزائر TRUST ALGERIE تعمل في السوق الجزائري ومسجّلة ومرخص لها وفق القوانين المرعية الإجراء.

وركّزت ترست ري نشاطها في البداية على الأسواق الآسيوية، أما حالياً فقد زدنا اهتمامنا بالأسواق الإفريقية، علماً ان حجم أعمالنا مرتفع في شمال إفريقيا والبلدان العربية.

تعاون بين الإفريقية والعربية

■ هل تلمسون تحفظاً من الشركات الإفريقية للتعامل مع الإعادة العربية؟

– لا تحفظ من شركات التأمين الإفريقية عن التعامل مع المعيدين العرب، بل على العكس هناك محاولات وجهود مبذولة من الجانبين بغية تعزيز التعاون. كما ان الأسواق الإفريقية تنمو وهي تحتاج الى تسهيلات والى قدرات شركات إعادة جديدة.

تلاشي إلزامية الإسنادات

■ تلزم الدول الإفريقية بإسناد نسبة معينة من تأميناتها الى شركة الإعادة الإفريقية "RE AFRICA"، فما مدى تأثير هذه الخطوة على أعمالكم؟

– إلزامية إسناد أقساط التأمين حصرا الى بعض شركات الاعادة، لا سيما الحكومية منها في عدد من الدول الأفرو–آسيوية فكرة قديمة، وقد بدأت تتلاشى مع انفتاح الأسواق على بعضها البعض وانتشار حرية العمل والتعامل مع أطراف آخرين.

اما اليوم، وبعد ان تداخلت الرساميل وتكوّنت شركات اعادة مملوكة من مساهمين من جنسيات ودول متعددة، فقد فقدت الحصرية جدواها، وباتت المصلحة المشتركة توجب على الشركات ان تتبادل الاخطار في كل ارجاء الدنيا.■

عبد الكريم المرداسي (STAR):
بدأنا نشهد توسعا جغرافيا لمعيدي التأمين الخليجيين



عبد الكريم المرداسي، الرئيس التنفيذي للشركة التونسية للتأمين واعادة التأمين STAR شارك في الدورة ٣٥ لـ AIO واجرينا معه الحوار الآتي:

لا قيود على مستوى الاعادة

■ هل تسمح القوانين في الدول الافريقية بالعمل المباشر لشركات التأمين واعادة التأمين العربية في اسواقها؟

– على مستوى اعادة التأمين، لا حواجز او قيود امام اي شركة عربية بالعمل في اية دولة افريقية. اما بالنسبة الى التأمين المباشر، فالقوانين تختلف من سوق الى آخر، اذ ان بعض الدول تسمح للشركة الاجنبية بامتلاك نسبة ٥١ في المئة او اغلبية الاسهم، والبعض الآخر لا يسمح بذلك.

■ في رأيكم، لمَ تحجم شركات التأمين العربية عن دخول الاسواق الافريقية؟

– صناعة التأمين العربية غير متطورة في اسواقها الداخلية، فكيف لها ان تتوسع على المستوى الخارجي؟ لكننا نأمل مع وجود رؤوس الاموال الضخمة والكوادر البشرية الخبيرة في الاسواق العربية، ان يتطور قطاع التأمين وينمو مع الوقت، وصولا الى الاستثمار خارج العالم العربي وتحقيق سمعة وموقع طيّبين.

وقد بدأنا بالفعل نشهد توسعا للمجموعات الخليجية حيث عمد بعضها الى انشاء شركات تابعة وفروع في افريقيا الشمالية.

طموح اقليمي وعالمي

■ هل لديكم نية بالتوسع نحو اسواق افريقية اخرى؟

– كل شركة تسعى الى التوسع ولعب دور اكبر على المستوى الاقليمي والعالمي، لكن العملية مرهونة بالطاقات والكفايات البشرية والمستعدة لتحديات اكبر. وشركة «ستار» STAR تركز على تطوير صناعة التأمين في السوق التونسي كأولوية، ومن ثم التطلع نحو الاسواق الافريقية الاخرى، لا سيما بعد رفع رأسمالنا من خلال ادخال مستثمر استراتيجي ذي خبرة عالمية.■

معاوية أبشر (الشرق الأوسط - السودان)

السنوات الخمس المقبلة سوف تحمل الازدهار الى السودان



أمين عام اتحاد شركات التأمين السودانية – مدير عام شركة الشرق الأوسط للتأمين MIDDLE EAST (SUDAN) شارك في مؤتمر AIO، وقد التقيناه على هامش المؤتمر وأجرينا معه الحوار الآتي:

■ ما تقويمكم لفاعليات المؤتمر الإفريقي للتأمين؟

– لاحظت ومن خلال مشاركتي في هذا المؤتمر، انه نظّم بطريقة جيدة ومدروسة. كما ان المواضيع التي طرحت كانت مثيرة للإهتمام وهي تطرح للمرة الأولى خلال مؤتمر.

■ جنوب إفريقيا لها دور فعّال في منظمة التأمين الإفريقية، فما هو دور السودان في هذا المجال؟

– لا شك في ان دولة جنوب إفريقيا من الدول المتقدمة جداً في مجال التأمين، هي تستحوذ على حصة كبيرة من حجم أقساط التأمين في إفريقيا. أما السودان فهي دولة نامية، اكتشفت فيها البترول حديثاً وتعمل على مشاريع تنموية عدة (البنى التحتية، البناء وغيرها). وبالتالي، فإن أقساط التأمين السودانية ستزيد مع الوقت. ومن المتوقع، ان يشهد قطاع التأمين السوداني طفرة ضخمة خلال السنوات الخمس المقبلة، بعد زيادة إنتاج النفط وجذب الإستثمارات العربية وغيرها، فحجم الأقساط في السودان حالياً وسطي في مجال الإكتتاب، والسبب يعود الى ان السوق المحلي لا يزال في مرحلة النمو.

ضرورة نشر ثقافة التأمين

■ كيف تفسرون تدني نسبة الأقساط في الأسواق العربية، مقارنة بأسواق إفريقيا؟

– نلاحظ ان أعلى نسبة للأقساط في جنوب إفريقيا والمغرب العربي تعود لفروع الحياة والتأمينات الصحية.

أما في بقية الدول الإفريقية فتفتقر الى ثقافة التأمين والوعي، ومن هنا، لا بد من الإشارة الى ضرورة نشر الوعي لرفع مستويات الدول والمعيشة فيها.

■ بعض الدول الإفريقية ملزمة بإسناد حصة لأفريكا ري، ماذا عنكم؟

– نعم، نحن ملزمون بإسناد نسبة ٥ في المئة على الأقل من إسناداتنا الى الشركة الإفريقية لإعادة التأمين AFRICA RE بالرغم من ان بعض الدول لم تلتزم بهذا القرار.

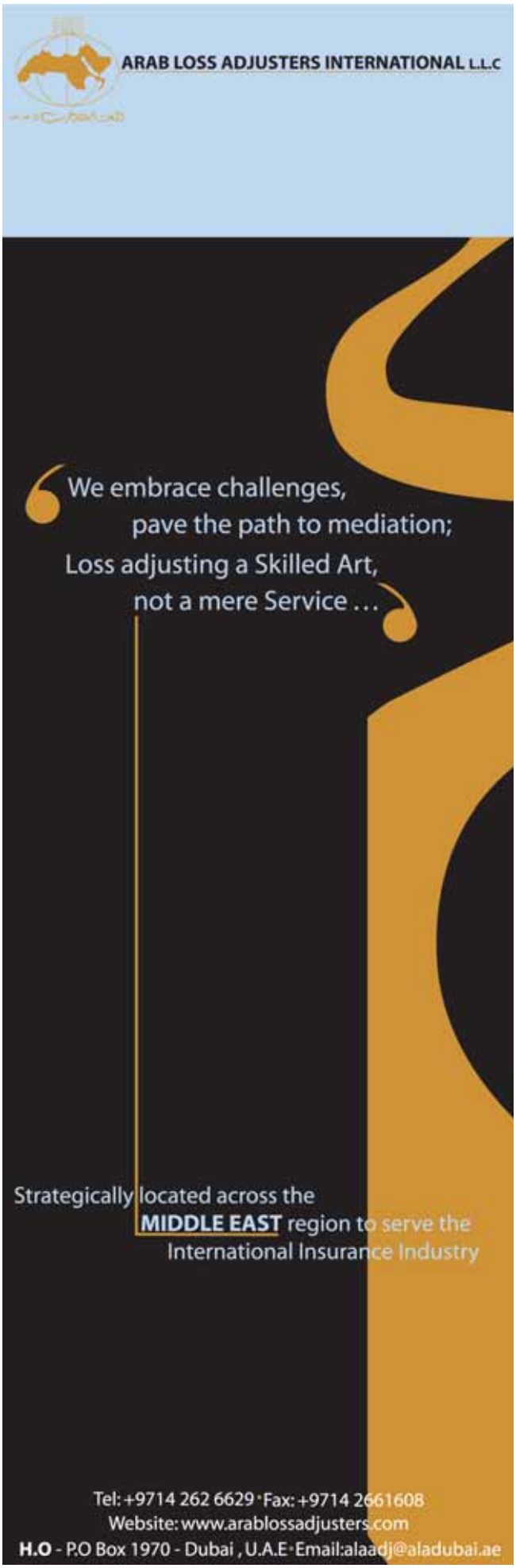
فمنظمة التأمين الإفريقية تسعى من خلال هذا الإلزام الى خفض نسبة أقساط الإعادة المسندة الى الدول الأوروبية، وامتصاص جزء من هذه الأقساط، علماً ان أفريكا ري تقدم خدمات لكل الدول الإفريقية، وهي تتوسع باستمرار، وقد افتتحت مؤخراً مكتباً للإهتمام بقطاعات التأمين في شمال إفريقيا والسودان ومصر.

اهتمام بالإعادة الإفريقية

■ ما مدى تعاونكم مع شركات الإعادة الإفريقية؟

– نولي أهمية كبرى لشركات الإعادة الإفريقية، وإضافة الى أفريكا ري نتعامل مع شركة التجارة التفضيلية PTA المنضوية تحت جناح الكوميسا COMESA مجلس التعاون الاقتصادي لشرق افريقيا، حيث المنتسبون الى هذه الأخيرة ملزمون بإسناد نسبة ١٠ في المئة من التغطيات لـ PTA.

وقد أصبحت الـ PTA من شركات الإعادة الرائدة في أفريقيا وتنافس أفريكا ري بالرغم من كونها حديثة العهد. ■



تيسير التريكي (الاعادة العربية ARAB RE):

في الدول الافريقية عامة مستوى عال من المهنية والنتائج الفنية لمعظم الشركات جيدة



تيسير التريكي المدير العام بالانابة لشركة اعادة التأمين العربية ARAB RE شارك في الدورة ٣٥ لـ AIO، وقد التقيناه على هامش الجلسات وأجرينا معه الحوار الآتي:

■ ما تقويمكم لفاعليات المؤتمر الإفريقي للتأمين؟

– حقق المؤتمر الإفريقي للتأمين النجاح المطلوب، وخير دليل على ذلك الحضور الكبير لفاعلياته ومستواه، وقد يكون غير مسبوق في تاريخ منظمة التأمين الإفريقية. كما وأن المواضيع التي طرحت في جدول الأعمال مفيدة، وعالجت كيفية التعاطي مع مخاطر البيئة من الناحيتين الفنية والتأمينية، علماً ان دائرة اهتماماتنا، كمعيدين عرب، تتعدى حدود العالم العربي وتشمل آسيا وإفريقيا. وبالرغم من تواجدنا المتواضع حالياً في الأسواق الإفريقية فإننا نتطلّع مستقبلاً الى التوسع فيها، ولذلك تحرص الاعادة العربية على المشاركة في اعمال هذه المنظمة.

■ ما هي أكثر الأسواق الإفريقية الواعدة بالنسبة إليكم؟

– حالياً، نولي أهمية كبرى للأسواق الناطقة باللغة الإنكليزية بالدرجة الأولى كونها تتناسب مع قدراتنا. ومن أبرز هذه الأسواق: أوغاندا، تنزانيا، أثيوبيا، كينيا وغيرها، بالإضافة الى الدول الناطقة باللغة العربية أيضاً.

قبول واستعداد للتعامل معنا

■ هل تلمسون أي تحفظ من شركات التأمين الإفريقية في التعامل مع الإعادة العربية؟

– بالعكس تماماً، لقد لمسنا قبولاً واستعداداً للتعاون خلال لقاءاتنا الأولية مع الشركات الإفريقية. ولكن طبعاً، لا بد من ان نجتهد لكي نتمكن من تفعيل وجودنا في تلك الاسواق.

■ كيف يمكن تحفيز شركات التأمين الإفريقية للتعامل معكم كمعيدين عرب؟

– علينا ان نكثف زياراتنا الى المسؤولين في هذه الشركات توطيداً للعلاقات معها، وتقديم صورة عن الخدمات التي يمكننا ان نقدمها، وليصبح لدى هؤلاء المعلومات الكافية عن قدراتنا وأوضاعنا المالية، ومستوى خدماتنا وتصنيفنا.

سمعة طيبة للشركات الإفريقية

■ كيف تقوّمون أداء شركات التأمين الإفريقية؟

– باعتقادي، ان معظم الشركات الإفريقية تتمتّع بسمعة طيبة وبمستوى راق من الإشراف والرقابة وتحقق نتائج جيدة.

والجدير بالاهتمام هنا، السرعة التي تعتمدها شركات التأمين الافريقية في تسديد المطالبات. ويساعدها في ذلك التحسّن الاقتصادي في الدول الإفريقية عموماً، حيث نسب النمو فيها جيدة في ظل الطفرة الاقتصادية الحالية وارتفاع أسعار المواد الأولية والغذائية.

الأسواق الأفريقية بمنأى عن المنافسة

■ ما الفرق بين الأسعار المعتمدة في أسواق التأمين العربية والأسواق الإفريقية؟

– المنافسة والطاقات الاستيعابية في إفريقيا لا تزال محدودة. ووسطاء التأمين والمعيدون العالميون ليسوا موجودين بكثافة مقارنة بالأسواق العربية والخليجية، التي تنعكس ضغوطها على الطاقة الاكتتابية لشركات الإعادة العربية، وبالتالي، فإن الحال في الأسواق الإفريقية أفضل مما هي في الاسواق العربية من حيث التنافس على الأسعار.

نتطلع الى زيادة التعاون

■ كلمة أخيرة؟

– نتطلع الى زيادة التعاون مع الأسواق الإفريقية، وهناك الكثير من القضايا والهموم التي نتشاركها معها. ولذلك لا بد من التفاهم وبالأخص ان معظم الدول الإفريقية غير العربية تضم جاليات عربية، ممّا يعزز العلاقات العربية الإفريقية. ■

دانيال مشرارة

(الشركة العامة للتأمينات المتوسطية GAM):

شركتنا اصبحت مملوكة بالكامل من مساهمين اميركيين واقساطنا ١٦ مليون دولار اميركي



مديرة قسم الاعادة في شركة GAM الجزائرية دانيال مشرارة حضرت الدورة ٣٥ لـ AIO وسجلنا معها الحوار الآتي:

شركة اميركية صرفة

■ هل لنا بلمحة عن الشركة العامة للتأمينات المتوسطية GAM؟

– تأسست الشركة العامة للتأمينات المتوسطية في الجزائر عام ٢٠٠١ ثم تحولت عام ٢٠٠٧ الى شركة مملوكة من مساهمين اميركيين بالكامل.

وتنشط الشركة في مجالي التأمين واعادة التأمين. وقد ارتفع رأسمالها من ٥٥٠ مليون دينار جزائري الى مليار و٢٠٠ مليون دينار جزائري اي ما يوازي ١٢ مليون اورو. ومن المتوقع ان يرتفع المبلغ الى ١٥ مليون اورو مع نهاية عام ٢٠٠٨.

■ كيف تفسرون انخفاض نسبة اقساط التأمين العربية مقارنة مع الاقساط الافريقية؟

– في اعتقادي ان هناك تراجعا لأقساط التأمين العربية في مجال تأمينات الحياة للافراد بسبب عدم وعي المستهلكين لهذا النوع من التأمينات، ووجود تحفظات دينية لدى بعض الافراد حيال التأمين، لكن مع بروز التأمينات التكافلية الموجهة للافراد يمكن ان تتحسن هذه الاخيرة وتزدهر.

حضور عربي محدود

■ هل تسمح القوانين في الدول الافريقية بممارسة شركات التأمين والاعادة العربية نشاطها في اسواقها؟

– اصدرت دولة الجزائر قانونا يسمح بممارسة شركات التأمين واعادة التأمين العربية أنشطتها مباشرة. لكن يبقى هذا النشاط محدودا في المنطقة المغاربية نظرا لاختلاف الثقافة الى جانب عوامل اخرى.

١٦ مليون دولار حجم اقساط في ٢٠٠٧

■ ما هي النتائج التي حققتها الشركة هذه السنة؟

– سجلت الشركة بنهاية ٢٠٠٧ حجم اقساط وصل الى ١٦ مليون دولار. وقد زادت نتائج الأشهر الثلاثة الاولى من عام ٢٠٠٨ بنسبة ٣٢٪ عن الفترة نفسها من عام ٢٠٠٧. ■

نبيل فرحات ومحمد علي الجفائري (الليبو للتأمين LIBO - ليبيا):

الانفتاح الاقتصادي في ليبيا حرك الدورة الاقتصادية وانعكس ازدهارا على شركات التأمين

نبيل فرحات رئيس مجلس ادارة شركة الليبو للتأمين LIBO INSURANCE، وهي شركة تأمين ليبية انشئت غداة اعادة فتح قطاع التأمين في ليبيا امام الرساميل المحلية والعربية والاجنبية، ومحمد علي الجفائري مدير عام الشركة حضرا الدورة ٣٥ لمنظمة AIO وكان لنا معهما لقاء عرضا خلاله تطلعات الشركة والاهداف التي تسعى الى بلوغها.



نبيل فرحات
رئيس LIBO INSURANCE



محمد علي الجفائري
مدير عام LIBO INSURANCE

مشاركة ليبية

■ **ما تقويمكم لفاعليات مؤتمر التأمين الإفريقي؟**

ن.فرحات: لا شك في أن هذا المؤتمر هو خطوة إيجابية تعود بالفائدة على سوق التأمين الإفريقي. واللافت مشاركة معظم شركات التأمين الليبية الخاصة والعامة في هذا الملتقى. أما هدفنا من المشاركة فكان تعريف الشركات الإفريقية على شركتنا، ولقاء القائمين على صناعة التأمين لتبادل الآراء والخبرات.

■ **ما الدور الذي تلعبه ليبيا في منظمة التأمين الإفريقية؟**

م. الجفائري: ليبيا عضو بارز في المنظمة وتدعم التعاون الافريقي. وتأسست شركة الليبو للتأمين في ١ آب (أغسطس) ٢٠٠٥ ورأسمالها ١٠ ملايين دينار بحسب ما أقره القانون، وهي لم تدخل حتى اليوم في عضوية المنظمة الإفريقية للتأمين. ولكننا سنباشر قريباً التحضير للانتساب الى الاتحادات الأفرو–آسيوية التي نجدها مفيدة.

كوادر غير متخصصة

■ **ما هي في رأيك أسباب تدني الأقساط في الدول الإفريقية العربية؟**

م. الجفائري: لا بد من الإشارة الى ان حجم الأقساط في ليبيا جيد، وتحتل هذه الأخيرة المرتبة الثانية أو الثالثة بين الدول الإفريقية في هذا المجال.

أما أسباب تدني نسبة الأقساط في بعض الدول فقد تعود لضعف عمليات التسويق التي تقوم بها شركات التأمين، وعدم تواصلها مع

تدني اقساط التأمين العربية يعود الى ضعف عملية التسويق والتواصل مع المستهلك

المستهلك، إضافة الى انخراط كوادر غير متخصصة فيها. وفي رأيي، ان الكوادر المتخصصة قادرة على الحد من الخلل.

لدينا شبكة وسطاء مؤلفة من ١٢٠ وسيطاً

■ **ما تأثير الانفتاح الذي يشهده السوق الليبي على شركات التأمين؟**

ن. فرحات: الانفتاح الاقتصادي يترك أثراً إيجابياً لأنه ينشّط الأعمال ويزيد حجم الأقساط. وقد لاحظنا مؤخراً ارتفاع عدد الشركات المتنافسة في اجواء مريحة، وتتميز بالازدهار. مما يؤكد ان هذا الأخير لا يزال يستوعب المزيد من الشركات. وأننا نعمل في ليبيا على جذب المستثمرين وتقديم كل التسهيلات المناسبة.

■ **هل من تأثير لمنافسة بقية الشركات على أعمالكم؟**

ن. فرحات: لا ننافس الشركات العاملة بل نحاول التعاون والمشاركة للتوصّل الى طرح السعر المدروس لمنتجاتنا. علماً أننا لا نطمح للتوسّع في إفريقيا حالياً، لأننا لا نزال شركة حديثة العهد.

لا معوقات أمام نشاطنا

■ **هل من معوقات تواجهكم في السوق الليبي؟**

م. الجفائري: لا تواجهنا أية معوقات تذكر، وبالأخص ان شركتنا مؤلفة من فريق عمل متخصص يتميّز بخبرة طويلة لا تقل عن ٢٥ عاماً في مجال التأمين. وأنا شخصياً باشرت العمل في هذا القطاع عام ١٩٧٠.

■ **هل أنتم ملزمون بالتعامل مع أفريكا ري كما هي حال بعض الدول الإفريقية الأخرى؟**

م. الجفائري: اسناد الاخطار الى افريكا ري ليس مفروضاً علينا. ولكن شركة أفريكا ري تأسست برأسمال افريقي ومساهمة ليبية وبالتالي فمن الطبيعي ان نشجّع الشركة التي استثمرنا فيها، كما أننا نتعامل إضافة الى AFRICA RE مع بست ري BEST RE، ألـيـانز و SCOR و تونس ري وغيرها.

نتعاطى مختلف أنواع التغطيات

■ **ما هي أبرز الخدمات التي تقدمها الشركة؟**

ن. فرحات: تقدم الليبو للتأمين أفضل الخدمات في مجال تأمين الأخطار كافة إرضاء لعملائها، غير أننا نغطي بصورة خاصة حوادث السيارات، يساعدنا في ذلك شبكة الوسطاء المكونة من نحو ١٢٠ وسيطاً، ما أدى الى حيازتنا محفظة كبيرة من أقساط هذا الفرع، كما ونتعاطى التأمينات البحرية، الطيران، الحريق، الصحة والهندسة وسنباشر قريباً بتقديم خدمة تأمينات الحياة.

■ **ماذا عن نتائجكم للعام ٢٠٠٧؟**

ن. فرحات: حققنا حجم أقساط وصل الى نحو ١٤ مليون دولار بنسبة نمو ٣٠ في المئة مقارنة بالعام ٢٠٠٦.

■ **كلمة أخيرة؟**

– نطالب الجمهور العربي بالمزيد من التعاون والثقة بالشركات العربية التي تتميّز بمقوّمات ممتازة، وقد تكون أفضل من الشركات الأجنبية. ■

الحاج محمد سبع (المركزية لإعادة التأمين CCR):

الحصة الالزامية التي تسند الى شركتنا متواضعة ونحن نسعى الى التوسع خارجياً

الشركة المركزية لإعادة التأمين الجزائرية COMPAGNIE CENTRALE DE REASSURANCES (CCR) ALGERIE
شركة حكومية. تأسست في العام ١٩٧٣ لتقدم خدمات الإعادة لشركات التأمين الجزائرية. رئيس مجلس ادارتها – مديرها العام الحاج محمد سبع شارك في اعمال الدورة ٣٥ لمنظمة التأمينات الافريقية الى جانب اركان الشركة. مندوبنا التقى السيد محمد على هامش المؤتمر وسجل معه الحوار الآتي:

■ تعتبر جنوب إفريقيا اللاعب الأكبر في منظمة شركات التأمين الإفريقية، فما مدى أهمية دول الجزائر؟

– تضطلع الجزائر بدور متواضع في مجال انتاج اقساط التأمين مقارنة مع دولة جنوب أفريقيا. ويحتل السوق الجزائري مرتبة تراوح بين الخامسة والسابعة على المستوى القاري في السنوات العشر الأخيرة.

لكن الجزائر أخذت على عاتقها إحداث تغييرات وإصلاحات جذرية في قطاع التأمين بهدف تطوير هذه الصناعة، فعملت على جذب الاستثمارات الأجنبية وتنويع وتحسين المنتجات الموجهة للأفراد والشركات.

وقد حقق السوق الجزائري في السنوات العشر الماضية معدّل نمو متوسط بنسبة ١٤ في المئة، وقد وصل حجم الأقساط عام ٢٠٠٧ الى ٥٣ مليار دينار أو ما يقارب ٧٥٠ مليون دولار، بينما كان الرقم لا يتجاوز ٥٠٠ مليون دولار منذ عشر سنوات.

وفي تقديري ان الجزائر ستحتل المرتبة الثالثة على مستوى حجم أقساط التأمين الإفريقية في السنوات الثلاث المقبلة إذا استمررنا على هذا المنوال من العمل والتطوّر.

انعكاس النمو الاقتصادي على التأمين

■ ما هي العوامل التي أدت الى إحداث تطوّر في صناعة التأمين الجزائرية؟

– هناك اهتمام كبير من شركات التأمين الدولية وخصوصاً الأوروبية للإستثمار في السوق الجزائري. وستساهم هذه الشركات متى بدأت نشاطها المباشر في زيادة حجم الأقساط محلياً.

كذلك، تمر الجزائر في مرحلة نمو اقتصادي بارز في القطاعات كافة خصوصاً الصناعية والخدماتية الجاذبة للشركات العالمية.

وبالطبع فإن هذا النمو الشديد وافتتاح شركات وقيام مشروعات ضخمة ستؤدي الى زيادة الحاجة الى التأمين وإعادة التأمين.

تعزيز العلاقات مع الشركات الإفريقية

■ هل تسعون الى دخول الأسواق الإفريقية؟

– شركة الإعادة الجزائرية مهتمة بدخول الأسواق



الإفريقية لجهة تقديم الخدمات والتغطيات لعملائها في هذه الأسواق، وهي لذلك تتعامل مع الشركات الأعضاء في منظمة التأمين الإفريقية من مختلف الدول.

وتنحصر استراتيجية الشركة حالياً في تمتين وتعزيز العلاقات التجارية التي تجمعها مع هذه الشركات.

■ هل يلزم القانون الجزائري شركات التأمين المحلية إسناد نسبة معينة من المخاطر الى شركتكم؟

– الشركات المحلية ملزمة بإسناد نسبة ٥٪ من تغطياتها للإعادة الجزائرية، علماً ان هذه النسبة لا تحتسب من حجم الأعمال أو الأقساط الكلي للشركة المسندة بل فقط من محفظة إعادة التأمين اي من مجموع الاقساط المسندة الى معيدي التأمين. لذا تعتبر هذه الحصة متواضعة.

وتتألف محفظة الإعادة الجزائرية من ٢٠ في المئة فقط من الإسنادات الإلزامية و٨٠ في المئة من الاتفاقات والإسنادات الاختيارية. ■

شركة السلامة للتأمين المحدودة
ش.ت: ٧٢٨٨ رخصة تأمين رقم: ٢٠

Al Salama Insurance Co. Ltd.
R.C. No : 7288 Ins. L. No.: 20

شركة السلامة للتأمين إحدى شركات البنك الاسلامي السوداني شركة مساهمة سودانية تأسست عام ١٩٩٢م.

تعمل الشركة في كافة مجالات التأمين مثل تأمين السيارات والحريق والسرقة والنقل البري والبحري والجوي والحوادث الشخصية واصابات العمال وتأمين النقدية المرحلة والتأمين الهندسي، وذلك بالتعاون مع شركات اعادة التأمين العالمية والمحلية. كما ان لها اكثر من عشرة فروع.

ص.ب: ١١٤٤٨ الخرطوم – السودان
مبنى الشركة، الخرطوم شرق، تقاطع القيادة – المؤتمر
تلفون: ٧٧٢٩٣٨ – ٧٧٢٩٢٠ – ١٨٣ – ٠٠٢٤٩
فاكس: ٧٧٢٨٦٢ – ١٨٣ – ٠٠٢٤٩

P.O.Box: 11448 Khartoum - Sudan
Company Building - East Khartoum
Tel.: 00249 - 183 - 772938 - 772920
Fax: 00249 - 183 - 772862

زهير لعيش (الشركة الجزائرية للتأمين واعادة التأمين CAAR):

الاقساط المكتتبة في الجزائر يمكن ان تتجاوز مليار يورو بنهاية هذه السنة



زهير لعيش مساعد المدير العام في الشركة الجزائرية للتأمين واعادة التأمين (CAAR) COMPAGNIE ALGERIENNE D'ASSURANCE ET DE REASSURANCE شارك في الدورة ٣٥ لـ AIO، وقد التقيناه واجرينا معه الحوار الآتي:

■ هل لنا بلمحة عن شركتكم؟

– تأسست الشركة بمبادرة من الحكومة الجزائرية في العام ١٩٦٣ وهي اقدم وأول شركة أنشئت بعد نيل الجزائر استقلالها. وقد مارست الشركة بداية دور هيئة الرقابة على قطاع التأمين وعمليات تحويل النقد من والى قطاع التأمين في الجزائر. وفي العام ١٩٦٦ تحولت الشركة الجزائرية الى شركة تأمين اضافة الى تعاطيها عمليات اعادة التأمين محليا فقط.

٨٠٠ مليون يورو اجمالي الاقساط

■ ما دور قطاع التأمين الجزائري داخل منظمة شركات التأمين الافريقية؟

– للجزائر دور فاعل جدا داخل المنظمة. والسوق الجزائري مهم وحجم اقساطه يصل الى ٥٣ مليار دينار جزائري اي ما يقارب ٨٠٠ مليون يورو. ومن المتوقع ان يفوق هذا الرقم المليار يورو بأشواط في المراحل المقبلة.

■ كيف تفسرون تدني اقساط التأمين العربية، مقارنة مع الاقساط الافريقية؟

– لا املك نظرة دقيقة حول الاسواق العربية، لكن عموما تتأثر الاقساط بعوامل عدة منها حدة منافسة الشركات في ما بينها في بعض الدول العربية، وهذا يفرض على الشركات العربية والافريقية التوجه نحو فروع ومنتجات تأمين جديدة.

■ هل يشهد السوق الجزائري منافسة حادة؟

– بالتأكيد فالسوق الجزائري يضم ست شركات حكومية واكثر من ١٧ شركة خاصة. ولا شك في ان المنافسة الاكثر حدة هي بين الشركات الحكومية وبالتحديد على تغطيات المشروعات الضخمة.

عموما، شهدت الجزائر تحولا جذريا منذ عام ١٩٩٥ في ما خص وعي المستهلك لمفهوم التأمين وأهمية هذا القطاع الحيوي.

■ تتجه دولة الجزائر نحو خصخصة شركات التأمين والمصارف الحكومية، في رأيكم هل تعتبر الخصخصة مفيدة لتحسين اداء المؤسسات؟

– المهم في مسألة الخصخصة تحديد الاهداف المنشودة لعمل الشركات واعتمادها معايير عالمية مثل الشفافية والحوكمة والادارة الرشيدة.

تغييرات في الاستراتيجية والبنية التحتية

■ ما هي نتائجكم المسجلة لعام ٢٠٠٧؟

– حققنا ما يقارب مئة مليون دولار جزائري كحجم اقساط عام ٢٠٠٧ وقد تقدمنا بنسب مرتفعة عن الاعوام الماضية.

هذا وقد خضعت الشركة الى تغييرات عدة على صعيد الاستراتيجية والبنية التحتية، اضافة الى ادخال عناصر شبابية ديناميكية الى هيكلتها ساهمت في اضفاء التطور والتقدم. ■

بشارة حداد (سي سي آر CCR):

بعض الشركات المغربية تضاهي المؤسسات الاوروبية خبرة واحترافا



بشارة حداد، ممثل شركة الصندوق الفرنسي لإعادة التأمين CAISSE CENTRALE DE REASSURANCES (CCR) لا يترك مؤتمرا اقليميا بحجم الدورة ٣٥ لـ AIO يمر دون ان يشارك فيه. مندوبنا التقاه في الجزائر واجرى معه الحوار الآتي:

■ ما تقويمكم لفاعليات المؤتمر الافريقي للتأمين لهذا العام؟

– لاحظت من خلال مشاركتي في هذا المؤتمر نسبة حضور جيدة، كما وان الموضوعات التي طرحت اثارت اهتمام الجميع لمعالجتها مشكلات واقعية حالية ومستقبلية مرتبطة وثيقا بصناعة التأمين.

■ كيف تنظرون الى اداء شركات التأمين في شمال افريقيا؟

– نلاحظ تطورا ملموسا لشركات التأمين في شمال افريقيا، ففي المغرب مثلا بعض الشركات يضاهي المؤسسات الاوروبية من حيث الخبرات التقنية والادارية. اما السوق الجزائري فيشهد نموا تصاعديا اضافة الى السوق التونسي الواعد والذي يضم خبرات فنية راقية.

حضور لمختلف شركات الاعادة

■ هل تتعاملون مع الشركات المحلية في الجزائر؟

– للشركات المحلية رغبة شديدة في التعامل معنا كشركة اعادة فرنسية، وبدورنا نرحب بالتعامل مع الشركات الجزائرية كافة، وفي اعتقادي ان الشركات الفرنسية ليست وحيدة في السوق الجزائري، بمعنى ان شركات اعادة عالمية معروفة مثل ميونيخ ري، سويس ري تتمتع بموقع مرموق ولها ايضا وزنها وحضورها الفاعل، اضافة الى بعض شركات الاعادة العربية بعد ان بذلت جهودا مكثفة لتطوير قدراتها التقنية وتدريب كوادرها.

توزيع الاسنادات

■ كيف تنظرون الى الزام بعض الشركات المعتمدة في الدول الافريقية بإسناد حصتها الى افريكا ري؟

– في رأيي، ان هذه الخطوة ايجابية ومن شأنها تغذية شركات الاعادة في القارة الافريقية. كما اننا نشجع على التعامل بين الشركات المحلية، ولكن في الوقت عينه لا بد من توزيع الاقساط ما بين مختلف شركات الاعادة وعدم الاكتفاء بإسناد التغطيات لشركة واحدة.

■ ما تفسيركم لتدني نسبة الاقساط في بعض بلدان شمال افريقيا؟

– تدني نسبة الاقساط ناتج عن المضاربة في الاسعار بفعل المنافسة الشديدة بين الشركات في بعض البلدان. ■

معتصم عبد الرحيم حسن (شيكان SHIEKAN - السودان):

وجودنا هنا يعبر عن حرصنا على بناء علاقات متينة مع سائر الاسواق الافريقية والعربية

معتصم عبد الرحيم حسن عضو مجلس الادارة في شركة شيكان SHIEKAN – السودانية شارك في الدورة ٣٥ لمنظمة التأمينات الافريقية (AIO) وردّ على اسئلة طرحناها عليه كالآتي:



■ ما هي الاسواق التي تركزون اعمالكم فيها اليوم؟

– تركيزنا الحالي يتمحور على سوق السودان والتوجه نحو مختلف القطاعات التي تستوجب تغطيات تأمينية، وبالفعل بدأنا الاكتتاب في التغطيات الزراعية والحيوانية، اضافة الى التغطيات الشخصية الموجهة للافراد والتغطيات الطبية التكافلية. من دون ان ننسى طبعا فروع التأمين الاخرى، حريق، سرقة محركات وغيرها، الى التغطيات التي يفيد منها المنتسبون الى اتحادات المهن الحرة (اتحادات الاطباء، المعلمين، المهندسين ونقابات العمال).

اضاف: لكن يبقى نشاطنا الحالي محصورا ضمن الاراضي السودانية، خصوصا وان قطاع التأمين في السودان لا يزال ناشئا. وقال: وجودنا هنا في هذا المؤتمر يعبر عن حرصنا على بناء علاقات متينة مع كل المعنيين بصناعة التأمين من خلال مشاركاتنا في المؤتمرات والندوات المتخصصة، تحضيرا لانفتاحنا مستقبلا على الاسواق المحيطة.

١٥ شركة عاملة

■ تعتبر اليوم افريقيا الجنوبية اللاعب الابرز في منظمة التأمين الافريقية، فما هو دور السودان في المنظمة؟

– لا شك في ان «شيكان» شركة كبيرة تتمتع بحجم تغطيات على الممتلكات الحكومية، اضافة الى تعاطي التأمينات الخاصة بالافراد والمؤسسات التجارية والصناعية التابعة للقطاع الخاص، اضافة الى ١٥ شركة اخرى عاملة في السوق الذي يعيش حاليا مرحلة تتسم بالازدهار والتنامي الاقتصادي.

وقال: ان الاتحاد السوداني لشركات التأمين يعمل بالتعاون مع المعنيين الرسميين على اصدار التشريعات والقوانين الراعية للقطاع، ونشر ثقافة التأمين العامة في المجتمع لتعزيز دور الشركات الوطنية، ورفعها الى مستوى الشركات الافريقية والآسيوية وحتى العالمية.

صيغة التأمين التكافلي

■ ما الذي يميز «شيكان» عن غيرها من شركات التأمين السودانية؟

– الشركات السودانية عموما وشركة «شيكان» خصوصا تعتمد صيغة التأمين الاسلامي، التي نجتهد من خلالها لإيجاد حلول مناسبة للمشكلات التي تواجهنا. ولطالما تميزنا عن غيرنا باتباع هذه الصيغة التي استقطبنا من خلالها قاعدة واسعة من الزبائن، تأخذ باجتهاداتنا ومبادراتنا في مجال توفير المنتجات والبرامج التأمينية المتوافقة مع احكام الشريعة. ■



حسن خليفاتي (أليانس ALLIANCE - الجزائر):

نتطلع لتحقيق اقساط بقيمة ١٨ مليون يورو ونعدّ لإطلاق شركة جديدة متخصصة بالتأمين الصحي بمشاركة سويسرية

في الجزائر شركة تأمين وطنية مساهمة تحمل اسم اليانس ALLIANCE . مندوب «البيان الاقتصادية» التقى رئيسها التنفيذي حسن خليفاتي واستطلع رأيه في التطورات الجارية داخل شركة اليانس ALLIANCE . ومما قاله خليفاتي ان اليانس حققت خلال العام ٢٠٠٧ اقساطا بقيمة ٩,٥ ملايين يورو وانها تعد لإطلاق شركة متخصصة بالتأمين الصحي بالتعاون مع شركة سويسرية.



٩,٥ ملايين يورو حجم اقساط

■ **هل لنا بلمحة عن شركة «أليانس الجزائر»؟**

– تأسست شركة «اليانس – الجزائر» عام ٢٠٠٥ وهي شركة وطنية صرفة، افتتحت فرعها الاول مطلع العام ٢٠٠٦ وقد تمكنت العام ٢٠٠٧ من تحقيق حجم اعمال وصل الى ٩٣٢ مليون دينار جزائري (ما يعادل ٩,٥ ملايين يورو) عام ٢٠٠٧، وحاليا تضم الشركة ٣٠٠ موظف وتعمل حاليا على افتتاح فروع جديدة، والسعي الى تحقيق حجم اقساط اكبر من خلال توسيع قاعدة عملائها.

والجدير ذكره ان انطلاقة الشركة كانت من خلال تجمع رجال اعمال جزائري، بمعنى انها مساهمة خاصة غير عائلية او حكومية.

خدمات متكاملة

■ **ما الذي وضعكم للانخراط في مجال التأمين؟**

– بكوني متخصصا في الشؤون المالية، وبسبب صعوبة الانخراط في مجال البنوك في الجزائر، توجهت مصادفة نحو عالم التأمين خصوصا بعد ان شعرت باهتمام كبير بهذا القطاع.

ولحسن الحظ تحقق الشركة حاليا نجاحات كبيرة لجهة توفيرها الخدمات المتكاملة للزبائن، منها خدمة المساعدة في فرع السيارات ASSISTANCE AUTO ، وقد احتفلنا في ١٥ نيسان (ابريل) الماضي بالسنوية الاولى لإطلاق هذه الخدمة مع ٢٥ الف عقد و ٣٠٠ مساعد.

كما وان الشركة عملت على تحسين خدماتها عام ٢٠٠٨، وفي هذا السياق وضعت بتصرف عملائها خطا ساخنا HOT LINE مجانيا حفاظا على دوام التواصل معهم والوقوف على حاجاتهم، وايجاد الحلول السريعة لمشكلاتهم، اضافة الى تفعيل قسمي الاكتتاب والمطالبات، من دون ان تغفل طبعا تأهيل كوادرها البشرية وكفاياتها، وكل ذلك بهدف تقديم افضل وارقى الخدمات.

العميل اساس وجودنا

■ **ما هي ابرز الخدمات التي تتميزون بها عن بقية الشركات الجزائرية؟**

– تتعاطى شركتنا مختلف انواع الفروع وابرزها الحريق، السيارات، الحياة والنقل، اضافة الى اتفاقات تجمعنا مع بنك سوسيته جنرال الجزائري وشركات عاملة في مختلف القطاعات.

وما يميزنا عن بقية الشركات اعتمادنا استراتيجية مبنية على التواصل المستمر مع العميل باعتباره اساس وجودنا، وتقديم النصح والارشاد له وتوفير التعويضات المستحقة بأسرع وقت ممكن.

توسع في العمليات

■ **هل في جعبتكم مشاريع توسعية؟**

– نحن في صدد التوسع في اكتتاباتنا وتوسيع نطاق عملياتنا في مشاريع ضخمة، وطموحنا تحقيق حجم اعمال بين ١٥ و١٨ مليون يورو في ٢٠٠٨، وقد باشرنا في التحضير لتأسيس شركة متخصصة بالتأمينات الصحية موجهة للافراد بالتعاون مع احدى المجموعات السويسرية على ان تكون مستقلة.

سوق الجزائر واعد

■ **هل تتعاملون مع شركات اعادة معينة؟**

– نتعامل مع خمس شركات اعادة عالمية ذات تصنيف متقدم ومع «افريكا ري» AFRICA RE كوننا ملزمون بإسناد ٥ في المئة من تغطياتنا لها. وكذلك شركات SCOR, ODYSSEY RE, ALLIANZ RE, HISCOX,MONDIAL ASSISTANCE SWISS RE.

■ **كلمة اخيرة؟**

– السوق الجزائري واعد ونأمل في ان نستطيع تلبية كل حاجات ومتطلبات عملائنا. ■



من اليمين: سعيد غاوا، يونس فرعون، احمد شودار وحسن خليفاتي



من اليسار: نبوغو اونيس، محمد حسن السيد، حسن خليفاتي وابراهيم كسالي

مآدب على شرف المشاركين في المؤتمر الافريقي للتأمين

شهد المؤتمر الافريقي للتأمين حفلات غداء تكريمية اقامها كل من المنظمة الافريقية للتأمين UIB ، الشركة الوطنية للتأمين (الجزائرية) SAA، الشركة الجزائرية للتأمينات CAAT والشركة الجزائرية للتأمين واعادة التأمين CAAR، الى جانب حفل عشاء اقامه الاتحاد الجزائري لشركات التأمين.



الطاولة الرئيسية وبدا عبد الكريم الجعفري، الحاج محمد سبع ولامارا لاتروس



من اليمين: عبد القادر بلباني، ناجي بن طالب، تيسير التريكي وعزت عبد الباري



يظهر: ربى خيرالله، وداد بلشويت، حسن خليفاتي، منير قبان، أمين أدريسي، محمد قطب، ماهر قبان وآيو يودا



من اليمين: فوزي السماوي، محمد الدخيلي، لطفي بن جاج قاسم، عبد الجبار الفاطمي وابراهيم القبي



من اليمين: نبيل فرحات، محمد الجفائري، احمد الورفلي، المبروك أبو غالية ومحمد الهادي الحديدي



من اليسار: نبيل حجار، جورج زينة، ايمان شطالي، بشارة حداد،لويك روكون وبيار سلامة



من اليمين: محمد حسن السيد، معاوية ابشر، محمد حسن محمد، شموم الامين، المصباح الصادق ود. جاد كريم



من اليسار: مايك لوتس، كمال طباجة، محمد نحيب،محمد عبد الوهاب، محمد خلوفة، صخر شكيب، نسيم لحشاب ومحمود بهطي

الندوة الخليجية المغاربية حول تشريعات التأمين الالزامي للسيارات

محاضرون واختصاصيون قارنوا بين القوانين التي ترعى حوادث السير في مشارق الوطن العربي ومغاربه



من اليمين: الشيخ فيصل القاسمي، محمد المنصف بودن، محمد الدخيلي وعفيف الفريقي



الحضور وبدا في المقدمة من اليسار: فريد لطفي، خليل الحارثي، محمد مظهر حماده، مديحة العيادي، احد المشاركين، إبراهيم القبّي وحكيم بن بيار

تونس – مازن عسيران

بدعوة من هيئة التنسيق لشركات التأمين واعادة التأمين الخليجية بالتعاون مع الجامعة التونسية لشركات التأمين وجمعية الامارات للتأمين في العاصمة التونسية عقدت في تونس يومي ١١ و١٢ حزيران (يونيو) ٢٠٠٨، ندوة خليجية مغاربية مشتركة حول مجال تشريعات وتطبيق التأمين الالزامي للمسؤولية المدنية الناجمة عن حوادث المركبات (المرور).

وقد رعى الندوة وزير المالية التونسي وحضر ممثلون عن عدد من شركات التأمين واعادة التأمين ووكلاء ووسطاء واستشاريون في التأمين ومعاينو الخسائر ووزارات المالية والتجارة والاقتصاد واجهزة الاشراف والرقابة في النشاط التأميني، وكذلك ممثلو اتحادات وجمعيات التأمين ودوائر السير والمرور وجمعيات السلامة المرورية في كافة البلدان الخليجية والمغاربية العربية.



من اليمين: عبد الكريم جاد الله، منصور النصري، أمين قوب، حبيب بن صالح، حميد البصري والبشير اللومي

افتتحت الدورة بكلمات لكل من:

١- محمد رشيد كشيش وزير المالية.

٢- الشيخ فيصل القاسمي رئيس جمعية الامارات للتأمين.

٣- محمد الدخيلي رئيس الجامعة التونسية للتأمين والاعادة.

وتضمن جدول اعمال الندوة اربع جلسات استمع خلالها المشاركون الى محاضرات قدمها اختصاصيون وخبراء في مجال التأمين على السيارات والقوانين والاحكام التي ترعى حوادث المرور.



من اليمين: عدنان النحال، عبد المجيد العيساوي، عبد الكريم مرداسي، أسامة التائب، علي بسيكري، إسماعيل يزيعي وصالح يحيى



من اليسار: حافل مطير، مراد العروي، نظيم الشريف، مصطفى قطران ومحمد الزراعي

محمد الدخيلي:

اقساط السيارات في تونس ٩٠ مليون دينار تونسي

محمد الدخيلي رئيس الجامعة التونسية للتأمين والاعادة تحدث مرحبا بالحضور ثم قدم عرضا للوضع القانوني للتأمين على السيارات في تونس وقال: ان القوانين التي تؤطر هذا القطاع يتم ملاءمتها وتطويرها باستمرار لكي تواكب التطور الاقتصادي والاجتماعي من جهة ولكي تكون حافزاً لمزيد دفع وتدعيم هذا القطاع من جهة أخرى.

وعدد **الدخيلي** الاصلاحات:


الحبيب بن صالح وحمد الدخيلي


من اليمين: مصطفى المختار، فريد لطفي وخليل الحارثي


من اليمين: فوزي السماوي، كامل الشيباني ورجب دشراوي


من اليسار: لطفي بالزرقة، سالم عبد القادر الهاشمي، فاطمة العوضي، سهيلة شبشوب، نور الدين سعيد الحربي، فتحي عبد السلام الجفائري وعبد السلام العماطي

– إصلاح تأمين السيارات واستكمال النصوص التطبيقية الخاصة بالقانون الصادر سنة ٢٠٠٥.
– تركيز صندوق الوقاية من حوادث المرور.
– فتح رأس مال مؤسسات القطاع للمساهمة الأجنبية دون تحديد سقف لذلك.
– وضع قواعد حوكمة تستند الى المعايير الدولية.

وقال **الدخيلي**: ونتيجة لهذه الإصلاحات تطور رقم المعاملات أي الأقساط المكتتبة ١٠,٥٪ سنة ٢٠٠٧، حيث بلغت ٩٠٠ مليون دينار تونسي سنة ٢٠٠٧.

المحاضرون

وفي ما يأتي لائحة بأسماء المحاضرين وعناوين المواضيع التي تحدثوا عنها وجرت مناقشتها خلال الندوة:

الجلسة الأولى:

رئيس الجلسة: **محمد الدخيلي** رئيس الجامعة التونسية لشركات التأمين.

المداخلة الأولى:

الموضوع: موضوع التأمين الإلزامي الناتج عن استعمال العربات البرية ذات محرك في التشريع التونسي. أعدها **الحبيب بن صالح** – مدير عام المكتب الموحد التونسي للسيارات.

المداخلة الثانية:

الموضوع: نظام التعويض عن الأضرار اللاحقة بالأشخاص في حوادث المرور في التشريع التونسي. أعدتها **مديحة العيادي المساكني** – الجامعة التونسية لشركات التأمين.

الجلسة الثانية:

رئيس الجلسة: **ابراهيم القبّي** المندوب العام للجامعة التونسية لشركات التأمين.

المداخلة الثالثة:

الموضوع: تقديم تجربة سوق التأمين في دولة الإمارات العربية المتحدة. أعدها **محمد مظهر حماده** – رئيس اللجنة الفنية الرئيسية للهيئة مدير عام شركة العين الأهلية للتأمين – الامارات.

المداخلة الرابعة:

الموضوع: تقديم تجربة سوق التأمين المغربي. أعدها **حميد البصري** – مدير عام الجامعة المغربية لشركات التأمين وإعادة التأمين.

المداخلة الخامسة:

الموضوع: تقديم تجربة سوق تأمين في دولة الكويت. أعدها **جمال الهولي**– عضو المجلس التنفيذي للهيئة – مساعد المدير العام الشركة الأهلية للتأمين – الكويت.

الجلسة الثالثة:

رئيس الجلسة **فريد لطفي** – أمين عام هيئة التنسيق لشركات التأمين وإعادة التأمين الخليجية.


من اليمين: نور الدين مكي، محمد مظهر حماده وجمال الهولي


عبد القادر فاضل وقرينته



من اليمين: جمال الهولي، نور الدين مكي، أمينة لكفير، صورية يعناط، إيمان البجاوي ونادية الورعي



من اليمين: محمد مظهر حماده، إبراهيم القبّي، حميد البصري وجمال الهولي

الموضوع: تجربة سوق التأمين الجزائري في مجال التأمين الإلزامي للمسؤولية المدنية الناتجة عن استعمال العربات ونظم تعويض الأضرار.

أعدها **مكي مدني** – رئيس قسم السيارات بالشركة الجزائرية للتأمين.

المداخلة الثانية:

الموضوع: تقديم تجربة سوق تأمين سلطنة عمان.

أعدها **خليل بن أحمد الحارثي** مساعد المدير العام – الأهلية للتأمين – سلطنة عمان.

المداخلة الثالثة:

الموضوع: تقديم تجربة السوق الليبي في مجال التأمين الإلزامي من حوادث المركبات (المرور). أعدها **مصطفى المختار** – مدير إدارة السيارات بالشركة الإفريقية للتأمين الليبية و**فتحي الجفائري** – مدير إدارة السيارات بشركة الليبو للتأمين – ليبيا.

الجلسة الرابعة:

رئيس الجلسة: **جمال الهولي** .

المداخلة الرابعة:

الموضوع: تقديم تجربة سوق تأمين دولة قطر. أعدها **نور الدين فضل الله مكي** – مدير المكتب الموحد القطري للتأمين.

قطاع التأمين العربي

- ٢١٥ شركة تأمين مباشر عربية والبقية فروع شركات أجنبية.
- ١٧ شركة إعادة تأمين عربية.

احصاءات العام ٢٠٠٦:

- أقساط تأمين تقدر بـ ١٢ مليار دولار أميركي تقريباً.
- أقساط معيدي التأمين العرب تقدر بـ ١,٣ مليار دولار أميركي.
- أقساط تهم فرع تأمين السيارات تقدر بـ ٣,٤ مليارات دولار أميركي أي بحصة قدرها ٢٩٪ من مجمل أقساط الفروع وهي تفوق ذلك بكثير في عديد البلدان: سوريا ٦٣٪، السودان ٥٤٪ والأردن ٤٧٪.



عثمان أحمد الماطي (الاتحاد الليبي لشركات التأمين):

قانون التأمين الليبي الجديد يسمح للرساميل العربية والأجنبية بالمساهمة بتأسيس شركات ليبية خاصة



عثمان أحمد الماطي أمين عام الاتحاد الليبي لشركات التأمين، شارك في الندوة الخليجية المغربية. وانتهز مندوبنا فرصة اللقاء ليطرح عليه بعض الأسئلة حول أوضاع التأمين في ليبيا. فكان الحوار الآتي:

■ كيف تصفون العلاقة بين السوق الليبي والشركات الخليجية والعربية على صعيد التأمين؟

– قطاع التأمين في ليبيا عريق وصناعة التأمين فيها انطلقت في الستينات من القرن الماضي، ولطالما كان السوق منفتحاً على كل الشركات العربية والمغاربية. فالدولة الليبية هي واحدة من ثلاث دول عربية أسست شركة أريج ARIG، وشركات التأمين الليبية تتعامل مع الأسواق المصرية، التونسية وكذلك السورية حيث تملك الدولة الليبية أيضاً شركة مشتركة ليبية سورية باسم الاتحاد العربي لإعادة التأمين ARAB UNION RE.

وحالياً، مع انفتاح السوق الليبي وإنشاء شركات تأمين خاصة، زاد التعاون مع الشركات العربية، خصوصاً في مجال إعادة التأمين والتدريب ونقل المعرفة وتبادل الخبرات.

حاجة الى التدريب وصقل الخبرات

■ ما الذي يحتاجه سوق التأمين الليبي كي يتطوّر ويزدهر؟

– يتمتّع السوق الليبي بخبرات ممتازة لكنها تحتاج الى صقل وتدريب وزيادة معارفها وتخصصها في بضع المجالات مثل إدارة المخاطر، إدارة المحافظ الاستثمارية وتسعير الأخطار الضخمة.

ويحاول الاتحاد الليبي لشركات التأمين وهيئة الإشراف والرقابة الجديدة إيجاد الحلول المناسبة وسدّ هذه الثغرات بالتعاون أيضاً مع شركات التأمين العربية والأوروبية.

■ ما هي الخبرات التي بإمكان السوقين الليبي والخليجي تبادلها لمزيد من الاستفادة والفاعلية؟

– في اعتقادي ان مستوى سوق التأمين الليبي قريب من مثيله الخليجي لجهة الشروط والكفايات. وقد تستفيد الشركات الخليجية والعربية من تجاربنا في التعامل مع الأسواق العالمية على صعيد إعادة التأمين. أما الشركات الليبية فهي في حاجة الى خبرات الشركات العربية في إدارة المخاطر وتسعيرها والتنمية البشرية.

■ هل لمستم إقبالاً من الشركات العربية على الاستثمار في السوق الليبي؟

– إن قانون الإشراف والرقابة الجديد يفسح المجال أمام دخول شريك أجنبي في الشركة العاملة داخل السوق الليبي. فشركة «الثقة» مثلاً العاملة في ليبيا تضم مساهمين من الخليج والدول العربية من بينهم مجموعة ترست TRUST البحرينية.

■ ما مدى توسّع صناعة التأمين الليبية في المنطقة؟

– تملك ليبيا نسبة من شركة الاتحاد العربي لإعادة التأمين، وتساهم أيضاً في كل من رأسمال أريج ARIG وشركة أفريكا ري AFRICA RE وكذلك في ARAB RE في بيروت، الى جانب أسهم عدة في شركات ومؤسسات ومصارف في العالم العربي.

دعوة الى التعاون والتضافر

■ ما هي الرسالة التي يوجهها الاتحاد الليبي الى شركات التأمين؟

– يدعو الاتحاد الليبي دائماً الى التعاون بين مختلف الشركات العربية في مجالي التأمين وإعادة التأمين، لا سيّما في مواجهة الأسواق الدولية.

وفي هذا السياق نحن ندعو الى هذا التعاون والتضافر في كل المؤتمرات واللقاءات التي نشارك فيها، ونحاول قدر استطاعتنا تظهيرها على أرض الواقع. ■

فريد لطفي (جمعية الامارات للتأمين):

في الدول المغاربية قوانين تلزم اصحاب الآليات الزراعية على تغطية مسؤوليتهم المدنية



فريد لطفي المدير العام لجمعية الامارات للتأمين شارك في الإعداد للندوة الخليجية والمغاربية التي انعقدت في تونس، وقد التقيناه على هامش الندوة وسجلنا معه الحوار الآتي:

قوانين متشابهة

■ كيف تقوّمون الاوضاع القانونية للتأمين على السيارات في بلدان المغرب العربي والدول الخليجية؟

– نظمت العام الماضي في الاردن الندوة الخليجية المغاربية حول التأمين على حوادث المرور، وقد انبثقت عنها توصية دعت الى تعزيز العلاقات بين بلدان المغرب العربي والدول الخليجية.

وقد لاحظنا ان المعايير التشريعية في العالم العربي (دول الخليج – بلاد الشام – والمغرب العربي) تسير جميعها في اتجاه واحد باستثناء بعض الاختلافات الطفيفة بين دولة واخرى، لكن بالنتيجة القوانين الراعية لقطاعات التأمين العربية متشابهة وتتيح للمشاركين في هذا النوع من الندوات التعلّم من خبرات الآخرين.

امل في سوق عربي موحّد

■ هل لمستم فوائد معينة في القوانين المغاربية التي ترعى التأمين على الآليات المتحركة؟

– استفدنا من تجارب وقوانين جديدة في المغرب العربي، مثلا في مجال عقود التأمين التي تغطي اخطار آليات الزراعة والفلاحة غير المنتشرة في الخليج، علما ان قانون المرور الصادر عن وزارة الداخلية في الامارات يذكر هذه القواعد لكنها لا تطبق، غير اننا استفدنا من هذا القانون في ما يتعلق بتغطية السيارات اثناء سيرها في الصحاري.

ولكن للاسف حتى الآن ليس هناك علاقة بين الشركات الخليجية والمغاربية. وقد صدرت توصية عن هيئة التنسيق الخليجي وهيئة التأمين الاردني والاتحاد الاردني للتأمين العام الماضي في بادرة لتعزيز العلاقات، خصوصا في مجال التأمين الالزامي على السيارات.

يبقى ان نشوء السوق المغاربي المشترك من جهة والسوق الخليجي المشترك من جهة اخرى يعزز الامل في الوصول قريبا الى تطبيق سوق عربي موحّد.

لتعاون في مختلف المجالات

■ الام تردون ضعف العلاقة بين الشركات الخليجية والمغاربية؟

– عامل البعد هو الذي يمنع تفعيل هذه العلاقة مع ان الثقافتين العربية والمغاربية متشابهتان.

واذ نأمل في ان يتم تبادل الاخطار بين الشركات المغاربية والعربية ليس في مجال اعادة التأمين فحسب، بل ونتطلع الى قيام تعاون بين شركات التأمين المباشر بين الشركات المغاربية والشركات في دول مجلس التعاون الخليجي. ■

ايلي زخور (رئيس الغرفة الدولية للملاحة - لبنان):

المطلوب الاسراع في تنفيذ مشروع توسيع المرفأ قبل فوات الاوان!



اكد رئيس الغرفة الدولية للملاحة في بيروت **ايلي زخور** ان الازمات السياسية والاوضاع الامنية المضطربة التي لا تزال تتخبط فيها البلاد، لم تمنع مرفأ بيروت من ان يحقق نموا جيدا بحركته الاجمالية ومجموع وارداته المالية. واوضح ان هذه النتائج الجيدة تعتبر مميزة وفريدة من نوعها في ظل مؤشرات سلبية تشير الى تراجع الحركة الاقتصادية وجمود في الاسواق، ما يؤكد مجددا الموقع الاستراتيجي الذي ينفرد به مرفأ بيروت والدور المحوري الذي يلعبه حاليا في شرق المتوسط، خصوصا على صعيد الترانزيت البحري نحو المرافئ المجاورة. وطالب زخور بوجوب تفعيل هذا الدور وتقويته باتخاذ تدابير واجراءات استثنائية وسريعة، وذلك بتنفيذ مشروع توسيع محطة الحاويات وتعزيز تجهيزاتها، لنتمكن من استقطاب شركات الملاحة الراغبة باعتماد مرفأ بيروت مركزا لعمليات حركة المسافنة من جهة ولإيجاد حل نهائي لازدحام البواخر والذي يعاني منه المرفأ بين الحين والآخر.

واشار **زخور** الى «ان هناك ثلاث شركات ملاحة عالمية جديدة طلبت من ادارة المرفأ السماح لها باستخدام المرفأ كمحطة لعمليات الترانزيت البحري، اسوة بشركة MSC السويسرية ومجموعة CMACGM الفرنسية. الا ان القدرة الاستيعابية الحالية للمرفأ غير القادرة على استقبال المزيد من الحاويات، لم تشجع ادارة المرفأ على الموافقة على طلب هذه الشركات».

واضاف، «انطلاقا من هذا الواقع المأزوم وفي ظل ورشة الاعمار والتأهيل والتطوير وبناء محطات حاويات حديثة في مرافئ البلدان المجاورة، لا بد من الاسراع في عملية توسيع المرفأ وتطويل الرصيف المركزي في محطة الحاويات (الرصيف رقم ١٦) حتى مجرى نهر بيروت شمالا ليصبح بطول ١٢٠٠ متر بدلا من طوله الحالي البالغ ٦٠٠ متر، اضافة الى تجهيزه بالرافعات الجسرية الاضافية، ما يؤهل المحطة للتعامل مع عدد اكبر من بواخر الحاويات في وقت واحد، واستيعاب عدد اكبر من الحاويات وحل ازمة ازدحام السفن بصورة نهائية».

وانهى **زخور** تصريحه محذرا من الاستمرار في تأخير تنفيذ مشروع توسيع المحطة وتطويرها، لأنه يفوت على المرفأ الفرصة لتحقيق مزيد من النمو بحركته وواراداته، ويهدد الدور المحوري الذي يلعبه من قبل مرافئ البلدان المجاورة التي ستصبح قريبا المنافسة الاولى لمرفأ بيروت، وذلك بعد الانتهاء من عمليات التطوير والتجهيز والبناء الجارية فيها (راجع الاحصاءات في اخبار النقل).

INITIATIVE BEIRUT توحّد جهودها مع MCN

وقّعت Initiative Beirut مؤخّراً عقد شراكة مع Middle East Communications Network (MCN) وذلك بحضور كل من اسكندر سليم، رئيس مجلس إدارة Initiative Beirut وفادي سلامة، المدير العام التنفيذي لشركة MCN اللذين أعلنا رسمياً إطلاق هذه الشراكة وتوحيد جهودهما من خلال مكتب Initiative Beirut الذي يغطي جميع بلدان المشرق منذ العام ٢٠٠٣. رحّب السيد اسكندر سليم بهذا التعاون الجديد الذي سيأتي بالإفادة للفريقين، مشيراً الى الجهود التي بذلتها Initiative Beirut منذ إطلاقها في العام ٢٠٠٣ في لبنان بهدف خدمة مصالح شركة Initiative في المشرق والتي كانت ترعاها شركة Pimo Group قبل العام ٢٠٠٣. وأضاف: «أنا أثق بهذه الشراكة التي تجمع شركة بحجم MCN وقدرتها الشرائية الهائلة مع شركتين متأصلتين مثل Initiative Beirut و Pimo Group ، موكّداً أنها ستحقّق نجاحاً كبيراً في لبنان. أما السيد فادي سلامة، فقد أكّد إلتزام MCN بلبنان ودعمها لشركة Initiative Beirut بإدارة السيد فيليب عيسى الذي سيدير عملياتها في بلدان المشرق مع دعم كامل من MCN الشبكة الإعلانية الأضخم في المنطقة والحائزة على أكبر قدرة شرائية للمساحات الإعلانية.



من اليمين الى اليسار، فيليب عيسى، فادي سلامة، اسكندر سليم، كيفن رابوز، إيلي بجاني وجورج سليم.

يتضمّن هذا الدعم دورات تدريبية للموظّفين لتطوير مهاراتهم وخبراتهم وذلك من قبل MCN Media الشركة المتخصصة بوسائل الإعلام والإعلان ضمن MCN Holdings وطبعاً بالتعاون مع Initiative Dubai .

والجدير بالذكر أن شركة Initiative قد حقّقت مؤخّراً تقدّماً بارزاً في المنطقة وبشكل خاص في جدة والقاهرة حيث أصبحت من أبرز الشركات بعد مرور عام واحد على تأسيسها كما أن خطتها التوسعية مستمرة من خلال افتتاح مكتبيها الجديدين في الكويت وكازابلانكا.

CMA CGM تسير خطا بحريا رابعا (FAL4) بين آسيا واوروبا



رودولف جاك سعاده
مجموعة CMA CGM

اعلنت مجموعة CMA CGM الفرنسية انها ستباشر اعتبارا من شهر تموز (يوليو) الجاري تسيير خطها الرابع (FAL 4) الذي يربط اوروبا بآسيا. وستتعاون مع شركة الملاحة الصينية CHINA SHIPPING لتأمين خدماته المنتظمة بواسطة ٨ سفن ناقلة للحاويات، سعة الواحدة ٩٧٠٠ حاوية نمطية. وسوف تدشن الباخرة CMA CGM ORFEO هذا الخط منطلقة من مرفأ شنغهاي الصيني في ٢٢ تموز الجاري مرورا بـ XIAMEN وYANTIAN وNANSHA وKELANG، وصولا الى ZEEBRUGE وHAMBURG وROTTERDAM والعودة مجددا الى SHAN CHAI والمعلوم ان CMA CGM تسير اسطولا بحريا يضم ٣٩٠ باخرة تبلغ سعتها الاجمالية ٩٣٤ الف حاوية نمطية وهي تحتل المرتبة الثانية في العالم.

MSC (لبنان) تحلق بأرقامها في ايار (مايو) ٢٠٠٨



محمد فخر الدين
MSC لبنان

حطمت وكالة MSC (لبنان) الرقم القياسي الذي كانت حققته في نيسان (أبريل) المنصرم حيث استطاعت في ايار الماضي تسجيل رقم جديد بعدد الحاويات التي امنت تفريغها والذي بلغ ٦٧٥٩ حاوية نمطية، مقابل ٦٣٧١ حاوية لشهر نيسان، اي بتحسن قدره ٣٨٨ حاوية نمطية ونسبته ٦,١٠ بالمئة.

من جهة ثانية، اظهرت النشرة الاحصائية AXS ALPHACINER المتخصصة بالنقل البحري، ان مجموعة MSC السويسرية ما تزال تتربع على المرتبة الثانية من حيث سعة اسطولها التجاري والتي ارتفعت في شهر حزيران (يونيو) الماضي الى ١,٣٠٧ مليون حاوية نمطية مقابل ١,١٤٦ مليون حاوية للشهر عينه من العام ٢٠٠٦، اي بزيادة جيدة قدرها ١٦١ الف حاوية نمطية ونسبتها ١٤,٠٥ بالمئة.

رافعات وآليات جديدة لمرفأ طنجة المغربي

اعلن ETIENNE ROCHER المدير العام لشركة APM المشغلة لمحطة الحاويات المستحدثة في مرفأ طنجة المغربي، ان الشركة تواصل تسلم الرافعات الجسرية والآليات والمعدات المساعدة في عمليات التفريغ والتحميل والتستيف واعلن ان الشركة تسلمت آخر دفعة من هذه الرافعات والبالغ عددها ثلاث رافعات عملاقة من نوع: POST PANAMAX SHIP - TO SHORE GRANTIES في اواخر شهر آذار (مارس) الماضي كما تسلمت ٢٢ آلية للعمل في المحطة في اواخر شهر ايار (مايو) المنصرم. وبالتالي اصبحت المحطة مجهزة تجهيزا كاملا لتأمين افضل الخدمات واسرعها للسفن التي تؤمها. وتوقع ROCHER ان تتمكن المحطة من ان تتداول، منذ المباشرة في خدماتها في شهر نيسان (ابريل) من العام الحالي حتى شهر آذار (مارس) من العام ٢٠٠٩، نحو مليون حاوية نمطية.

MOL تشغل سبع محطات حاويات في العالم



بسام روكز
وكالة حكيم / روكز

اعلنت مجموعة (MOL) MITSUI O.S.K. LINES اليابانية الناشطة في ميدان النقل البحري بمختلف انواعه، انها تشغل سبع محطات حاويات في العالم من ضمنها اربع محطات في اليابان. ونظرا لاستمرار نمو حركة الحاويات في العالم، بدأت المجموعة في بناء محطة جديدة في مدينة JACKSONVILLE الاميركية واخرى في مدينة روتردام الهولندية.

من جهة ثانية، تسير MOL اسطولا من سفن الحاويات يضم اكثر من ١١٣ سفينة من مختلف الاحجام من بينها سفن سعة الواحدة منها ٨ آلاف حاوية نمطية وتبلغ السعة الاجمالية لهذا الاسطول ٣٦١ الف حاوية نمطية. وتحتل MOL المرتبة الحادية عشرة بين الشركات العشرين الاولى في العالم وهي ممثلة بوكالة حكيم / روكز في لبنان.

العربية للملاحة والتعاقد البحري

أسس علي فؤاد عبد الرحمن فوزي غندور وشقيقه جميل وكريم انطوان ضاهر شركة مساهمة لبنانية برأسمال ٣٠ مليون ل.ل. باسم ASCC وموضوعها وكالة ملاحة.

أسندت رئاسة الشركة الى **علي غندور**.

اسرار بحرية

● تبين ان احد النافذين يصر على ان تكون له حصة في قطاعات خدماتية عدة ناشطة في قطاع النقل.

***

● لا يزال مشروع توسيع محطة الحاويات في مرفأ بيروت حتى حدود مجرى نهر بيروت، في درج احد المسؤولين الذي يرفض لأسباب خاصة به مناقشة المشروع وإعداد دراسة عن جدواه الاقتصادية.

***

● تدخل مرجع حكومي بارز لإيجاد حل في قضية حساسة طارئة، جنب مرفقاً بحرياً هاماً انعكاسات سلبية على حركته وواراداته المالية.

● استلم مرفأ اللاذقية مؤخرا ٤ رافعات جسرية عملاقة (SHORE GANTRY CRANE) شبيهة بتلك الموجودة في محطة الحاويات في مرفأ بيروت، والتي تتعامل حاليا مع سفن الحاويات المحملة بحاويات برسم الترانزيت البحري (المسافنة) نحو مرافئ البلدان المجاورة.

***

● نشرت احدى المجلات المتخصصة بالنقل البحري خبرا يفيد ان المفاوضات الجارية لشراء مجموعة بحرية كبيرة لأخرى اصغر حجما اصبحت في مراحلها النهائية، وان نتائج هذه المفاوضات ستعلن قريبا.

حسن قريطم: تفعيل العمل على الارصفة ١٢ و١٣ و١٤ يساهم في حل ازمة ازدحام السفن في المرفأ



اعلن الرئيس المدير العام لمرفأ بيروت المهندس **حسن قريطم**، ان التعاقد مع الشركة المشغلة لمحطة الحاويات لتشغيل ايضا الارصفة ١٢ و١٣ و١٤ مقابل تفعيل الخدمات التي تقدم للبواخر التي ترسو على هذه الارصفة، سيساهم في حل ازمة ازدحام السفن وتقليص فترة انتظارها لحلول دورها للعمل، وهذا يعتبر في غاية الاهمية لدى شركات الملاحة العالمية لا سيما ان التأخر في تفريغ البواخر يكبدها مصاريف اضافية ما يدفعها الى زيادة اجور الشحن الى لبنان.

واضاف **قريطم** ان الشركة المشغلة لمحطة الحاويات ولهذه الارصفة أمنت الرافعتين المتحركتين المطلوبتين لتفريغ السفن وتحميلها فضلا عن الآليات والمعدات التي تساعد في تداول الحاويات وتستيفها في المحطة.

من جهة ثانية، اكد **قريطم** ان المرفأ ما يزال يشهد حركة نشطة تنعكس ايجابا على وارداته المالية كما ان حركة المسافنة التي استعادت نموها ادت الى تحقيق ارقام كبيرة بحركة الحاويات التي يتداولها المرفأ شهريا.

واشار قريطم اخيرا الى ان المشاريع التي تنفذها الادارة لتطوير المرفأ تسير بصورة طبيعية، كتحديث محطة الركاب وتأهيل الطرق والمداخل وتفعيل الامن والسلامة العامة عملا بالانظمة الدولية... وانجاز بناء المحطة لتوليد الطاقة الكهربائية للاستعانة بها عند الضرورة.

EVERGREEN تفعل خدماتها بين مرافئ الشرق الاقصى ومكسيكو وبنما

النو المتواصل للتبادل التجاري بين بلدان الشرق الاقصى والمكسيك وبنما، دفع مجموعه EVERGREEN التايوانية الى تفعيل خدماتها بين هاتين المنطقتين. فقد وضعت افرغرين ثماني سفن سعة الواحدة منها ٢٧٢٨ حاوية نمطية لتأمين خدمات هذا الخط عبر قناة بنما، بحيث يربط مرفأ KAOHSIUNG التايواني ومرافئ هونغ كونغ وشنغهاي وNINGBO الصينية بمرفأ LAZARO CARDENAS المكسيكي ومحطة الحاويات COLON البنمية والعودة مباشرة الى مرفأ KAOHSIUNG.

واوضحت افرغرين ان الخدمات الجديدة تأتي لدعم خطها الحالي الذي يربط الصين بشرق الولايات المتحدة وذلك عبر تأمين رحلات اضافية وتقصير مدتها.

ويذكر ان EVERGREEN ممثلة في لبنان بوكالة PHOENICIAN MARITIME.

OCEAN FORWARDING & SHIPPING

أسس باتريك شارل حكيم وقرينته راغدة خوري وكلود حكيم شركة محدودة المسؤولية برأسمال ١٠ ملايين ل. ل. باسم أوشن فورورديننغ اند شيبنغ وموضوعها الخدمات الملاحية.

أسندت إدارة الشركة الى **باتريك وكلود حكيم**.

منى بوارشي: التوسع الذي نحققه في ميدان النقل انعكس ايجابا على اعمالنا وارباحنا



اعلنت **منى بوارشي** رئيس مجلس الادارة المدير العام لمجموعة نقليات الجزائري، ان خطة التوسع التي تعتمدها في ميدان النقل في مختلف الدول التي تتواجد فيها المجموعة، عزز من القدرة التنافسية لنقليات الجزائري التي تضم اليوم ١٤ شركة تعمل كلها في مجال الشحن والنقل على مختلف انواعه.

واضافت **بوارشي** ان هذا التوسع بدأ يعطي ثماره حيث ارتفعت ايرادات المجموعة الى ٤,٥ ملايين دولار في العام ٢٠٠٧ مقابل ٣,٩ ملايين دولار للعام ٢٠٠٦، أي بزيادة قدرها ٦٠٠ الف دولار ونسبتها ١٦ بالمئة. وانعكست هذه الزيادة ايضا على الارباح الصافية للمجموعة حيث بلغت ١,٤ مليون دولار في العام ٢٠٠٧ مقابل ١ مليون دولار في العام٢٠٠٦، اي بارتفاع قدره ٤٠٠ الف دولار ونسبته ٤٠ بالمئة.

وتجدر الاشارة الى ان مجموعة نقليات الجزائري ناشطة في ميدان النقل البحري والبري والجوي ومتواجدة في اكثر من دولة عربية واجنبية ولا سيما سوريا وقبرص وتركيا والاردن والعراق، اضافة الى لبنان.

ارتفاع عدد الحاويات المستوردة برسم الاستهلاك المحلي الى ٢٢٥١٤ حاوية نمطية في ايار ٢٠٠٨



محطة الحاويات في مرفأ بيروت

لم تمنع الاوضاع الاجنبية المتدهورة التي شهدتها بيروت والاقفال الجزئي الذي لحق بمرفأ بيروت خلال شهر ايار (مايو) الماضي، من ان يسجل هذا المرفق البحري الحيوي حركة نشطة بعدد الحاويات المستوردة برسم الاستهلاك المحلي. فقد بينت الاحصاءات ان عدد هذه الحاويات بلغ ٢٢٥١٤ حاوية نمطية مقابل ٢٠٧٧١ حاوية نمطية لشهر نيسان (أبريل) المنصرم، اي بزيادة قدرها ١٧٤٣ حاوية نمطية، ونسبتها ٨,٣٩ بالمئة.

كما افادت الاحصاءات ان حركة الحاويات المستوردة برسم الاستهلاك المحلي في ايار من العام الحالي والبالغة ٢٢٥١٤ حاوية نمطية جاءت اكبر مما كانت عليه في الشهر ذاته من العام الماضي حيث بلغ مجموعها ١٩٦٨٩ حاوية نمطية، اي بارتفاع جيد قدره ٢٨٢٥ حاوية نمطية ونسبته ١٤,٣٥ بالمئة.

ويذكر ان هذه النتائج الجيدة انسحبت ايضا على مجموع الواردات المرفئية التي بلغت ١٠,٦٨٠ مليون دولار في ايار الماضي مقابل ٨,٧٩٣ ملايين دولار لشهر نيسان المنصرم، اي بزيادة ملموسة قدرها ١,٨٨٧ مليون دولار، ونسبتها ٢١,٤٦ بالمئة.

كما انعكس ارتفاع مجموع الحاويات المستوردة برسم الاستهلاك المحلي على مجموع الواردات الجمركية والضريبة على القيمة المضافة (TVA) حيث بلغ ٢١٤,٦٣٣ مليار ليرة في ايار ٢٠٠٨، مقابل ٢٠٤,٦٩٩ مليار ليرة لشهر نيسان المنصرم، اي بتحسن قدره ٩,٩٣٤ مليار ليرة ونسبته ٤,٨٥ بالمئة.

مجموعة سي لاين مستمرة بتسجيل النتائج الجيدة



سمير نعيمه
مجموعة سي لاين

اظـهـرت الاحصـاءات ان مجموعة سي لاين تواصل تحقيق نمو مزدهر بحركة الحاويات التي تؤمن نقلها الى مرفأ بيروت. فقد بينت ان هذه المجموعة افرغت ما مجموعه ٣٩٠٣ حاويات نمطية في شهر ايار (مايو) الماضي مقابل٣ ٥٠٠ حاوية نمطية لشهر نيسان (أبريل) المنصرم، اي بتحسن جيد قدره ٤٠٣ حاويات نمطية ونسبته ٢١,٥١ بالمئة.

وقد مكن هذا النمو مجموعة سي لاين من الاحتفاظ مجددا بالمرتبة الثالثة.

كما سجلت هذه المجموعة مفاجأة ضخمة في ايار الماضي عندما تقدمت لاحتلال المرتبة الاولى على صعيد استيراد السيارات حيث استاطعت تفريغ ١٨٢٥ سيارة، مقابل ٥٩٧ سيارة لشهر نيسان، اي بارتفاع ضخم قدره ١٢٢٨ سيارة ونسبته ٢٠٥,٦٩ بالمئة.

ارباح NOL ترتفع الى ١٢١ مليون دولار في الربع الاول من العام ٢٠٠٨



الدكتور THOMAS HELD
NEPTUNE ORIENT LINES (NOL)

اعلن الدكتور THOMAS HELD الرئيس والمدير العام لمجموعة NEPTUNE ORIENT LINES (NOL) السنغابورية ان المجموعة سجلت نتائج جيدة في الربع الاول من العام الحالي مقارنة مع تلك المحققة في الفترة ذاتها من العام الماضي.

واوضح ان الواردات الاجمالية ارتفعت الى ٢,٤٠٧ مليار دولار مقابل١,٨٩٧ مليارا، اي بزيادة كبيرة قدرها ٥١٠ ملايين دولار ونسبتها ٢٧ بالمئة. كما بلغت ارباحها الاجمالية الصافية ١٢١ مليون دولار مقابل ٤٣ مليونا، اي بارتفاع جيد قدره ٧٨ مليون دولار ونسبته ١٨١ بالمئة. وتجدر الاشارة الى ان مجموعة NOL تشغل ايضا محطات حاويات عدة من بينها محطة في سنغابورة.

باخرة عملاقة سعة ٨٧٤٩ حاوية نمطية لـ HAPAG LLOYD



جيلبير خوري
وكالة TOURISM & SHIPPING SERVICES

انضمت الباخرة الناقلة للحاويات KUALA LUMPUR EXPRESS الى الاسطول التجاري التابع لمجموعة HAPAG LLOYD الالمانية، وهي الباخرة الثانية بعد CHICAGO EXPRESS. وتعتبر هاتان الباخرتان من احدث السفن في العالم، حيث يبلغ طول الواحدة منها ٣٣٦ مترا وعرضها ٤٣ مترا وسعتها ٨٧٤٩ حاوية نمطية من بينها ٧٣٠ حاوية نمطية مبردة.

من جهة ثانية، صرح MICHAEL BEHRENDT رئيس مجلس ادارة المجموعة ان HAPAG LLOYD تواصل تنفيذ الخطة التي اعدتها لزيادة القدرة الاستيعابية لاسطولها التجاري لكي تتمكن من التكيف مع النمو المستمر للتجارة البحرية، والذي تقدر نسبته بـ ٦,٨ بالمئة سنويا. ون اجل هذه الغاية فمن المنتظر ان تتسلم ١٤ باخرة من الفئة ذاتها حتى العام ٢٠١١.

ويذكر ان HAPAG LLOYD نقلت في العام ٢٠٠٧ اكثر من ٥,٥٠٠ ملايين حاوية نمطية وفاقت ايراداتها ٦ مليارات يورو.

والمعروف ان هذه المجموعة ممثلة في لبنان بوكالة TOURISM & SHIPPING SERVICES.

مرفأ جده الاسلامي يتداول ٣,٠٦٧ ملايين حاوية نمطية و٤٢,١٥٧ مليون طن عام ٢٠٠٧

أفادت سلطات مرفأ جده الاسلامي ان المرفأ لا يزال يسجل تحسنا بمجموع حركته نتيجة الاجراءات والتدابير التي اتخذت لتحسين خدماته ولا سيما تزويد أرصفته بالرافعات والآليات الحديثة والمتطورة.

فقد أظهرت الاحصاءات ان كميات البضائع العامة التي أفرغت وشحنت عبر مرفأ جده ارتفعت الى ٤٢,١٥٧ مليون طن في العام ٢٠٠٧ مقابل ٤٠,٣٢٠ مليونا للعام ٢٠٠٦، اي بتحسن قدره ١,٨٣٧ مليون طن ونسبته ٤,٥٦٪.

كما بلغ مجموع الحاويات التي تداولها ٣٠٦٧٥٦٣ حاوية نمطية مقابل ٢٩٠٧٧٢٣ حاوية نمطية، اي بارتفاع قدره ١٥٩٨٤٠ حاوية نمطية ونسبته ٥,٥٠٪.

أما عدد الركاب المسافرين والمغادرين عبر مرفأ جده الاسلامي فانخفض الى ٦٠٣٥١٦ راكبا في العام ٢٠٠٧ مقابل ٦٥٦٢٧٦ راكبا في العام ٢٠٠٦ اي بتراجع قدره ٥٢٧٦٠ راكبا ونسبته ٨٪.

١٨٠ باخرة تفوق سعة الواحدة منها ١٠ آلاف حاوية نمطية في العام ٢٠١٢

افاد تقرير نشرته INSTITUTE SHIPPING ECONOMICS & LOGISTICS (ISL) الالمانية ان عدد البواخر التي تفوق سعة الواحدة منها الـ ١٠ آلاف حاوية نمطية، يبلغ ثلاث بواخر حاليا، وهي تعمل ضمن اسطول مجموعة MAERSK الدانمركية.

واضاف انه بحلول العام ٢٠١٢ سيرتفع عدد هذه السفن العملاقة الى نحو ١٨٠ باخرة، علما ان احواض بناء السفن في العالم ولا سيما في كوريا الجنوبية والصين واليابان منهمكة في بناء هذه البواخر.

واشار التقرير الى ان شركات الملاحة العالمية اوصت على بناء ١٥٠٠ باخرة من مختلف الاحجام تبلغ سعتها الاجمالية ٦,٥٠٠ ملايين حاوية نمطية، ومن ضمنها بواخر تفوق حمولة الواحدة منها الـ ١٠ آلاف حاوية نمطية.

وقال BURKHARD LEMPER مدير عام المؤسسة، ان هذه البواخر ستستمر في تأمين النقل البحري المنتظم من مرافئ الشرق الاقصى، وخصوصا من المرافئ الصينية، الى اوروبا واميركا الشمالية وبالعكس، موضحا ان سبعة مرافئ صينية هي بين المرافئ العشرين الاولى في العالم، وان مرفأ شنغهاي الصيني يواصل تقدمه ليتربع على المرتبة الاولى في العام ٢٠٠٩ مكان مرفأ سنغابور. وتوقع LEMPER استمرار نمو التجارة البحرية بمعدل ٦,٥ بالمئة سنويا لتبلغ مليار حاوية نمطية في العام ٢٠٢٠، في حين انها لم تتجاوز الـ ٥٣٢ مليون حاوية نمطية في العام ٢٠٠٧.

ارتفاع حركة البضائع المستوردة برسم الاستهلاك المحلي عبر مرفأ بيروت انعكس ايجابا على مجموع الواردات

ارتفاع الواردات الجمركية الى ١٠٩ مليارات ليرة وتراجع الـTVA الى ١٣٩,٧ مليارا والمجموع العام بلغ ٢٥٨,٧ مليار ليرة



خليل الخوري
المراقب الاول لدائرة المانيفست

افادت الاحصاءات الصادرة عن الامانة الرئيسية في ادارة الجمارك ان المجموع العام للواردات الجمركية والضريبة على القيمة المضافة (TVA) والمستوفى عبر كافة المرافئ والبوابات خلال ايار جاء افضل مما كان عليه في نيسان. وعزت مصادر جمركية مطلعة هذا التحسن الى ارتفاع حركة البضائع والسيارات المستوردة برسم الاستهلاك المحلي عبر مرفأ بيروت والذي انعكس ايجابا على هذه الواردات.

ارتفاع مجموع الواردات الى ٢٥٨,٦٧٨ مليار ليرة

فقد بينت هذه الاحصاءات ان المجموع العام للواردات الجمركية والـ TVA ارتفع الى ٢٥٨,٦٧٨ مليار ليرة مقابل ٢٥٥,٢٨٢ ملياراً، اي بزيادة نسبتها ١,٣٣٪.

وتوزع هذا المجموع كالآتي:

الواردات الجمركية: بلغ مجموعها ١١٩,٠٠٧ مليار ليرة مقابل ١٠٦,٠٥٧ مليارات، اي بارتفاع جيد قدره ١٢,٩٥٠ مليار ليرة ونسبته ١٢,٢١ بالمئة.

واردات الـTVA: انخفض مجموعها الى ١٣٩,٦٧١ مليار ليرة مقابل ١٤٩,٢٢٥ مليارا، اي بتراجع قدره ٩,٥٥٤ مليارات ليرة ونسبته ٦,٤٠٪.

مقارنة للواردات الجمركية خلال نيسان وايار ٢٠٠٨

واظهرت مقارنة بمجموع الواردات الجمركية خلال شهر نيسان وايار من العام ٢٠٠٨ الارقام التالية:

– بقي مرفأ بيروت متربعا كعادته على المرتبة الاولى بتحصيله ١٠٥,٠٢٥ مليارات ليرة في ايار مقابل ٨٩,٥٣٠ مليارا لنيسان، اي بتحسن نسبته ١٧,٣١٪.

– كما احتفظ مطار بيروت بالمرتبة الثانية باستيفائه ٨,٨٢٢ مليارات ليرة مقابل ١١,٦٤٧ مليارا اي بتراجع نسبته ٢٤,٢٥ بالمئة.

– وحقق مرفأ طرابلس تقدما بانتقاله من المرتبة الرابعة الى الثالثة بـ ٢,٢٨٢ مليار ليرة مقابل ١,٣١٥ مليار، اي بزيادة كبيرة ونسبتها ٧٣,٥٤٪.

تراجع واردات الـ TVA في مرفأ بيروت الى ١٠٩,٦٠٨ مليارات ليرة

ولم تنسحب الزيادة التي حققتها الواردات الجمركية في مرفأ بيروت على وارداته من الـ TVA حيث تراجع مجموعها في ايار الى ١٠٩,٦٠٨ مليارات ليرة مقابل ١١٥,١٦٩ مليارا اي بانخفاض صغير نسبته ٤,٨٣٪.

واردات ايار ٢٠٠٨ افضل بكثير من ايار ٢٠٠٧

من جهة ثانية، اظهرت الاحصاءات ايضا ان المجموع العام للواردات الجمركية والضريبة على القيمة المضافة المستوفاة عبر كافة المرافئ البحرية والجوية والبرية في ايار من العام الحالي والبالغ ٢٥٨,٦٧٨ مليار ليرة جاء افضل بكثير مما كان عليه في الشهر نفسه (ايار) من العام الماضي حيث بلغ ٢٠٧,٦٠٣ مليارات ليرة اي بزيادة نسبتها ٢٤,٦٠٪.

وتوزع هذا المجموع كالآتي:

الواردات الجمركية: بلغ مجموعه عبر كافة المرافئ والبوابات ١١٩,٠٠٧ مليار ليرة مقابل ٩٤,٧٢٢ ملياراً اي بارتفاع جيد نسبته ٢٥,٦٤٪.

واردات الـ TVA: كما ارتفع مجموع واردات الـ TVA الى ١٣٩,٦٧١ مليار ليرة مقابل ١١٢,٨٨١ ملياراً لأيار ٢٠٠٧، اي بزيادة كبيرة نسبتها ٢٣,٧٣٪.

ومجموع الواردات في مرفأ بيروت في ايار ٢٠٠٨ اكبر منه في ايار ٢٠٠٧

وانعكس الارتفاع بالمجموع العام للواردات الجمركية والـ TVA خلال ايار من العام الحالي على المجموع عبر مرفأ بيروت حيث بلغ ٢١٤,٦٣٣ مليار ليرة مقابل ١٦٦,٥٠٦ ملياراً، اي بتحسن كبير نسبته ٢٨,٩٠٪.

وتوزع هذا المجموع كالآتي:

الواردات الجمركية: ارتفع مجموعها الى ١٠٥,٠٢٥ مليارات ليرة مقابل ٧٨,١٥٥ مليارا، اي بزيادة ضخمة نسبتها ٣٤,٣٨٪.

واردات الـ TVA: كما ارتفع مجموعها الى ١٠٩,٦٠٨ مليارات ليرة مقابل ٨٨,٣٥١ ملياراً اي بتحسن نسبته ٢٧,٠٦٪.

حصة مرفأ بيروت من مجموع الواردات ٨٢,٩٧ بالمئة في ايار ٢٠٠٨

وتمثل حصة مرفأ بيروت والبالغ مجموعها ٢١٤,٦٣٣ مليار ليرة ما نسبته ٨٢,٩٧٪ من المجموع العام للواردات الجمركية والـ TVA المستوفى عبر كافة المرافئ والبوابات والبالغ ٢٥٨,٦٨٧ مليار ليرة، في حين كانت تمثل حصته البالغة ١٦٦,٥٠٦ مليار ليرة ما نسبته ٨٠,٢٠٪ من المجموع العام لهذه الواردات والبالغ ٢٠٧,٦٠٣ مليارات ليرة في أيار ٢٠٠٧.

حصة مرفأ بيروت ٨٨,٢٥ في المئة من مجموع الواردات الجمريكة في أيار ٢٠٠٨

وتمثل حصة مرفأ بيروت من الواردات الجمركية البالغة ١٠٥,٠٢٥ مليارات ليرة في ايار ٢٠٠٨ ما نسبته ٨٨,٢٥ بالمئة من مجموع هذه الواردات البالغة ١١٩,٠٠٧ مليار ليرة، في حين كانت حصته البالغة ٧٨,١٥٥ ملياراًفي ايار ٢٠٠٧ تمثل ما نسبته ٨٢,٥١ بالمئة من مجموع الواردات الجمركية المستوفاة عبر كافة المرافئ والبوابات والبالغ ٩٤,٧٢٢ مليار ليرة في ايار ٢٠٠٧.

حصة مرفأ بيروت ٧٨,٤٧ بالمئة من مجموع الـTVA في ايار ٢٠٠٨

بينما كانت حصة مرفأ بيروت من واردات الـTVA البالغة ١٠٩,٦٠٨ مليارات ليرة في ايار ٢٠٠٨ تمثل ما نسبته ٧٨,٤٨ بالمئة من مجموع هذه الواردات البالغة ١٣٩,٦٧١ مليار ليرة، في حين كانت حصة مرفأ بيروت البالغة ٨٨,٣٥١ مليار ليرة في ايار ٢٠٠٧ تمثل ما نسبته ٧٨,٢٧ بالمئة من مجموع الـTVA المستوفى عبر كافة المرافئ والبوابات والبالغ ١١٢,٨٨١ مليار ليرة.

ارتفاع المجموع العام الى ١٢٦٧,٣١٥ مليار ليرة في الاشهر الخمسة الاولى من ٢٠٠٨

وبذلك ارتفع المجموع العام للواردات الجمركية والضريبة على القيمة المضافة عبر كافة المرافئ والبوابات خلال الاشهر الخمسة الاولى من العام الحالي الى ١٢٦٧,٣١٥ مليار ليرة مقابل ١١٤٤,٩٥٦ ملياراً للفترة عينها من العام ٢٠٠٧، اي بتحسن جيد ونسبته ١٠,٦٩٪.

وتوزع هذا المجموع كالآتي:

الواردات الجمركية: بلغ مجموعها ٥٤٦,٣٣٧ مليار ليرة مقابل ٥٦٨,٧٥٨ ملياراً، اي بانخفاض صغير قدره ٢٢,٤٢١ مليار ليرة ونسبته ٣,٩٤ بالمئة.

واردات الـ TVA: ارتفع مجموعها الى ٧٢٠,٩٧٨ مليار ليرة مقابل ٥٧٦,١٩٨ ملياراً، اي بتحسن كبير نسبته ٢٥,١٣٪.

البوابات	ايار ٢٠٠٨	نيسان ٢٠٠٨	+/–
مرفأ بيروت	١٠٥,٠٢٥ مليار ليرة	٨٩,٣٥٠ مليار ليرة	+١٥,٤٩٥ مليار ليرة
مطار بيروت	٨,٨٢٢ مليار ليرة	١١,٦٤٧ مليار ليرة	–٢,٨٢٥ مليار ليرة
مرفأ طرابلس	٢,٢٨٢ مليار ليرة	١,٣١٥ مليار ليرة	+٩٦٧ مليون ليرة
بوابة المصنع	٢,٠٠٤ مليار ليرة	٢,٨٠٦ مليار ليرة	–٨٠٢ مليون ليرة
مرفأ صيدا	٣٤٦ مليون ليرة	٢٣٩ مليون ليرة	+١٠٧ مليون ليرة
بوابة العبودية	٣٣٥ مليون ليرة	١٤١ مليون ليرة	+١٩٤ مليون ليرة
مرفأ صور	١٧٧ مليون ليرة	٣٥٣ مليون ليرة	–١٧٦ مليون ليرة
بوابتا العريضة / والقاع	١٦ مليون ليرة	٢٦ مليون ليرة	–١٠ ملايين ليرة
مجموع الواردات الجمركية	١١٩,٠٠٧ مليار ليرة	١٠٦,٠٥٧ مليارات ليرة	+١٢,٩٥٠ مليار ليرة
مجموع واردات الـ TVA	١٣٩,٦٧١ مليار ليرة	١٤٩,٢٢٥ مليار ليرة	–٩,٥٥٤ مليارات ليرة
المجموع العام	٢٥٨,٦٧٨ مليار ليرة	٢٥٥,٢٨٢ مليار ليرة	+٣,٣٩٦ مليارات ليرة

البوابات	ايار ٢٠٠٨	ايار ٢٠٠٧	+/–
مرفأ بيروت	١٠٥,٠٢٥ مليار ليرة	٧٨,١٥٥ مليار ليرة	+٢٦,٨٧٠ مليار ليرة
مطار بيروت	٨,٨٢٢ مليار ليرة	٩,٣٠١ مليار ليرة	–٤٧٩ مليون ليرة
مرفأ طرابلس	٢,٢٨٢ مليار ليرة	٢,٠١٦ مليار ليرة	+٢٦٦ مليون ليرة
بوابة المصنع	٢,٠٠٤ مليار ليرة	٢,٩٧٥ مليار ليرة	–٩٧١ مليون ليرة
مرفأ صيدا	٣٤٦ مليون ليرة	٣٦٧ مليون ليرة	–٢١ مليون ليرة
بوابة العبودية	٣٣٥ مليون ليرة	٥٧٣ مليون ليرة	–٢٣٨ مليون ليرة
مرفأ صور	١٧٧ مليون ليرة	–١,٣١٤ مليار ليرة	–١,١٣٧مليار ليرة
بوابتا العريضة / والقاع	١٦ مليون ليرة	٢١ مليون ليرة	–٥ ملايين ليرة
مجموع الواردات الجمركية	١١٩,٠٠٧ مليار ليرة	٩٤,٧٢٢ مليار ليرة	+٢٤,٢٨٥ مليار ليرة
مجموع واردات الـ TVA	١٣٩,٦٧١ مليار ليرة	١١٢,٨٨١ مليار ليرة	+٢٦,٧٩٠ مليار ليرة
المجموع العام	٢٥٨,٦٧٨ مليار ليرة	٢٠٧,٦٠٣ مليارات ليرة	+٥١,٠٧٥ مليار ليرة

ارتفاع عدد السيارات والحاويات برسم الاستهلاك المحلي ينسحب أيضاً على المجموع العام للواردات

١٥١ باخرة، ٤٦٠ ألف طن، ٧٧٢١٩ حاوية نمطية، ٧٤٢٤ سيارة و١٥٣,٣ مليون دولار

أفادت حركة مرفأ بيروت ان ارتفاع عدد السيارات والحاويات المستوردة برسم الاستهلاك المحلي خلال شهر أيار (مايو) الماضي، انسحب أيضاً على المجموع العام للواردات المالية التي جاءت أكبر ممّا كانت عليه في شهر نيسان (أبريل) المنصرم.

مقارنة لحركة المرفأ خلال شهري نيسان وأيار ٢٠٠٨

وبينت المقارنة لحركة مرفأ بيروت خلال شهري نيسان وأيار من العام ٢٠٠٨ الوقائع التالية:

عدد البواخر: انخفض مجموعها في أيار الماضي الى ١٥١ باخرة مقابل ١٦٨ باخرة، أي بتراجع ملموس قدره ١٧ باخرة ونسبته ١٠,١٢٪.

كميات البضائع: سجلت انخفاضاً ملموساً فبلغ وزنها الإجمالي ٤٦٠ ألف طن مقابل ٥٣١ ألف طن، أي بتراجع كبير نسبته ١٣,٣٧٪.

وانخفاض معتدل لحركة الحاويات في أيار ٢٠٠٨

كما أظهرت احصاءات مرفأ بيروت ان حركة الحاويات الإجمالية التي تداولها خلال أيار والبالغة ٧٧٢١٩ حاوية نمطية جاءت أدنى مما كانت عليه في نيسان حيث بلغت ٨٢٢٧٣ حاوية، أي بانخفاض نسبته ٦,١٤٪.

وتوزع هذا المجموع العام البالغ ٧٧٢١٩ حاوية نمطية كالآتي:

الحاويات المستوردة: ارتفع مجموعها الى ٣٩٩٠١ حاوية مقابل ٣٩٧٥٣ حاوية، أي بتحسن طفيف قدره ١٤٨ حاوية نمطية ونسبته ٠,٣٧٪.

الحاويات المصدرة: سجلت انخفاضاً ملموساً فبلغ مجموعها ٣٥٠٥٨ حاوية نمطية مقابل ٤٠٤٠٤ حاوية، أي بتراجع نسبته ١٣,٢٣٪.

كيف توزعت حركة الحاويات المستوردة في أيار ٢٠٠٨؟

وتوزعت حركة الحاويات المستوردة والبالغ مجموعها ٣٩٩٠١ حاوية نمطية كالآتي:

الحاويات المستوردة برسم الاستهلاك المحلي: سجلت تحسناً مقبولاً فبلغ مجموعها ٢٢٥١٤ حاوية نمطية مقابل ٢٠٧٧١ حاوية، أي بزيادة نسبتها ٨,٣٩٪.

الحاويات المستوردة فارغة: انخفض مجموعها الى ٢٩ حاوية نمطية فارغة مقابل ٧٨ حاوية، أي بتراجع قدره ٤٩ حاوية نمطية ونسبته ٦٢,٨٢٪.

الحاويات المستوردة برسم الترانزيت البحري (المسافنة): انخفض مجموعها الى ١٧٣٥٨ حاوية نمطية ملأى وفارغة مقابل ١٨٩٠٤ حاوية نمطية أي بتراجع ملموس قدره ١٥٤٦ حاوية نمطية ونسبته ٨,١٨٪.

كيف توزعت حركة الحاويات المصدرة في أيار ٢٠٠٨؟

وتوزعت حركة الحاويات المصدرة في أيار الماضي والبالغ مجموعها ٣٥٠٥٨ حاوية نمطية على الشكل التالي:

الحاويات المصدرة ببضائع لبنانية: سجلت انخفاضاً معتدلاً فبلغ مجموعها ٤٠٤٩ حاوية نمطية مقابل ٤٤٥٨ حاوية أي بتراجع نسبته ٩,١٧٪.

الحاويات المصدرة فارغة: انخفض مجموعها أيضاً الى ١٤٧٤٥ حاوية نمطية مقابل ١٥٣٤٢ حاوية، أي بتراجع صغير نسبته ٣,٨٩٪.

الحاويات المعاد تصديرها برسم الترانزيت البحري (المسافنة): بلغ مجموعها ١٦٢٦٤ حاوية مقابل ٢٠٦٠٤ حاوية، أي بانخفاض نسبته ٢١,٠٦٪.

رقم قياسي جديد لحركة السيارات في أيار ٢٠٠٨

وسجلت حركة السيارات التي تداولها مرفأ بيروت خلال أيار رقماً قياسياً جديداً فبلغ مجموعها ٧٤٢٤ سيارة مقابل ٤٩٤٤ سيارة لشهر نيسان، أي بزيادة ضخمة قدرها ٢٤٨٠ سيارة ونسبتها ٥٠,١٦٪.

وتوزعت حركة السيارات المسجلة في أيار كالآتي:

السيارات المستوردة: بلغ مجموعها ٦٧٦٨ سيارة مقابل ٤٦٧٠ سيارة، أي بارتفاع كبير قدره ٢٠٩٨ سيارة ونسبته ٤٤,٩٢٪.

السيارات المعاد تصديرها بحراً: ارتفع مجموعها أيضاً الى ٦٥٦ سيارة مقابل ٢٧٤ سيارة، أي بتحسن ملموس قدره ٣٨٢ سيارة ونسبته ١٣٩,٤٢٪.

تحسن حركة السيارات والحاويات برسم الاستهلاك المحلي انعكس إيجاباً على مجموع الواردات

وأفادت احصاءات مرفأ بيروت ان الارتفاع الذي سجلته حركة السيارات والحاويات المستوردة برسم الاستهلاك المحلي في أيار، انعكس ايجاباً على المجموع العام للواردات المالية حيث بلغ ١٥٣,٣٨١ مليون دولار مقابل ١٤٤,٧٩٣ مليون دولار، أي بتحسن نسبته ٥,٩٣٪.

وتوزع هذا المجموع العام للواردات المالية والبالغ ١٥٣,٣٨١ مليون دولار كالآتي:

الواردات المرفئية: ارتفع مجموعها الى ١٠,٦٨٠ ملايين دولار مقابل ٨,٧٩٣ مليون دولار، أي بزيادة كبيرة نسبتها ٢١,٤٦٪.

الواردات الجمركية: بلغ مجموعها ١٠٥,٠٢٥ مليار ليرة مقابل ٨٩,٥٣٠ مليار ليرة، أي بتحسن جيد قدره ١٥,٤٩٥ مليار ليرة ونسبته ١٧,٣١٪.

واردات الـ TVA: انخفض مجموعها الى ١٠٩,٦٠٨ مليار ليرة مقابل ١١٥,١٦٩ مليار ليرة، أي بتراجع صغير نسبته ٤,٨٣٪.

واردات رئاسة الميناء: ارتفع مجموعها الى ٤٨٨ مليون ليرة في أيار الماضي مقابل ٣٢٠ مليون ليرة، أي بتحسن كبير نسبته ٥٢,٥٪.

أيار ٢٠٠٨ أفضل بحركته من أيار ٢٠٠٧

من جهة ثانية، أظهرت حركة مرفأ بيروت في أيار ٢٠٠٨ انها جاءت أفضل ممّا كانت عليه في الشهر ذاته (ايار) ٢٠٠٧. فقد أظهرت الأرقام الوقائع التالية:

كميات البضائع: سجلت تحسناً طفيفاً حيث بلغ مجموعها ٤٦٠ ألف طن مقابل ٤٥٠ ألف طن، أي بارتفاع قدره ١٠ آلاف طن ونسبته ٢,٢٢٪.

عدد الحاويات: تراجع مجموعها الى ٧٧٢١٩ حاوية نمطية مقابل ٧٧٣٧٥ حاوية، أي بانخفاض طفيف قدره ١٥٦ حاوية نمطية ونسبته ٠,٢٠٪.

وارتفاع مجموع الواردات المالية الى ١٥٣,٣٨١ مليون دولار

وسجلت الواردات المالية ارتفاعاً ملموساً حيث بلغ مجموعها ١٥٣,٣٨١ مليون دولار مقابل ١٢٠,٧١٧ مليون دولار، أي بتحسن نسبته ٢٧,٠٦٪.

وتوزع هذا المجموع كالآتي:

الواردات المرفئية: ارتفع مجموعها الى ١٠,٦٨٠ ملايين دولار مقابل ١٠,٠٢٠ ملايين دولار، أي بتحسن نسبته ٦,٥٩٪.

الواردات الجمركية: ارتفع مجموعها أيضاً الى ١٠٥,٠٢٥ مليار ليرة مقابل ٧٨,١٥٥ مليار ليرة، أي بزيادة كبيرة نسبتها ٣٤,٣٨٪.

واردات الـ TVA: بلغ مجموعها ١٠٩,٦٠٨ مليار ليرة مقابل ٨٨,٣٥١ مليار ليرة، اي بتحسن جيد قدره ٢١,٢٥٧ مليار ليرة ونسبته ٢٤,٠٦٪.

واردات رئاسة الميناء: ارتفع مجموعها أيضاً الى ٤٨٨ مليون ليرة مقابل ٣٧٠ مليون ليرة، أي بزيادة نسبتها ٣١,٨٩٪.

الابواب	أيار/٢٠٠٨	نيسان/٢٠٠٨	+/-
عدد البواخر	١٥١ باخرة	١٦٨ باخرة	-١٧ باخرة
كميات البضائع	٤٦٠ الف طن	٥٣١ الف طن	-٧١ الف طن
حبوب	٥٠ الف طن	٧٩ الف طن	-٢٩ الف طن
محروقات	٧ الف طن	٤ الاف طن	+٣ آلاف طن
بضائع عامة	١١٥ الف طن	١٦٦ الف طن	-٥١ الف طن
بضائع ضمن الحاويات	٢٨٨ الف طن	٢٨٢ الف طن	+٦ الاف طن
مجموع الحاويات	٧٧٢١٩ حاوية نمطية	٨٢٢٧٣ حاوية نمطية	-٥٠٥٤ حاوية نمطية
حاويات مستوردة	٣٩٩٠١ حاوية نمطية	٣٩٧٥٣ حاوية نمطية	+١٤٨ حاوية نمطية
حاويات مصدرة ومعاد تصديرها	٣٥٠٥٨ حاوية نمطية	٤٠٤٠٤ حاوية نمطية	-٥٣٤٦ حاوية نمطية
حاويات معاد تستيفها	٢٢٦٠ حاوية نمطية	٢١١٦ حاوية نمطية	+١٤٤ حاوية نمكية
مجموع السيارات	٧٤٢٤ سيارة	٤٩٤٤ سيارة	+٢٤٨٠ سيارة
سيارات مستوردة	٦٧٦٨ سيارة	٤٦٧٠ سيارة	+٢٠٩٨ سيارة
سيارات معاد تصديرها بحرا	٦٥٦ سيارة	٢٧٤ سيارة	+٣٨٢ سيارة
الواردات المرفئية	١٠,٦٨٠ ملايين دولار	٨,٧٩٣ ملايين دولار	+١,٨٨٧ الف دولار
الواردات الجمركية	١٠٥,٠٢٥ مليار ليرة	٨٩,٥٣٠ مليار ليرة	+١٥,٤٩٥ مليار ليرة
واردات الـ TVA	١٠٩,٦٠٨ مليار ليرة	١١٥,١٦٩ مليار ليرة	-٥,٥٦١ مليار ليرة
واردات رئاسة الميناء	٤٨٨ مليون ليرة	٣٢٠ مليون ليرة	+١٦٨ مليون ليرة
مجموع الواردات			
ليرات لبنانية	٢١٥,١٢١ مليار ليرة	٢٠٥,٠١٩ مليار ليرة	+١٠,١٠٢ مليار ليرة
دولار اميركي	١٠,٦٨٠ مليون دولار	٨,٧٩٣ مليون دولار	+١,٨٨٧ مليون دولار
مجموع الواردات بعد تحويله			
الى دولار اميركي	١٥٣,٣٨١ مليون دولار	١٤٤,٧٩٣ مليون دولار	+٨,٥٨٨ مليون دولار

الأزمات السياسية والأمنية لم تمنع مرفأ بيروت من تحقيق نمو بحركته وواردات المالية

٨٤٦ باخرة ٢,٤ مليون طن، ٣٥٧٨٧٧ حاوية نمطية، ٢٧٧٤٢ سيارة و ٧٢٧ مليون دولار

خالف مرفأ بيروت بالنتائج الجيدة التي حققها خلال الأشهر الخمسة الأولى من العام الحالي كافة التوقعات التي كانت تشير الى ان الأزمات السياسية والأوضاع الأمنية المضطربة التي تتخبط فيها البلاد ستؤدي حتماً الى تراجع حركة المرفأ الإجمالية ومجموع وارداته المالية مقارنة مع تلك المسجلة في الفترة ذاتها من العام الماضي.

كيف توزعت حركة مرفأ بيروت خلال الأشهر الخمسة الأولى من العام ٢٠٠٨؟

فقد أظهرت مقارنة بحركة مرفأ بيروت خلال الأشهر الخمسة الأولى من العامين ٢٠٠٧ و ٢٠٠٨ الأرقام التالية:

مجموع البواخر: تراجع عددها الى ٨٤٦ باخرة مقارنة مع ٩٩٠ باخرة، أي بانخفاض ملموس قدره ١٤٤ باخرة ونسبته ١٤,٥٥٪.

كميات البضائع: ارتفع مجموعها الى ٢,٤١٧ مليون طن مقابل ٢,١٦١ مليون طن، أي بتحسن جيد قدره ٢٥٦ ألف طن ونسبته ١١,٨٥٪.

تراجع مجموع الحاويات الى ٣٥٧٨٧٧ حاوية نمطية

وأفادت حركة الحاويات المسجلة خلال الأشهر الخمسة الأولى من العام الحالي أنها جاءت أدنى ممّا كانت عليه في الفترة عينها من العام الماضي. فقد انخفض مجموعها الى ٣٥٧٨٧٧ حاوية نمطية مقابل ٣٩١٣٣٤ حاوية، أي بتراجع نسبته ٨,٥٥٪.

وتوزعت هذه الحركة البالغة ٣٥٧٨٧٧ حاوية نمطية كالآتي:

الحاويات المستوردة: انخفض مجموعها الى ١٧٦٤٤٥ حاوية نمطية مقابل ١٩٣٣٩٥ حاوية، أي بتراجع نسبته ٨,٧٦٪.

الحاويات المصدرة والمعاد تصديرها بحراً: انخفض مجموعها أيضاً الى ١٧٣٠٤٥ حاوية نمطية مقابل ١٩٠١٤٠ حاوية، أي بتراجع نسبته ٩٪.

الحاويات المعاد تستيفها على متن البواخر: ارتفع مجموعها الى ٨٣٨٧ حاوية نمطية مقابل ٧٧٩٩ حاوية، أي بتحسن نسبته ٧,٥٤٪.

كيف توزعت الحاويات المستوردة البالغة ١٧٦٤٤٥ حاوية نمطية؟

وتوزعت حركة الحاويات المستوردة خلال الأشهر الخمسة الأولى من العام الحالي والبالغ مجموعها ١٧٦٤٤٥ حاوية نمطية على الشكل التالي:

الحاويات المستوردة برسم الاستهلاك المحلي: ارتفع مجموعها الى ٩٦٥٠٤ حاويات نمطية مقابل ٨٥٠٤٧ حاوية، أي بتحسن جيد نسبته ١٣,٤٧٪.

الحاويات المستوردة فارغة: بلغ مجموعها ٢١٠ حاويات نمطية مقابل ١٥٠ حاوية، أي بارتفاع قدره ٦٠ حاوية نمطية.

الحاويات المستوردة برسم المسافنة: انخفض مجموعها الى ٧٩٧٣١ حاوية نمطية ملأى وفارغة مقابل ١٠٨١٩٨ حاوية، أي بتراجع كبير نسبته ٢٦,٣١٪.

كيف توزعت حركة الحاويات المصدرة؟

وتوزعت حركة الحاويات المصدرة خلال الأشهر الخمسة الأولى من العام الحالي والبالغ مجموعها ١٧٣٠٤٥ حاوية نمطية على الشكل التالي:

الحاويات المصدرة ببضائع لبنانية: ارتفع مجموعها الى ١٩٢٧٢ حاوية نمطية مقابل ١٧٦٣٥ حاوية، اي بزيادة قدرها ١٦٣٧ حاوية نمطية ونسبتها ٩,٢٨٪.

الحاويات المصدرة فارغة بعد تفريغها من البضائع المستوردة برسم الاستهلاك المحلي: ارتفع مجموعها الى ٧٥٤١٨ حاوية نمطية مقابل ٦٦٧٩٣ حاوية، اي بتحسن جيد قدره ٨٦٢٥ حاوية نمطية ونسبته ١٢,٩١٪.

الحاويات المعاد تصديرها بحراً برسم الترانزيت البحري (المسافنة): تراجع مجموعها على ٧٨٣٥٥ حاوية نمطية مقابل ١٠٥٧١٢ حاوية، أي بتراجع كبير قدره ٢٧٣٥٧ حاوية نمطية ونسبته ٢٥,٨٨٪.

رقم قياسي تسجله حركة السيارات:

من ناحية أخرى، أظهرت حركة السيارات خلال الأشهر الخمسة الأولى من العام الحالي أنها سجلت رقماً قياسياً كبيراً حيث بلغ عددها ٢٧٧٤٢ سيارة، مقابل ١٧٧٦٣ سيارة للفترة نفسها من العام الماضي، أي بزيادة جيدة نسبتها ٥٦,١٨٪.

وتوزعت حركة السيارات كالآتي:

السيارات المستوردة: ارتفع مجموعها الى ٢٦٦٥٩ سيارة مقابل ١٧٠٣٣ سيارة، اي بتحسن ضخم قدره ٩٦٢٦ سيارة ونسبته ٥٦,٥١٪.

السيارات المعاد تصديرها بحراً: بلغ مجموعها ١٠٨٣ سيارة مقابل ٧٣٠ سيارة، اي بارتفاع قدره ٣٥٣ سيارة ونسبته ٤٨,٣٦٪.

ارتفاع مجموع الواردات الى ٧٢٧,٣٥٦ مليون دولار

من جهة ثانية، أفادت احصاءات مرفأ بيروت ان ارتفاع كميات البضائع وعدد الحاويات والسيارات المستوردة برسم الاستهلاك المحلي خلال الأشهر الخمسة الأولى من العام الحالي انعكس إيجاباً على المجموع العام للواردات المالية، حيث ارتفع الى ٧٢٧,٣٥٦ مليون دولار مقابل ٦٥٦,٣٠٢ مليوناً للفترة نفسها من العام الماضي، أي بزيادة جيدة قدرها ٧١,٠٥٤ مليون دولار ونسبتها ١٠,٨٣٪.

وتوزع هذا المجموع البالغ ٧٢٧,٣٥٦ مليون دولار على الشكل التالي:

الواردات المرفئية: ارتفع مجموعها الى ٤٩,٢١٤ مليون دولار مقابل ٤٦,٩٢٦ مليوناً، أي بتحسن صغير قدره ٢,٢٨٨ مليون دولار ونسبته ٤,٨٧٪.

الواردات الجمركية: سجلت تراجعاً حيث بلغ مجموعها ٣١٠,٨٤٥ ملايين دولار مقابل ٣١٦,٢٩٤ مليوناً، أي بانخفاض طفيف نسبته ١,٧٢٪.

واردات الـ TVA: ارتفع مجموعها الى ٣٦٥,٣٤٩ مليون دولار مقابل ٢٩١,٠٤٤ مليوناً، أي بزيادة جيدة قدرها ٧٤,٣٠٥ مليون دولار ونسبتها ٢٥,٥٣٪.

واردات رئاسة الميناء: سجلت انخفاضاً حيث بلغ مجموعها ١,٩٤٨ مليون دولار مقابل ٢,٠٣٨ مليون دولار، أي بتراجع صغير قدره ٩٠ ألف دولار ونسبته ٤,٤٢٪.

تحسن حركة المسافنة

وتجدر الإشارة أخيراً الى ان حركة المسافنة التي سجلت انخفاضاً ملموساً خلال الأشهر الثلاثة الأولى من العام الحالي عادت الى التحسن بعد ان استأنفت احدى الشركتين اللتين تستخدمان المرفأ مركزاً لعمليات الترانزيت البحري (المسافنة)، تسيير بعض الخطوط المنتظمة التي كانت حولتها الى مرافئ البلدان المجاورة.

الابواب	الاشهر الـ٥ الاولى ٢٠٠٨	الاشهر الـ٥ الاولى ٢٠٠٧	+/-
مجموع البواخر	٨٤٦ باخرة	٩٩٠ باخرة	-١٤٤ باخرة
مجموع البضائع	٢,٤١٧ مليون طن	٢,١٦١ مليون طن	+٢٥٦ الف طن
مجموع الحاويات	٣٥٧٨٧٧ حاوية نمطية	٣٩١,٣٣٤ حاوية نمطية	-٣٣٤٥٧ حاوية نمطية
الحاويات المستوردة مستوردة برسم	١٧٦٤٤٥ حاوية نمطية	١٩٣٣٩٥ حاوية نمطية	-١٦٩٥٠ حاوية نمطية
الاستهلاك المحلي	٩٦٥٠٤ حاوية نمطية	٨٥٠٤٧ حاوية نمطية	+١١٤٥٧ حاوية نمطية
مستوردة فارغة	٢١٠ حاوية نمطية	١٥٠ حاوية نمطية	+٦٠ حاوية نمطية
مستوردة برسم المسافنة	٧٩٧٣١ حاوية نمطية	١٠٨١٩٨ حاوية نمطية	-٢٨٤٦٧ حاوية نمطية
الحاويات المصدرة	١٧٣٠٤٥ حاوية نمطية	١٩٠١٤٠ حاوية نمطية	-١٧٠٩٥ حاوية نمطية
مصدرة ببضائع لبنانية	١٩٢٧٢ حاوية نمطية	١٧٦٣٥ حاوية نمطية	+١٦٣٧ حاوية نمطية
مصدرة فارغة	٧٥٤١٨ حاوية نمطية	٦٦٧٩٣ حاوية نمطية	+٨٦٢٥ حاوية نمطية
مصدرة برسم المسافنة	٨٣٣٥٥ حاوية نمطية	١٠٥٧١٢ حاوية نمطية	-٢٧٣٥٧ حاوية نمطية
حاويات معاد تستيفها	٨٢٨٧ حاوية نمطية	٧٧٩٩ حاوية نمطية	+٥٨٨ حاوية نمطية
مجموع السيارات	٢٧٧٤٢ سيارة	١٧٧٦٣ سيارة	+٩٩٧٩ سيارة
السيارات المستوردة	٢٦٦٥٩ سيارة	١٧٠٣٣ سيارة	+٩٦٢٦ سيارة
السيارات المعاد تصديرها بحرا	١٠٨٣ سيارة	٧٣٠ سيارة	+٣٥٣ سيارة
الواردات المرفئية	٤٩,٢١٤ مليون دولار	٤٦,٩٢٦ مليون دولار	+٢,٢٨٨ مليون دولار
الواردات الجمركية	٣١٠,٨٤٥ مليون دولار	٣١٦,٢٩٤ مليون دولار	-٥,٤٤٩ ملايين دولار
واردات الـ TVA	٣٦٥,٣٤٩ مليون دولار	٢٩١,٠٤٤ مليون دولار	+٧٤,٣٠٥ مليون دولار
واردات رئاسة الميناء	١,٩٤٨ مليون دولار	٢,٠٣٨ مليون دولار	-٩٠ الف دولار
المجموع العام	٧٢٧,٣٥٦ مليون دولار	٦٥٦,٣٠٢ مليون دولار	٧١,٠٥٤ مليون دولار

ارتفاع الحركة الإجمالية في مرفأ طرابلس ينسحب على مجموع وارداته المالية

٤٦ باخرة، ١١١٤١٨ طناً، ١٣١ سيارة، ١٧ حاوية و١٣,٩٥٧ مليار ليرة مجموع الواردات



الياس مكاري
رئيس اقليم مرفأ طرابلس

أفادت حركة مرفأ طرابلس في شهر أيار (مايو) الماضي أنها كانت أفضل مما كانت عليه في شهر نيسان (أبريل) المنصرم. وجاء هذا الارتفاع نتيجة التحسن الذي طرأ على كميات الحديد المستورد الذي بلغ ٣١٦٣٠ طناً مقابل ٥٦٦٢ طناً لشهر نيسان المنصرم. وقد تبين ان هذه الحركة الجيدة انسحبت أيضاً على المجموع العام للواردات المالية التي سجلت زيادة ملموسة عما كانت عليه في نيسان.

كيف توزعت حركة مرفأ طرابلس في أيار ٢٠٠٨

وأظهرت المقارنة لحركة مرفأ طرابلس خلال شهري نيسان وأيار من العام الحالي الأرقام التالية:

عدد البواخر: ارتفع عددها في أيار ٢٠٨ الى ٤٦ باخرة مقابل ٣٥ باخرة لنيسان الماضي، أي بتحسن كبير قدره ١١ باخرة ونسبته ٣١,٤٣٪.

كميات البضائع: بلغ مجموعها ١١١٤١٨ طناً مقابل ٧٦٦٨١ طناً، اي بزيادة جيدة قدرها ٣٤٧٣٧ طناً ونسبتها ٤٥,٣٠٪.

عدد السيارات: انخفض مجموعها الى ١٣١ سيارة مقابل ٣٥٦ أي بتراجع ملموس قدره ٢٢٥ سيارة ونسبته ٥٣,٢٠٪.

ارتفاع الحركة انعكس إيجاباً على مجموع الواردات

وأفادت احصاءات المرفأ أن ارتفاع الحركة الإجمالية في مرفأ طرابلس انسحب إيجاباً على المجموع العام للواردات المالية التي بلغ مجموعها في أيار الماضي ١٣,٩٥٧ مليار ليرة مقابل ١٢,٠٥٦ ملياراً، اي بارتفاع قدره ١,٩٠١ مليار ليرة ونسبته ١٥,٧٧٪.

وتوزع هذا المجموع العام كالآتي:

الواردات المرفئية: انخفض مجموعها الى ٨٣٩ مليون ليرة في أيار الماضي مقابل ١,١٥٦ مليار ليرة لشهر نيسان المنصرم، أي بتراجع قدره ٣١٧ مليون ليرة ونسبته ٢٧,٤٢٪.

واردات الضريبة على القيمة المضافة (TVA): بلغ مجموعها ١٠,٨٣٦ مليار ليرة مقابل ٩,٥٨٥ مليار ليرة، أي بتحسن جيد قدره ١,٢٥١ مليار ليرة ونسبته ١٣,٠٥٪.

الواردات الجمركية: سجلت استيفاء ٢,٢٨٢ مليار ليرة مقابل ١,٣١٥ مليار ليرة اي بزيادة جيدة قدرها ٩٦٧ مليار ليرة ونسبتها ٧٣,٥٤ بالمئة.

حركة مرفأ طرابلس في أيار ٢٠٠٨ أكبر منها في أيار ٢٠٠٧

من ناحية أخرى، أظهرت الإحصاءات ان حركة مرفأ طرابلس المسجلة في أيار ٢٠٠٨ جاءت أكبر بكثير مما كانت عليه في الشهر ذاته (أيار) ٢٠٠٧، فقد ارتفعت كميات البضائع الى ١١١٤١٨ طناً مقابل ٥٣٢٤٩ طناً، أي بتحسن جيد قدره ٥٨١٦٩ طناً ونسبته ١٠٩,٢٤٪.

كما ارتفع عدد البواخر الى ٤٦ باخرة مقابل ٢٨ باخرة، أي بزيادة جيدة قدرها ١٨ باخرة ونسبتها ٦٤,٢٨٪. في حين انخفض مجموع السيارات الى ١٣١ سيارة مقابل ٣٨٢ سيارة، أي بتراجع ملموس قدره ٢٥١ سيارة ونسبته ٦٥,٧١٪ بينما ارتفع عدد الحاويات الى ١٧ حاوية مقابل ١٢ حاوية، أي بتحسن قدره ٥ حاويات.

ارتفاع الحركة ساهم في زيادة الواردات المالية

وانعكس ارتفاع حركة مرفأ طرابلس في أيار ٢٠٠٨ على مجموع وارداته المالية حيث بلغ ١٣,٩٥٧ مليار ليرة مقابل ٧,٤٢٧ مليار ليرة، اي بزيادة ملموسة قدرها ٦,٥٣٠ مليار ليرة ونسبتها ٨٧,٩٢٪.

وتوزع هذا المجموع البالغ ١٣,٩٥٧ مليار ليرة في أيار ٢٠٠٨ على الشكل التالي:

الواردات المرفئية: ارتفع مجموعها في أيار ٢٠٠٨ الى ٨٣٩ مليون ليرة مقابل ٧٢٠ مليون ليرة للشهر ذاته من العام ٢٠٠٧ أي بتحسن كبير قدره ١١٩ مليون ليرة ونسبته ١٦,٥٣٪.

الواردات الجمركية: بلغ مجموعها ٢,٢٨٢ مليار ليرة مقابل ٢,٠١٦ مليار ليرة، أي بارتفاع جيد قدره ٢٦٦ مليون ليرة ونسبته ١٣,١٩٪.

واردات الـ TVA: سجلت استيفاء ١٠,٨٣٦ مليار ليرة مقابل ٤,٦٩١ مليار ليرة، أي بزيادة ضخمة قدرها ٦,١٤٥ مليار ليرة ونسبتها ١٣١٪.

حركة مرفأ طرابلس ترتفع خلال الأشهر الخمسة الأولى من العام ٢٠٠٨

وأفادت الحركة الإجمالية المسجلة في مرفأ طرابلس خلال الأشهر الخمسة الأولى من العام الحالي انها جاءت أفضل مما كانت عليه في الفترة ذاتها من العام الماضي. فقد أظهرت المقارنة الوقائع التالية:

عدد البواخر: ارتفع مجموعها الى ٢٠٩ بواخر مقابل ١٧١ باخرة، أي بتحسن كبير قدره ٣٨ باخرة ونسبته ٢٢,٢٢٪.

كميات البضائع: بلغ مجموعها ٤٨٠٠٨٤ طناً مقابل ٣٤٧٩٢٨ طناً أي بتحسن ملموس قدره ١٣٢١٥٦ طناً ونسبته ٣٧,٩٨٪.

عدد السيارات: بلغ مجموعها ٢١٩٧ سيارةمقابل ٢٠١٦ سيارة، أي بزيادة معتدلة قدرها ١٨١ سيارة ونسبتها ٨,٩٨٪.

وزيادة ملموسة لمجموع الواردات خلال الأشهر الخمسة الأولى من العام ٢٠٠٨

وانعكست الحركة المزدهرة التي حققها مرفأ طرابلس خلال الأشهر الخمسة الأولى من العام الحالي، على مجموع وارداته المالية حيث بلغ ٦٤,٩١٨ مليار ليرة مقابل ٥٥,٨٧١ مليار ليرة للفترة نفسها من العام الماضي، أي بارتفاع ملموس قدره ٩,٠٤٧ مليار ليرة ونسبته ١٦,١٩٪.

وتوزعت هذه الواردات كالآتي:

الواردات المرفئية: بلغ مجموعها ٤,٤٦٩ مليار ليرة مقابل ٣,٣٩٢ مليار ليرة، أي بتحسن جيد قدره ١,٠٧٧ مليار ليرة ونسبته ٣١,٧٥٪.

الواردات الجمركية: بلغ مجموعا ٧,٩٢٧ مليار ليرة مقابل ٢٠,٢٥٨ مليار ليرة، أي بانخفاض ملموس قدره ١٢,٣٣١ مليار ليرة ونسبته ٦٠,٨٧٪.

واردات الـ TVA: ارتفع مجموعها الى ٥٢,٥٢٢ مليار ليرة مقابل ٣٢,٢٢١ مليار ليرة أي بزيادة جيدة قدرها ٢٠,٣٠١ مليار ليرة ونسبتها ٦٣٪.

الابواب	أيار/٢٠٠٨	نيسان/٢٠٠٨	+/-
عدد البواخر	٤٦ باخرة	٣٥ باخرة	+١١ باخرة
كميات البضائع	١١١٤١٨ طنا	٧٦٦٨١ طنا	+٣٤٧٣٧ طنا
عدد السيارات	١٣١سيارة	٣٥٦ سيارة	-٢٢٥ سيارة
عدد الحاويات	١٧ حاوية	٣ حاويات	+١٤ حاوية
الواردات المرفئية	٨٣٩ مليون ليرة	١,١٥٦ مليون ليرة	-٣١٧ مليون ليرة
الواردات الجمركية	٢,٢٨٢ مليار ليرة	١,٣١٥ مليار ليرة	+٩٦٧ مليون ليرة
واردات الـ TVA	١٠,٨٣٦ مليار ليرة	٩,٥٨٥ مليار ليرة	+١,٢٥١ مليار ليرة
المجموع العام	١٣,٩٥٧ مليار ليرة	١٢,٠٥٦ مليار ليرة	+١,٩٠١ مليار ليرة

الابواب	ايار/٢٠٠٨	ايار/٢٠٠٧	+/-
عدد البواخر	٤٦ باخرة	٢٨ باخرة	+١٨ باخرة
كميات البضائع	١١١٤١٨ طنا	٥٣٢٤٩ طنا	+٥٨١٦٩ طنا
عدد السيارات	١٣١ سيارة	٣٨٢ سيارة	-٢٥١ سيارة
عدد الحاويات	١٧ حاوية	١٢ حاويات	+٥ حاويات
الواردات المرفئية	٨٣٩ مليون ليرة	٧٢٠ مليون ليرة	+١١٩ مليون ليرة
الواردات الجمركية	٢,٢٨٢ مليار ليرة	٢,٠١٦ مليار ليرة	+٢٦٦ مليون ليرة
واردات الـ TVA	١٠,٨٣٦ مليار ليرة	٤,٦٩١ مليار ليرة	+٦,١٤٥ مليون ليرة
المجموع العام	١٣,٩٥٧ مليار ليرة	٧,٤٢٧ مليار ليرة	+٦,٥٣٠ مليار ليرة

المرفأ يحافظ على حركته المزدهرة ويتداول ٧٧٢١٩ حاوية نمطية

تغييرات طفيفة بالمراتب الامامية وMSC تحتفظ بالاولى بالاستيراد وMERIT بالتصدير

رغم تراجع حركة الحاويات التي تداولها مرفأ بيروت خلال شهر ايار (مايو) الماضي مقارنة مع تلك المسجلة في نيسان (ابريل) المنصرم، فإن هذه الحركة ما تزال تعتبر مزدهرة وجيدة وهي الاكبر هذا العام بعد شهر نيسان الذي حقق رقما قياسيا حيث بلغ ٨٢٢٧٣ حاوية نمطية.

كيف توزعت حركة الحاويات في ايار ٢٠٠٨؟

فقد اظهرت الاحصاءات ان مرفأ بيروت شهد تفريغ وتحميل ما مجموعه ٧٧٢١٩ حاوية نمطية في ايار ٢٠٠٨، مقابل ٨٢٢٧٣ حاوية لشهر نيسان المنصرم، اي بانخفاض قدره ٥٠٥٤ حاوية نمطية ونسبته ٦,١٤ بالمئة.

وتوزعت هذه الحركة كالآتي:

الحاويات المستوردة: ارتفع مجموعها الى ٣٩٩٠١ حاوية نمطية مقابل ٣٩٧٥٣ حاوية، اي بتحسن طفيف نسبته ٠,٣٧ ٪.

الحاويات المصدرة: انخفض مجموعها الى ٣٥٠٥٨ حاوية نمطية مقابل ٤٠٤٠٤ حاوية، اي بتراجع قدره ٥٣٤٦ حاوية نمطية ونسبته ١٣,٢٣ ٪.

الحاويات المعاد تستيفها على متن البواخر: ارتفع مجموعها الى ٢٢٦٠ حاوية نمطية مقابل ٢١١٦ حاوية، اي بزيادة صغيرة نسبتها ٦,٨٠ ٪.

كيف توزعت حركة الحاويات المستوردة في ايار ٢٠٠٨؟

وتوزعت حركة الحاويات المستوردة في ايار الماضي والبالغ مجموعها ٣٩٩٠١ حاوية نمطية كالآتي:

الحاويات المستوردة برسم الاستهلاك المحلي: ارتفع مجموعها الى ٢٢٥١٤ حاوية نمطية مقابل ٢٠٧٧١ حاوية، اي بتحسن نسبته ٨,٣٩ ٪.

الحاويات المستوردة فارغة: انخفض مجموعها الى ٢٩ حاوية نمطية مقابل ٧٨ حاوية، اي بتراجع قدره ٤٩ حاوية نمطية ونسبته ٦٢,٨٢ بالمئة.

الحاويات المستوردة برسم المسافنة: تراجع مجموعها الى ١٧٣٥٨ حاوية نمطية مقابل ١٨٩٠٤ حاوية، اي بانخفاض نسبته ٨,١٨ ٪.

MSC تحافظ على المرتبة الاولى

واظهرت حركة الحاويات المستوردة برسم الاستهلاك المحلي والبالغ مجموعها ٢٢٥١٤ حاوية نمطية ان تغييرات طفيفة طرأت على اسماء الوكالات البحرية التي احتلت المراتب الامامية.

– فوكالة MSC (لبنان) حافظت كعادتها على المرتبة الاولى محققة تفريغ ٦٧٥٩ حاوية نمطية مقابل ٦٣٧١ حاوية، اي بزيادة نسبتها ٦,٠٩ ٪.

– كما بقيت وكالة ميريت شيبنغ محتلة المرتبة الثانية بتنزيلها ٤٩٠٧ حاويات نمطية مقابل ٤٣١٣ حاوية، اي بتحسن نسبته ١٣,٧٧ ٪.

وظلت مجموعة سي لاين متربعة على المرتبة الثالثة باستيرادها ٣٩٠٣ حاويات نمطية مقابل ٣٥٠٠ حاوية، اي بارتفاع جيد نسبته ١١,٥٠ ٪.

– بينما حققت مجموعة ميتز تقدما بانتقالها من المرتبة الخامسة الى الرابعة بتفريغها ٢٤٦٧ حاوية مقابل ١٢٠٣ حاويات، اي بزيادة نسبتها ١٠٥ ٪.

– وتراجعت MAERSK (لبنان) من المرتبة الرابعة الى الخامسة باستيرادها ٢١٥٧ حاوية نمطية مقابل ٣١٧٩ حاوية اي بانخفاض نسبته ٣٢,١٥ ٪.

كيف توزعت الحاويات المصدرة في ايار ٢٠٠٨؟

وتوزعت حركة الحاويات المصدرة في ايار الماضي والبالغ مجموعها ٣٥٠٥٨ حاوية نمطية كالآتي:

الحاويات المصدرة ببضائع لبنانية: انخفض مجموعها الى ٤٠٤٩ حاوية مقابل ٤٤٥٨ حاوية لشهر نيسان، اي بتراجع نسبته ٩,١٧ ٪.

الحاويات المصدرة فارغة بعد تفريغها من البضائع برسم الاستهلاك المحلي: تراجع مجموعها بنسبة ٣,٩٪ الى ١٤٧٤٥ حاوية.

الحاويات المعاد تصديرها بحرا برسم (المسافنة): بلغ مجموعها ١٦٢٦٤ حاوية مقابل ٢٠٦٠٤ حاويات نمطية اي بانخفاض كبير نسبته ٢١,٠٦ ٪.

تبديلات في المراتب الامامية وMERIT تحتفظ بالاولى

وبينت حركة الحاويات المصدرة ببضائع لبنانية خلال شهر ايار الماضي والبالغ مجموعها ٤٠٤٩ حاوية نمطية، ان تبديلات طرأت في المراتب الامامية.

– فوكالة ميريت شيبنغ ظلت متربعة على المرتبة الاولى بتصديرها ١٢٩٢ حاوية نمطية مقابل ١٤٤٣ حاوية، اي بانخفاض نسبته ١٠,٤٦ ٪.

– كما احتفظت وكالة MEARSK (لبنان) بالمرتبة الثانية بتسجيلها ٩٥٠ حاوية نمطية مقابل ١١٩٥ حاوية، اي بتراجع نسبته ٢٠,٥٠ ٪.

– كما راوحت وكالة MSC (لبنان) مكانها في المرتبة الثالثة بتحميلها ٨٧١ حاوية نمطية مقابل ٩٦٦ حاوية، اي بانخفاض نسبته ١٩,٨٣ ٪.

– وجاءت المرتبة الرابعة لصالح مجموعة سي لاين بتصديرها ٤١١ حاوية نمطية مقابل ٤٣٩ حاوية، اي بتراجع صغير نسبته ٦,٣٨ ٪.

تراجع حركة المسافنة الى ٣٣٦٢٢ حاوية نمطية

وسجلت حركة الحاويات برسم المسافنة المستوردة والمعاد تصديرها بحراً تراجعاً في الشهر الماضي، حيث بلغ مجموعها ٣٣٦٢٢ حاوية مقابل ٣٩٥٠٨ حاويات لنيسان، أي بانخفاض نسبته ١٤,٩٠ ٪.

MSC (لبنان) تحافظ على المرتبة الأولى بحركة المسافنة في أيار ٢٠٠٨

وأظهرت حركة المسافنة المستوردة والمعاد تصديرها في أيار الماضي، ان MSC (لبنان) بقيت كعادتها محتفظة بالمرتبة الأولى حيث تداولت ما مجموعه ١٧٢٢٠ حاوية مقابل ٢٣٩٥٣ حاوية أي بانخفاض نسبته ٢٨,١١ ٪.

كما حافظت ميريت شيبنغ على المرتبة الثانية بتداولها ١٥٧٦٩ حاوية نمطية برسم المسافنة مقابل ١٥٥٥٥ حاوية، أي بارتفاع نسبته ١,٣٨ ٪.

وبلغت حصة الوكالات الأخرى من حركة المسافنة ٦٣٣ حاوية نمطية مقابل لا شيء لشهر نيسان الماضي.

استيراد – IMPORT

NAME OF SHIPPING AGENCY	MAY 08	APRIL 08	+/-
1- MSC (LEBANON)	6759	6371	+388
2- MERIT SHIPPING AGENCY	4907	4313	+594
3- SEALINE GROUP	3903	3500	+403
4- METZ GROUP	2467	1203	+1264
5- MAERSK (LEBANON)	2157	3179	-1022
6- TOURISM & SHIPPING SERVICES	894	711	+183
7- EDOUARD CORDAHI	494	575	-81
8- LOTUS SHIPPING	473	518	-45
9- GEZAIRY TRANSPORT	258	336	-78
10- FAST AGENCY	172	43	+129
11- JOSEMAR	30	-	+30
12- HENRY HEALD & CO	-	12	-12
14- GULF AGENCY	-	10	-10
TOTAL IMPORT (LOCAL MARKET) (TEUS)	22514	20771	+1743
TOTAL IMPORT EMPTY (TEUS)	29	78	-49
TOTAL IMPORT TRANSHIP (FULL) (TEUS)	14770	13138	+1632
TOTAL IMPORT TRANSHIP EMPTY (TEUS)	2588	5766	-3178
TOTAL GENERAL	39901	39753	+148

تصدير – EXPORT

NAME OF SHIPPING AGENCY	MAY 08	APRIL 08	+/-
1- MERIT SHIPPING AGENCY	1292	1443	-151
2- MAERSK (LEBANON)	950	1195	-245
3- MSC (LEBANON)	871	966	-95
4- SEALINE GROUP	411	439	-28
5- EDOUARD CORDAHI	186	110	+76
6- METZ GROUP	139	133	+6
7- TOURISM & SHIPPING SERVICES	122	94	+28
8- GEZAIRY TRANSPORT	58	65	-7
9- LOTUS SHIPPING	13	13	-
10- FAST AGENCY	7	-	+7
TOTAL EXPORT (LEBANESE CARGO) (TEUS)	4049	4458	-409
TOTAL EXPORT EMPTY (TEUS)	14745	15342	-597
TOTAL EXPORT TRANSHIP FULL (TEUS)	12577	15398	-2821
TOTAL EXPORT TRANSHIP EMPTY (TEUS)	3687	5206	-1519
TOTAL GENERAL	35058	40404	-5346

مرفأ بيروت يتداول ٧٤٢٧ سيارة وهذا الرقم هو الاكبر في العام ٢٠٠٨

المفاجآت مستمرة في المراتب الأمامية: سي لاين الأولى وتوريسم الثانية



سمير مقوم
مجموعة سي لاين



انطوان الشمالي
وكالة توريسم اند شيبنغ

أظهرت الإحصاءات ان مرفأ بيروت سجل رقماً قياسياً بحركة السيارات التي تداولها في شهر أيار (مايو) الماضي وهو الأكبر الذي حققه هذا العام. وقلبت هذه النتائج الجيدة كافة التوقعات التي كانت تشير الى ان الأوضاع الامنية والسياسية المضطربة في البلاد ستؤدي حتماً الى تراجع الحركة الإجمالية في مرفأ بيروت ولا سيما السيارات التي تعتبر من الكماليات.

ارتفاع قياسي لحركة السيارات التي بلغت ٧٤٢٤ سيارة

فقد بينت حركة السيارات التي شهدها مرفأ بيروت خلال أيار أنها كانت مزدهرة حيث بلغ مجموعها ٧٤٢٤ سيارة مقابل ٤٩٤٤ سيارة لشهر نيسان (أبريل) المنصرم، أي بارتفاع ضخم قدره ٢٤٨٠ سيارة ونسبته ٥٠,١٧٪.

وتوزعت هذه الحركة كالآتي:

السيارات المستوردة: ارتفع مجموعها في أيار ٢٠٠٨ الى ٦٧٦٨ سيارة مقابل ٤٦٧٠ سيارة، اي بتحسن كبير قدره ٢٠٩٨ سيارة ونسبته ٤٤,٩٢٪.

السيارات المعاد تصديرها بحراً: بلغ مجموعها ٦٥٦ سيارة مقابل ٢٧٤ سيارة، أي بزيادة جيدة قدرها ٣٨٢ سيارة ونسبتها ١٣٩,٤٢٪.

المفاجآت مستمرة في المراتب الأمامية

وأفادت حركة السيارات المستوردة عبر مرفأ بيروت والبالغ مجموعها ٦٧٦٨ سيارة ان المفاجآت متواصلة بأسماء الوكالات البحرية التي احتلت المراتب الأمامية، وخصوصاً تربع مجموعة سي لاين ووكالة TOURISM & SHIPPING الناشطتين في مجال النقل بالحاويات على المرتبتين الأولى والثانية.

– فقد تقدمت مجموعة سي لاين من المرتبة الثانية لتتربع على المرتبة الأولى محققة تفريغ ١٨٢٥ سيارة أغلبيتها مشحونة ضمن الحاويات من مرافئ عالمية عدة، مقابل ٥٩٧ سيارة لشهر نيسان المنصرم أي بارتفاع ضخم قدره ١٢٢٨ سيارة ونسبته ٢٠٥,٧٠٪.

– كما قفزت وكالة TOURISM & SHIPPING SERVICES من المرتبة الرابعة الى الثانية باستيرادها ٩١٩ سيارة مشحونة ضمن الحاويات من مرافئ عالمية عدة مقابل ٥١٣ سيارة، أي بزيادة جيدة قدرها ٤٠٦ سيارات ونسبتها ٧٩,١٤٪.

– وتقدمت وكالة ليفانت شيبنغ من المرتبة السابعة الى الثالثة بتنزيلها ٨٢٣ سيارة مستوردة من مرافئ الشرق الأقصى والولايات المتحدة الأميركية مقابل ٢٧٨ سيارة، أي بتحسن كبير قدره ٥٤٥ سيارة ونسبته ١٩٦,٠٤٪.

– بينما تراجعت وكالة غلوب شيبنغ من المرتبة الأولى الى الرابعة باستيرادها ٦٦٤ سيارة محملة من موانئ المتوسط مقابل ٩٢٣ سيارة، اي بانخفاض قدره ٢٥٩ سيارة ونسبته ٢٨,٠٦٪.

– كما قفزت مدكونرو شيبنغ من المرتبة العاشرة الى الخامسة بتفريغها ٥٩٠ سيارة مشحونة من مرافئ أوروبا الشمالية مقابل ١٧٣ سيارة، أي بارتفاع كبير نسبته ٢٤١٪.

– وكانت المرتبة السادسة من نصيب وكالة ميريت شيبنغ بتنزيلها ٥٤٣ سيارة مقابل ٥٢٢ سيارة، أي بزيادة قدرها ٢١ سيارة ونسبتها ٤٪.

ارتفاع حصة الوكالات الست الأولى الى ٥٣٦٤ سيارة

من جهة ثانية أظهرت حركة السيارات المستوردة ان حصة الوكالات البحرية التي احتلت المراتب الست الأولى في أيار من العام الحالي بلغت ٥٣٦٤ سيارة أي ما نسبته ٧٩,٢٥٪ من مجموع السيارات المستوردة والبالغ ٦٧٦٨ سيارة، في حين كانت حصة الوكالات التي احتلت المراتب نفسها في نيسان المنصرم ٣٤٢٤ سيارة، اي ما نسبته ٧٣,٣٢٪ من مجموع السيارات المستوردة والبالغ ٤٦٧٠ سيارة.

السيارات الجديدة المستوردة تراوح مكانها

وسجلت حركة السيارات الجديدة المستوردة في أيار مراوحة في مكانها حيث بلغ مجموعها ٢٤٩٠ سيارة أي ما نسبته ٣٦,٧٩٪ من مجموع السيارات المستوردة والبالغ ٦٧٦٨ سيارة، مقابل ٢٥٢٢ سيارة جديدة مستوردة في نيسان أي ما نسبته ٥٤٪ من مجموع السيارات المستوردة والبالغ ٤٦٧٠ سيارة.

ارتفاع عدد السيارات المستوردة ضمن الحاويات الى ٣١٤٧ سيارة

وانسحب ارتفاع عدد السيارات التي تداولها مرفأ بيروت خلال أيار على السيارات المستوردة ضمن الحاويات حيث بلغ مجموعها ٣١٤٧ سيارة مقابل ٢٥٦٥ سيارة لشهر نيسان ، اي بزيادة ملموسة قدرها ٥٨٢ سيارة ونسبتها ٢٢,٩٦٪.

السيارات في أيار ٢٠٠٨ أكبر منها في أيار ٢٠٠٧

وأظهرت احصاءات مرفأ بيروت ان حركة السيارات في أيار ٢٠٠٨ والبالغة ٧٤٢٤ سيارة جاءت أكبر بكثير مما كانت عليه في ايار ٢٠٠٧ حيث بلغ مجموعها ٣٧٧٤ سيارة، أي بارتفاع كبير نسبته ٩٦,٧١٪.

وتوزعت هذه الحركة كالآتي:

السيارات المستوردة: بلغ مجموعها ٦٧٦٨ سيارة، مقابل ٣٧٤٥ سيارة، أي بزيادة ضخمة قدرها ٣٠٢٣ سيارة ونسبتها ٨٠,٧٢٪.

السيارات المعاد تصديرها بحراً: ارتفع مجموعها أيضاً الى ٦٥٦ سيارة في أيار الماضي مقابل ٢٩ سيارة للشهر ذاته من العام الماضي، أي بتحسن كبير قدره ٦٢٧ سيارة.

انخفاض عدد السيارات الجديدة في أيار ٢٠٠٨ الى ٢٤٩٠ سيارة

كما بينت حركة السيارات الجديدة في أيار من العام الحالي والبالغ مجموعها ٢٤٩٠ سيارة أنها جاءت أدنى مما كانت عليه في الشهر نفسه من العام الماضي حيث بلغ مجموعها ٢٩٥٧ سيارة جديدة، أي بانخفاض ملموس قدره ٤٦٧ سيارة ونسبته ١٥,٧٩٪.

السيارات المستوردة ضمن الحاويات في أيار ٢٠٠٨ أكبر منها في أيار ٢٠٠٧

بينما انسحب الارتفاع الكبير لحركة السيارات المستوردة في أيار من العام الحالي على عدد السيارات المستوردة ضمن الحاويات حيث بلغ ٣١٤٧ سيارة مقابل ١٤٧٤ سيارة للشهر نفسه من العام الماضي أي بزيادة جيدة قدرها ١٦٧٣ سيارة ونسبتها ١١٣,٥١٪.

استئناف حركة السيارات المستوردة برسم الترانزيت البري الى الأسواق

ولا بد من الإشارة أخيراً الى ان حركة استيراد السيارات عبر مرفأ بيروت برسم الترانزيت البري الى العراق استأنفت نشاطها حيث شوهدت عشرات الشاحنات تغادر مرفأ بيروت وعلى متنها مئات السيارات الجديدة باتجاه الحدود اللبنانية السورية ومن ثم الى داخل الأراضي العراقية.

NAME OF SHIPPING AGENCY	May 08	April 08	+/-
TOP TEN 1- SEALINE GROUP	1825	597	+1228
TOP TEN 2- TOURISM & SHIP SERVICES	919	513	+406
TOP TEN 3- LEVANT SHIPPING AGENCY	823	278	+545
TOP TEN 4- GLOBE SHIPPING	664	923	-259
TOP TEN 5- MEDCONRO SHIP SERVICES	590	173	+417
TOP TEN 6- MERIT SHIPPING SERVICES	543	522	+21
TOP TEN 7- EDOUARD CORDAHI	359	122	+237
TOP TEN 8- HAKIM ROUKOZ	346	209	+137
TOP TEN 9- MSC (LEBANON)	275	478	-203
TOP TEN 10- NATIONAL TRADING AGENCY	154	-	+154
11- FAST AGENCY	149	74	+75
12- SEA SHIPPING & CHARTERING	67	-	+67
13- HENRY HEALD & CO	43	199	-156
14- MAERSK (LEBANON)	9	-	+9
15- GEZAIRY TRANSPORT	1	-	+1
16- METZ GROUP	1	161	-160
17 - BOXER SHIPPING AGENCY	-	391	-391
17 - MUNDIAL LINE	-	30	-30
TOTAL IMPORT (AUTOS)	6768	4670	+2098
TOTAL REEXPORT BY SEA (AUTOS)	656	274	+382
TOTAL GENERAL	7424	4944	+2480

MEA تتسلم الطائرة الأولى من ضمن أربع أيرباص A330 - 200

محمد الحوت: ستلبي الطلب المتزايد على خدمات نقل المسافرين



خلال التوقيع من اليمين: PHIL HARRIS ، محمد الحوت وحبيب فقيه

تسلم رئيس مجلس إدارة طيران الشرق الأوسط ومديرها العام **محمد الحوت** من رئيس أيرباص الشرق الأوسط **حبيب فقيه** أول طائرة أيرباص A330 - 200 تشتريها الشركة مباشرة من شركة أيرباص خلال احتفال أقيم في مدينة تولوز جنوبي غربي فرنسا.

وأقلعت رحلة تسلّم الطائرة الاولى من بيروت وضمت الى **الحوت** والمسؤولين فيها، وفداً اعلامياً لبنانياً شارك في حفل التسلّم.

وللمناسبة قال **الحوت**: «هذه أول طائرة أيرباص A330 - 200 يتم شراؤها بحلة جديدة تعكس ألوان العلم اللبناني. وتؤمن طائرة أيرباص A330 - 200 مستوى رفيعاً من حيث راحة المسافرين وتوفير استهلاك الوقود. وهي بذلك ستمكن الشركة من تلبية الطلب المتزايد على خدمات نقل المسافرين بين لبنان والشرق الأوسط وأفريقيا وأوروبا.

بدوره قال **فقيه**: «خطت إيرباص بشراكتها مع شركة طيران الشرق الأوسط قصة نجاح مذهلة، تعود جذورها الى زمن طويل كانت تسيّر الأخيرة خلالها رحلات على متن طرازي A300 و A310. أما اليوم وفيما تنطلق هذه الشركة نحو المستقبل مع أكثر طائرات العالم فعالية وراحة وتوفيراً في كلفة التشغيل ضمن فئتها، نتمنى جميعنا في إيرباص مستقبلاً زاهراً لشركة طيران الشرق الأوسط».

يتألف أسطول طيران الشرق الأوسط من أحدث طائرات إيرباص في العالم، التي تتمتع بخصائص مميزة من حيث التصميم المعاصر وسعة المقصورة والفعالية التشغيلية، وهي من طراز: A330 - 200 و A321 - 200 و A320 - 200. يتسم الأسطول بحداثته وحجمه واحترامه للبيئة بالإضافة الى التنوع التكنولوجي المبتكر.

تعد الطائرة الجديدة جزءاً من أربع طائرات أيرباص A330 - 200 تقدمت الشركة لشرائها في العام ٢٠٠٦. وتسمح طائرة أيرباص A330 بنقل ٤٤ مسافراً في درجة «سيدر» و٢٠٠ مسافر في الدرجة السياحية. والطائرة مجهزة بمحركين من طراز رولزرويس ترنت ٧٧٢ ذات قوة دفع تساوي ٧٢,٠٠٠ باوند. وتساهم العناصر الواسعة المخصصة للشحن بتعزيز الفعالية التشغيلية التي تمتاز بها الطائرة.



محمد الحوت يتلقى هدية من PHIL HARRIS



محمد الحوت يتوسط المرافقين في الرحلة والاعلاميين خلال زيارة CITE DE L'ESPACE



من اليمين: وليد عيتاني، ريما مكاوي وماريا عبود



محمد الحوت ونجله وبعض الاعلاميين خلال زيارة مركز مجسمات ايرباص



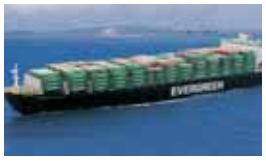
الطائرة الجديدة A330-200

الشركات العشرون الاولى في العالم في حزيران (يونيو) ٢٠٠٨

تغييرات طفيفة بأسماء الشركات التي احتلت المراتب الامامية

مجموعة MOLLER - MAERSK تحتفظ بالاولى وMSC بالثانية وCMACGM بالثالثة، EVERGREEN بالرابعة و HAPAG LLOYD بالخامسة وCOSCO تتقدم الى السادسة


HAPAG LLOYD


EVERGREEN


CMACGM


MSC


MOLLER-MAERSK

اظهر تقرير اصدرته النشرة الاحصائية AX-ALPHA LINER المتخصصة بشؤون النقل البحري ان تغييرات طفيفة طرأت على اسماء الشركات البحرية الناقلة للحاويات التي احتلت المراتب الامامية خلال الفترة الواقعة ما بين حزيران ٢٠٠٧ و٢٠٠٨.

واشار التقرير الى ان الشركات البحرية العالمية التي احتلت المراتب الخمس الاولى في حزيران ٢٠٠٨ هي ذاتها التي كانت تتربع عليها في الشهر ذاته من العام ٢٠٠٧. واوضح ان النمو المستمر الذي تحققه التجارة البحرية دفع كافة الشركات البحرية العالمية الى زيادة عدد السفن العاملة ضمن اساطيلها البحرية لتتمكن من استيعاب هذا النمو، كما انها عمدت الى توقيع عقود جديدة لبناء سفن ناقلة للحاويات اضافية.

واضاف التقرير ان الشركات التي احتلت المراتب الست الاولى تسيطر على ما نسبته ٤٧,٣ بالمئة من السعة الاجمالية لسفن الحاويات في العالم والبالغة نحو ١٢,٣٩٨ مليون حاوية نمطية.

COSCO تتقدم الى السادسة

وافادت النشرة ان مجموعة MOLLER-MARSK الدانمركية بقيت كعادتها متربعة على المرتبة الاولى بارتفاع سعة سفنها الى ٢,٠٣٢ مليون حاوية نمطية في حزيران من العام ٢٠٠٨، مقابل ١,٨٠٥ مليون حاوية للشهر نفسه من العام ٢٠٠٧، بزيادة جيدة قدرها ٢٢٧ الف حاوية نمطية ونسبتها ١٢,٥٨٪.

– كما ظلت مجموعة MSC السويسرية في المرتبة الثانية بـ ١,٣٠٧ مليون حاوية نمطية مقابل ١,١٤٦ مليون حاوية اي بارتفاع ملموس قدره ١٦١ الف حاوية نمطية ونسبته ١٤,٠٥٪.

– وراوحت مجموعة CMACGM الفرنسية مكانها ايضا في المرتبة الثالثة بـ ٩٣٤ الف حاوية نمطية مقابل ٨٠٨ الاف حاوية اي بتحسن جيد قدره ١٢٦ الف حاوية نمطية ونسبته ١٥,٥٩٪.

– واحتفظت مجموعة EVERGREEN التايوانية بالمرتبة الرابعة بـ ٦٣١ الف حاوية نمطية مقابل ٦٠٤ آلاف حاوية، اي بنمو صغير قدره ٢٧ الف حاوية نمطية ونسبته ٤,٤٧٪.

– وبقيت مجموعة HAPAGLLOYD الالمانية بالمرتبة الخامسة بـ ٥٠٧ آلاف حاوية نمطية مقابل ٤٦٥ الف حاوية، اي بارتفاع معتدل قدره ٤٢ الف حاوية نمطية ونسبته ٩,٠٣٪.

– بينما تقدمت مجموعة COSCO الصينية من المرتبة السابعة الى السادسة بـ ٤٥٣ الف حاوية نمطية مقابل ٤٢٤ الف حاوية، اي بزيادة قدرها ٢٩ الف حاوية نمطية ونسبتها ٦,٨٤٪.

شركات الملاحة تعزز اساطيلها

واضافت النشرة ان النمو الجيد والمستمر للتجارة البحرية يشجع كافة شركات الملاحة العالمية على تعزيز اساطيلها التجارية، فسارعت الى توقيع عقود لبناء سفن ناقلة للحاويات للمشاركة في تغطية هذا النمو.

فقد أوصت مجموعة MOLLER-MAERSK على بناء ٦٤ باخرة جديدة بسعة اجمالية قدرها ٢٨٨٥٨٥ حاوية نمطية، اي ما نسبتها ١٤,٢٠ بالمئة من السعة الاجمالية لسفنها العامة ضمن اسطولها، بينما اوصت مجموعة MSC على ٥٣ سفينة بسعة اجمالية قدرها ٥٩٧٧٦٨ حاوية نمطية اي ما نسبتها ٤٥,٧٠ بالمئة. كما اوصت مجموعة CMACGM على بناء ٧٧ سفينة بسعة اجمالية قدرها ٦٢٨٤٦٧ حاوية نمطية اي ما نسبتها ٦٧,٣٠ بالمئة من السعة الاجمالية. وتعاقدت EVERGREEN على بناء ٩ سفن بسعة اجمالية قدرها ١٠٤٢٩٨ حاوية نمطية اي ما نسبتها ١٦,٥٣ بالمئة وHAPAGLLOYD، على ١٤ سفينة بسعة اجمالية قدرها ١٢٢٥٠٠ حاوية نمطية اي ما نسبتها ٢٤,١٦ بالمئة وCOSCO على ٧٣ سفينة بسعة اجمالية قدرها ٥٢٧٨٠٣ حاويات نمطية اي ما نسبتها ١١٦,٥١ بالمئة من السعة الاجمالية لسفنها.

كيف تتوزع السفن في اساطيل الشركات؟

من جهة ثانية، اوضحت النشرة الاحصائية ان مجموعة MOLLER-MAERSK التي تستخدم ٥٤٨ باخرة تملك منها ٢٠٠ باخرة وتستأجر ٣٤٨ باخرة، في حين تشغل مجموعة MSC ٤٠٤ بواخر من بينها ٢٢٠ باخرة مملوكة، بينما يبلغ عدد سفن CMA CGM ٣٩٠ باخرة من بينها ٣٩٠ باخرة مملوكة، وEVERGREEN تستخدم ١٨٠ باخرة منها ١٠٢ باخرة مملوكة وHAPAG LLOYD تسيّر ١٤٠ باخرة، منها ٦٢ باخرة مملوكة وCOSCO تشغل ١٤٥ باخرة من ضمنها ٩٦ باخرة مملوكة.

٦٠٠٦ سفن بسعة اجمالية ١٢,٣٩٨ مليون حاوية نمطية

وذكرت النشرة اخيرا ان العدد الاجمالي للسفن العاملة ضمن الخطوط البحرية المنتظمة يبلغ ٦٠٠٦ سفن من مختلف الانواع والاحجام بسعة قدرها ١٢,٣٩٨ مليون حاوية نمطية وحمولة اجمالية تفوق الـ ١٦٩,٥٦٤ مليون طن. ■

TOP 20 OPERATORS IN (TEU) JUNE 2008

Rank 2008	Rank 2007	OPERATORS	SHIPS 2008	SHIPS 2007	CAPACITY (TEU) 2008 Million	CAPACITY (TEU) 2007 Million	+/-% (TEU) THOUSAND
1	1	A.P. MOLLER-MAERSK	548	519	2.032	1.805	+227
2	2	MSC	404	360	1.307	1.146	+161
3	3	CMACGM	390	350	934	808	+126
4	4	EVERGREEN	180	173	631	604	+ 27
5	5	HAPAG LLOYD	140	133	507	465	+ 42
6	7	COSCO CONTAINER	145	140	453	424	+ 29
7	8	APL	128	114	439	366	+ 73
8	6	CSCL	135	132	428	414	+ 14
9	9	NYK	122	114	416	346	+ 70
10	11	HANJIN / SENATOR	091	081	378	341	+ 37
11	12	MOL	113	105	361	322	+ 39
12	10	OOCL	085	080	358	342	+ 16
13	13	K LINE	094	088	308	284	+ 24
14	14	ZIM	115	108	290	265	+ 25
15	15	YANG MING LINE	083	076	286	253	+ 33
16	17	HAMBURG SUD	115	091	280	227	+ 53
17	16	CSAV GROUP	094	085	280	248	+ 32
18	18	HYUNDAI M.M	056	048	249	203	+ 46
19	19	PIL (PACIFIC INT.)	115	101	183	157	+ 26
20	20	WAN HAI LINES	080	086	145	166	- 21

ديمتري ميشال عيد وولده تسلم
أول سيارتين MITSUBISHI EVOLUTION X



ديمتري عيد في الوسط محاطاً بسيارتي MITSUBISHI EVOLUTION X

سلّمت شركة ديمتري **ميشال عيد** وولده الوكلاء الحصريون لسيارات ميتسوبيشي موتورز الألمانية، خلال حفل أقيم للمناسبة، أول سيارتين EVOLUTION X الى شاريهما بحضور حشد كبير من عشاق هذا الطراز. وقد سجلت طلبات حجز للعديد من محبي طرازات ميتسوبيشي قبل وصولها الى بيروت.

مرسيدس بنز رابعة في استبيان
جي دي باور اسوسيتس الأولى للجودة

تقدمت مرسيدس بنز MERCEDES الى المركز الرابع في استبيان أجرته جي دي باور اسوسيتس الاولى للجودة.

وقال **فرانك بيرنتالر** مدير عام المبيعات والتسويق لمجموعة سيارات مرسيدس بنز في الشرق الأوسط: «سجلت مرسيدس بنز ١٠٣ نقاط بينما متوسط قطاع السيارات البالغ ١١٨ نقطة، وتقدمت بصورة مهمة على منافسيها من صانعي السيارات الألمانية الفخمة».

وأضاف: «ان هذا المستوى المتميز من الجودة ينعكس بصورة واضحة من خلال مستوى مبيعاتنا الحالي في المنطقة والتي بلغت ٨٣٤٦ سيارة وهي مبيعات أقوى من مبيعات الأشهر الخمسة المقابلة في العام ٢٠٠٧».

تصميمها عصري انسيابية واقتصادية
BMW تطلق MINI CLUBMAN في الشرق الأوسط ولبنان



سيارةMINI من الداخل

أعلنت مجموعة BMW عن وصول سيارة MINI CLUBMAN الجديدة الى أسواق المنطقة بمفاجأة حقيقية بتصميمها الذي يستند الى معايير تقليدية.

وتذكر MINI CLUBMAN بسابقاتها من السيارات الرائدة الكلاسيكية من ناحية التصميم، فبشكل أبواب مقصورة الأمتعة المزدوجة، أعادت سيارة MINI CLUBMAN الى الذاكرة سابقاتها من السيارات الشهيرة: AUSTIN MINI COUNTRYMAN، و MORRIS MINI TRAVELER و MINI CLUBMAN ESTATE والتي حققت مبيعاتها نجاحاً كبيراً في الفترة ما بين ١٩٦٠ و ١٩٨٢.

ان احدى أهم الأجزاء لـ MINI CLUBMAN تتمثل في مفهوم الباب المبتكر، والذي يجعل من هذه السيارة الفريدة من نوعها طرازاً خاصاً بخمسة أبواب، مع باب السائق التقليدي والباب المخصص للراكب الأمامي، بالإضافة الى باب من الجهة اليمنى ينفتح نحو الجهة المعاكسة من الجهة الأخرى التي يفتح منها الباب في السيارة.

وستتوفر MINI CLUBMAN بمحركين أحدهما بسعة ١,٦ ليتر بأربع أسطوانات وشاحن تربيني ذي لفافات مزدوجة والحقن المباشر للوقود، حيث يستطيع توليد قوة قصوى تبلغ ١٢٨ كيلو واط/ ١٧٥ حصاناً بسرعة تصل الى ٥٥٠٠ دورة/دقيقة، لتتصدر MINI COOPER S CLUBMAN فئة الطراز الجديد. أما MINI COOPER CLUBMAN فتتمتع بمحرك رباعي الأسطوانات بسعة ١,٦ ليتر يولد قوة قصوى تبلغ ٨٨ كيلو واط/ ١٢٠ حصاناً عند ٦٦٠٠ دورة/دقيقة والمزود بتقنية التحكم غير المتدرج بالصمامات. وبفضل ذلك، MINI COOPER CLUBMAN تقدم بدورها متعة كبيرة في القيادة واقتصادية مقنعة في استهلاك الوقود على الدوام.

كما تؤمن MINI CLUBMAN من خلال تنوعها ترجمة متطورة حديثة لمفهوم السيارة التقليدية تشمل الانسياب السلس للقسم الخلفي وانحداره من الخلف لتسلط الضوء على كل من الطابعين الرياضي والعملي للسيارة.

وتقدم سيارة MINI CLUBMAN للسائقين خيارات أروع لتصميم سيارتهم وفقاً لذوقهم الخاص مع أكثر من أربعين توليفة للطلاء الخارجي، فضلاً عن توليفة من الجلد والقماش بالإضافة الى فرش جلدي بالكامل بكافة الأنواع والتوليفات اللونية.

أودي تطرح سيارتها غراند كوبيه A5
عصرية رياضية تستند الى مفهوم السيارات الكلاسيكية



من اليسار: جيف مانيرنغ المدير الإداري لدى أودي الشرق الأوسط، جيلبرت ناصر مدير قسم السيارات لدى شركة علي وأولاده – أبوظبي، أندرو هيليار مدير العلامة التجارية في أودي – شركة علي وأولاده – أبوظبي

أطلقت شركة أودي الشرق الأوسط سيارتها الجديدة AUDI A5 خلال حفل أقيم في فندق قصر الإمارات – أبوظبي بحضور كبار الشخصيات ورجال الأعمال والإعلاميين.

وتعليقاً على الحدث قال مدير العلامة التجارية في أودي في أبوظبي أندرو هيليار «تعتبر السيارة الجديدة إضافة نوعية لمجموعتنا المتميزة من حيث تطوير العلامة التجارية،وتعزيز استراتيجية النمو في مدينة أبوظبي».

ومن ناحيته أكد **والتر دي سيلفا**، الرئيس السابق لدائرة التصميم في شركة AUDI الألمانية الشهيرة لصناعة السيارات الرياضية الفاخرة، ان سيارة AUDI A5 الكوبيه الجديدة هي أجمل سيارة قام بتصميمها على الإطلاق. وتجسد AUDI A5 الكوبيه الجديدة التي تدخل أسواق الشرق الأوسط للمرة الأولى، رؤية هذا المصمم الشهير لسيارات الكوبيه المثالية. وتدخل AUDI من خلال هذه السيارة التي تعتبر أولى سياراتها الكوبيه التي تنتجها منذ العام ١٩٩٦، شريحة سيارات الكوبيه من خلال طراز جديد ورائع حقاً.

وقد تم تصميم AUDI A5 الكوبيه الجديدة في شكل سيارة سياحية عصرية كبيرة، تستند الى مفهوم السيارات الكلاسيكية ولكن من خلال تفسير مثير جديد لذلك المفهوم من قبل AUDI. وتستمد السيارة الجديدة مظهرها المثير من خلال خطوطها الخارجية الأنيقة والرياضية، والتي تنم عما يقبع تحت هذا الهيكل من ديناميكيات متميزة. فبفضل محركها العالي الكفاءة سعة ٣,٢ ليترات الذي يولد قوة مدهشة تبلغ ٢٦٥ حصاناً وعزم شدها القوي الذي يبلغ ٣٣٠ نيوتن متر، وبفضل دفعها الرباعي بنظام QUATTRO وناقل حركتها سداسي السرعات طراز TIPTRONIC، تتعامل هذه السيارة الكوبيه الرياضية ذات الأربعة مقاعد والبابين مع جميع أنواع الطرق برشاقة وقوة رياضية.

وتتوافر AUDI A5 الكوبيه الجديدة في الأسواق الآن بأسعار تبدأ من ٥٧٢٠٠ دولار أميركي.

تعتزم نشر خدماتها في قطاع الاتصالات بالإمارات
«دو» DU تقدم خدماتها الثلاثية لـ ٣٧٨١ فيلا في دبي



عثمان سلطان

الرئيس التنفيذي لشركة DU

تعتزم شركة الإمارات للإتصالات المتكاملة «دو» تقديم خدمات الاتصال الثلاثية (الهاتف الثابت عبر بروتوكول الإنترنت والإنترنت السريع والتلفزيون المدفوع) في سوق الإتصالات في الإمارات.

وكانت مؤسسة محمد بن راشد للإسكان في دبي اختارت دو كمزود قائد لخدمات الاتصال بجميع مشاريعها الإسكانية المخصصة للمواطنين. وقد أنجزت دو شبكة الألياف الضوئية المرحلة الأولى من مشروع الورقاء التابع للمؤسسة والذي يضم ٥٤٤ فيلا.

وبموجب هذا الاتفاق ستقوم دو ببناء شبكة الألياف الضوئية وتقدم خدمات الاتصال الثلاثية التي تضم الهاتف الثابت عبر بروتوكول الإنترنت والإنترنت السريع والتلفزيون المدفوع لحوالى ٣٧٨١ فيلا يتم تنفيذها خلال العامين المقبلين، تشمل المرحلة الثانية من مشروع الورقاء والمؤلفة من ٥٠٤ فلل، والمرحلة الأولى من مشروع عود المطينة المؤلفة من ٩٤٠ فيلا، والمرحلة الثانية منه التي تضم ٣٢٥ فيلا، ومشروع البرشاء الذي يضم ١٤٦٨ فيلا.

«ام تي سي تاتش» تتدارك ازدياد الطلب على الخطوط المدفوعة سلفا

وضعت MTC TOUCH الشركة الرائدة في مجال الاتصالات المتنقلة في لبنان، ومن ضمن التزامها محاربة ارتفاع الاسعار، خطوط MAGIC المدفوعة سلفا بكميات كافية لإشباع السوق.

عن هذا الاجراء، قال المدير التجاري في الشركة **نديم خاطر** «يندرج هذا الاجراء في اطار التعاون والتنسيق الكاملين مع وزارة الاتصالات، وتزامنا مع دعوة هذه الاخيرة الى تأمين الخطوط الخليوية بهدف تجنب مشكلات الازدياد الكبير على الطلب. وبالتالي، سوف يتم توزيع خطوط MAGIC المدفوعة سلفا بكميات كافية على مراكز خدمة الزبائن التابعة لـ MTC TOUCH الستة، وكذلك على نقاط البيع التابعة لموزعيها المعتمدين في لبنان طوال فترة الصيف».

وختم «تلتزم MTC TOUCH بتوفير افضل الخدمات والمنتجات للزبائن الحاليين والمحتملين، وهي تحاول قدر المستطاع في اطار صلاحياتها وامكاناتها المتاحة، توفير خدمات الاتصالات الحديثة لإرضاء جميع العملاء».

خدمة الدفع باستخدام الهاتف المتحرك من «اتصالات» لمصلحة «الامارات دبي الوطني»

جمعت بنك الامارات دبي الوطني شراكة استراتيجية مع «اتصالات» بهدف اطلاق خدمات الدفع باستخدام الهاتف المتحرك MOBILE NFC والتي تتيح لعملاء البنك امكانية تسديد مشترياتهم باستخدام الهاتف المتحرك.

وتعد هذه المبادرة اول خدمة تعتمد حلول الاتصال الميداني المتنقل في منطقة الشرق الاوسط وشمال افريقيا. وستسمح هذه الخدمة لعملاء «الامارات دبي الوطني» استخدام هواتفهم المتحركة كوسيلة لتسديد قيمة مشترياتهم اليومية من المحال التجارية ودفع فواتير خدمات المواصلات.

وستعمل «اتصالات» بالتعاون مع «الامارات دبي الوطني» على تقديم هذه الخدمة بشكل تجريبي لمدة تتراوح بين ٣ الى ٦ اشهر لمجموعة محددة من موظفي اتصالات والامارات دبي الوطني قبل اطلاقها للجمهور.

بمشاركة ٣٠ طالبا من مؤسسة الاب اندويغ واللبنانية للضرير والأصم
ALFA تنظم مسابقة الرسم السنوية للاولاد الصم في مونرو



السيدة اينيكي بوتر تسلم جائزة لاحد الطلاب

نظمت الشركة المشغلة لإحدى شبكتي الخلوي في لبنان ALFA من ضمن برنامجها الداعم للقضايا الاجتماعية والانسانية، يوم الرسم في فندق مونرو – بيروت في حضور ممثلين لها وفابريانو ومؤسسة الاب اندويغ للصم والمدرسة اللبنانية للضرير والأصم، الى حشد من اهل الصحافة والاعلام.

شارك في المسابقة ٣٠ طالبا من مؤسسة الاب اندويغ للصم – الجمهور ومن المدرسة اللبنانية للضرير والاصم – بعبدا. وقد تولت لجنة التحكيم التي تألفت من السيدة **اينيكي بوتر**، رئيس مجلس الادارة والمدير العام لـ ALFA، السيد **جان كلود نحاس** المدير التنفيذي لفابريانو لبنان، السيدة **زهى ناصيف** فنانة ورسامة لبنانية والسيدة **ألين كرم**، مديرة العلاقات العامة في ALFA تسليم الجوائز لستة رابحين من كل مدرسة تميزوا برسوماتهم.

وفي المناسبة اعلنت السيدة **اينيكي بوتر** ان ALFA ستستعين برسوم الفائزين في اطار مشاريع الشركة المستقبلية، كذلك ستعرض رسوم الفائزين الست الاوائل على شبكة الشركة الالكترونية الداخلية. اضافت: «ان القدرة على مساعدة الاولاد على التواصل والتعبير عن احساسهم ورأيهم تجاه وطنهم تجلب لـ ALFA سعادة مطلقة».

هذا وتطلق ALFA حملة رسائل قصيرة تحفز المشتركين في خدمات الشركة الى مساعدة الاولاد الصم والمكفوفين عبر الاتصال او ارسال رسالة قصيرة الى الرقم ١٠٠٤.

خاضعة لموافقة الجمعية العمومية والجهات المختصة
توصية برفع رأسمال «هيتس تليكيوم» الى ٩٥ مليون دينار

رفعت شركة «هيتس تيليكوم» HITS TELECOM القابضة رأسمالها من نحو ١٩,٥ الى ٩٥ مليون دينار كويتي.

وفي معلومات لسوق الكويت للاوراق المالية انه تم تخصيص نحو ٢٠٥ ملايين سهم للمساهمين المسجلين في سجلات الشركة خلال شهر حزيران (يونيو) الماضي، وان القيمة الاسمية للسهم بلغت ١٠٠ فلس كويتي، مضافا اليها علاوة اصدار قدرها فلسان وعمولة اصدار قدرها خمسة فلوس للسهم الواحد دفعت نقدا.

واشار الى انه تم ايضا تخصيص ٥٥٠ مليون سهم لمساهمين جدد بقيمة اسمية ١٠٠ فلس، مضافا اليها علاوة اصدار قدرها ١٠٢ فلس كويتي وعمولة اصدار قدرها خمسة فلوس للسهم الواحد دفعت نقدا، وقال انه وفقا للنظم المتبعة فإن هذه التوصية ستخضع لموافقة الجمعية العمومية والجهات المختصة.

٣٢٩,٣ ألف دينار أرباحها بنهاية العام ٢٠٠٧
خدمات الدفع الألكترونية UPS تسعى للاستحواذ على شركتين



جانب من الجمعية العمومية



انتصار السويدي

UPS

أعلنت نائب رئيس مجلس الإدارة والعضو المنتدب للشركة العالمية لخدمات الدفع الألكترونية UPS **انتصار السويدي** ان الشركة حققت أرباحاً صافية عن السنة المالية ٢٠٠٧ بلغت ٣٢٩,٣ ألف دينار، وهي تسعى للاستحواذ على شركتين وكذلك الإدراج في سوق الكويت للأوراق المالية بعد استيفاء شروط الإدراج خلال الفترة المقبلة.

وأشارت **السويدي** الى ان العام ٢٠٠٧ شهد نجاح الشركة في توقيع العقود مع عدد من البنوك لتقديم حلول المعالجة الألكترونية المتكاملة لعمليات البطاقات، كما تم بالفعل البدء في تقديم الخدمات لبعض هذه البنوك وهو ما يعتبر نجاحاً بالمقارنة مع كونها السنة الأولى للشركة، وكذلك طبيعة النشاط الخاص بها والذي يعتبر جديداً على المنطقة الى حد كبير، حيث أنها أول شركة في الكويت وثالث شركة على مستوى دول مجلس التعاون الخليجي في هذا المجال.

وقالت: أما على صعيد النشاط الاستثماري في UPS وبناء على الأسس الاستثمارية التي تم تبنيها منذ انطلاقة الشركة، فقد كان أداء الشركة جيداً ومتوازناً، وقد انعكست فاعلية التوظيف الجيد للفوائض المالية المتاحة بصورة جلية من خلال تمكن الشركة من تحقيق عوائد ممتازة للإستثمار.

من جهة أخرى انتخبت عمومية الشركة مجلس إدارة جديداً تكوّن من الأمير **خالد** بن الوليد بن طلال آل سعود، انتصار السويدي، الشيخ سلطان الراجحي، فهد الغانم، نواف العصيمي عن شركة المثنى، وائل الابراهيم عن شركة الكويتية للإستثمار، حسن السويدي وحمد الضبعان.

«ألفا» ترعى برنامج سيزوبيل لحقوق الطفل

رعت الشركة المشغلة لاحدى شبكتي الخلوي في لبنان ALFA وللسنة الثالثة على التوالي مسرحية لجمعية سيزوبيل بعنوان «حول حقوق الطفل»، والمندرجة ضمن اطار برنامج «معا من اجل حقوق الطفل»، حيث عبر الاطفال عن دعمهم لرفاقهم الاطفال ذوي الاحتياجات الخاصة.

تلى عرض المسرحية حفل كوكتيل القت خلاله السيدة انيكي بوتر رئيس مجلس الادارة – المدير العام لـ ALFA كلمة قالت فيها «ان ALFA تفخر بدعمها المتواصل للاطفال ذوي الاحتياجات الخاصة، كما تدعم قضية المساواة والعدالة بين كل الاطفال لانه، وبالنسبة لـ ALFA لكل طفل اهمية خاصة».

يذكر ان برنامج ALFA الخاص بالمسؤولية الاجتماعية 4LIFE والذي يعنى بـ «الاطفال ذوي الاحتياجات الخاصة» يدعم سنويا كلاً من مؤسسة الاب اندويغ للصم والمدرسة اللبنانية للضرير والاصم، وجمعية قرى الاطفال SOS، والجمعية اللبنانية للتوحد، واكسوفيل.

تركز على الحلول المبتكرة في توفير خدماتها
«اتصالات» تحقق زيادة في الإيرادات والأرباح



محمد خلفان القمزي

اتصالات

أعلن الرئيس التنفيذي لـ اتصالات **محمد خلفان القمزي** ان المؤسسة تخطت نسبة ١٠٠ في المئة من حيث انتشار الهواتف المتحركة في الإمارات قبل فترة طويلة، حيث عمدت منذ ذلك الحين الى زيادة الإيرادات والأرباح من خلال التركيز على الحلول المبتكرة مثل الخدمات الجديدة.

وقال في هذا السياق، نتطلع الى تقديم خدمات جديدة مثل البث التلفازي عبر الهاتف المتحرك ونغمة المتصل، حيث نسعى الى استقطاب شريحة أكبر من العملاء للإستفادة من هذه الخدمات المتميزة. وفي الحقيقية فإن قطاع الاتصالات يعتمد في الوقت الحالي على الخدمات الخاصة بالبيانات جنباً الى جنب مع التطبيقات الصوتية نظراً للفرص والإمكانيات الكبيرة التي تتيحها خدمات البيانات المضافة وخدمات القيمة المضافة الأخرى لمشغلات الاتصالات في تحقيق الإيرادات.

وأكد **القمزي** أيضاً بأن اتصالات غير قلقة بنسبة انتشار الهواتف المتحركة الغالية، حيث تتمثل استراتيجية المؤسسة في تعزيز النمو من خلال الخدمات، ومواصلة توفير حلول وخدمات القيمة المضافة.

خذوا علما بأسعار الخلوي في العالم
شراء «اولتيل» الاميركية الصغرى بـ٢٧,٥ مليار دولار

وصل سعر شركة خدمات الهاتف المحمول الاميركية «اولتيل» الى ٢٧,٥ مليار دولار، وقد دفعت هذا المبلغ الشركة الاكبر منها في الولايات المتحدة الاميركية وهي شركة فرايزون للاتصالات، التي يصل عدد مشتركيها الى ٨٠ مليون مشترك.

وبمقتضى الصفقة التي تنتظر موافقة سلطات مكافحة الاحتكار والمتوقع اكتمالها بنهاية العام، فإن «فرايزون» سوف تستحوذ على اسهم «أولتيل» التي تبلغ قيمتها ٥,٩ مليارات دولار مع تحمل ديونها البالغة حوالى ٢٢,٢ مليار دولار. ومن شأن الصفقة ان تضيف مشتركي «أولتيل» البالغ عددهم حوالى ١٣,٢ مليون مشترك الى قاعدة مشتركي «فرايزون» البالغة ٧١,٤ مليون مستخدم ليتفوق بذلك الكيان الجديد على شركة «ايه تي اند تي» الاميركية للاتصالات، ليصبح اكبر شركة لخدمات الهاتف المحمول في الولايات المتحدة.

مزاد علني في قطر على ارقام هاتف مميزة
اعلى سعر للرقم مليون ريال

بلغت قيمة احد ارقام الهاتف الخلوي المميزة في مزاد علني اقيم في الدولة مليون ريال قطري، وقد بلغ مجموع ما جمعه المزاد من ١٢٠ شخصا تنافسوا على ٥٠ رقما نحو سبعة ملايين و٧٨٧ الف ريال قطري.

وكان ادنى سعر لرقم آخر نحو ٢٨ الف ريال قطري.

وقال **عادل المطوع** المدير التنفيذي لمجموعة العلاقات والإتصال في كيوتل ان المبالغ التي يتم تحصيلها من مزادات الارقام التي تقيمها كيوتل يصرف ريعها لصالح الاعمال الخيرية بمعرفة المؤسسة، وبالتعاون مع الجمعيات والمؤسسات الخيرية المختلفة او بعض المستشفيات مثل مستشفى غسيل الكلى.

ITS تطلق مركزا لتقديم المشورة التكنولوجية وعرض البرامج والنظم للحلول التكنولوجية للشركات في مدينة دبي للانترنت



خالد فرج السعيد
ITS

أعلنت شركة أنظمة الكومبيوتر العالمية المتكاملة ITS، الشركة الرائدة في المنطقة في توفير الحلول التقنية للبنوك وشركات الاتصالات ومؤسسات التعليم العالي، بالتعاون مع شركة EMC العالمية المتخصصة في تطبيقات التكنولوجيا، عن تأسيسها مركزا متخصصا لتقديم المشورة التكنولوجية وعرض البرامج والنظم للحلول التكنولوجية المختلفة للشركات ITS/EMC Velocity2 Signature Solution Center وذلك في مدينة دبي للانترنت وهو الاول في المنطقة. حيث ان المركز سيقدم مجموعة من الخدمات التي تجمع ما بين حلول EMC وOracle من جهة وحلول وخدمات شركة ITS من جهة أخرى.

وعلق **محمد أمين**، المدير الاقليمي لشركة EMC الشرق الاوسط وشمال افريقيا «إن هذا المركز المشترك مع ITS لكونها واحدة من الشركات الرائدة والمتميزة، يعتبر الاول من نوعه في المنطقة حيث انه يقوم بتوفير حلولنا الخاصة والتي تعمل بنظم Oracle, بينما تقوم ITS بتوفير الحلول والخدمات لعملائها في الشرق الاوسط. إن دعم مراكز "EMC" Velocity2 Signature Solution هو واحد من النقاط الاساسية لبرنامجنا الخاص بالشركاء حيث أن هذا المركز سيساعدنا على دعم مبيعاتنا لشركائنا الاقليميين في المنطقة».

يشار الى أن حلول شركة EMC، والتي تعمل وفقا لحلول ونظم Oracle والتي صممت للحد من تعقيدات وتكاليف الادارة في كل مرحلة من عمل البريد الالكتروني وفي الوقت نفسه إدارة متناهية للحجم المتزايد والكم الهائل من تعاملات البريد الإلكتروني، مما سيسمح للعملاء داخل منطقة الشرق الأوسط من تلبية مستويات محددة من الخدمة وحماية المعلومات وتبسيط عملية التركيب، اضافة الى توفير النسخ الاحتياطية وحلول استرداد المعلومات.

من جهته، صرح المهندس **خالد فرج السعيد**، العضو المنتدب والمدير العام لشركةITS : «هذه المبادرة مع EMC تعتبر ذات أهمية كبيرة بالنسبة لنا وستساعدنا على تقديم مستوى جديد من الخدمات والحلول لعملائنا. ولأن شركتنا متخصصة في تقديم حلول كاملة ومتكاملة لعملائنا ولشركائنا، ونحن واثقون بأن هذا المركز سيعود بالنفع وبالكثير من الايجابيات على سوق تكنولوجيا المعلومات في المنطقة بشكل عام،حيث يمكّن عملاءنا في المنطقة من تشغيل واختبار الحلول مباشرة ويزيد من قدرتهم على تحليل وإختيار افضل الحلول التي تتناسب وبيئاتهم التكنولوجية».

الجدير بالذكر، أن هذا المركز مصمم لاستضافة عدد من الانشطة بما في ذلك تنظيم حلقات دراسية واجتماعات وحلقات عمل وتدريب واختبارات للاداء، اضافة الى تقديم المشورة التكنولوجية وعرض البرامج والنظم للحلول التكنولوجية المختلفة مثل Testing of Benchmark and Performance

وتزويد حلول تطوير متكاملة comprehensive solution development، اضافة الى دعم كامل للحلول عن بعد remote demonstrations of solutions، وخدمات complex proof-of-concept.

«كانون»CANON تطلق كاميرا احترافية بخاصية مميزة للإضاءة



محمد سلامه
مدير التسويق الاقليمي CANON

أطلقت شركة كانون CANON كاميرا جديدة من كاميرات التصوير الرقمية الاحترافية الخاصة بها تحت صيغة (EOS 1000 D). وتتيح هذه الكاميرا التقاط صور بدقة تصل الى ١٠,١ ميغابكسل، مع إمكانية مشاهدتها عبر شاشة عرض بقياس ٢,٥ إنش والتي تمكّن المستخدم من التقاط الصور مباشرة عبر الشاشة، وليس فقط باستخدام العدسة كما كان الوضع في الإصدار السابق.

وقامت بتطوير هذا الطراز حيث طرأت على عمر البطارية بعض التحسينات، ونظام ثبات الصورة عبر عدسة مطورة يفترض ان تقدم وفقاً للشركة أداء عالياً للغاية في ثبات الصورة حتى في ظروف الإضاءة الخافتة.

وتدعم الكاميرا كروت الذاكرة من النوع SD و SDHC، كما أنها مزودة بنظام E-TTL II للإضاءة المرتبطة بالمساحة عند استخدام الفلاش.

«أيسر» ACER تطلق «اسباير ون» للنفاذ الى الانترنت



جهاز ASPIRE 1

أطلقت أيسر ACER احتفاء بمسيرة ثلاثة عقود في عالم التقنيات المبتكرة والمتطورة جهاز أسباير ون أول جهاز انترنت نقّال تطوره الشركة العالمية العملاقة.

ويمتاز جهاز أسباير ون ASPIRE 1 بأنه يوفر النفاذ الى الإنترنت في التوّ واللحظة بفضل نظام التشغيل LINPUS LINUX LITE، حيث تتم عملية تشغيله وإغلاقه خلال أقصر فترة زمنية ممكنة. وبفضل اعتماده نظام التشغيل من لينوكس، يمتاز جهاز أسباير ون بسلاسته وواجهته البرمجية الحدسية المبسطة.

وفي بيان لها قالت أيسر أنها طورت جهاز أسباير ون لتحقيق غاية محددة وهي إثراء تجربة عملائها عبر حلول مسلسلة ومبسطة تتيح لهم النفاذ الى الإنترنت أينما ووقتما شاؤوا.

تلفزيونات متميزة للفنادق من سامسونغ

عرضت «سامسونغ» للالكترونيات تلفزيونات من فئة LCD الجديدة في اطار حلول فندقية متكاملة تتناسب مع حاجات الفنادق ومتطلباتها، وصممت هذه التلفزيونات خصيصا لتجميل الديكور في اي غرفة من غرف الفندق، مع منح المزايا كافة التي يتوقعها الضيوف من تلفزيون فاخر.

وتم اطلاق المجموعة الجديدة من سامسونغ في معرض الفنادق ٢٠٠٨ الذي اقيم في مركز دبي العالمي للمعارض.

والجدير بالذكر ان صناعة الفنادق في الامارات تشهد نموا حيويا لا سابق له، ومرد ذلك جزئيا الى استثمارات جديدة يقوم بها اصحاب الفنادق المحليون والعالميون، وما زالت الاستثمارات تتدفق نحو هذا القطاع المزدهر الذي يحظى بتوقعات سياحية ايجابية.

EBE قدمته في مؤتمر صحافي الى الجمهور اللبناني

«سامسونغ» تطلق الهاتف المحمول «روح» ذا الحجم الدقيق والتصميم الراقي



من اليمين: جان صقر، عمران العمور، اشرف فواخرجي، فراس حكيم وآلان بركة



اشرف فواخرجي



فارس حكيم

اطلقت سامسونغ SAMSUNG للاكترونيات المحدودة، الشركة الرائدة في الاتصالات وانتاج الهواتف المحمولة، جهاز «روح» المعروف باسم سامسونغ U900.

ويعتبر «روح» جوهرة الهواتف المحمولة، حيث يجمع بين الحجم الدقيق والتصميم الراقي والمتانة ويوفر الخصائص الرئيسية كافة، كونه نموذجا للمزج الفريد بين التصميم الفني الرائد والتقنية المتطورة.

ولا تتجاوز سماكة U900 ١٢,٩ ملليمتراً وهو مزود بكاميرا رقمية دقتها ٥ ميغابيكسل وبإمكانيات متقدمة للتعامل مع الوسائط المتعددة، حيث يعرض احدث الخصائص مثل القدرة على الاحساس بالوجه وخاصية موازنة الصور، وخصوصا المدى المتحرك الواسع (WDR). كما انه مزود بخاصية «ماجيك تاتش» من DACP بالاضافة الى مؤشرات التحرك والاستعراض على لوحة المفاتيح والتي تتغير بحسب احتياجات المستخدم مما يجعل التنقل بين الوظائف عملية سهلة ومباشرة. الى ذلك فإن سامسونغ U900 مزود بمستعرض انترنت متقدم بسرعة ٧,٢ ميغابايت / ثانية بتقنية هاي سبيد داون لينك باكيت اكسيس HSDPA التي تمكن المستخدم من مشاركة الصور وملفات الفيديو.

وللمناسبة دعت شركة معدات التجارة الالكترونية (EBE) ELECTRONIC BUSINESS EQUIPMENT عددا من الوكلاء وممثلي وسائل الاعلام الى حفل غداء في فندق الموفنبيك – بيروت تلاه مؤتمر صحافي قدم خلاله اشرف فواخرجي، مدير مبيعات وتسويق الاتصالات في شركة سامسونغ، محاضرة شرح فيها خصائص هاتف «سول»، متطرقا الى الاستراتيجية التي تعتمدها الشركة في تسويق الهواتف المحمولة والتي ترتكز على ثلاثة اساسات: التصميم والتقنية وطريقة التسويق وطرح المنتج.



من اليمين: عمران العمور، جان صقر واشرف فواخرجي



من اليمين: جان صقر، غلينار شبلي، فارس حكيم وآلان بركة



من اليمين: كارلا نجيم، ناجي عيراني وادمون صعب



من اليمين: جومانا حداد، ميشيل قاصوف، لارا كرم وعلي ناصر

متمايز بموقعه وأسلوب إنشائه الفريد ومستواه الراقي

الانطلاق بإنشاء فندق في كابيتال سنتر في أبوظبي بتكلفة مليار درهم

أعلنت المؤسسة الوطنية للسياحة والفنادق NCTH عن بدء الأعمال الإنشائية لإقامة وتطوير فندق في مشروع كابيتال سنتر في أبوظبي بتكلفة تصل الى مليار درهم، وفق أحدث المواصفات العالمية.

ولمناسبة إطلاق أعمال الحفر أقامت المؤسسة حفلاً في موقع العمل حضره نائب المدير العام للمؤسسة الوطنية للسياحة والفنادق **فهد أحمد العوضي** والعضو المنتدب لشركة أبوظبي الوطنية للمعارض «ادنيك» **احمد حميد المزروعي** ومدير إدارة التراخيص والتصنيف في هيئة أبوظبي للسياحة **ناصر الريامي** وعدد من مديري الشركات المنفذة للمشروع.



وليد هاروني
NCTH

وقال **فهد أحمد العوضي** ان المؤسسة الوطنية للسياحة والفنادق التي تمتلك سلسلة فنادق ومنتجعات دانات الفخمة في إمارة أبوظبي، قررت إنشاء فندق في مشروع كابيتال سنتر وهو أكبر فنادق العاصمة أبوظبي، لمواكبة النمو الكبير في الطلب على الغرف الفندقية على مدار العام، كاشفاً عن ان الفندق الجديد الواقع على طريق الخليج العربي قبالة الساحل بجوار مركز أبوظبي للمعارض، يجري بناؤه بأسلوب معماري فريد، وهو من طراز خمسة نجوم ويحتوي على ٧٢٤ غرفة وجناحاً وشققاً فندقية.

وأكد **العوضي** ان هذه المزايا ستجعل منه أضخم الفنادق في أبوظبي، وأنه من المقرر افتتاحه في العام ٢٠١٠. وقال ان المؤسسة الوطنية للسياحة والفنادق تعتزم تنفيذ مشاريع سياحية جديدة لمواكبة النمو السياحي الكبير في الإمارة بل وفي الدولة عموماً، وازدياد حجم الأنشطة الاقتصادية والمؤتمرات والمعارض المتخصصة على مدار العام. ولفت الى أهمية إنشاء الفندق بجوار مركز أبوظبي الوطني للمعارض وعلى مقربة أيضاً من وسط العاصمة لخدمة وفود رجال الأعمال والسياح على حد سواء.

وأضاف ان هذا المشروع الاستثماري الجديد هو مؤشر آخر على قوة التزامنا تجاه أبوظبي كعاصمة عالمية. كما ان هذا المشروع يبشر بأن يصبح علامة مميزة لتطور أبوظبي كوجهة سياحية ومركز جذب اقتصادي وسياحي وتجاري.

ومن جانبه أشاد العضو المنتدب لشركة أبوظبي الوطنية للمعارض **أحمد حميد المزروعي**، بإنشاء هذا الفندق الذي يتلاءم مع خطط حكومة أبوظبي للنهوض بالقطاع السياحي الذي بات يشكل واحداً من أهم القطاعات الاقتصادية في الدولة. وقال ان أهمية هذا المشروع تكمن في توفير غرف فندقية فخمة للوفود التي تقصد المدينة للمشاركة في المعارض أو في الفعاليات المتنوعة.

ووصف مدير عمليات الفنادق في المؤسسة الوطنية للسياحة والفنادق **وليد نيكولاس هاروني** المشروع بأنه واحد من أربعة مشاريع عملاقة تعتزم المؤسسة تنفيذها في أبوظبي خلال المرحلة المقبلة بالتعاون مع هيئة أبوظبي للسياحة. وأكد ان مشروع كابيتال سنتر يضيف نوعية راقية من الفنادق الضرورية لمواجهة الطلب الكبير على الغرف الفندقية والطفرة الهائلة التي يشهدها القطاع السياحي في الإمارة.

وأشار الى انه تم تصميم المشروع من قبل شركة آر ام جي ام الحائزة على جوائز عدة والرائدة عالمياً في مجال التصميم. ويتضمن المشروع تصميماً فريداً يركز على المساحة والإضاءة وزيادة المناظر والهندسة المعمارية الساحلية المطلة على البحر عبر الواجهات الزجاجية التي ستزيد مساحتها على ١٠٣٦٠ متراً مربعاً.

وقال مدير إدارة التراخيص والتصنيف في هيئة أبوظبي للسياحة **ناصر الريامي** ان الهيئة تدعم مثل هذه المشاريع السياحية المهمة لتلبية الطلب الكبير على السياحة وسد النقص من الغرف الفندقية. وفيما أشاد بدور المؤسسة الوطنية للسياحة والفنادق، أبدى حرصه على ان يلبي هذا الفندق المعايير الفندقية من فئة خمسة نجوم.

ويضم الفندق الى جانب الأجنحة التنفيذية وأجنحة رجال الأعمال والشقق الفندقية، قاعة حفلات تتسع لألف شخص و١٥ قاعة اجتماعات ومؤتمرات مخصصة لرجال الأعمال والشركات، بالإضافة الى مطعم في الطابق العلوي و٩ مطاعم أخرى موزعة في أرجاء الفندق ومحال تجارية على مساحة ١٢٠٠ متر مربع وموقف يتسع لسبعماية سيارة.

وأعلنت الشركة المنفذة لأعمال الحفر والأساسات الخرسانية ان أعمال الحفر ستتم على عمق ٢٠ متراً تحت الأرض لإقامة ٥٠٠ من أعمدة الأساسات ويتم استخدام حوالى ١٥٠ شاحنة يومياً لهذا العمل الذي سيقام على مساحة ١٠ آلاف متر مربع. ■

ميلينيوم تتفاوض لإدارة فنادق في أبوظبي ودبي

طارق الشريف: هدفنا إدارة ٢٥ فندقاً خلال السنوات الخمس المقبلة



تتفاوض مجموعة فنادق ميلينيوم MILLENNIUM حالياً للحصول على عقود إدارة لمشروعات فندقية جديدة في جزيرتي ياس والريم في أبوظبي ودبي لاند وجزر النخلة ومركز دبي المالي العالمي.

وتوقع المدير الإقليمي للمبيعات والتسويق للشرق الأوسط وشمال أفريقيا في المجموعة **طارق الشريف** ان يتم إنجاز عقود هذه الفنادق الجديدة خلال العام الجاري، وأوضح ان شركة ميلينيوم وقعت خلال الأيام الأخيرة على إدارة ثلاثة فنادق جديدة، بينها فندق في أبوظبي مقابل قصر الإمارات بطاقة ٢٤٠ غرفة من فئة خمسة نجوم، وفندق في مدينة دبي للإعلام فئة أربعة نجوم.

وقال ان مؤسسته فازت بعقد إدارة فندق ثالث في مكة المكرمة مقابل الحرم الشريف وبطاقة ١٣٠٠ غرفة ليصبح الأكبر ضمن فنادق المجموعة.

وكشف ان هدف مجموعة ميلينيوم الوصول بعدد الفنادق في المنطقة الى ٢٥ فندقاً خلال السنوات الخمس المقبلة وربما بحلول العام ٢٠١٢، موضحاً ان هذا الرقم سهل المنال حيث لدينا عقود لإدارة فنادق في ميناء العرب في رأس الخيمة وفي الفجيرة والشارقة، وهناك طموحات بأكثر من ذلك.

وأوضح **الشريف** ان ميلينيوم قدمت نموذجاً جديداً من الفنادق الاقتصادية (بدجت هوتيل) من خلال العلامة الفندقية (كينغ جيت)، وهي فنادق تقوم على تكلفة تشغيل قليلة، وتأجير غرفها بأسعار معقولة مع خدمة مميزة، لافتاً الى ان هذه النوعية من الفنادق تندرج تحت مفهوم الفنادق الاقتصادية التي تلبي مطالب رجال الأعمال خلال رحلة قصيرة بأرخص سعر وأحسن خدمة. وأكد على ان شركة ميلينيوم من الشركات القليلة التي تتخذ من أبوظبي مقراً إقليمياً لها، ونتوقع ان تشهد أبوظبي طفرة سياحية كبيرة خلال السنوات المقبلة، وهو ما تعكسه خطط واستراتيجيات هيئة أبوظبي للسياحة وطيران الاتحاد.







فنادق انتركونتيننتال ومجموعة بوخمسين تطلقان علامة ستيبريدج سوتيس الراقية في الكويت



هيثم مطر
IHG

وقعت مجموعة فنادق انتركونتيننتال IHG وشركة مجموعة بوخمسين القابضة اتفاقية لإطلاق علامة ستيبريدج سويتس في الكويت، وهي من ارقى علامات المجموعة التي تلبي متطلبات الراغبين في الاقامة لفترات طويلة، وتعتبر الاتفاقية بداية لتطوير فندقين من فنادق ستيبريدج سويتس في مدينة الكويت، احدهما في منطقة السالمية والآخر في منطقة مطار الفروانية.

وسيتم افتتاح فندق ستيبريدج سويتس السالمية في تشرين الثاني (نوفمبر) ٢٠٠٩، حيث سيتألف من ١٢٠ جناحا جيد التجهيز، اما موقعه فهو في منطقة السالمية التي تمثل قلب المنطقة التجارية والسكنية في مدينة الكويت على مقربة من الاماكن السياحية مثل المتحف البحري ومنتزه الشعب، اضافة الى تشكيلة من مراكز التسوق والمطاعم.

يذكر ان مدير عام التسويق الاقليمي في IHG هو السيد **هيثم مطر**.

مركز ورزيدنس البستان يطلق عروض الصيف حتى أيلول



موسى الحايك
مركز ورزيدنس البستان

يستمر مركز ورزيدنس البستان في تقديم عروضه لصيف ٢٠٠٨ حتى ٤ أيلول (سبتمبر) المقبل، وتشمل العروض حسومات متنوعة على الخدمات تتراوح بين ٢٠ و٥٠ في المئة.

وأشار الرئيس التنفيذي للعمليات في المركز **موسى الحايك** الى ان العروض تتوفر للمقيمين بالدولة فقط، ولفت الى ان مركز ورزيدنس البستان يتفرد بالتسهيلات المتميزة وأسلوب الضيافة الأصيلة، ان نقدم للعملاء المقيمين بالدولة عروض الصيف الفريدة، وجرى تصميم عروض الخدمات خصيصاً للضيوف لتكون الأفضل على الإطلاق من حيث التخفيضات.

انتركونتيننتال دبي - فستيفال سيتي يضيف مرافق جديدة ذات شهرة عالمية

من ضمن خطته القاضية بتعزيز مرافقه يواصل فندق انتركونتيننتال دبي - فستيفال سيتي افتتاح أحدث سلاسل مطاعم «روفلي بيير جانيير» التي يمتلكها الشيف العالمي بيير جانيير.

وقال المدير الإقليمي العام لمجموعة فنادق انتركونتيننتال دبي - فستيفال سيتي **توم ماير**: «نسعى الى استقطاب الأسماء العالمية في خدمات فنادق دبي فستيفال سيتي»، لافتاً الى ان «روفلي بيير جانيير» وطريقة عمل جانيير إضافة غنية لإنتركونتيننتال دبي فستيفال سيتي.

محاضرة سوكوتيك وغراسافوا عن قانون البنان ١٤٢٩٣

تنويه من المحاضرين بأهميته ومراعاته لشروط السلامة العامة



من اليمين: روجيه اورسيه، ماري معماري، رولان معري وكريستيان ناصيف



من اليسار: كريم باشا، جورج كساب، ناجي حبيس والسيدة معري



من اليمين: وليم زبيان، رمزي كلداوي، جورج نجم، زياد ابي اللمع ويان شابر

تحت عنوان «القانون ١٤٢٩٣ ... نحو مستقبل اكثر أمانا في قطاع البناء في لبنان»، نظمت شركة «سوكوتيك لبنان» (SOCOTEC LIBAN) بالتعاون مع شركة «غراسافوا للتأمين – لبنان» (GRAS SAVOYE LIBAN) محاضرة في الرابع من حزيران (يونيو) ٢٠٠٨ خلال معرض «مشروع لبنان» الذي اقيم في مركز بيروت للمعارض – بيال من ٣ الى ٧ حزيران (يونيو) ٢٠٠٨.

وقد تحدث كل من المستشار التجاري للبعثة الاقتصادية في السفارة الفرنسية في بيروت السيد نيكولا فاسيتش NICOLAS VASSITCH ، مدير عام المعهد العالي للأعمال (ESA) السيد روجيه أورسيه، اضافة الى مدير عام «شركة سوكوتيك – لبنان» السيد رولاند معري ومدير عام «غراسافوا – لبنان» السيد كريستيان ناصيف.

وقد تناول المحاضرون موضوعات عدة تمحورت حول القانون ١٤٢٩٣ منها شروط السلامة في البناء، الرقابة التقنية والتأمين العشري وغيرها من المسائل المتعلقة بسلامة البناء في لبنان.

ولفت المحاضرون الى انه قبل صدور هذا القانون، كانت النصوص القانونية الراعية لشروط السلامة والأمان الصادرة عام ١٩٩٧ تلحظ الحماية ضد الزلازل والحرائق وأمان المصاعد، اضافة الى قوانين عدة اعدها معهد ليبنور LIBNOR وتنتظر اقرارها ونشرها في الجريدة الرسمية لتصبح نافذة.

كما برزت «الرقابة التقنية» في لبنان عام ١٩٩٣ مع اطلاق مشروعات اعادة اعمار لبنان بعد انتهاء الحرب الاهلية، لكنها مطبقة فقط بنسبة ١٠ في المئة في بيروت الكبرى وتحديدا على مشروعات وسط بيروت وسوليدير وبعض مشروعات CDR والقطاع الخاص.

ولم تلحظ النصوص القانونية اللبنانية اية بنود تنص على حماية المستهلكين في مجال تأمين المنشآت.

وتوقع المحاضرون ارتفاع سعر تكلفة البناء وانشاء المباني والمشروعات بعد تطبيق هذا القانون، مؤكدين انه يبقى معقولا مقابل حماية ارواح المواطنين والسلامة العامة.

«اللبنانية للألعاب» احيت يوما احتفاليا لـ ٥٠٠ طفل محروم





نظمت اللبنانية للالعاب LA LIBANAISE DES JEUX في اطار سعيها الى الاهتمام بالاطفال المحرومين يوما احتفاليا طويلا خصصته لنحو ٥٠٠ طفل اجتمعوا في غرين فيلد – ضبيه.

وحولت الشركة المكان الى حديقة ألعاب جذابة ادارها عشرون ناشطا بالتعاون مع EVENT ATTACK لاضفاء جو احتفالي.

وتضمن البرنامج ألعاباً قابلة للنفخ، ألعاباً تفاعلية، مسرح، ألعاب سحر، عروض تهريج، حديقة حيوانات مع شرح عنها، وعرض رائع للدراسات والبرايك دانس.

وترافقت هذه النشاطات مع غداء شهي تم تحضيره خصيصا لهؤلاء الاطفال.

واختتمت اللبنانية للألعاب LA LIBANAISE DES JEUX هذا اليوم الاحتفالي الرائع بإطلاق البالونات الحمراء والبيضاء.

الصفدي افتتح معرض «مشروع لبنان ٢٠٠٨» في البيال: احتمالات تدفق الاستثمارات من دول الخليج كبيرة جدا



من اليمين البير عون، الشيخ انطوني الفضل، الوزير محمد الصفدي، ماري الخرج، نادين حداد وخليل معلولي (جناح NORTH)



من اليمين: كلود هندية، جورج قربان وفاديا جبران (جناح CMACGM)

افتتح وزير الاشغال العامة والنقل في الحكومة المستقيلة **محمد الصفدي** ممثلا الرئيس **فؤاد السنيورة** معرض مشروع لبنان ٢٠٠٨ في المركز الدولي للمعارض والترفيه «بيال» في وسط بيروت، في حضور رئيس اتحاد غرف التجارة والصناعة والزراعة **غازي قريطم**، وممثلين للهيئات الاقتصادية ورجال الاعمال وللشركات المشاركة، اضافة الى مئات المهندسين والمقاولين والتجار والمتعاملين في قطاع البناء في لبنان والمنطقة.

وفي كلمته اشار **الصفدي** الى ان احتمالات تدفق الاستثمارات وخصوصا من دول الخليج العربي كبيرة جدا نتيجة ارتفاع العائدات، والبداية المشجعة بدأت مؤشراتها بتوقع وصول اعداد مرتفعة من الاخوة العرب، سياحا ومستثمرين، ومن اللبنانيين المقيمين والعاملين في الخارج، لافتا الى «بدء تحسن الظروف الاقتصادية وتسهيل المعالجات التي اقرتها المؤتمرات الدولية لدعم الاقتصاد الوطني وآخرها مؤتمر باريس٣».

وجال **الصفدي** على اجنحة المعرض يرافقه رئيس الشركة المنظمة ألبير عون والحضور. ويشارك في المعرض اكثر من ٢٣٠ شركة من ١٢ دولة ابرزها فرنسا، المانيا، بلجيكا، بولندا، تركيا، ايران، الامارات، الصين، وتايلندا. وتعرض هذه الشركات احدث المواد والتقنيات والخدمات التي تحتاجها ورش الاعمار في لبنان.



من اليمين: انطوان شرفان، القنصل الكوري وأدي شرفان (جناح SAMSUNG)



رولان معري في الوسط محاطا بفريق عمله (جناح SOCOTEC)



جورج شهوان داخل جناح PLUS PROPERTIES



من اليمين: روني هيكل، مروان حيدر، الوزير محمد الصفدي (جناح SAKR)



من اليسار: عادل اياس وعبد ماجد (جناح MEICO)



من اليمين: نبيل خياط، ندى نصر وجورج قربان جناح (CMACGM)



صورة للقنصل الكوري في جناح SAMSUNG

"OMT" و«تكنوكارز» تسلمان اربع سيارات «اوبل كورسا» لفائزين بحملتهما الترويجية



من اليمين: امل ابو زيد، نديم حكيم واميل زخور



من اليسار: نديم حكيم ومايكل عبد النور مع الفائزين كمال مسعود، ليتيسا راموس، هنريات خوري وساره ديا



من اليمين: ليا قرقماز، ماري – آنج فرنجيه وسيلين سعاده

اقامت اونلاين ماني ترانسفر OMT وكيلة ويسترن يونيون وشركة تكنوكارز الوكيل الحصري لسيارات اوبل OPEL في لبنان في ختام حملة ترويجية، احتفالا خاصا في صالة عرض تكنوكارز في الحازمية، بحضور حشد من رجال الاعمال ووجوه اجتماعية بارزة وممثلين عن وسائل اعلام، الى كبار المسؤولين في ويسترن يونيون وOMT وتكنوكارز، تسلم خلاله محظوظون اربعة مفاتيح سيارات اوبل كورسا عن اوراقهم الرابحة.

وكانت كلمة لرئيس مجلس ادارة ومدير عام OMT **امل ابو زيد** هنأ فيها الفائزين باسم ويسترن يونيون مثنيا على جهود تكنوكارز لتعاونها في هذه الحملة الاولى من نوعها في لبنان. وقال «نتطلع الى المزيد من البرامج التفاعلية التي تعتبر اساسية في بناء وتعزيز علاقة حقيقية مع عملائنا الاعزاء في السوق اللبناني».

كما هنأ الرئيس التنفيذي لشركة تكنوكارز **نديم حكيم** الفائزين.

جورج سكاف عاشق الكلمة والوطن
كتاب يشهد للانسان النبيل والصحافي الشريف



غلاف الكتاب

صدر عن دار الفارابي في بيروت كتاب بعنوان: «جورج سكاف عاشق الكلمة والوطن» وهو من تأليف مجموعة أدباء وكتاب وشعراء (٤٠٠ صفحة من القطع الكبير) ومن تصميم مكرم سكاف. اما صورة الغلاف الرائعة فهي لريشة الفنان عازار حبيب.

من تعريف الكتاب يتبين انه الطبعة الثانية المنقحة والمزيدة التي صدرت هذا العام ٢٠٠٨، اما الطبعة الاولى فقد صدرت في العام ١٩٩٣ بعنوان: «جورج سكاف صفحات».

يتطلب الكتاب لقراءة مضمونه عدة اسابيع، فهو يتضمن مقالات صدرت في جريدة «الجريدة» منذ انتقالها الى ملكية جورج سكاف لكبار ادبائنا وكتابنا المجلين، بدءا من ادوار حنين ونصري المعلوف وغسان التويني وسعيد عقل وجورج نقاش وكاظم الصلح ورشدي المعلوف وخليل تقي الدين وجواد بولس وكريم عزقول ونصري سلهب، مرورا بنقباء الصحافة والمحررين محمد البعلبكي وعفيف الطيبي ورياض طه وملحم كرم، والكتاب والشعراء عاصي الرحباني والاب ميشال حكيم وهنري زغيب وجهاد فاضل وامين الحافظ وسهيل مطر وسلوى الامين ونقولا فتوش وامين زيدان وجوزف ابي ضاهر ودياب يونس ومحسن سليم وادمون رزق وحنا غصن وتوفيق وهبه وفوزي غازي وشبل خوري وزهير السعداوي ووسيم تقي الدين وديب درغام وجوزف صدقي والياس رابي ومنصور الرحباني والخوري يوسف عون والاب منصور لبكي وفاضل سعيد عقل وجميل الوف وحلمي معلوف ورياض حنين وكمال اسبر الغريب وجميل جبر وطوني مفرج ونجيب حنكش ومصطفى جحا وتوفيق المقدسي والياس عون وحسان خوري واسعد سابا وابراهيم عبده الخوري وجورج شكور والعشرات غيرهم، وانتهاء بصفحات الغياب حيث كان الحضور الاكبر.

غياب الجريدة عن الصدور

وظهرت في الكتاب صور تذكرنا بالسنوات الذهبية للصحافة اللبنانية عموماً ولجريدة «الجريدة» خصوصاً الى صفحات تضمنت تفاصيل احتفالات تكريم جورج سكاف.

ونختار هنا ما كتبه ادوار حنين عن الصحافي الشريف الذي لا يعرف كيف يمد يده ليؤمن استمرار صدور جريدته: «**جورج سكاف**، الذي ظل بارزا في الساح، على الرغم من جميع المصائب والويلات، كان يستطيع ان لا يدع «الجريدة» تحتجب.

صحافيون، زملاء له، اقل منه قدرة وامكانات، بقوا لانه ليس اسهل من البقاء الرخيص.

كان يكفي **جورج سكاف** ان يتساهل في ضم اسمه الى اسم آخر، كان يكفيه ان لا يعتبر ان للعملة رائحة، وكان يكفيه ان لا يؤمن بأن الجميع فدى لبنان، وان يعمل مخلصا ومتشددا بموجب هذا الايمان.

ما كتبه ادباؤنا وكتابنا عن **جورج سكاف** في هذا الكتاب يزيدنا افتخارا بصداقتنا لهذا الزميل الكبير الذي عرفناه قمة في الآدمية والنبل والوفاء.

شرفان طويل وشركاه تحتفل مع موزعيها بإطلاق مجموعتها الجديدة من سامسونغ



انطوان شرفان متوسطاً عدداً من المدعوين



من اليسار: ادي شرفان مع KODYAN و KIM من فريق عمل SAMSUNG



عبد وتوفيق طحان وجاك حكّيم وقريناتهم



الحضور

احتفلت شركة شرفان طويل وشركاهم الوكيلة المعتمدة لأجهزة سامسونغ SAMSUNG في لبنان مع موزعيها المعتمدين المنتشرين في المنطقة بإطلاق مجموعتها الجديدة من الأدوات المنزلية الكهربائية في فندق غراند هيلز GRAND HILLS، حيث اكتشف المدعوون أحدث التقنيات وأرقى التصاميم التي تنفرد بها هذه المجموعة الجديدة التي تعد برفاهية العيش، ومن ثم انتقلوا الى الاستمتاع بأجواء مميزة اتسمت بالمرح والاسترخاء خلال نهاية أسبوع مليئة بالتسلية.

بنك بيبلوس يرعى الحفل الختامي لأسبوع الطفل في LAU – جبيل ويقدم منحاً دراسية للرابحين



د. باسيل والسيدة عويس محاطان بالرابحين

رعى بنك بيبلوس الحفل الختامي لأسبوع الطفل الذي أقيم في الجامعة اللبنانية الأميركية LAU في جبيل وقدم منحاً دراسية للرابحين.

واستهل هذا الحفل السنوي الهادف الى تشجيع الأطفال على التعبير عن مواهبهم في مجالات عديدة كالفن والثقافة والعلم بالنشيد الوطني، تبعته كلمة ألقتها السيدة سوزان عويس، رئيسة الجمعية اللبنانية لحماية الطفولة A.P.P.E.L شكرت فيها بنك بيبلوس، الممثل بالدكتور فرنسوا باسيل، على سخائه الكبير وعلى دعمه الدائم لهذا الحدث.

وفي كلمته شدّد رئيس مجلس إدارة – مدير عام بنك بيبلوس د. فرنسوا باسيل على التزام بنك بيبلوس تجاه الوطن والمواطنين وحرصه على تعزيز رأس المال البشري والاقتصاد اللبناني.

وقال: لمناسبة أسبوع الطفل، أدعو الإختصاصيين في التربية والتعليم الى عدم الإكتفاء بتزويد أولادنا بالمعارف العلمية والأدبية والفنون، بل مساعدتهم أيضاً على بناء شخصية واعية ومسؤولة، وتلقينهم قيماً ومبادئ إنسانية وخلقية واجتماعية سليمة، لكي يكونوا قادرين على مساعدة بلدهم على المضي قدماً.

وفي نهاية الحفل، تم توزيع المنح الدراسية على الرابحين في المسابقات.

صبحية «الحياة» الخيرية الاجتماعية



الاميرة حياة ارسلان ورئيسة جمعية الحياة ليلى صابر

اقامت جمعية الحياة الخيرية الاجتماعية صبحية مميزة في فندق فينيسيا عاد ريعها لمختلف نشاطات الجمعية، الطبية الخيرية. وقد تكلمت رئيسة الجمعية ليلى صابر خلال ذلك اللقاء النسائي الذي تخلله عرض ازياء للمصمم موريس ابو ملهب ومعرض اشغال يدوية نال اعجاب المشاركات.



من معرض الاشغال

الوطني الكويتي يدشن الدورة التدريبية الاولى برنامج اكاديمية الوطني للتدريب الصيفي



شيخة البحر تتوسط الطلاب

اطلق بنك الكويت الوطني NBK في ضوء النجاح المميز الذي حققه برنامج التدريب الصيفي للعام الثامن على التوالي، فعاليات الدورة التدريبية الاولى في اطار برنامج اكاديمية الوطني التدريبي الصيفي لطلاب المرحلة الثانوية التي تراوح اعمارهم بين ١٤ و١٨ عاما.

واوضحت نائب الرئيس التنفيذي في البنك **شيخة خالد البحر** ان هذه الدورة تهدف الى تعريف المشاركين من الطلاب والطالبات بالعمل المصرفي الحديث، وطرائق التفكير وسبل التعبير الذاتي الامثل واساليب التعامل مع العملاء اضافة الى مفهوم جودة الخدمة.

«بانكر ميدل ايست» تكرّم مها الغنيم



مها الغنيم

بيت الإستثمار العالمي

أعلن **بيت الإستثمار العالمي** (GLOBAL) ان **مها الغنيم** رئيسة مجلس الإدارة والعضو المنتدب للشركة قد تسلمت جائزة ذي بانكر ميدل ايست لعام ٢٠٠٨ بسبب إسهاماتها المتميزة في الصناعة المالية.

وتسلمت الجائزة بالنيابة عن **الغنيم** خولة الرومي، نائب رئيس أول في غلوبل والتي عبرت عن امتنانها للمنظمين.

وحضر حفل العشاء الذي عقد في قاعة غودلفين في فندق أبراج الإمارات بدبي أكثر من ٤٥٠ رئيساً مصرفياً تنفيذياً. صممت جائزة ذي بانكر ميدل ايست لتقدير المؤسسات المالية المتميزة في المنطقة. وتعكس الجائزة التحسينات في المعايير في منطقة الشرق الأوسط.

«بوم اند مرسييه» BAUME & MERCIER تطرح ساعتي «ريفييرا أكس أكس ال» و«هامبتون سكوير» النسائيتين في الشرق الأوسط



HAMPTON SQUARE



RIVIERA XXL HIGH JEWELLERY

تجاوباً مع نمو الطلب من قبل النساء الخليجيات من محبي الساعات الوردية الفاخرة، طرحت الدار السويسرية بوم اند مرسييه BAUME & MERCIER ساعة ريفييرا اكس اكس ال RIVIERA XXL HIGH JEWELLERY في أسواق منطقة الشرق الأوسط بالسوار المطاطي الأبيض الذي يتسم بالتصميم الأنيق والمرصعة بالألماس.

ويأتي هذا التصميم الجديد لساعة ريفييرا إكس إكس ال RIVIERA XXL HIGH JEWELLERY ليناسب شخصية المرأة الأنيقة والمغامرة والمحبة للحياة وللألوان ذات البهجة والسعادة، كما تتميز الساعة الحديثة بحجم العلبة المناسب والتي تتوفر بقياس ٣٨ مم، بالإضافة الى المجوهرات وقطع الألماس التي تزين إطار الساعة وتصل الى ٤٠٠ قطعة مميزة من الألماس ملبسة بطبقة من الراديوم منقوشة بأشكال COTES DE GENEVE المميزة.

كما قامت بطرح ساعة هامبتون سكوير HAMPTON SQUARE الساعة النسائية الجديدة التي تم تصميمها في شكل أنيق يناسب ذوق المرأة العصرية وشخصيتها الديناميكية. وتتوفر الساعة الحديثة من خلال تصميمين: الأول يأتي من خلال علبة مطورة ذات شكل مربع رقيق، بالإضافة الى الأرقام اللاتينية البراقة والمكان المميز للتاريخ بين توقيتي الساعة الرابعة والخامسة، والإطار الفضي الرائع والسوار الوردي المتين والمصنوع من جلد التمساح. ويأتي التصميم الثاني لساعة هامبتون سكوير HAMPTON SQUARE النسائية بإطار فضي لامع تزينه قطع الألماس الرائعة من الحافتين.

«تاج هوير» TAG HEUER تطرح تشكيلة من ساعات غراند كاريرا



طرحت شركة «تاج هوير» TAG HEUER السويسرية الرائدة في صناعة الساعات الرياضية الراقية والمشهورة تشكيلة جديدة لساعات «تاج هوير غراند كاريرا» المستوحاة من تراث سباق السيارات والتي تتميز بالدقة غير المسبوقة، وتعمل عن طريق معيار حركات RS اول خط ميكانيكي للحركات المعدة هندسيا بمؤشرات النظام الدوّار.

وتعد غراند كاريرا من تاج هوير من ابرز التشكيلات الاساسية الجديدة من الساعات المطورة للغاية والمستوحاة من روح سيارات GT العصرية.

محاضرة حول المدارس الفرنسية الكبرى في القرن الحادي والعشرين في المعهد العالي للاعمال ESA



من اليسار: PIERRE BOURRIER، **روجيه اورسيه،** STEPHAN BOURCIEU



من اليمين: باتريك زغبي، مشارك ورياض عبجي

نظم المعهد العالي للاعمال "ESA" الشهر الماضي محاضرة بعنوان «المدارس الفرنسية الكبرى في القرن الحادي والعشرين»، في قاعة المحاضرات الكبرى بحضور نخبة من المدعوين وقدامى طلاب المعهد.

وقدم المحاضرين المدير العام للمعهد روجيه اورسيه وهما المدير العام لمجموعة ARCELOR MITTAL والرئيس الفخري لجمعية قدامى المدرسة الوطنية للجسور والطرق في فرنسا بيار بوربيه والمدير العام لمجموعة ESC DIJON BOURGOGNE ستيفان بورسيو.

استهلت المحاضرة بكلمة ترحيب من اورسيه، اعلن فيها عن هدف المحاضرة المتمثل بإطلاع اللبنانيين على ابرز التطورات والابتكارات التي تجعل المدارس الفرنسية الكبرى في الهندسة وادارة الاعمال تندرج على لائحة افضل المؤسسات عالميا. من ثم عرّف بالسيدين بوربيه وبورسيو معددا المواضيع التي سيتناولها المحاضران وقد شملت ما يلي:

تطوير اتفاقات التبادل الدولي، التعليم باللغة الانكليزية في المدارس الفرنسية الكبرى، تنمية المدارس الفرنسية الكبرى في الضواحي، تعزيز وتدويل شبكات قدامى الطلاب، تبوّؤ خريجي المدارس الفرنسية الكبرى مناصب مهمة في مجموعات دولية.

من جهته، ركز بوربيه في مداخلته على المدارس الفرنسية الكبرى للهندسة وهو خريج المدرسة الوطنية للجسور والطرق في باريس (١٩٧١) وعضو في مجلس ادارتها (www.enpc.fr) وقد درّس فيها مادة البناء المعدني على مدى ٢٧ عاما. وفي العام ٢٠٠٣ انتخب رئيسا لجمعية قدامى طلاب المدرسة.

اما بورسيو فركز في مداخلته على المدارس الفرنسية الكبرى لإدارة الاعمال. والسيد بورسيو البالغ من العمر ٣٦ سنة حائز على شهادة دكتوراه في علوم ادارة الاعمال من جامعة مولان – ليون.

تمحورت نطاقات بحثه حول الاطار المؤسساتي واستراتيجيات تطوير المؤسسات الصغيرة والمتوسطة الحجم في البلدان الناشئة. نشر السيد بورسيو مقالات عديدة في مجالات تعتبر مرجعا في المجال الاكاديمي وتحدث عن انجازاته في اكثر من ٣٠ مؤتمرا اكاديميا دوليا.

وتلى المحاضرة حفل كوكتيل اقيم في حديقة المعهد.



من اليمين: زياد ابي اللمع وجورج نجم



الحضور

بنك بيبلوس يرعى «مشروع على دروب لبنان»



من اليمين: جومانا شلالا، رنيه خلاط، رباح حيدر ونديم الهاشم

اعلن بنك بيبلوس في مؤتمر صحافي عقد في مبناه الرئيسي لمناسبة يوم البيئة العالمي عن رعايته مشروع «على دروب لبنان» لصاحبه المواطن بيار يارد المصور والمهتم بالمناظر الطبيعية، والذي طالما حلم باجتياز لبنان سيرا على الأقدام من الشمال الى الجنوب، بغية توعية اللبنانيين على جمال طبيعة لبنان وقراه من خلال عدسة آلة التصوير خاصته.



انغريد صفير



ندى طويل وبيار يارد

وفي الكلمة التي القتها السيدة **ندى طويل**، مديرة مديرية الاعلام في مجموعة بنك بيبلوس قالت: «يفخر بنك بيبلوس بالمبادرات التي يأخذها للمحافظة على البيئة في لبنان. ولا يمكن ان ننسى في هذا الاطار الحملات البيئية التي سبق ان التزم بها على مدى سنوات مضت، ومنها «ارزة بإسمك بالمحمية تتضل جذورك محمية» و«استبدل نقطك لتشجر بلدك». فالمصرف يعتبر ان حماية بيئتنا هي مسؤولية كل شركة وكل مواطن اذا اردنا ان نترك لأبنائنا إرثا غنيا».

عمادة حفيد الرئيس سليمان في بكركي



الرئيس يحتضن حفيده شريف بارودي

بحضور رئيس الجمهورية **ميشال سليمان** وقرينته **وفاء** وافراد عائلتي سليمان وبارودي احتفل في كنيسة الصرح البطريركي في بكركي، بعمادة حفيدهما «شريف» نجل صهرهما وسام بارودي وكريمتهما ريتا.

ترأس البطريرك رتبة العمادة، وكان العراب الرئيس **سليمان** والعرابة **كارين بارودي بركات.**

ALFA رعت رالي لبنان الدولي الـ ٣١

رعت الشركة المشغلة لإحدى شبكتي الخلوي في لبنان ALFA رالي لبنان في دورته الحادية والثلاثين بين ٢٧ و٢٩ حزيران (يونيو) ٢٠٠٨.

وللعام الثالث على التوالي تعهدت ALFA ضمان أعلى المعايير الدولية لهذا الرالي من خلال تزويد سيارات السباق بأدق الحلول التكنولوجية للمراقبة عن بعد باعتماد قاعدة بيانات خطوط SIM، مما سمح لمنظمي الرالي رصد مسار السيارات في الوقت الحقيقي وبدقة عالية جداً، إضافة الى تأمين أقصى تدابير الأمان.

وبلغت مسافة الرالي الإجمالية لسباق هذا العام ٩٠٠ كيلومتر غطت جميع المناطق اللبنانية.

فيدوس – مجموعة SGBL تعلن شراكتها في مهرجانات بيت الدين

أعلنت فيدوس – مجموعة SGBL (FIDUS - SGBL GROUP) المتخصصة في البورصة وإدارة المحافظ المالية، شراكتها مع مهرجانات بيت الدين. وذلك في مؤتمر صحافي عقده المدير العام المساعد في SGBL **طارق شهاب**، الذي شدّد في كلمته على ان لبنان سيبقى منارة مشعة للفن والثقافة، وان مهرجانات بيت الدين بالنسبة الينا حدث غني بالرموز التاريخية والثقافية ورمز لصمود الشعب اللبناني في مواجهة المحن.

تقديرا لعطاءات المؤسسة لكل لبنان وطوائفه
وسام رفيع من البطريرك لحام للوزيرة الصلح



الوزيرة الصلح محاطة بالبطريرك لحام ومطارنة الطائفة

منح بطريرك طائفة الروم الملكيين الكاثوليك **غريغوريوس الثالث لحام**، نائب رئيس مؤسسة الوليد بن طلال الانسانية الوزيرة السابقة **ليلى الصلح حماده** وسام صليب القدس الرفيع، تقديرا لاعمال وعطاءات مؤسسة الوليد التي عممت تقديماتها على جميع المناطق اللبنانية وجميع الطوائف من دون تمييز.

جرى منح الوسام في مقر البطريركية في بلدة عين تريز بحضور مطارنة الطائفة واركان مؤسسة الوليد.

بعد تبادل الكلمات، اقيمت مأدبة غداء على شرف الوزيرة **الصلح**.

معهد ESA يطلق برنامج الماجستير التنفيذي في الإدارة المالية الإسلامية

اطلق المعهد العالي للأعمال (ESA) برنامج الماجستير التنفيذي في الإدارة المالية الإسلامية (XIFM – Executive Master in Islamic Financial Management). ويعد هذا البرنامج الأول من نوعه في العالم الذي يتناول الإدارة المالية الإسلامية وهو مُعَدّ بالاشتراك مع مدرسة روتردام للإدارة في هولندا. ويركّز، إضافة إلى الأوجه التقنيّة، على تقييم المخاطر وإدارتها واتّخاذ القرارات. و يسعى البرنامج إلى إقامة تآزر بين المالية التقليدية والمالية الإسلامية بهدف توسيع نطاقات تطبيق المالية الإسلامية.

تكمن أهداف البرنامج في إعداد كوادر رئيسيّة في الإدارة المالية الإسلامية، فهو يتوجه إلى كوادر الإدارة المالية الذين يودون متابعة سيرتهم المهنية في مجالات متعلقة بالمالية الإسلامية. يمتد الإعداد فترة ١٥ شهراً ويقسّم على ١٥ وحدة دراسية رئيسية فتشكّل مجموعاً من ٤٠٠ ساعة. و يتمّ تنظيم فترات الإعداد التي تمتّد على أربعة أيام في الأسبوع مرة في الشهر، مما يسمح للطلاب بمتابعة ممارسة أنشطتهم المهنية في شكل طبيعي.

واعلن المعهد بدء سحب ملفات الترشيح للدورة الاولى لـ XIFM على ان تجري المقابلات الشفهية في شهر ايلول والدروس في تشرين الاول المقبل.

وتشرف على البرنامج لجنة توجيه مؤلّفة من شخصيات دولية معروفة بكفاءتها تضم كلاً من: د. أحمد جشي النائب الأول لحاكم مصرف لبنان، وحاكم مصرف لوكسمبورغ المركزي بالإضافة إلى كبار المسؤولين في المصرف المركزي الأندونيسي وفي مصارف مركزية من الخليج العربي. وستضمّ هذه اللجنة أيضاً، شخصيات مستقلّة مثل السيّدة ستيلا كوكس من بريطانيا العظمى، والسيّد أنور حسّون من وكالة Moody's في باريس، والسيّد ابراهيم وردة من جامعة Tuffs في بوسطن – ولاية ماساشوستس.

إطلاق حملة «بحبك يا لبنان ٢٠٠٨» الترويجية في الدول العربية
وتوقعات تشير الى مليوني شخص سيقصدون لبنان

أطلقت وزارة السياحة اللبنانية بالتعاون مع مؤسسة الأبحاث والاستشارات العربية حملتها الترويجية باتجاه الدول العربية تحت عنوان «بحبك يا لبنان ٢٠٠٨» وقد بدأت في الكويت حيث تعرض الشعارات السياحية في الإذاعات وعلى شاشات التلفزة وقدرت تكلفة الحملة بمليون دولار.

وبحسب احصاءات مطار بيروت الأخيرة فان هناك نحو ٧ آلاف شخص يصلون يومياً الى بيروت في مقابل ٤ آلاف يومياً خلال الفترة نفسها من العام الماضي، وان ٥٨٧٥٧ راكباً وصلوا خلال الثلث الأول من حزيران (يونيو) الماضي وسط توقعات ان يصل العدد الى ما يقارب مليوني شخص في حال استقرت الأوضاع السياسية والأمنية في شكل نهائي.



ميراي فارس بويز تقدم المجتمع

يوم احد في دارة لبيب وكلود زوين في يحشوش



د. جوزف طربيه، القاضي انطوني عيسى الخوري، الوزيران السابقان وديع الخازن وسليمان طرابلسي ووقوفا الوزير السابق جوزف الهاشم وصاحبة الدعوة كلود زوين



صاحبا الدعوة لبيب وكلود زوين ومارلين ابي اللمع وقوفا، وجلوسا سلوى نابلسي وايدي لمع



كلود وكارول زوين الى طاولة تضم مي نخلة، سيلين لحود جويس مقبل ونجاة لحود

أولم الرئيس القاضي **لبيب زوين** وعقيلته **كلود** في جمال وطراوة حدائق دارتهما الصيفية في يحشوش، على شرف الاصدقاء الكثر. احاديث متنوعة طغت على الحفل، منها تأليف الحكومة الجديدة التي رشح اليها المدعوون المئة اسم القاضي **زوين**. وقد استمتع الحضور بالغداء المميز وبأوقات من الفرح في الهواء الطلق المنعش.

حفل نسائي بدعوة من لوسي رولان



الاميرة حياة ارسلان، سمايا منيمنه، ليلى صابر، لوسي رولان ويولاند فاخوري



صورة تذكارية لباقة من السيدات مع لوسي: هناء ابو ملهب، فاديا مقصوديان، امال سليمان، هند برهوم، سليمى يموت وليلى فرحات غدار



مي نصرالله ومايدا الفضل

محاطة بابنتيها **ناتالي وستيفاني**، رحبت **لوسي رولان** في دارتها، بالصديقات العديدات، حيث طغى الجنس اللطيف بجماله وخفته على اجواء حفل الغداء الذي تميز بالانشراح والدردشات المسلية البعيدة عن مشاكل البلد والناس. وهذه لقطات من اللقاء.

شفيق ويسرى الترك يحييان عيد الاب في «شاتو رافاييل»



صاحبة الدعوة المحامية يسرى الترك

احتفل المحاميان **شفيق ويسرى الترك** بحلول فصل الصيف وبعيد الاب مع مدعويهما المئتين ليل الجمعة ٢٠ – ٢١ حزيران (يونيو) في فندق «شاتو رفاييل» حيث اقاما عشاء عامرا حول حوض السباحة الذي ازدان بالوانات لعيد الاب. قضاة ومحامون وسياسيون واطباء ورجال اعمال وسيدات انيقات، الكل اتى ليتشارك بحماسة في السهرة التي احياها ثنائي موسيقي غنائي ووزعت خلالها ورود حمراء الى جميع الآباء.

فرنسبنك يكرّم مندوبي وكلاء السيارات لجهودهم في تسويق قرضه التنافسي



المدعوون خلال استماعهم الى مزايا القرض

أقام فرنسبنك، في إطار التوجهات الاستراتيجية لتحفيز وتكريم شركائه في العمل حفل كوكتيل في انتركونتيننتال فينيسيا لمندوبي وكلاء السيارات في لبنان، وذلك تقديراً لجهودهم وتعاونهم في بيع قرض السيارات خلال العام ٢٠٠٧.

وتخلل الحفل تقديم مسؤول قسم التجزئة في البنك فيليب الحاج العرض الخاص على قرض السيارة لصيف ٢٠٠٨ الذي يجعل شراء السيارة بمتناول جميع فئات المجتمع.

يمنح العرض فرصة فريدة لشراء سيارة جديدة أو مستعملة بمعدل فائدة تنافسية جداً تتناسب وجميع الإمكانيات. ويتضمن العرض أيضاً مزايا عديدة مجانية منها التأمين الإلزامي وبوليصة تأمين على الحياة من شركة UFA، وقسيمة ZIEBART التي تخول حاملها الحصول على صيانة داخلية للسيارة، وبطاقة ائتمان.

حضر الحفل فريق العمل المسؤول في فرنسبنك وحشد من مستشاري المبيعات لدى وكلاء السيارات وشركات التأمين. وتخلل الكوكتيل توزيع جوائز لجميع الحاضرين.

اطلاق حركة «المستقلون» خلال حفل عشاء في المعاملتين



الوزير السابق دميانوس قطار



رئيس المستقلون رازي الحاج



اللجنة الادارية لحركة «المستقلون» وبعض المدعوين

لمناسبة اطلاق «المستقلون»، وهي حركة سياسية شبابية مستقلة، اقامت اللجنة الادارية للحركة حفل عشاء في مطعم منارة الخليج في المعاملتين، حضره سبعماية شخص. وكانت كلمات لكل من الوزير السابق **دميانوس قطار** والزميلة **نايلة تويني** ورئيس حركة المستقلون **رازي الحاج** والشاعر **نزار فرنسيس**. وتمحورت الكلمات حول دور الشباب في انتهاج أسلوب التغيير على اسس الحرية والعدالة والمساواة. وقدم الفرسان الاربعة فقرة فنية مميزة خلال الحفل الذي تخلله أيضاً تسليم دروع تذكارية لكل من **قطار وتويني وفرنسيس**.

عشاء د. انطوان وكاتيا غاوي في فندق فينيسيا



صاحبا الدعوة د. انطوان وكاتيا غاوي



هيام شكور، سهيل ابو هلا، الجنرال انطوان شكور، الجنرال نبيل قرعة وعقيلته



وليد خوري، طوني وكريستيان مارون، د. شارل وليليان نهرا، حنا غاوي



نقيب الاطباء الدكتور جورج افتيموس وعقيلته لينا

في غمرة من الاناقة، اقام الدكتور **انطوان غاوي** وعقيلته المحبوبة كاتيا مأدبة عشاء على شرف اربعين مدعوا ومدعوة في مطعم EAU DE VIE فندق فينيسيا انتركونتيننتال. احيا ثنائي موسيقي غنائي السهرة الناجحة التي توجها الاحتفال بعيد القديس انطوان دي بادوفا حول قالب حلوى قطعه معاً الجنرال انطوان شكور وطوني مارون (شقيق كاتيا) والدكتور انطوان واكيم وصاحب الدعوة د. انطوان غاوي.

بين البحر والسماء ايلي وكلود آصاف يكريمان النقيب جريج



صاحبة الدعوة المحامية كلود اصاف الى اليسار وكريمتها المحامية ديان آصاف



حنان غانم، فيفيان الياس، الرئيس غالب غانم وكلود زوين



كلود ىصاف الى طاولة تضم بعض المدعوات

تحت ضوء القمر وعلى انغام الامواج المتكسّرة على الرصيف البحري، كرّم المحاميان **ايلي وكلود آصاف** نقيب محامي بيروت **رمزي جريج** خلال حفل عشاء مرح و«ريلاكس» اقاماه في مطعم LA JETEE على خليج جونيه البديع في نادي اليخوت – الكسليك.

رحب صاحبا الدعوة مع كريمتهما المحامية الحلوة **ديان** بالمدعوين الستين الذين توزعوا حلقات على متن «السفينة السعيدة» وكان بينهم النائب الدكتور فريد الياس الخازن، الوزير السابق فارس بويز، رئيس مجلس الشورى غالب غانم، النقيب السابق للمحامين سليم الاسطا، مدير عام وزارة العدل عمر الناطور، الدكتور شكرالله الخازن، القاضي السابق لبيب زوين... وجميعهم كانوا برفقة عقيلاتهم.

حفل غداء لزهير واميمه دندن

حجز **زهير واميمه دندن** مطعم MEDITERRANEE فندق موفنبيك ظهر الاحد ١٥ حزيران لدعوة لفيف من المقربين والاصدقاء الى الغداء. كانت الاجواء انيقة، مرحة والاحاديث شيقة مسلية والبوفيه غنيا بتشكيلة فريدة من ثمار البحر. وقد نثرت اميمه الفرح على مدعويها وفي مقدمتهم وزير الداخلية والبلديات حسن السبع وقرينته دلال، النائبان السابقان دكتور سليمان كنعان وميشال ساسين، جوزف ساسين، الرئيس نديم عبد الملك وعقيلته، الدكتور منيف حمدان وزوجته المحامية فاديا متري حمدان.

مولودة سعيدة ريتا دوري صقر

رزق المحامي **دوري جهاد صقر** والسيدة قرينته **مادونا** مولودة سعيدة هي الملاك الاول لهما. وقد سمياها **ريتا**.

تمت الولادة في الولايات المتحدة الاميركية.

مبروك

برانش مميز وانيق للهيئة النسائية الخيرية – ساحل علما



رئيسة الهيئة النسائية الخيرية – ساحل علما سمايا اسطفان تقطع قالب الحلوى وحولها اعضاء الهيئة هدى اسطفان، ماري موراني، ماريت صقر، منى حكيم، نينا برهوش ونور الاشقر



زلفا بويز، سمايا اسطفان، ريجينا فنيانوس وسيلفانا البون



جورج خباز يحيي الحفل

«عبير الوردة يفوح عطرا وعبير المحبة يفوح عطاء» بهذه الكلمات الحلوة العذبة، دعت الهيئة النسائية الخيرية – ساحل علما برئاسة السيدة سمايا سعيد اسطفان الى مشاركتها حفل البرانش BRUNCH السنوي الذي يعود ريعه الى مستوصفها الخيري.

سادت اجواء من الاناقة هذا اللقاء الذي اقيم بحضور نحو اربعمئة سيدة، في صالة «جاد» في فندق ريجنسي بالاس التي ازدانت بباقات من الازهار والورود. قدمت السيدة نينا برهوش البرنامج الذي تخللته كلمة قيمة القتها الرئيسة سمايا اسطفان وبحضور مميز للفنان القدير جورج خباز. وجرى سحب «بينغو» احيته مارسيل سلامه، واقيم معرض اشغال يدوية عاد ريعه لنشاطات الهيئة النسائية الخيرية الطبية الاجتماعية.



سامية ابي نصر وماري بواري

صوفيا ماريا طارق خليفة

رزق طارق خليفة وقرينته **ميرنا** في ٢٠ حزيران الماضي، بمولود انثى سمياها **صوفيا ماريا**.

الفرحة عمت دار آل خليفة بانضمام الملاك الجديد **صوفيا ماريا** الى شقيقيها **جوزف وانطوني** ليعيشوا معا في ظل العائلة السعيدة.

شركة كاب CAPE تولم للمشاركين في ندوة معاهدة النقل البري



من اليمين: جورج خليفة، فادي رومانوس، يعقوب القيسي وانطوني نعوم



من اليمين: سيمون تابري، فادي رومانوس وغسان صعب



من اليمين: انطوني نعوم، اسمى عبود وLAURENT BIEHLY



من اليسار: فادي رومانوس، يعقوب القيسي ووليد زعتري



من اليمين: صلاح وعلي بريدي وجورج خليفة

بمناسبة انعقاد ندوة معاهدة النقل البحري، اقامت الشركة المنظمة للندوة شركة كاب CAPE لوساطة التأمين حفل غداء على شرف المشاركين في الندوة في فندق البالم بيتش كان مميزاً بحضوره وبسخائه.



من اليمين: مارك نعمة، خليل كساب،جهاد فانوس وسعد حجازي



من اليمين: ليليان بيطار، شربل جبر، جاد حرب، وايلي شمص



من اليمين: المحامي انطوان سرياني، علي حجازي، اسمى عبود وايلي عجيل



من اليمين: فادي الحسيني، جو خوري، نقولا مراد وجويل بو عبود



من اليمين: احمد البساط، علي حيدر، نسرين قدموس، مانوشاك ازبلازيان، اوهانس كريكوريان، وجواد الهاشم



من اليمين: رالف مطر، سيلفانا العوض، ميشال مراد، ميرنا زغيب وماريو حليّس

العشاء السنوي للمجلس الاعلى للروم الكاثوليك جمع كل لبنان


غبطة البطريرك يلقي كلمته


الوزير ميشال فرعون يلقي كلمته


السفير فؤاد الترك يلقي كلمته


من اليمين: غبطة البطريرك حكيم، الوزير ميشال فرعون، باولا فرعون والمطران يوحنا حداد


من اليمين: المطران يوحنا حداد، السفير فؤاد الترك، شكري راشد، المحامي غابي عوض والوزير السابق الياس حنا


من اليمين: المطران الياس رحال، المطران فارس معكرون والاب جان فرج


من اليمين: المطران ميشال ابرص والنائب ايلي سكاف وعقيلته

اقام المجلس الاعلى لطائفة الروم الملكيين الكاثوليك في ١٢ حزيران (يونيو) الماضي، حفل عشاء ساهر في فندق الحبتور غراند اوتيل بحضور البطريرك غريغوريوس الثالث لحام ونائب رئيس المجلس الاعلى الوزير ميشال فرعون وعدد من الوزراء والنواب الحاليين والسابقين، وسفراء عرب واجانب وفاعليات سياسية واقتصادية وثقافية واعلامية. ولوحظ ان المشاركين هم من يمثلون كل الطوائف والاحزاب لا سيما رجال السياسة.

قدم الحفل المحامي غابي عوض مشيرا الى ان ريع الحفل يعود لمساعدة الطلبة الجامعيين.

وكانت كلمات للامين العام للمجلس الاعلى السفير فؤاد الترك والوزير ميشال فرعون فكلمة الختام للبطريرك لحام.

وفي الختام تم قطع قالب الحلوى المعد خصيصا لهذه المناسبة.

لوحظ ان المشاركين في الحفل اقدموا بسخاء على شراء اوراق اليانصيب تشجيعا للغاية التي اقيم الحفل من اجلها.


من اليسار: الوزير محمد جواد خليفة وعقيلته



من اليمين: النائب د. ميشال موسى وعقيلته، المطران ايلي حداد والمطران ابراهيم ابراهيم



من اليمين: روجيه ديب، كاتيا عربيد، ايلي نسناس، جون ديب ومحمد شقير



من اليمين: انطوان زخور، د. جان شمالي، ايلي رزق، ايلي زخور، سمير مقوم والكولونيل انطوان بستاني



من اليمين: السيدات: ليلى بستاني، كارمن زخور، دوللي فغالي، السيدة مقوم، السيدة رزق ود. نايله شمالي



من اليمين: العميد مخايل رموز، سليم بو رجيلي، مارسيل بو رجيلي وروزيت رموز



من اليمين: ارمان فارس، السيدة طبارة والوزير السابق د. بهيج طباره وليلى هارون



من اليمين: جورج نور، هلا نور والسفير المصري حمد البداوي



من اليمين: تانيا طياح، جورج طياح، جان غبريال كعيكاتي، نجوى حجار وكريستيان حجار

طيران الشرق الأوسط كرمت أصحاب مكاتب السياحة والسفر



محمد الحوت



من اليسار: العميد مالك عبد الخالق، ماجدة عبد الخالق وكمال قتماني



من اليسار: ريما مكاوي، رياض مكاوي، عدلا الحاج ونعيم الحاج



من اليمين: أمل عبد الله، غابي حلاق، مايا حمندي، سمر ديب وماي بحوث يستقبلون المدعوين

أقامت شركة طيران الشرق الأوسط MEA بدعوة من مدير التسويق والمبيعات غابي حلاق، وبرعاية رئيس مجلس الإدارة – المدير العام محمد الحوت عشاء تكريمياً لأصحاب مكاتب السياحة والسفر في فندق فينيسيا – انتركونتيننتال، حضره حشد كبير من مديري هذه المكاتب الى رجال الإعلام والصحافة.



من اليسار: وليد عيتاني، ساندرو سعاده، مايا حمندي، هتاف كيروز، جومانا قزي وإيلي قزي



من اليمين: سليم وحنان أبوزيد، فرد صيقلي وعقيلته، غسان حتي ووليد شليطا



من اليسار: حاتم حلبي، ناجي عبد الخالق وسناء عبد الخالق



من اليمين: وليد عيتاني وريما مكاوي



محمد الحوت محاطا بالفائزين

BEST RE تكرّم اسعد ضومط



من اليمين: رياض كراي، جيهان يونس، أسعد ضومط، عبدالله بداوي، نجيب بو بكر، نعمه عرمان وجومانا سليم يستقبلون المدعوين



رياض كراي وعبد الله بداوي يقدمان هدية تذكارية لاسعد ضومط

أقامت شركة بست ري لإعادة التأمين حفل استقبال في فندق السان جورج في بيروت تكريماً لممثلها القانوني في لبنان **أسعد ضومط** الذي التحق بالشركة منذ اليوم الأول لافتتاح مكتبها الإقليمي، وساهم مع المرحوم **درويش الشرنوبي** في بناء فرعها الاقليمي في بيروت، وبناء علاقة مميزة بينها وبين وسائر اسواق التأمين في الشرق العربي. وقد جاء من تونس خصيصاً الى لبنان للاحتفال بهذه المناسبة المدير العام التنفيذي للشركة رياض **كراي** ومدير التسويق نجيب **بوبكر**.

وألقى المدير الاقليمي لفرع الشركة في بيروت عبدالله **بداوي** كلمة من القلب شكر فيها ضومط على جهوده وتفانيه. ورد **ضومط** شاكراً اركان BEST RE وجميع من شاركوا في الحفل.

واختتم الحفل بقطع قالب الحلوى وتقديم كل من السيدين **كراي وبداوي** هدية تذكارية للسيد **ضومط**.

حضر الحفل عدد كبير من الضامنين ووسطاء الإعادة والمعيدين من الذين درجوا على التعامل مع ضومط، وهم يحملون تقديرا لشخصه ولخبرته المهنية العالية.



من اليمين: جورج زينة، رنيه خلاّط، فادي شماس، فاتح بكداش وفؤاد حنون



من اليمين: تيسير التريكي، كارن بيطار، بيار سلامة والشيخ باتريك الفضل



من اليمين: جميل حرب، فؤاد حنون، إيف جهشان، تيسير التريكي، سلام حنا وحبيب جعلوك



من اليمين: سلام حنا، كارول فغالي، سيلفيا صايغ، جهاد غانم، كارين شرفان وجورج سعادة



من اليسار: بطرس دميان، جورج الفرزلي، نجيب بو بكر، سيمون الراعي وجوزف عيسى



من اليمين: نزيه فغالي، أسعد ضومط ورياض كراي



من اليمين: زاريه بصمجيان، جورج سالم، سلام حنا وبيار سلامه



من اليمين: جان حليس، ابراهام ماتوسيان، فاتن دوغلاس، جميل حرب وزاريه بصمجيان



من اليسار: الكابتن ريشار شلهوب، تيسير التريكي، ايلي دكاش، جون بارت وكريستينا شلهوب



روجيه تابت وسيلفيا الصايغ



من اليمين: عبدالله بداوي وأسعد ميرزا



من اليمين: عبد المجيد شريف وتيسير التريكي



من اليمين: جوزف عيسى، سيمون الراعي، بطرس دميان ووليد جهشان



من اليمين: جورج أبي راشد وزياد جميل

أفراح آل داغر بزفاف ولديهما اميل ودارين

احتفل **ريمون داغر** وقرينته ونديم داغر وقرينته بزفاف ولديهما **اميل ودارين** في الكنيسة العجائبية سيدة الذروع في المعاملتين.

تلى حفل الزفاف الذي تم تحضيره بشكل لافت أثار إعجاب المدعوين، حفل عشاء ضخم في كازينو لبنان شارك فيه كبار السياسيين والنواب والشخصيات الفاعلة من أصدقاء رجل الأعمال **ريمون داغر** والعريس **اميل** ووالدي العروس **دارين**.

مبروك للعروسين الكريمين مع تمنيات السعادة والهناء في حياتهما الزوجية الجديدة.



العروسان اميل ودارين داغر



من اليمين: النائب بيار دكاش، الدكتور نسيب زوين، العروسان اميل ودارين، القاضي لبيب زوين، النائب السابق محمود عمار، الوزير السابق سليمان طرابلسي وعقيلته وعقيلة محمود عمار



من اليمين: جوزف، عصام، يولا، دارين ونديم داغر، جانين، وليد وجو باليكي



من اليمين: نديم داغر، ماري داغر، العروسان اميل ودارين، ريمون داغر ويولا داغر



من اليمين: عقيلة الرئيس اميل لحود، العروسان، النائب جيلبرت زوين



من اليمين: ريتا داغر، غريغ وريما زوين



العروسان يقطعان قالب الحلوى

لقـــد فهمنـــا...



بقلم المهندس زياد زخور

ان انـهـيار الاوضـاع الاقتصـادية بشـكل غير مسبوق في الآونة الاخيرة ليس سوى انعكاس واضح وصريح للمخطط التآمري الذي حبكت تفاصيله جهات داخلية وخارجية لتعميم الموبقات في مـفـاصـل الدولـة والانقسـام بين الطوائف والمذاهب لتيئيس الشعب وتهجيره من وطنه!

فمسـتوى الفسـاد المسـتشـري في الادارات الرسمية وصل الى مراحل ما عادت مقبولة وتهدد اسس حياة المجتمع اللبناني بشكل غير مسبوق. فالهلاك اضحى جارنا القريب جدا...

ان سياسات الفساد والافساد والهدر واللامبالاة التي طبعت السنوات الطويلة الماضية معطوفة على ازمة ارتفاع الاسعار العالمية للبترول والحبوب وغيرها من المواد الاولية الاساسية اوصلتنا اليوم الى مأزق كبير جدا، مأزق مميت وخطير ينذر بتفجير كل الامور وانهيار اسس الوطن على رأس الجميع...

فبعيدا عن الانجازات الوهمية والتفاؤل الكاذب والمؤتمرات السخيفة على اختلاف اهدافها وانواعها وجغرافيتها، وبالعودة الى ارض الواقع تظهر مرارة الاوضاع وصعوبة الآفات الحقيقية التي تهدد الكيان والهوية الحقيقية لهذا البلد الصغير.

فالهجرة والتهجير «على البارد» مستمران على قدم وساق. فاليوم لم يعد احد يريد او يقدر على البقاء في ارض لبنان. الجميع يبحث عن الهجرة. فالمستقبل اسود ولم يعد مؤمّنا في هذه الربوع، انه في مكان آخر بعيد من هنا. هنا الذل والقهر والجوع. فلم البقاء؟

ومن هو المنزعج من تلك الحالة وهذا النزيف البشري؟ الجهات الداخلية والخارجية المتواطئة؟ طبعا لا. فالخطة واضحة المعالم والنتائج. انها خطة جهنمية قديمة جدا، غايتها طرد اللبنانيين من مدنهم، قراهم، سهولهم، بيادرهم وجبالهم لاستبدالهم بأناس آخرين. فما هو التفسير المنطقي لمسلسل التدهور الاقتصادي والخدماتي في الربوع اللبنانية بهذا الشكل الفاضح؟ لماذا الاستمرار باعتماد سياسة الاستدانة وسياسة الافقار والعمل على اقفال سوق العمل بوجه الشباب اللبناني وتدمير مستقبلهم بهذا الشكل المثير للشكوك؟ لقد مرت ١٨ سنة على انتهاء الاعمال العسكرية في لبنان ولا تزال معضلة الكهرباء متحكمة برقاب الناس، ولا يزال تقنين التيار سيد الساحة ومؤسسة الكهرباء مفلسة حتى العظم في ظل رفض المعنيين المطلق لمعالجة هذه المعضلة، كأنه موضوع ثانوي غير مهم! فما هذا المنطق اللعين؟ اوليست الكهرباء طاقة استراتيجية لحياة الانسان واستمراريته؟ وهل يمكن العيش بدون كهرباء اليوم في القرن الواحد والعشرين؟ لقد سئمنا تلك المهزلة. وفهمنا ان الاستماتة في ترك مزاريب الهدر والنهب مسيطرة على قطاع الطاقة، امر مقصود لافقار الناس وقهرهم ودفعهم الى القرف واليأس ومن ثم الهجرة عن تلك الارض، ارض اجدادهم واحفادهم... لقد فهمنا لماذا مياه الانهر والسواقي تذهب هدرا الى البحر تحت انظار المسؤولين اللبنانيين دون ان يرف لهم جفن. فممنوع على اللبناني تخزين مياهه في ارضه لاستعمالها في ايام الشح والحاجة. ان مشاريع ودراسات بناء السدود على طول وعرض جبال لبنان «مدفونة» في ادراج الوزارات منذ عشرات السنين في ظل رفض مطلق لتأمين الاعتمادات اللازمة للبدء بانشائها! هذا ليس اهمال بل تآمر متعمد كي يبقى اللبناني تحت رحمة انقطاع المياه، كي يعجز المزارع عن زرع وحصد ارضه وبالتالي تيئيسه لكي يرحل عن ارضه ويتركها لغيره...

ان ارتفاع الدين العام الى اكثر من ٤٥ مليار دولار ليس جراء سياسة مالية حمقاء وعمياء خاطئة، اوصلت البلاد والعباد الى الهلاك والفقر والانكماش الاقتصادي! لا، ليس بتراكم الاخطاء فقط اوصلنا بعض منتحلي صفة خبراء اقتصاديين الى هذا الدرك! بل هو مخطط كبير ومدروس يهدف الى طردنا عن هذه الارض «على الناعم» وعلى دفعات! فنتيجة الفقر والعوز مضمونة، الا وهي الرحيل والهجرة... وهذا هو المطلوب...

وماذا نقول عن السياسة الضرائبية العمياء والبعيدة كل البعد عن العلم والمنطق التي اعتمدت خلال الحقبة الماضية فاللبناني رازح تحت سلة ضرائبية غير انسانية وغير مسبوقة في تاريخ الشعوب، فهي من ابتكار انسان متوحش الهوى وعنيف الطباع. وما من شيء يقدم بدل تلك الضرائب، فالتقديمات الاجتماعية شبه غائبة واذا ما وجدت فمذلة وخدمتها سيئة جدا. فكل شيء مبرر في سبيل انجاح سياسة الافقار والذل والتعتير ومخطط التهجير.

اما الحلقة الاخيرة من مسلسل الرعب الطويل فهي سياسة المضاربة بالعقارات بشكل شرس فسياسة شراء الاراضي جارية على قدم وساق في مختلف المناطق اللبنانية دون تمييز، والمتاجرة تتم عبر زيادة الاسعار بشكل جنوني وغير مبرر لدفع المالكين المعوزين الى الحماس وبيع عقاراتهم أملا بربح وفير وسريع... فالاموال تأتي لكن ملكية وهوية الارض اللبنانية تذهب الى غير رجعة وباتجاه غير معروف...

لقد فهمنا لماذا نحن اليوم هنا، في تلك المرحلة السوداوية السيئة من تاريخنا...

لقد فهمنا لماذا وجودنا بخطر، لماذا حياتنا هي قيد رهان بين دول كبرى لا تأبه الا لمصالحها ومصالح حلفائها الاقليميين والمحليين...

لقد فهمنا لماذا علينا ان نكون دائما منقسمين ومشتتين...

لقد فهمنا لماذا ممنوع علينا ان نعيش حياة كريمة على هذه الارض...

لقد فهمنا لماذا لن يكون لنا دولة قوية عادلة ومزدهرة...

لقد فهمنا لماذا علينا الرحيل عن هذه الارض...

عسى ان يفهموا انهم لن ينجحوا مهما خططوا وثابروا... ■